

(上接第十六版)

### 326 连于妹



连于妹,女,汉族,1931年11月生,福建省泉州市泉港区山腰盐场退休职工。盲人邻居一家三口因生活所迫寻求收养,60多年来,连于妹信守诺言,把他们当成自己的亲人,无怨无悔精心照料。

上世纪50年代起,连于妹夫妇在山腰盐场上班。邻居庄顺丰夫妇都是盲人,他们的儿子庄古祖是智障儿,一家人过着半乞讨的生活,常常挨冻受饿。有一天,庄顺丰拄着拐杖,拉着妻儿来到连于妹的家门口,恳求连于妹收养他们一家。虽然,自家有6个小孩以及寄住在家里的身单大伯,家境也十分困难,但连于妹咬了咬牙:“你们一家子就来我家搭伙过!”一句承诺,千钧重担。收养了庄顺丰一家后,家里人口从9人增加到12人,生活压力陡增。为了一大家子能吃上饭,连于妹夫妇每天拼了命地在盐场围海作业,付出了无数辛劳和汗水。虽然生活如此艰辛,但连于妹始终把庄顺丰一家当成自己的亲人,生活上视同仁。

几年后,连于妹的丈夫和庄顺丰夫妇先后去世,把智障儿庄古祖留给了连于妹。连于妹视他如同亲人。今年4月,68岁的庄古祖因脑溢血摔倒,半身瘫痪在床。面对这种变故,年逾八旬的连于妹老人没有丝毫退却。这是一个弱女子对邻居两代人的庄重承诺,是一份延续了半个世纪的爱,连于妹用真、善、美为他人撑起了生命的天空,诠释了不求回报的付出和博大无私的胸怀。

连于妹荣获泉州市道德模范荣誉称号。

### 327 肖英



肖英,女,汉族,1962年8月生,中共党员,北京华冠商业经营股份有限公司副董事长兼总经理,党支部书记。作为华冠带头人,肖英坚持八分利的经营承诺20年不变,销毁过期面包,推行无障碍退换货等一个个诚信之举,赢得了老百姓的信赖和认可。

2003年,华冠就设立了“临期商品专区”,降价销售临近保质期商品。2011年3月17日,面对席卷全国的“抢盐风波”,肖英做出了不涨价、不断货、限购销售,风波过后无条件为顾客退货的决定。经商20多年来,肖英始终教育员工不欺瞒消费者、不忽悠消费者、不糊弄消费者。有一次,在和消费者座谈时,一位老顾客讲到,华冠能否保证每一袋面包的质量?肖英当即带着所有参加座谈的人来到库房,组织员工把所有过期面包包了个稀巴烂。2013年华冠又向社会公开承诺“无障碍退换货”。有顾客反映饮水机出了故障,售后服务部虽答应上门服务,但因该产品过了1天保修期,服务费和维修费很高。肖英决定给该顾客换货,让他重新选了一台饮水机。

2005年,肖英带领华冠承担起商务部“万村千乡”市场工程试点任务,在农村拓展华冠益佳加盟店,为农民提供了质优、安全、价廉的商品和服务。几年下来,华冠拥有了50万不离不弃的忠实会员,连续5年被北京市工商局12315评选为“绿色通道”优秀企业。如今的北京华冠商业已经发展到拥有70家连锁店、11000多名员工的大型连锁企业,位列中国连锁百强第八十三位。肖英获得全国“三八”红旗手荣誉称号。

### 328 邱飞荣



邱飞荣,男,汉族,1978年2月生,浙江省

青田县“餐餐快餐”零售店经理。

邱飞荣坚持不弄虚作假、不以次充好、不欺瞒消费者,自筹资金建立农产品检测中心,把好每样食材的质量关,用诚信做放心食品,事业不断做大。为了保证食材的品质,邱飞荣每天天不亮就来到市场,精挑细选。“食材的质量安全是餐饮行业对消费者的最好承诺。”这句话,邱飞荣常挂在嘴边。正是秉承这种诚信理念,“餐餐”从一家门店,逐渐扩大到遍布县城的9家,成为青田餐饮行业的佼佼者。2006年,邱飞荣创办了青田餐餐农业开发有限公司,推行种养循环利用,变废为宝。同时,自筹款项,建立了农产品检测中心,为送到餐饮门店的每样食材把好最后的质量关。邱飞荣常说,只有让消费者吃得放心,才对得起自己的良心。

邱飞荣把每样食材产品的品牌公示于众,接受顾客监督,他规定供货商必须是证件齐全的正常商家,供货的每个产品批次还必须附有原生产厂家提供的国家检验部门通过的检验报告。有一次,供货商由于匆忙,漏带了一项检测报告,他断然拒绝了供货商先用货,再补报告的要求。

邱飞荣用他赚的“良心钱”做“良心事”,2011年起,他先后资助城西小学、平演小学4名居无定所的学生,为他们购买生活学习用品。2013年,他在平演小学捐资创办了读书屋及文化走廊,每年出资添置和更新书籍。2015年3月,他把自己被评上丽水市“诚实守信道德模范”获得的5万元奖金,全部捐给了被埠乡中心小学,为325名学生购买校服。

邱飞荣荣获丽水市道德模范荣誉称号。

### 329 余家军



余家军,男,汉族,1978年3月生,中共党员,安徽省金寨县麻埠镇齐山村村民。

为了父亲临终时的嘱托,余家军放弃城里工作来到库区孤岛。17年甘守清贫,以船为家,风雨无阻地驾船为岛上村民送医问诊,航程超过5万公里,被乡亲们称为“水上120”。上世纪50年代,大别山最大的水库响洪甸水库开始蓄水,偏僻的齐山村从此被分割成互不相连的几个岛屿,60多户200多位居民不得不坐上几个小时的船才能赶到镇上的卫生院。余家军的父亲深切体会到看病难的苦衷,在余家军16岁时就安排他跟随老中医学习中医,随后又支持余家军到六安卫校学习西医,父亲最大的希望就是余家军能够回家为乡亲们看病。

1999年,余家军和新婚妻子吴起娇回到了村里,在水库深处搭建起了自己的船屋,只要乡亲们有需要,他总是随叫随到。在岛上处理不了的病,余家军自己开船免费把病人送到镇上的医院。库区群众都不富裕,余家军从不收出诊费,药费按最低价,还经常给困难乡亲免费医治。2009年,他的内弟在扬州开了一家电脑印花厂,看到余家军一家生活困难,就希望余家军过去帮忙,每月收入至少5000元。余家军可能外出的消息一传开,村民们带着土特产纷纷上门挽留。最后他婉拒了内弟的邀请,继续当着清贫而充实的乡村医生。

为了帮助乡亲们缓解看病难看病贵问题,余家军自己购买新农合定点医院必需的设备,申报了新农合定点门诊,让乡亲们在“孤岛卫生站”就能办理新农合报销。目前岛上常见的脑溢血和肿瘤的发病率大幅度降低,再没有出现一例急病大病死在急诊途中的病人。余家军还上门为岛上村民建立了详细的病例档案。

余家军荣获最美乡村医生、全国卫生系统先进工作者等荣誉称号,荣登“中国好人榜”。

### 330 邹爱民



邹爱民,男,汉族,1964年12月生,贵州省安顺汽车运输公司旅游出租分公司驾驶员。从事出租车行业20多年来,他用诚信服务温暖乘客,将3万元现金归还失主,用诚实守信诠释道德坚守。

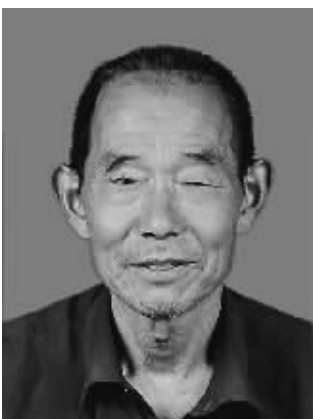
2005年9月,安顺市黄果树瀑布节期间,不少旅游者纷纷慕名而来,出租车的生意特别好。有一次,邹爱民在后座上发现一个行李包,打开一看,里面装有3万多元现金及证

件。他立即到宾馆查找旅客信息,并向广播电台求助。为避免与失物乘客错过,他在宾馆“守株待兔”。直至天色变黑,四处找寻失物的乘客才出现在宾馆。失主当场拿出2000元钱作为答谢,被邹爱民坚决回绝。

有一次,邹爱民搭载了一个神情焦急的女孩,刚上车就不停地催促加速。询问后,得知她把装有业务秘密资料的电脑落在刚才乘坐的出租车上,想尽快寻找追赶那辆车。邹爱民拍拍胸脯说:出租车我熟悉,我帮你找。就是为了兑现这一句话,他陪着这个女孩在城内整整找了3天……

有一次,因为接送了一位残疾人,邹爱民深刻体会到残疾人出行的不便,于是便决定免费搭载残疾人。至今,已累计帮助超过300名残疾人。在坚守承诺的同时,他还积极带动身边更多的人加入奉献爱心的行列,并成立残疾人免费爱心出租车服务队。邹爱民荣获贵州省道德模范荣誉称号。

### 331 汪正英



汪正英,男,汉族,1943年6月生,新疆阿克苏公路管理局退休职工。

汪正英坚守良心和诚信,起早贪黑、省吃俭用十二载,靠拾荒还清了50万元债务。1993年,汪正英退休了。吃苦耐劳的他不想整天在家无所事事,便承包了建桥建路工程,经过几年的努力,手下有了30余名工人,每年能收入10万元左右。

天有不测风云。1998年,汪正英在送货途中发生了意外事故,腿部粉碎性骨折。他的公司因此拖欠工程款越来越多,最后欠下了50万元的外债,公司垮了,无法支付工人工资。2002年,汪正英面对众多债务人的催促,作出承诺:不管到什么时候,只要我在,一定会把钱还给大家。带着这份沉甸甸的承诺,汪正英开始了还债之路。

汪正英开始捡拾废品。每天只睡五六个小时,捡够五大袋废品才肯休息,靠捡破烂,他每个月能挣1000多元,除去300元生活费,剩下的钱都用来还债。12年时间,汪正英偿还了大部分欠债,只剩下12家土特产的康老板没有找到。2014年12月31日,汪正英来到阿克苏日报社,想刊登一则寻找债主康老板的寻人启事。在多家媒体的帮助下,汪正英终于见到了苦寻两年的康老板。康老板知道了汪正英拾荒还债的故事,深受感动,坚决不收这8000元欠款。

康老板拒收的欠款,汪正英捐给了当地品学兼优的学生。在捐赠仪式上,汪正英说,别看我身上脏兮兮的,这衣服脏了可以洗,可良心脏了就没办法洗了,做人一定要讲良心、讲诚信。

汪正英荣登“中国好人榜”。

### 332 张涛



张涛,女,汉族,1974年1月生,北京荣涛豌豆产销专业合作社社长。

张涛成立豌豆产销专业合作社,对社员实行“保护价+市场活动价”收购,带领北京、河北4000名农户种植豌豆15万亩,以信誉赢得市场。2001年,张涛种植的80亩豌豆喜获丰收。她马上想到,要把这桩好生意介绍给乡亲们。50多户农民种起了豌豆,当年,张涛按市场最高价收了大家的豌豆。但市场行情突变让张涛亏了4万多元,她却对大家说:“明年的合同还这么定。”

2002年,张涛打出了“荣涛豌豆”品牌,并把目光投向了广阔的籽种市场。一位四川商户暗访张涛的育苗基地,看到工作人员按标准拔出变异籽种秧苗时的严格态度,回到家直接打款,做起了荣涛籽种的代理商。2008年,张涛发起了荣涛豌豆产销专业合作社,除了按保护价收购豌豆,张涛还将合作社90%的利润返还给社员,7年来,累计返利2470多万元。2010年,荣涛豌豆在全国率先采取合作社出资成立公司的模式,由社员集资650万元成立荣涛食品有限公司,集“科研、制种、推广、种植、加工、销售”于一体,成为全国唯一的豌豆全产业链农民专业合作社。如今,荣涛豌豆系列休闲食品畅销全国,出口俄罗斯。

为保证市场上荣涛牌籽种的“真”,她实行可追溯的代理制,很多人越过代理商向张涛高价买种子,她不为所动。有的农户想把变质的

种子交给合作社,被张涛严辞拒绝。几年下来,“荣涛豌豆”成了全国知名籽种品牌。

张涛荣获全国农村青年致富带头人荣誉称号,荣登“中国好人榜”。

### 333 张凤英



张凤英,女,汉族,1946年5月生,浙江省浦江县白马镇永丰村村民。

儿子办厂和治病留下了30万元债务,20年来,张凤英老人养家畜家禽,种地30亩,积劳成疾仍不忘还债,年近七旬终于将债还清。

上世纪90年代,张凤英的儿子开了家小服装厂,常年在石家庄等地做生意,但亏了不少钱。更不幸的是,33岁的儿子罹患白血病去世,留下25万元的债务。那段时间,不断有债主上门要债。在承受丧子之痛的同时,张凤英默默地挑起还债的担子。她对债主说:“我虽不识字,但我认识儿子的字迹,只要是儿子写的欠条,我都会还的。”也有好心人对她说,人都没了,就不要还了。张凤英总是说,只要我在,就要还钱,做人就是要讲诚信。

为了还债,老人起早摸黑,在30亩田里种了稻谷,每天还要花6个小时喂150头猪、120只鸭、70只鸡,闲时还要织布出售。最困难的是插秧季节,张凤英从凌晨3点多起床,弯着腰,一株一株地将秧苗插入田里,等她抬头时已是太阳高照。20年来,张凤英已经替儿子还了20多万元本钱和利息。如果一张欠条一次还不清,她就分期还。这些年,她没买过一件衣服,把每一分钱都攒起来,只要凑足一定数目就拿去还债。子债母还,张凤英老人默默地走着漫漫还债路,闻者无不为之感动。

张凤英荣获浙江省道德模范提名奖荣誉称号。

### 334 张杨锦



张杨锦,男,汉族,1928年11月生,广东省东莞市横沥牛行经纪人。

张杨锦13岁入行牛墟买卖生意,能一眼看出牛的年龄、品种、肉质和重量,相牛74年始终坚持“以信为本”,从不为多赚一分佣金而弄虚作假,没有发生一宗投诉,书写了诚实人生。张杨锦牢记父亲对他的教诲,务必“以信为本”。他坚决抵制使用暗语的方式欺骗客户。张杨锦说:“我们贪小便宜,骗得了一时,骗不了一世,吃亏的还是我们自己。”

张杨锦在牛墟口碑好,有时候牛客带不够钱,他一句话帮忙担保十几头牛的事情,屡见不鲜。11年前他曾带一个牛客担保过10万元,这对一个老人而言真不是小数目。如今,张杨锦在牛墟深受信赖,很多买牛客都到牛墟,而是放心地把买牛工作托付给他,让叔叔帮忙买牛,然后汇款给他。张杨锦从业以来,从来没有收到一宗投诉,就是因为他人讲信用,大家都信得过他。

现在牛经纪这门行业日渐式微,横沥牛墟从曾经多达上百名牛经纪到目前仅剩17名牛经纪。为了传承技艺,张杨锦把相牛技艺都传给第九代传人——他的女婿陈明稳。“从一开始学相牛,岳父教我的第一件事就是学做人,他说做牛经纪是一世的事,最紧要的是学会诚信,不可骗人。”陈明稳说。张杨锦获得广东好人荣誉称号,荣登“中国好人榜”。

### 335 张茹文



张茹文,女,汉族,1949年10月生,山东

省荣成市港湾街道大岛鱼社区居民。

她热情善良、讲究诚信,受几十名船员之托,替他们保管工资,10多年从没差过一分钱;寻找船员7年,归还6000多元工资,重承诺、有担当,是船员们信赖的贴心人。

张茹文在村里开了一家劳保用品商店,由于靠近海边,船员们平时都爱在店里买东西。2000年,几名要出远洋作业的船员主动向张茹文提出,请她代管工资。起初,张茹文有些犹豫,钱是小事,如果处置不当就容易造成纠纷。然而,经不住船员一再恳求,她承诺帮他们代管。后来又有几名船员将工资交给她代管。每年年底,船员们便将存在张茹文那里的钱取走,高兴兴地回家过年。

10多年来,张茹文先后为几十名船员保存工资,从没差过一分钱。来自潍坊的小高,曾长期委托她帮忙代领、保管工资。2007年,小高因故突然离开石岛,从此再无音讯,张茹文帮他代领了6000多元的工资,但迟迟不见他来。为找到小高,7年来,张茹文四处打听,并通过热心人帮忙寻找,一直未果。2014年临近春节,张茹文心想:春节快到了,小高一定急需钱用,要尽快找到他。凌晨两点,她从床上爬起来,坐在电脑桌前,一个字一个字地打出《寻找远方的兄弟》这个帖子,发到自己的QQ日志上。她的义举经媒体报道后,引起社会广泛关注,相关报道在网络上被广泛转载。在媒体的帮助下,2014年初,张茹文如愿找到小高,并将这笔钱归还给他。

张茹文荣登“中国好人榜”。

### 336 张树红



张树红,男,汉族,1969年6月生,新疆生产建设兵团第七师一二三团8连职工。

张树红先天残疾,没有右小臂,同时患有严重的先天性心脏病。他11年不惧生活艰难,执着替父还债的故事,感动了整个兵团。1995年,为给患胃癌的父亲治病,张树红差不多向本连所有职工都借了钱。历经5年的治疗,父亲没有救回来,给他留下的是10万元的巨额外债。

为了还债,张树红没有给自己留下任何休息的时间。2000年,他承包了50亩棉田。别人干活是用两只手,而他只能用一只手,残疾的右手使不上劲,他比正常人付出百倍千倍的辛劳。11年间,他从来没穿过一件新衣服,为的是节省每一分钱,用来养家,并期待早日还清债务。

无论还债的路有多漫长,张树红从没想过赖账。每到年底发放棉花兑现款时,钱还没有在手里焐热,他一转身就还了欠债。面对欠债数额大、多年都还不了的债主,他会挨家挨户地上门解释。

为了多挣钱,张树红忙完家里活之后,还利用一切时间出去做零工。打田埂、铺膜、摘棉花,无论什么活儿,不管多脏多累他都干。2012年1月20日,当张树红将最后一笔5000元欠款交到债主手中时,那一刻,压在他心头11年的巨石终于被搬掉了。11年来,张树红用自己勤劳的汗水,单臂撑起守信的诺言。如今,他不仅还清了所有欠债,还帮弟弟弟成了家,成为兵团人见人夸的好儿郎。

张树红荣获第四届兵团道德模范荣誉称号。

### 337 张洪瑞



张洪瑞,男,汉族,1946年4月生,河北省黄骅市信誉楼商贸有限公司监事会主席。创办信誉楼百货公司31年,张洪瑞恪守无信不立的经商理念,对员工、顾客、供应商讲诚信,首创“售货信誉卡”,29年来坚持凭卡无理由退换货,传递着诚信的温暖和力量。

张洪瑞坚持视顾客为友、货真价实、明码实价。30年来,信誉楼只做过一次电视广告——“西服召回”。1993年底,信誉楼从南方进来一批西服,柜组负责人按本地行情加价出售,卖得十分火爆。但有老顾客反映这种西服并不比市场上的便宜。调查情况属实后,张洪瑞马上召集会议,果断决定处罚相关负责人,同时在当地电视台连播3天致歉广告,并退差价,或全款退货。

张洪瑞坚信“只有快乐的员工才能产生

优质的服务”,规定员工收入不与营业额挂钩,把80%的指令通过培训去贯彻。向优秀员工分配股权,实行岗位股,自己也将个人股份摊薄到只剩5%,且不许子女继承,确保信誉楼始终掌握在能为企业创造较大价值的核心员工手中。

张洪瑞甚至为供应商和竞争对手着想。坚持对供应商“不拖欠货款、不转嫁风险、不收受回扣、不接受吃请”。即使是对竞争对手,张洪瑞也诚信以待。他从不用恶性竞争的方式压制同行发展,从不搞降价促销,把晚上、节假日的黄金销售时间让给同行。张洪瑞荣获河北省道德模范称号。

### 338 陆磊



陆磊,男,汉族,1983年7月生,中共党员,中国人民解放军73051部队73分队班长。

陆磊面对飞来横祸,真情唤醒“植物人”女友;他信守承诺,迎娶身体重疾、智力低下的未婚妻,五年如一日,不离不弃陪着妻子重新“长大”,被誉为“中国好丈夫”“军营暖男”“信义好兵”。

2010年1月1日,陆磊的未婚妻潘小侠从河南老家来部队探亲,外出时不幸被失控的农用车撞伤,经全力抢救,虽然保住了性命,但成了“植物人”。而陆磊不离不弃,日夜守护在未婚妻的病床前,在陆磊的照料下,昏迷20多天的潘小侠奇迹般地睁开了双眼。苏醒后的潘小侠身体右侧瘫痪,智力仅相当于2岁儿童。医生建议通过不断敲击“记忆之门”来唤醒她。从此,陆磊便对着未婚妻一遍一遍讲述他们相爱的往事,一遍一遍播放她平时爱听的歌曲。无数个日夜坚守和付出终于换来了奇迹,潘小侠能用睁眼闭眼和陆磊进行简单交流,也重新“认识”了自己的男友。2010年10月,他与潘小侠结婚了。

潘小侠生活不能自理,陆磊手把手教她吃饭,两个月后,她基本能自己吃饭了;学站立,潘小侠一起来就全身发抖,陆磊每天陪她坚持锻炼,由最初的1分钟,到后来可以站立5分钟;学走路时,潘小侠右边瘫痪,只能迈左腿,陆磊便用绳子一头绑住她的右腿,一头连着自己的手,用绳子拉扯帮她保持平衡,半年后,潘小侠学会了走路。如今,潘小侠的生活基本自理。

陆磊曾荣立个人三等功3次。

### 339 陈绍洋



陈绍洋,男,汉族,1963年5月生,中共党员,生前系第四军医大学第一附属医院麻醉科副主任。

陈绍洋始终坚守对岗位职责的承诺,把患者利益放在首位,即使身患肝癌,接受肝移植前两天,仍忍着疼痛站在手术台前,用自己的生命兑现了对患者的庄严承诺。陈绍洋每天早上7点上班,凌晨1点多才回家。每台手术麻醉,他都做到术前查房、与患者耐心交流,消除病人紧张情绪;术后随访,观察麻醉反应,交代注意事项。

陈绍洋常说:“麻醉不仅是一门科学,更是一门艺术。医生1%或1%的医疗失误,对于病人和家属来说,却是100%的痛苦!”1996年9月,他率先在国内开展颈内静脉穿刺逆行置管术,这一突破性成果推动了颅脑手术麻醉技术的发展。1997年,他参加国内首例活体肝移植手术。在麻醉技术要求高、没有经验借鉴的情况下,他吃住在办公室,制定术前准备、术中管理、术后配合等一套完整的麻醉方案,让手术圆满完成。行医30年来,他发明和改进的23项新技术,显著降低了手术并发症。

查出患肝癌后,陈绍洋最放不下的还是病人安危,他在接受肝移植手术的前两天,仍然强忍着疼痛,站在手术台前,守护患者健康。在接受完肝移植手术后,他依然想着病人,一次在移植中心病房进行术后恢复性锻炼时,透过玻璃看见肝移植术后病人突然晕倒,他立即冲进监护室指导护士吸痰、加压面罩吸氧、静脉注射肾上腺素。几分钟后,患者心脏恢复跳动,身体本来就十分虚弱,他却累倒在地上。2013年8月,陈绍洋因肝癌病逝。

陈绍洋获得全军院校育才奖银奖,被评为陕西省青年突击手、2014年度“感动陕西人物”。

(下转第十八版)