

## 兰州科技大市场

## 着力推动创新创业要素自由流动

本报记者 陈发明



徐前是兰州科技大市场的创建者之一，一直在科技部门工作的他目前担任甘肃省科技发展投资公司总经理。在说到兰州科技大市场之前，徐前先给《经济日报》记者讲了一个著名的创客故事：瓦特和他发明的新式蒸汽机带来第一次工业技术革命的兴起，但他最初只是建造了一个可以连续运转的模型，由于资金短缺，这项改变人类历史的发明一开始并没有真正运用到工业生产中。直到1776年，在商人博尔顿的赞助下，第一批新型蒸汽机才制造成功并应用于实际生产。

“历史上的技术革命都是‘始’于技术创新，‘成’于融资创新。”徐前认为，在技术转化为生产力的过程中，需要大量资金投入来检验技术成果。“组成创新市场的要素有很多个，如果单纯地进行技术交易，将面临成果转化难、投融资难、知识产权保护难等多个问题。”徐前说。于是，今年9月1日，甘肃省科技发展投资公司旗下的兰州科技大市场应运而生。

## 探索企业贷款新模式

有技术没资金，这个曾经困扰瓦特的烦恼，兰州泰坦生物科技公司副总经理马锡群也遇过上。

“我们企业研发出了‘可预防和缓解慢性咽炎的漱口水’，因资金问题很长一段时间里没能从实验室走到中试和批量生产的阶段。”马锡群说，由于缺少固定资产抵押，泰坦公司饱受融资难、融资贵、融资慢等问题的困扰。

在金融业不发达的甘肃，很多科技型企业有着跟泰坦公司一样的遭遇。为此，甘肃省科技发展投资公司开辟了科技信贷绿色通道，创新科技担保模式，探索采用“知识产权+个人资产+个人信用”和“知识产权作价入股”的知识产权质押贷款模式，降低了科技企业融资门槛，简化了贷款流程，缩短了贷款时间。

在这种新模式的帮助下，泰坦生物科技公司顺利地从兰州银行获得80万元贷款。仅仅用了3个月，“可预防和缓解慢性咽炎的漱口水”产品完成中试阶段，购买了所需的设备。马锡群告诉记者，这种科技担保模式切实缓解了像泰坦公司一样拥有知识产权却缺乏有形资产企业的融资压力，“如今我们已形成了年产30万瓶的生产规模，新增300万元的销售规模。”

为了当好技术与资金之间的“红娘”，兰州科技大市场已吸引12家银



行、5家担保公司、8家创投机构等专业机构入驻，开展科技金融特色服务。其中，甘肃银行、兰州银行分别成立科技支行，已为36家企业提供科技金融服务80余项（次）。

## 实现服务精准推送

这几天，信心满满地要打造一个校园消费和农土特产电商平台的陈大杰正在办理软件著作权登记、申请专利等手续。

“就在科技大市场，不用出门，所有手续都办全了。”今年5月，陈大杰注册成立了甘肃丝路云商信息科技有限公司，这个自称上大学起“在兰州所有高校都摆过地摊”的“80后”，毕业后曾在一家网络公司干了两年。“我既对校园消费有深入了解，也在电子商务方面有实践经验，所以从去年开始就着手创业。”陈大杰说。

擅长精打细算的陈大杰将办公场所选在了科技大市场，因为这里为初创小公司免费提供办公公位，“每年能省下10万元左右的房租和设备开支，我可以把有限的资金投入到技术研发上去”。更让陈大杰欣喜的是，科技大市场就像一个资源“大超市”一样，从知识产权服务到融资、项目对接、创业培训、技术信息、创业政策解读等，几乎能满足一个创业者的所有需求。

开业初期，兰州科技大市场的网络平台已注册企业、团队数2000家（个），入驻服务机构100多家。兰州科

技市场管理公司总经理王国栋在电脑上打开页面向记者介绍，在这个网络平台上，他们开发建设了服务需求信息库、成果信息库、技术交易信息库、专家库、科技项目库、创业项目库，采用大数据统计分析技术，在对网络平台用户实时追踪记录，实现网络平台各项服务精准推送。

目前，兰州科技大市场已汇集中国技术交易所、西安科技大市场、上海浙江、北京大学等技术转移机构科技成果近10万项，入驻省内外高等院校、科研院所50余家和甘肃省知识产权事务中心、甘肃省分析测试中心等12家科技服务机构，同时还有兰州大学科技园等34家各类型企业孵化器以及法律、财务、人才等6家中介服务机构。

## 搭建互联互通平台

“我们的初衷只是建设一个技术交易的市场。”徐前说，他们经过调研发现，“市场更需要的是一个完整的创新体系”。

记者在兰州科技大市场服务大厅看到，1000多平方米的场地根据科技大市场功能定位，分为科技金融、技术交易、创客创新、技术转移、中介服务等8个线下服务功能区和天使轮洽谈室、融资路演中心等公共服务区。

在正式运营当天，兰州科技大市场发起成立了兰州创客联盟。这个由20多家企业和服务机构组成的联盟，将孵化与投资相结合，集聚了各类创新资源。

作为兰州创客联盟的副理事长，

1898文化传媒公司董事长陆德忠将他的事业形象地描述为：用上海的项目吸引北京的资金到甘肃落地。近两年，由北京大学校友发起成立的1898咖啡馆成为许多创业项目的融资平台。今年8月底，兰州1898咖啡馆开业，陆德忠认为，在创业者寻找投资、创意初期，1898咖啡馆等众创空间可以为他们提供场所，等到创业企业成长起来时，就需要科技大市场这样的专业化服务平台。

赵志福的福乐文化创意有限公司以动漫产品开发、制作、企业宣传、产品演示等业务为主，虽是一家初创企业，已从兰州科技大市场获益颇多。“这里会定期举行一些商业路演，对于我们是一种无形的帮助。”赵志福认为，创客们在创业之初，除了真金白银的扶持，也需要有一个交流的平台，“不仅仅是让每位到场者相互学习，而且从中能获得好多资源，从而完成资源对接，对于我们拓展业务也有很大的帮助”。

为进一步集聚创新服务资源，兰州科技大市场网络平台将建立分市场模块，针对服务领域和所在区域设立专业分市场和区域分市场。目前已与甘肃省内各市州在建14个区域分市场，待各地网络视频系统建设完成后，将实现主、分市场信息数据和网络视频的互联互通，形成行业和区域之间的协同服务体系。

徐前表示，下一步，兰州科技大市场将与省外同类机构互联互通，“与其他省的大市场互为分市场，通过网络平台实现现场参与，告别线下高成本、低效率的创新要素流动模式”。



西安留学人员创业园：

## 让外行变内行

本报记者 雷婷

一直以来，西部半导体照明产业（LED）与国际上的差距很大，存在核心技术受制于人、产业规模小、产品技术档次低、缺乏国际竞争力等问题。这一状况现在有了根本性转变，拥有自主知识产权、使用垂直结构LED外延芯片技术生产的第三代半导体照明芯片在陕西西安留学人员创业园已经实现产业化。

西安留学人员创业园的创客、国家千人计划专家云峰及其团队研发的垂直结构LED外延芯片技术填补了半导体照明产业发展所欠缺的这颗“中国芯”。在这项技术的支持下，西部半导体照明产业实现了跨越发展，仅减少国外产品一项就可节省近10亿美元。

LED外延芯片攻关创新成功，仅仅是西安留学人员创业园众多科技创新成果的一个缩影。该园区管委会副主任杨戎介绍，西安留学人员创业园是陕西省在国家级西安高新技术产业开发区内设立的园中园，目前园区已聚集了来自美国、加拿大、德国、英国、日本等20多个国家的1056名留学人员参与创业，创办留学人员企业872家；已拥有由孵化基地、产业化基地、综合性功能园区组成的13个创业基地，总面积近百万平方米。

为了更好地支持留学人员创业，西安留学人员创业园实施了“西安留学人员创业扶持基金”等一系列政策，为留学人员提供创业启动资金、股权投资、贷款贴息、财政奖励等扶持资金，降低留学人员的创业成本。

同时，留学人员创业园建立了由“APEC创业讲堂”“企业成长讲堂”“企业发展沙龙”三部分组成的“高新区大学”，为留学人员提供系统的管理咨询与培训，收到了很好的成效。一批留学人员由企业管理的外行变为内行。

针对留学人员企业成长的特点，围绕企业不同发展阶段的特点和需求，留学人员创业园还建立了“企业联络员+项目经理+创业导师+商业资源”的四级孵化服务模式，依托“高新区大学”为归国留学企业成长构筑专业的企业经营与管理、经济、法律服务平台，促进企业的可持续发展。

科瑞生物科技股份有限公司：

## 新工艺造就大市场

本报记者 董碧娟 通讯员 陈海伟

“没有捷径，只有创新。”当湖南科瑞生物科技股份有限公司董事长、总经理甘红星被问及成功“秘诀”时，他的回答简洁有力。

科瑞生物技术总监、副总经理左前进告诉《经济日报》记者，几年前，他们对一种叫做二烯甾酮的药物成分产生了浓厚兴趣，这种药物成分主要用于降低血脂和胆固醇，是治疗高血脂的有效药物之一，有广阔的市场前景。

依照传统方式，二烯甾酮需要从植物中提取，工艺复杂，提纯难度很大，有效成分含量低。而通过化学合成制取虽然有效成分多，但质量不好，生产成本大，还会造成污染。“如果想要突破，就必须有一种全新工艺。”左前进说。

寒冷的冬日，左前进和同事在实验室和车间里不分昼夜地重复着探索、失败、再探索的过程，即使手长满了冻疮也毫不顾及。为了节约时间，左前进甚至把铺盖带到厂里，曾连续在车间睡了一个多月……

汗水终于浇灌出了创新果实。2007年，具有国际领先水平的二烯甾酮合成新工艺研发成功，顺反异构体比例达到天然二烯甾酮标准，大幅降低了生产成本，实现了高效、节能、环保，奠定了二烯甾酮大规模产业化的坚实基础。这种创新工艺为他们吸引了英国、西班牙、意大利、印度等国的大批订单。“要想创新成功，就必须在理论的基础上，不断地去实践探索，千万不要畏惧失败。”左前进感慨地说。

二烯甾酮的成功让科瑞生物打开了局面，他们不断创新，相继开发出了薄荷酰胺及非甾体类20多个产品，公司发展也开始了裂变式生长：从2011年至2014年，公司年销售收入从1100多万元猛增到1.2亿元。

甘红星信心满满地告诉记者：“下一步，我们将努力实现甾体激素药物及中间体产量达到300吨以上，力争成为我国乃至全球甾体激素及中间体生产基地。”

## 知识产权股权基金助力专利创新

本报讯 记者韩秉报道：国内首只国家资金引导的知识产权股权基金——国知智慧知识产权股权基金日前在北京发布。

国家知识产权局专利管理司司长雷筱云介绍，该基金首期1亿元规模，主要投资拟挂牌新三板的企业，定向用于企业知识产权挖掘及开发。基金将在细分行业及细分地域上与其他机构合作，大规模复制并撬动社会资本参与，在助力专利创新和企业知识产权保护中最大程度发挥政府资金引导性作用。

国家知识产权局专利局专利审查协作北京中心主任白光清认为，通过设立基金，以少量的政府资金带动更多的社会资本投向企业的专利创新和知识产权综合实力提升，为探索中国专利运营新模式迈出重要步伐。

## 浙江绍兴高新区布局现代生命健康产业体系

## 争做健康产业的领跑者

本报记者 许跃芝

目前，在浙江绍兴高新技术产业开发区管委会举行的健康装备和生物医用材料产业发展环境推介暨项目签约仪式上，预计总投资62亿元的7个健康产业项目正式签约落户绍兴高新区，建成后年销售额将超过100亿元。

近年来，绍兴高新区健康装备和医用新材料产业发展迅速，产业规模持续增长，区域战略地位显著提升。目前，高新区正积极培育健康产业新增长点，体外诊断、移动医疗、植（介）入性器械等新兴领域得到蓬勃发展。

## 布局健康市场需求领域

在绍兴高新区，以浙江铭众科技股份公司、明峰医疗、振德医疗集团、绍兴福清卫生用品有限公司、浙江优特格医疗用品有限公司、浙江海圣医疗器械研究院等为代表的一批生命健康产业龙头企业正在快速崛起，并已形成品牌效应。

在位于绍兴高新区的浙江铭众科技股份公司会议室，记者体验了该公司的移动互联血压计，仅仅几秒钟，记者的血压数据就通过蓝牙传输到了自己手机下载的“心云健康”APP上。在这款APP上不仅能看到测试者本人的血压数据曲线，也能看到家人的血压数据曲线。“心云健康”系统还能根据用户数据情况进行分析，给出运动建议或饮食建议。同时，该系统还能将数据同步传输给社区医生，社区医生

则根据情况与用户进行交流，提供上门会诊、送药服务等。

“未来，铭众心云移动健康系列产品将为用户提供从受孕到终老的全生命周期管理，使民众拥有随身携带的健康档案。”铭众科技董事长姚志邦教授说。

历时5年，明峰医疗研发出国内首台拥有探测器核心技术的“X射线计算机层摄影设备（16排CT）”，日前通过国家食品药品监督管理总局三类医疗器械注册审批，成为浙江省首家获此医疗器械注册号的企业。在已经得到的数据对比中，这台16排CT探测仪在图像、噪音、温控等方面超过了国际同类先进仪器。

“过去中国医疗器械市场90%以上份额被国外企业占据。明峰医疗的此次突破，标志着我国开始打破西门子、飞利浦、通用等国外公司在CT探测器技术上的垄断。”明峰医疗董事长潘华素说。

绍兴高新区党工委书记、管委会主任赵定国介绍，目前，高新区已集聚了20多家医疗设备研发生产企业，2014年高新区健康装备和生物医用新材料行业规模以上工业总产值约30亿元，成为高新区工业经济的重要支柱和高技术产业发展的中坚力量。

## 提供一流创新创业环境

采访中记者了解到，绍兴高新区在发展中着力培育创新服务环境，提升生命健

康产业的竞争力和创新力。

为支持明峰医疗发展，高新区以创投基金投资4000万元入股明峰医疗，并为其落实128亩项目建设用地；为扶持浙江铭众科技股份公司的创立，高新区投入2000万元财政专项资金入股该公司20%，并无偿提供1亿元作为公司日常运营费用和项目研发配套经费。高新区还设立专项基金，用于产业重点领域的引导、促进和扶持发展。在加强财政扶持的同时，高新区注重针对健康装备和生物医药新材料等企业共性需求搭建公共服务平台，培育了绍兴科林企业管理咨询有限公司、绍兴千和谷科技发展有限公司等一批专业服务机构。

此外，绍兴高新区十分重视人才培养，优化创业环境。高新区建成了3家市级以上科技企业孵化器，其中2家为国家级，已投用的孵化器面积超过15万平方米。科创大厦二期、文化创意产业园等在建面积超过了30万平方米。

目前，高新区已建成省级企业技术中心3家、省重点企业研究院2家，拥有1个省级院士专家工作站和4个市级院士专家工作站。这都是高新区健康装备和生物医药新材料产业发展的坚实后盾。

## 打造生命健康产业集群

产业发展，政策先行。绍兴高新区针对健康装备和生物医药新材料产业发展

特点，制定出台了《关于加快绍兴高新区健康装备和生物医药新材料产业发展的若干意见》，完善针对健康装备和生物医药新材料产业发展的创新服务、创业服务、科技金融服务、人才发展等全方位的政策支撑体系。

绍兴高新区鼓励园区内金融机构开展“助推健康装备和生物医药新材料行业科技创新专项行动”，制定并组织实施符合园区企业融资特点的金融服务方案。高新区还引导金融机构创新信贷和保险产品，发展知识产权质押、股权质押贷款、应收账款质押、产业链（供应链）融资、科技小额贷款、科技保险、信用保险和贸易融资等业务，扩大对健康装备和生物医药新材料产业科技型中小企业的贷款规模。

“力争到2020年，绍兴高新区引进一批具有龙头带动作用的大企业、大项目和创新创业平台，总量规模和质量素质实现跨越发展，规模以上健康装备销售收入达到150亿元，培育出年销售收入超10亿元健康装备企业3至5家，建设1至2家国家工程技术研究中心和国家重点实验室，初步建成浙江省内一流、在国内具有一定影响力的健康装备和生物医药新材料产业集群。”赵定国说。

浙江省科技厅日前转发了《绍兴高新区健康装备和生物医药新材料产业发展规划》，绍兴高新区的生命健康产业即将驶入快车道。