

# 延边，创业浪潮在这里激荡

本报记者 郑彬

吉林延边朝鲜族自治州是个劳务输出大州，劳动力资源丰富。上世纪80年代以来，延边人远赴韩国、日本和沿海开放地区务工、创业和发展。经过多年的打拼，这些外出务工人员积累了一定的资金，掌握了大量的市场资源。

延边州委、州政府认识到，这些外出务工人员正在成为延边实现大众创业、万众创新的一支潜在的重要力量。如何有效利用这一宝贵资源，让延边人实现致富奔小康的梦想？延边人把目光锁定在返乡创业“回引工程”上。

## 家乡是创业最好舞台

在延边，昔日曾在外打拼的劳务大军纷纷携带着资金或技术回乡创业。这一“凤还巢”现象，不仅带动了延边经济社会的发展，还满足了州里部分留守人员的就业愿望，有力促进了全面建成小康社会目标的实现。

6月19日，两辆载有45吨俄罗斯啤酒、饮料、食品等货物的货车从琿春口岸入境，这是今年以来该口岸进口的最大一批俄罗斯食品。这批货物的主人是琿春市金角贸易有限公司负责人张东玲。

38岁的张东玲，外表看起来虽然娇小文弱，做起事情来就成了“女汉子”。据她介绍，当初选择回乡创业，主要是看重了琿春优越的区位优势前所未有的发展机遇。琿春境内拥有琿春口岸、铁路口岸、圈河口岸和沙坨子口岸4个国家级铁路和公路口岸，其中中俄琿春口岸是吉林省唯一的对俄公路口岸。“琿春作为长吉图开发开放的桥头堡，同时也承担着落实融入‘一带一路’的重要历史使命。”延边州开发办副主任杨军臣说。

凭着自己独到的眼光和良好的信誉，如今张东玲的金角贸易有限公司进口的俄罗斯食品受到了许多客户的青睐，产品销售到东北三省、北京等地，不仅许多老客户订货量不断增加，还成为众多小微的供货商。

“家乡才是我们创业的最好舞台。”这是延边一些外出务工人员返乡后的共同感受。

琿春兴阳水产有限公司总经理赵魁政，当初把企业从烟台搬到琿春时，一直心存顾虑。家乡的创业环境不像政府承诺的那么好怎么办？很快，赵魁政的顾虑打消了。“琿春市拿出前所未有的力度支持创业，我赶上了创业最好的时候。”赵魁政说，除了俄朝海域水产品质量上乘、运距短的优势外，琿春出口加工区还具有保税区功能。他给记者算了一笔账：“比如拿1000万元去进口水产品，出口加工区内如没有保税功能的话，可能到手的海产品只有600万元，但是有了保税功能我们花多少钱就能进到多少钱的水产品，这给我们省下了大



图①、② 科技创新园外景和业务培训室。刘奇文摄

图③、④ 创业者高原的有机蔬菜大棚和采摘丰收的有机草莓。赵红花摄

笔的运作资金去发展企业。”

## 破除“痛点”筑巢引凤

有专家表示，返乡创业者们不仅带回了技术和市场信息，还起到了示范、推广作用。但创业过程中也面临不少问题。首先，资金投入不足，缺乏金融支持；其次，创业者文化素质偏低，经营管理经验匮乏；另外，信息技术缺乏，投资盲目性大。

针对这些问题，吉林省委常委、延边州委书记张安顺开出药方：针对返乡创业人员出台一系列扶持优惠政策，诸如明确了回乡创业的小额担保贷款、工商税费减免、创业培训、财政金融扶持等方面的政策，让掌握了技术、积累了资金的返乡务工人员在家乡留得下、干得好、创得开、挣得多。

图们市凉水镇河西村的年轻人高原，便是这些政策的受益者。和许多怀揣梦想的创业者一样，创业初期高原面对的第一个创业难题就是资金不足。“没有资金就无法形成规模种植，更无法吸引客商。”高原说。了解到他的难处后，村党支部为他介绍了图们市扶持发展特色产业的相关政策，帮助他先后申请到“兴边富民”和“片区攻坚”资金53万元，建成有机果蔬菜大棚12个、

温室1个，如今年收入已达十几万元。

高原的创业成功是延边州扶持返乡创业者的一个缩影。延边科创超声波设备技术开发有限公司创始人王洪军告诉记者，他的企业能有今天的规模，全靠延吉市政府“保姆式”的服务。当初刚从日本回国创业时，除了对家乡的一腔热情外，他对国内的创业政策知之甚少。“无论是优惠政策还是对企业运营方面的指导、产品认证等，我都得到了相关部门的帮助，实在跑不明白的业务，工作人员还会亲自带我去省里办理。”王洪军说。

记者注意到，各县市也为返乡创业者们制定了相应的服务措施，比如延吉市在政务中心开设返乡创业一条龙“绿色通道”；和龙市根据返乡人员创业意向，组织相关部门专家“送学上门”；汪清县邀请淘宝网讲师开展电子商务培训等。

## “返乡创业”把根留住

“要实现全面建成小康社会，人才是最关键的，如果人都走了，一切都是空谈。”延边州副秘书长赵敬国说，近年来，延边着力整合资源，积极搭建服务平台，从“建立联系指导服务机构”到“分类建立创业人才数据库”，再到

“完善返乡创业服务平台”，把返乡创业引向大众创业、万众创新。

“建立‘161’政策服务体系”是延边州完善返乡创业服务平台的一个重要设计体现。延边州人才办主任裴海涛说，所谓“161”，其实是建立返乡创业人才库、项目库、专家库、金融服务平台、商务联络平台、政策服务平台和返乡创业基金，形成州、县、乡三级联系服务工作体系，为外出务工返乡创业人员提供政策咨询、登记备案等服务。

采访中记者了解到，很多延边人选择外出务工，是因为家乡的生活条件比较艰苦，并且缺乏经济来源。近年来，延边州抢抓长吉图开发开放、振兴东北老工业基地、西部大开发和边疆少数民族地区扶贫开发等重大国家政策机遇，使一些贫困地区的居住和生活条件得到改善，也留住了准备外出的人们。

“这几年明显感到，延边返乡创业就业成了趋势和潮流。”裴海涛告诉记者，外出打工月薪七八千元，在家门口上班月薪也有四五千，扣除开支，实际上收入差不多。而在家照顾老人小孩，很大程度上缓解了空巢老人、留守儿童所引发的社会矛盾。

“针对返乡创业人员给予的优惠政策和贴心服务，让不少外出务工人员纷纷选择回到家乡，积极投入到大众创业、万众创新的热潮中。”张安顺说。

## 产业红点

# 口碑做成大数据

本报记者 于泳

这家企业怎么样？那家公司待遇如何？公司制度是否有问题？在中国，上亿的求职者面对这些问题时，大多只能听凭企业一家之言。在真正进入一家企业工作之前，企业的很多信息是与世隔绝的，即便偶有风声外漏，也只是只言片语。

这样的现状，是中国3.8亿职场人不得不面对的现实。现实的另一端，是互联网技术已经发展到新阶段；是中国网络招聘市场历经近20年的发展，市场规模逼近50亿；是大数据已经渗透到了生活的各个角落。

艾瑞咨询曾预测，2015年，中国网络招聘市场规模将达到44.3亿。而智联招聘现任CEO说不只50亿……可一众网络招聘的大佬们，却只把眼光停留在帮你投简历的阶段。殊不知，随着中国创业浪潮的兴起，人才与企业的地位正在发生逆转。很多企业开始放低姿态诚邀人才，很多人才开始踮起脚尖挑选企业。劳动力的格局正在悄然地变化着。终究还是看到了这种变化，一股创业力量正在试图利用大数据，帮求职者解答：企业怎么样？待遇如何？制度好不好？

2014年6月，一家名为看准网的职场信息网站悄然上线，其以大众点评的模式切入职场服务领域，核心内容是员工自发分享的薪酬待遇、公司点评、面试经历。据负责网站运营的负责人介绍：雇主基本信息可由公司管理者认领并维护，也可由雇员自主提供；雇主评价、薪酬资讯等，由企业员工或离职两年以内的老员工匿名提供；面试信息由参加面试的候选人提供；招聘信息由看准网以雇主自主发布、雇主官网发布或平台之间合作的方式，经严格筛选后提供最新职位给用户。当然，所有的这些信息都是由用户匿名贡献。

“员工点评自己所效力过的企业，就好比顾客点评餐馆的菜品。一家企业好不好，值不值得更优秀的人才加盟，这些问题不应该是企业的负责人或者人力资源总监出面回答。最有发言权的应该是企业里广大的员工。拥有3万多人的阿里巴巴集团，其离职员工同样多达3万人。那么这些人所提供的企业点评信息慢慢汇聚，最终就会变成一个企业形象的信息模型。阿里巴巴是如此，那么更大体量的富士康、华为、中国移动、海尔集团呢？这些信息最终会形成一个员工点评的大数据。这些数据不仅将帮助更多求职者找到更好的工作，还将映射出一家企业的管理、制度、体系、发展等多方面的问题。”网站的运营负责人如是说。

看准网创始人兼CEO赵鹏曾任智联招聘的CEO，在离开传统网络招聘巨头5年后，他杀回了熟悉的招聘领域。并且还带来了一个问题：“你敢点评你的老板吗？”据悉，截至今年7月中旬，看准网注册用户数达5600万，月活跃用户数2000万，企业注册数153万家，官方认证企业已经超过14万家。

在赵鹏看来，看准网的未来主要依赖于职场信息的大数据，这些数据或许能帮助求职者在最短的时间内，了解所求职的公司情况。点评、薪酬、面试经验、职位信息，这些维度将给求职者立体地展现出一家企业的内部概况。而当数据样本足够多了之后，对数据的挖掘、整理、分析将会给人以更大的想象空间。

## 创新助西部循环经济发展



7月19日，位于内蒙古托克托县的大唐国际再生资源开发有限公司的粉煤灰提取氧化铝设备运行良好。该企业历时8年，成功研制出具有自主知识产权的新技术，为我国西部特色的煤、电、灰、铝、水泥独特的循环经济产业奠定了基础。本报记者 李树贵摄

## 中钢创新项目大赛开幕



7月23日，中钢集团首届创新项目大赛在北京拉开帷幕，来自集团13家所属单位的29支参赛团队、120名队员进入初赛进行角逐。此次初赛团队创新项目包括“钢材营销的新革命——用互联网+众筹商业模式开展钢材经营”“中钢品牌的模块化预制房屋设计与销售”及“智能立体车库”等创新项目。为引导激励广大员工创新创业，集团决定举办创新项目大赛，发动员工参与企业转型升级、业务模式创新，助力中钢变革新生。新华社记者 殷刚摄

## 创业故事

# 陶瓷泥巴玩出“金”

——探访江西省景德镇市女大学生创业就业实践基地

本报记者 吴佳佳



在景德镇市女大学生创业就业实践基地，江西省高级工艺美术师王章清正在传授学生们泥雕技巧。吴佳佳摄

的是现在平均每个月的毛收入基本可以过万，比之前摆摊好多了。”

谈到为什么会选择在景德镇创业，孙筱玮表示，景德镇是每一个陶瓷爱好者心之向往的地方，创意商城专门针对大学生群体，起点低，对像她们这样的大学生是一个非常好的创业平台。当记者问她将来是否还会继续留在景德镇的时候，孙筱玮笑着告诉记者，她5年之内都会留在这里。

“我一来景德镇就喜欢上了这里的瓷器，我愿意一生都和瓷器打交道。”来自河北、出生于1989年的方霄萌说。陶瓷学院毕业后，她就和男朋友在雕塑瓷厂女大学生创业就业实践基地工作。“之前店面很难租，以摆摊为主，针对大学生摆摊有个优惠政策，摊位租金每次有返还。在陶瓷创意集市摆起50元一天的地摊，政府补贴18元。后来，雕塑瓷厂里开了市场，我就在市场租了个店面。头

5年不涨租，5年后根据市场租价取中间值。”方霄萌告诉记者。随着这两年生意越来越红火，从设计到成型到销售，她都学着自己做，为了扩大销售渠道，她还特地到浙江学习销售培训技能。如今她的东陶陶瓷已在业内小有名气，并且带动其他大学生就业。她们团队目前已有18人，每月产品销售额近40万元。

“我叫王群，陶瓷学院大二研究生，现在有自己的工作室和店面，我们主要经营古彩瓷，我们的产品走的是精品路线，现在我的作品的底价是1000元……”

“我叫王章清，本来学财务因为在这里读书爱上了陶瓷，后来就转行师从大师学习捏雕，作品《情缘》、《听秋》在江西省版权局申请了专利，《一叶知秋》被中国国家博物馆收藏……”

在实践基地里，像这样女大学生创业的励志故事每天都会上演，一个个追逐梦想、勇于前行、积极进取的姑娘们，正在迅速地成长、成才。据统计，截至目前，女大学生创业基地入驻的女大学生近500名，女大学生创办的小微企业92户，乐天集市摊位418户，其中女大学生248户，其中创业基地女大学生产品年销售额1300万元，安排女大学生就业千余人。