张国强和他的“共产党员服务队”长年累月奋战在湘西大山深处——

# 做山乡灯火“守护神”

本报记者 刘 麟

“技艺强不强，看齐张国强；家里灯不亮，就找张国强；扶贫又帮困，还看张国强！”在离湖南省长沙市500多公里的湘西土家族苗族自治州龙山县，国网湖南龙山县供电公司配电班班长张国强备受百姓信赖。他为什么能得到百姓的如此信任？《经济日报》记者决定赶往千里之外的龙山，见见这位“万家灯火守护神”。

地处武陵山脉腹地的龙山县，是国家级贫困县。记者在一个接一个的隧道中和蜿蜒的盘山公路上行进了七八个小时，终于赶到龙山县供电公司。“在城里找张国强？难哪！他不在抢修，就一定在去抢修的路上！”张国强的同事说。

图① 张国强在酷暑中进行安装维修。 （资料图片）

图② 共产党员服务队冲锋在抗洪一线。 石杨慧摄

图③ 共产党员服务队在养老院消除用电隐患。 田良东摄

## 山寨里的光明使者

在工作人员的指引下，顺着老乡提供的线索，记者在龙山县洗车河镇老洞村的农村电网升级改造施工现场寻觅到张国强忙碌的身影。“大家听口令，1、2、3，起，走！”张国强扛着电线杆、憋红着脸大声吆喝着，“前面的注意掌控方向，后面的跟上，大家咬咬牙，争取一趟过了”。老洞村没有通公路，农村电网升级改造工程需要的材料得借助人力进行搬运，一根重达800斤的水泥电杆需要张国强和10来个同事抬着蹚过30多米宽的小河，盘着崎岖的山路才能运送到施工现场。这样的重体力活，他们每天不知要干多少。“全县400多个村还有100多个没有进行农网改造，在这些村里，老百姓买的电器无法使用。我只想早点把农网改造搞好，让老百姓用上放心电、安全电。”卸下沉重的电杆，豆大的汗珠从张国强黝黑的脸庞滑落，他擦了把汗，将毛巾搭在脖子上，转身就开始忙起来。

“让老百姓用上放心电、安全电”，是张国强1996年刚工作时给自己定下的要求，也是他这20年来坚持用实际行动履行的承诺。

龙山县的土家织锦是国家级非物质文化遗产，土家语称为“西兰卡普”。位于县城内的西兰卡普土家织锦街，家家户户以织锦、卖锦为生，一大清早，“叭呔叭呔”的机杼声就开始在织锦街响起。土家织锦传承人叶丽萍精神抖擞地坐在木制腰机上，脚踏杆，腰匍匐，手握七彩斑斓的丝线上下翻飞，“我们的土家织锦在市场上卖得很好，但以前不敢多接单，就怕电压不稳影响织布机工作，耽误交货时间，影响“西兰卡普”的名声。现在好了，自从张队长上次帮我更换了线路，我再也不用担心这些了。”去年夏天，一位上海客户订购了100多件织锦壁挂和织锦电脑包，叶丽萍带领10多名女工日夜赶织，可当时恰逢酷暑，城区用电量大，电压又不稳，织布机只能断断续续地工作，吊在屋顶的日光灯也不停闪烁。交货在即，叶丽萍急得团团转。“家里灯不亮，就找张国强。”在邻居的提醒下，叶丽萍试着打电话向张国强求助，张国强很快带着工具和材料赶到，白天全面更换线径偏小的下户线，夜里又实施了变压器增容布点作业。“直到现在，我还能回想起当时的情景。山区的晚上又闷又热，没有一丝凉风，到了深夜，张国强和他的队员们还在台架上奋战，汗水湿透了他们的工作服，但他们仍一丝不苟地做完工作。这个场景让我很感动，我决定把它织进‘西兰卡普’。”回想起几个月前的那次抢修，叶丽萍还是很激动，她展示了那幅饱含深情的“现场纪实”织锦：连绵起伏的大山下，临水吊脚楼旁，行进着一支身着电力工装的队伍，“这支队伍就是有名的张国强共产党员服务队，他们的敬业精神、贴心服务还被唱进了山歌里。”叶丽萍即兴唱起一首山歌：“树上喜鹊叫喳喳，打起溜子好热闹，山寨来了光明使者……”

叶丽萍婉转优美的歌声飘荡在“西兰卡普”土家织锦街，也牵动着张国强的思绪，“我是一个电力人，更是一名共产党员。龙山虽然自然条件差，经济不发达，但共产党员的服务不能落后。我总是在思考如何将国家电网的‘诚信、责任、创新、奉献’精神融入我的服务，让百姓用上放心电、安全电”。

张国强请求公司在发出的每张电费通知单上印上他的手机号码，“只要您一个电话，剩下的活我来解决”成为他的庄重诺言，他的手机也成为名副其实的“热线”，最多时他一天要接上百个电话。“我一般会带着3块手机电池，手机24小时开机，随时待命。”张国强是这样承诺的，更是这样执行的。2014年5月20日，龙山县突降暴雨，连续在夜里抢修线路的张国强一脸倦意，次日早晨刚回到办公室，他的手机就响了。他来不及休息，记下故障地点，打起精神再出发。来到抢修地点，张国强愣住了：由于地势低洼排水不畅，70多户居民被积水围困，不少居民站在窗户边向外张望、呼喊。小区负责人说需要接上电源排水，但是有三相电源线的电线杆在宿舍区的积水里泡着。

张国强和同事们二话不说，背起重重的电缆，深一脚浅一脚地在齐腰深的水里摸索着，走向电线杆。宿舍区的居民在阳台上看得胆战心惊，生怕他们踩上玻璃碴或铁丝。勘察完现场，张国强低声与同事商量了几句，便扶着电线杆蹲下身，同事踩着他的肩膀登上电线杆，在倾盆大雨中顺利接上了电源。“轰隆隆，轰隆隆……”宿舍区的水在抽水机声中慢慢退下，居民的生活恢复正常。69岁的彭万福连声称赞：“灯不亮找张国强准没错！”张国强微微一笑，便收拾工具赶赴下一个抢修现场。

## 服务队的“张国强们”

张国强敬业爱岗、技能过硬，从一个搬梯子、递钳子的初级学徒成长为一个爬杆子、画图纸的业务骨干，只用了短短一年多时间。如今，他更是练就了被同事们津津乐道的“手耳眼鼻嘴”五官齐用本领，同事们都说，“技艺强不强，看齐张国强”。2011年，龙山县电力公司成立了以张国强名字命名的“共产党员服务队”，共有队员29名，由张国强任队长，承担着为县城近20万人供电的工作。他告诉记者，“服务队成立后，我从‘单打独斗’变成了‘集团作战’。‘家里灯不亮，就找张国强’这句全县皆知的顺口溜，原来只是我一个人的口碑，如今成了张国强共产党员服务队的庄严承诺”。

服务队广为散发联系卡，居民一旦发生用电故障，不管多晚打电话过来，服务队总是及时出动，从不将故障拖延到第二天。无论在大型厂矿，还是家庭作坊，无论在重点工程施工现场，还是偏僻乡村土苗山寨，到处都能看到服务队的红色身影。服务队成立以来，共组织特巡358次，开展“零点工程”455项，紧急抢修878次，消除设备缺陷315条，提供用电服务咨询8.5万余次。

说起服务队的“张国强们”，石羔镇敬老院的20多位老人个个竖起大拇指。老人们清楚地记得，由于电力线路老化，故障频出，他们的生活起居非常不便。2012年6月的一天，73岁的盲人梁应发得到张国强的手机号码后，抱着试试看的想法打了过去。1小时后，8名服务队员就来到敬老院，架梯子、搭电线，忙活了一下午，为敬老院整改线路800多米，消除用电隐患12处，并在院内安装了一盏路灯。准备离开时，细心的队员们发现，老人们的房间都只在进门处安装了一个开关，夜里开关灯都很麻烦。他们就将所有的单开关更换为双控开关，另一个开关装在老人的床头。老人们高兴地说：“躺在床上就能开关灯，太方便了！”一来二去，敬老院成了服务队的定点联系单位。“张国强们”五年如一日关爱照顾老人，义务维护整改院内供电设施，被老人们亲切地称为“干儿子”。

“喂！您好，这里是张国强共产党员服务队，……哪里有故障……好，马上出发！”在采访张国强的几天里，故障报修的电话接连不断，不论什么时间，身处何地，服务队员们一次又一次出发抢修，一次又一次为民服务，一个个表箱、一条条银线，凝聚着“张国强们”的艰辛与渴望。“在大山深处，守护万家灯火”，始终是他们不变的初衷，他们的精神在湘西的层层山峦中扎根、生长，共产党员服务队这面旗帜，高高飘扬在山含情、水含笑的大山深处……

行进中国 精彩故事

每个故事都是时代印记

# 在最

本报记者 郑 彬

# 做最

头发灰白、眼神坚毅、走路飞快，是深圳市五谷网络科技有限公司创始人闫子铜给人的第一印象。很难想象，这是一位刚30岁出头的年轻人。初见时，他正在给团队讲解公司2016年的战略规划和业务发展方向。

“做农村互联网的很少，这个行业太难、太苦，没人愿意干。”闫子铜说。创业前，这位拥有香港浸会大学MBA学位的年轻人曾任投资总监，在资本市场操盘巨额资金，有着令人羡慕的收入。然而，他却毅然选择转型，全身心投入农业，创办大丰收农资电商平台。

为何放弃职业发展黄金期投身农业？这缘于在江西农村调研时，一幅场景对他的深刻触动：一位年约50岁的农民在一家农资店门口与老板发生激烈争执。闫子铜了解后得知，该农民承包了几十亩地，年初在该店购买种子和肥料撒下去后，发芽率低、秧苗瘦弱，让他亏空了家底。对此，农资店老板坚称不是农资问题，而是农民施肥过多烧死了秧苗。

“我关注农业特别是农资领域10多年了。农资流通环节长，农民买到的农资价格畸高。国内有登记的农资厂达2万多家，为赚更多利润，部分商家掺假售假的事件层出不穷。农民缺乏辨别手段，亏了只能自认倒霉。”闫子铜说：“如果让农户通过电商平台直接向大经销商购买正品农资，价格可比市面低20%，相当于直接增收10%至15%。通过大数据积累，还将衍生互联网农业金融、农村物流、农产品对接服务，这将是一件非常有价值的事！”

万事开头难。真正创业后，他遇到的困难比想象中大得多。2014年创业初期，公司面临着专业人才短缺、农户对电商陌生、有些经销商对与电商合作心存疑虑以及每月成本支出高达近百万元等困境。“这几个问题就像几座大山，压得团队不少人失去信心。最艰难时，我鼓励员工，‘大家只管往前冲，就算卖房卖车，我也要让公司坚持下去！’”提起创业的艰辛，闫子铜感触颇深。

为寻求突破，闫子铜竭尽所能：他特意为工程师开专车，吸引产品技术人才；坐飞机时，特意选择接触人多的中间座位，以寻找优秀的销售人才；为提高经销商的信任度，他不厌其烦地与每个经销商沟通，帮助他们完成互联网转型；他和团队还创造性提出代购员机制，招募会上网的“代购员”帮助农户下单，并开发出农资领域的叫单购肥APP（丰收农资购）；找到各地区的资深植保专家，对大丰收农资平台上的用户进行植保技术宣传指导……如今，凭借五谷网络的清晰商业模式和大丰收农资平台已取得的业绩，公司优秀人才集聚，已获得两轮数千万元投资。

随着市场环境不断向好，越来越多的农民开始了解电商，选择在网上购物。为深入了解市场推广效果，闫子铜走乡下村，深入农户家中调研。在安徽省庐江县金牛镇，他去拜访一位种植大户，表明身份后，受到了农户的热情接待。在询问对方是否会操作大丰收平台时，农户立即掏出手机，打开“丰收农资购”APP，按了一键下单。农户指着手机说：“这么简单，谁不会？”在当地，使用过叫单服务的农民总不忘夸赞“丰收农资购”卖得便宜，服务又好。

“我国有7亿农民，我们仅覆盖了1000多万，在消除农资流通弊端、为农民增收上，还需要做很多。”谈及未来，闫子铜表示，五谷网络已形成以农资电商为本体，以农业互联网金融、农村物流、农产品对接为侧翼的“一体三翼”战略规划。他补充道：“今年，我们将启动农业互联网金融项目‘丰收贷’，帮助农户承包土地、采购农资、扩大生产，促进农业生产集约化。我们还将加快‘丰收仓’项目推进，建立农资电商产业园和物流园，助力当地农村电商的发展和农产品返销；2017年，还将上市‘丰收mall’，实现农产品供给需求的对接，实现农产品以期货形式交易，下游商家产前下单，农民再组织生产，这就不用为种什么、怎么卖而发愁了。”

采访结束时，记者偶见2013年闫子铜与人签约的照片。当时，他头发乌黑，执着而坚定的眼神和今天一样。创业的艰苦虽能改变容貌，却改变不了他的梦想和情怀——他要带着一群20多岁的年轻人，为我国农业、农村、农民付出青春，谱写明天。

闫子铜在给团队讲解未来规划。 郑 彬摄

正能量

# 当兵就应有兵样

——记上海边防总队青草沙边防派出所中士刘新泉

本报记者 李治国 通讯员 卫 竞

上海正在崛起的“江口明珠”长兴岛西北方，有一个形似“中华鲟”的庞然大物——青草沙水库，这是目前亚洲最大的河口浅滩型水库，日供水量719万立方米，约占上海市原水供应总规模的70%。

上海边防总队边防支队青草沙边防派出所担负着该水库安全保卫、治安管理及巡逻防控的任务。所里几十个官兵如同一家人，其中，负责烧饭的90后大厨名叫刘新泉，“当兵就应有兵样”是他的座右铭。在面对突如其来的病魔时，他用军人特有的坚强和勇敢活出了兵样，战胜了病魔，收获了爱情。

## 甘当火头军

2009年，刘新泉应征入伍到上海边防总队边防支队机动中队。他常说：“作为一名基层战士，提高本领的最好场所就是训练场。”说到做到，每次持枪瞄靶训练，他比别人多瞄一会儿；每次3公里训练，他跑6公里才肯休息……刻苦训练、持之以恒、勤奋踏实、不骄不躁，他很快脱颖而出，代表中队在2011年参加了总队大比武，取得优异成绩。

2012年，刘新泉作为精干力量被抽调至青草沙边防派出所，负责后勤保障工作。从手执枪杆子变成掌握铁勺子，他对此没有丝毫怨言。凭着扎实肯干的劲头和对战友的深厚感情，一个月后，他便能烧出可口的饭菜。但时间一长，他发现剩饭剩菜渐渐变多，“大家吃厌了”。于是，闲暇之余，他积极询问、记录每位战友的口味喜好，仔细研究，逐一改进，努力做出一份既受欢迎又科学营养的菜谱。经过数月的研究，新菜一上桌，战友们眼前一亮，老兵李光宗开玩笑地说，“你的手艺可以开饭店了”。

## 战胜病魔

正当刘新泉在新岗位上大展拳脚时，噩运突然袭来。2012年底，他的脖子肿大，不能正常发声。经诊断，他患上淋巴瘤，需立即住院治疗。面对突如其来的打击，他选择以顽强的意志与病魔抗争。手术期间，医院曾2次开出病危通知书，但他凭着坚强的意志，一次次从死亡线上挣脱出来，手术最终取得成功。治疗期间，他积极配合，以惊人的毅力克服了头晕、恶心、呕吐、严重脱发等一系列困难。

积极乐观的态度、顽强不屈的精神，让刘新泉成为病房里的“明星”。他常跟病友分享部队趣事，在病友需要帮助时，主动上去搭把手。一段时间下来，护士晓玲成了他的“粉丝”，刘新泉也对这个善良的白衣天使渐渐产生好感，两个年轻人因为一次突如其来的疾病走在了一起。

## 奋力救人

病愈回所后，领导多次表示要给刘新泉换个轻松的岗位，都被他拒绝了。他说：“我热爱现在的岗位，这是我的责任。”大家喜爱的“掌勺大厨”刘新泉又回来了：他依旧每天五点起床为战友准备早餐；七点半开车到10公里外的菜场，对采购的40余公斤蔬菜和肉类严格把关；回所后，又忙着为战友烹饪午饭。遇到天气变化，他还早早熬好姜汤，送到每名执勤归来的战友手上。有时，战友们因为巡逻执勤错过吃饭时间，他马上重新下厨。工作虽繁重，他却从未叫过苦、喊过累。

2014年11月25日，在采购物资回所途中，刘新泉发现有一男一女躺在非机动车道上一动不动，旁边横了一辆支离破碎的摩托车。他立即下车查看，发现女子头部大量出血，神志不清，男子满身酒气躺在地上昏迷不醒。刘新泉立即展开救援：拨打120联系救护车，拍取现场照片固定证据，与所领导联系汇报情况请求支援……因救护车不能同时搭载二人，他卸下采购物资，用采购车载上受伤男子全速赶往附近医院。经医生诊断，女性伤者颅脑损伤严重，再拖延一会儿，便很难治愈。刘新泉这才放心，拖着疲惫的身躯回到事发地，取回之前放置的物资。

事后，伤者家属来队感谢，得知刘新泉也正处于康复期时，当即要送上5000元，但被朴实的刘新泉推辞了，他说，“我是一名军人，只是做了应该做的事”。

3年来，刘新泉在平凡的岗位上做出了不平凡的业绩：2万余公里路程，见证了他在采购路上走过的历程；4.2万余公斤的放心蔬菜和肉类，彰显着他兢兢业业的工作态度；十几本厚厚的“刘氏菜谱”，记录着他由训练尖子到炊事能手的转变。“当兵就应有兵样。”刘新泉说，只要踏踏实实、持之以恒，再平凡的岗位也能体现人生价值！

更多中国故事系列报道请扫二维码

本版编辑 闫 静 郎 冰
美 编 高 妍
邮 箱 jjrbzggs@163.com

社址：北京市西城区白纸坊东街2号 读者服务窗：dzzs@ced.com.cn 010-58393509 查号台：58392088 邮编：100054 传真：58392840 定价：每月24.75元 每份：1.00元 广告许可证：京西工商广字第8166号 广告部：58392178 发行部：58393115 昨日（北京）开印时间：4:10 印完时间：5:20 本报印刷厂印刷