海外看中国

□ 本报驻日内瓦记者 陈 建

访联合国贸易和发展会议经济事务官梁国勇——

中国正从制造大国迈向制造强国

工业是经济的根基，是国家综合实力的源泉，工业的发展与国家命运息息相关。在中国实施制造强国战略的首个10年行动纲领《中国制造2025》公布后，本报记者专访了联合国贸易和发展会议经济事务官梁国勇。他说，制造业的转型和升级是新常态下中国经济整体转型和升级的一个关键问题，下一个10年将是个关键时期，而《中国制造2025》则是针对这样的关键问题在一个关键时间节点上推出的一个关键政策文件

梁国勇首先全面分析了中国制造业发展的现状，认为中国对自己在全球制造业的站位认识清醒，晋级制造强国之列的路线清晰。

他说，从产出总量上看，中国于2010年超过美国成为制造业第一大国。近几年来，随着制造业规模的扩张，中国的优势地位进一步提高。可以说，相对于中国经济的总体规模和人均收入水平而言，中国的制造业发展是超前的。

但与此同时，他也认为，大而不强仍然是中国制造业急需突破的瓶颈。他说，从质量和结构等方面看，中国制造业与发达国家仍有较大差距。这种差距主要体现在以下几方面：

一是从国际竞争力角度看，中国制造业的发展不平衡，整体竞争力有待提升。中国在部分行业，如电信设备制造，开始拥有世界级的国际竞争力，相关企业也具备了强大的实力，成为全球竞争中的佼佼者。然而，在其他重要行业，如汽车制造，中国企业还停留在国内竞争的水平，难以到发达国家市场上与跨国公司在其"家门口"进行有效的竞争。

二是中国制造业具有庞大的规模优势，但这种优势伴随着两个重要问题。一方面，中国工业整体呈现的状态是既"大"且"胖"，如何"瘦身"，化解产能过剩，是中国工业面临的一个重要挑战；另一方面，中国工业总体上具有能耗较高、污染较重的特点，从产品结构和生产过程看都是如此，如何清洁化、绿色化，是中国工业转型和升级的一个重要内容。

三是在一些行业的国际分工格局中，中国处在价值链的相对低端，如组装环节。由于品牌、核心技术和关键零部件的生产掌握在发达国家企业手中，同生产活动相关的本土价值创造非常有限，传统的加工贸易模式尤其如此。另外，在成本不断上升的情况下，低端的生产组装活动面临来自低收入国家的严峻挑战。当然，必须认识到，这种情况的出现是产业发展的必由之路，现在的问题是，如何实现从价值链低端向高端的升级。

四是在很多行业中，中国企业缺乏具有自主知识产权的核心技术和相应的研发能力。中国工业的整体升级需要从依赖要素驱动转向依靠创新驱动，从依赖投资和劳动力投入转向依靠技术进步和全要素生产力的提升。对企业而言，既要加强获取、吸收先进技术的能力，更要加强自身的研发能力。除此之外，企业的品牌，特别是国际品牌的开发和管理能力亟待加强。总体上讲，研发、技术和品牌将是中国企业实现从大到强、从本土竞争到全球竞争转变的关键。

他特别指出，制造业涉及庞大的产品体系和极其复杂的供应链结构，与之相关的还有复杂的国际贸易、投资、科技、研发、就业等方面的问题。因此，对中国制造业实力的全面评价需要综合考虑各行业情况、各方面的分析对象和各种国际比较因素，这就需要有充分的理论和方法论方面的考量。

梁国勇认为，《中国制造2025》的出台，恰恰与当前中国经济转型升级的这种战略需要密切相关。规划纲要正是破题蓝图，是为制造业转型升级、提质增效出台的顶层设计和整体谋划。制造业的转型和升级是新常态下中国经济整体转型和升级的一个关键问题，而下一个10年将是一个关键时期。《中国制造2025》是针对这样一个关键问题在一个关键的时间节点上推出的一个关键政策文件。该文件涉及范围广泛，又具有很强的针对性，对中国工业乃至整体中国经济的长远发展具有重要的指导意义。

具体而言，《中国制造2025》是旨在推动中国工业提升的第一个10年行动规划。围绕实现制造强国的战略目标，该文件明确了提高制造业创新能力、推进信息化与工业化深度融合、加强质量品牌建设、推行绿色制造等战略任务。该文件确定了10大重点发展的领域，也推出了政府引导、整合资源的若干工程，因而也可理解为是新一代产业政策的一个纲要。

他说，国际金融危机爆发后，对金融与实体经济关系的反思使主要发达经济体对制造业的重视程度提升，也相应地推出了一些旨在加强工业发展、推动制造业回流和升级的政策主张，如美国通过《重振美国制造业框架》和《先进制造业国家战略计划》等项目实施的"再工业化"、日本的"产业复兴计划"、德国的"工业4.0"、法国的"新工业法国"，以及英国的"高价值制造"等。因此，围绕制造业的国家间竞争将更加激烈。对中国而言，面对发展中国家在低端制造领域和发达国家在高端制造领域的"夹击"，向上突围是必然的选择。从这个意义上讲，也可以将《中国制造2025》看作是对制造业领域国际竞争新格局的应对之策。

与此同时，世界范围内制造业正在经历一个以"智能化"生产为主要特征的重大变革，这被视作在历史上生产过程的机械化、电气化和自动化之后一次新的"工业革命"，主要发达国家也有针对性地进行了相应的规划和布局。在世界制造业的重镇德国，"工业4.0"成为其高科技战略的核心部分，以确保该国制造业的全球竞争优势。"工业4.0"提出，建设"信息物理融合系统"以推进"智能生产"，其实质是实现信息技术和先进制造技术的高度集成。《中国制造2025》提出以"推进信息化和工业化深度融合"的战略任务，实际上也是基于相同考虑。可以说，《中国制造2025》针对全球制造业发展的新动向，与主要制造业强国的政策动向基本同步。

数据

19.2%

美国4月份贸易逆差下降

本报华盛顿电 记者高伟东报道：根据美国商务部公布的数据，由于美国西海岸港口劳资纠纷得到解决，进出口贸易转运速度恢复正常，美国4月份贸易逆差为408.8亿美元，较3月份修正后的505.7亿美元环比下降19.2%，其环比降幅为2009年初以来最大。

数据显示，美国4月份出口总额为1899亿美元，环比增加1.0%；进口总额为2308亿美元，环比下降3.3%。美国4月份对华贸易逆差由3月的312亿美元降至265亿美元，环比下降15.2%。

13.75%

巴西央行连续第六次加息

据新华社巴西利亚电 巴西中央银行3日晚宣布，将基准利率提高0.5个百分点，由目前的13.25%升至13.75%。这是巴西央行连续第6次加息。

今年前4个月，巴西通货膨胀率为4.56%，按年率计算达到8.13%。金融市场预测，年内通胀率将达到8.39%。巴西政府把今年的通胀管理目标设定为4.5%，容忍上下浮动两个百分点，而当前的年通胀率已大大突破上限。巴西今年调整了经济政策，把紧缩财政和抑制通胀作为当务之急。

37%

吉尔吉斯侨汇收入锐减

本报讯 记者李遥远报道：吉尔吉斯斯坦国家银行行长阿卜德古洛夫日前表示，若以美元计算，今年前4个月吉侨汇收入同比减少37%。

阿卜德古洛夫称，吉绝大多数的侨汇收入是卢布，仅有3%的汇款是其他货币。如果以卢布计算，总汇款收入甚至还有所增长。这种按不同货币计算结果迥异的原因是，去年年底俄罗斯卢布大幅贬值。

尽管侨汇收入同比大幅收缩，但阿卜德古洛夫仍对该国侨汇收入的未来走势充满信心，他强调，"随着吉加入欧亚经济联盟，吉外出务工人数将会比现在多得多，因此，预计未来侨汇收入增长是很合理的。"

世卫组织对韩国MERS疫情展开调查

本报日内瓦电 记者陈建报道：世界卫生组织宣布，鉴于中东呼吸综合征（MERS）在韩国快速扩散，该组织7日派出专家小组前往韩国，同韩国保健福祉部一起组成联合考察团，对当地的中东呼吸综合征疫情展开调查及防治。

5月15日，一名韩国男子在到访巴林、阿联酋、卡塔尔和沙特返回后被确诊为韩国首例中东呼吸综合征患者。截至6月7日，韩国中东呼吸综合征确诊病例增至64例，死亡病例增至5例，被隔离人员达到近2000人。该病毒在韩国的传播速度已高于中东地区以外的任何一个国家，韩国疫情日益严峻。

世卫组织称，该联合考察团由负责卫生安全的助理总干事福田敬二带队，专家组成员包括流行病学、病毒学、临床管理、传染病防治等方面的专家，同时，还有此前在中东地区应对过中东呼吸综合征的公共卫生官员。

联合考察团的紧迫任务是搜集疫情信息，并对当地的流行病学模式、病毒特征和临床表现进行审议。考察团还将对韩国当地的公共卫生应对工作进行评估，同时，对今后的应对措施提供建议。

世卫组织称，虽然中东呼吸综合征与严重急性呼吸综合征（SARS）病毒同属冠状病毒"家族"，但目前中东呼吸综合征病毒多采取直接传播方式，并未显现出持续的人际传播和空气传播能力。不过，中东呼吸综合征病毒是一种新型病毒，针对该病毒的研究工作还在继续，也不能排除该病毒未来还存在变异可能。联合考察团希望，借此机会能够对这一病毒获得更深入的了解。

鉴于目前缺乏证据显示中东呼吸综合征会持续在人际间传播，世卫组织并未发出相关的出行、旅游或贸易限制建议。但世卫组织同时表示，对民众尤其是医护人员普及有关中东呼吸综合征病毒的基本知识非常重要。因为中东呼吸综合征的症状表现有时与普通感冒类似，医护人员在就诊时应采取适当的自我防护措施。对于主动进行自我隔离的人，世卫组织建议给予14天观察期。

中东呼吸综合征是由一种新型冠状病毒引起的呼吸道疾病，该病毒于2012年6月在沙特阿拉伯境内被首次发现，沙特也成为该病毒肆虐的重疫区。检测发现，沙特的大多数年幼骆驼都携带该病毒。冠状病毒是一组能导致人和动物发病的病毒，它们能使人患上从普通感冒到中东呼吸综合征等多种疾病。迄今3年过去了，人类还未找到治疗中东呼吸综合征的有效方法和疫苗。截至6月5日，沙特确诊病例已增至1024例，死亡病例增至450例，死亡率高达43%。

①
③
②

环保新时尚

图① 如今，骑车出行已不仅是一种通勤方式，更成为绿色生活、低碳环保的象征。图为在法国南部南特市，人们参加自行车游行活动。

图② 图为在加拿大温哥华，一位市民检查幼树的储水装置。温哥华政府为幼树底部安装储水装置，呼吁市民自发为住所外配备了储水装置的幼树补充水分。

图③ 图为在加拿大温哥华，人们在费尔蒙酒店的露天花园内观看新设的"蜜蜂酒店"。"蜜蜂酒店"能吸引目前正不断减少的独居授粉蜂种到城市环境下产卵繁殖，这不仅能增加授粉机会，还有助于城市环境绿化。 （新华社发）

短讯

国开行支持南非铁路升级

本报讯 记者蔡淳报道：中国国家开发银行日前与南非国家交通运输集团签订一份总额为300亿兰特（约合20亿美元）的融资协议，用以支持南非的铁路老旧机车改造升级计划。

据悉，南非国家交通运输集团是南非政府独资国营企业，主要负责南非交通运输基础设施建设维护、运营管理，以及货物运输等，在南非物流产业链中占据重要地位。目前，该集团致力于打造一支拥有1062台机车的运输编队。随着此次中方贷款协议的签署，采购机车所需500亿兰特资金的92%款项已经落实，集团的运输能力也有望在未来7年内大幅提升，由现在的2.1亿吨增加到3.5亿吨。

欧盟推动有机农业发展

本报布达佩斯电 记者刘键报道：欧盟各国农业部长近日在拉脱维亚首都里加举行会议，重点商讨了欧盟有机农业的未来。与会部长们一致认为，有机产品的生产必须严格按照规定，同时将在近期的卢森堡理事会会议上讨论关于发展有机农业的法规。

据悉，欧盟各国对有机产品需求的增加，促进了该行业的发展。2002年以来，欧洲土地参与有机耕作面积翻了一倍多，占农业土地的6%，是世界平均水平的6倍。

印尼有望实现电力全面自给

本报雅加达电 记者田原报道：印尼政府近日表示，5年内供电自给率有望达到100%。能源和矿产资源部部长苏狄尔曼·萨义德表示，尽管部分偏远地区仍处于缺电甚至无电状态，但84%的地区已能确保稳定供电，今年印尼供电自给率将达到75%，"政府将为偏远地区的民众提供太阳能照明设备，同时，我们还将敦促投资者加大对能源领域的投资"。根据能源和矿产资源部数据，未来5年，印尼电力领域投资预计将达到835亿美元。

世经述评

印度大炼钢铁为哪般？

□ 徐惠喜

印度联邦钢铁和矿业部长托马尔日前表示，印度将在未来10年投资2.94万亿卢比（约460亿美元），将其钢铁年产量从目前的不足9千万吨提升至3亿吨，实现钢铁产能的突飞猛进。这些产能将通过旧厂扩建、技术改造、新建产能，以及并购等途径获得。人们不禁要问，印度大炼钢铁，意欲何为？

首先是"印度制造"的需要。印度莫迪政府的"国家制造业计划"提出，重点发展制造业，汽车、铁路、采矿等与钢铁密切相关的行业。长期以来，钢铁业的滞后，在一定程度上制约了印度经济的发展。印度总理莫迪最近表示，印度的国防建设、经济发展都离不开钢铁，为实现"印度制造"的宏伟计划，必须要大炼钢铁。国际钢铁协会的统计显示，印度当前的人均钢铁消费量不足60千克，不仅远低于全球的平均水平200千克，而且与主要经济体的差距在5倍以上。显而易见，印度的钢铁消费确实有很大的提升空间。印度实体经济的发展，也确实需要有发达的钢铁业来提供支撑。

其次在于破解基础设施的瓶颈。印度超过60%的人口居住在农村地区，基础设施落后。目前印度政府大兴土木，修路架桥，建设廉租房，开发工业园区，上马大批基础建设项目，这些工程的建设都离不开钢筋作为"骨架"。同时，印度致力于发展成为出口大国，也将极大提高对钢铁的需求。"兵马未动，粮草先行"，印度此刻着眼于扩大钢铁产能，可谓瞄准了发展基建的需要，恰逢其时。

此外，还有助于解决就业问题。作为人口大国，印度人口与就业的矛盾相当突出。印度采矿业结构不同于其他矿石出口国家，许多铁矿位于环境敏感地区，难以大规模机械作业，主要依靠体力劳动进行开采。印度的钢铁工业可谓劳动密集型产业，从铁矿石开采到钢铁冶炼加工，自动化程度均比较低，全产业链都需要投入大量的人力。大规模发展钢铁工业，的确不失为增加就业的一方良策。

那么，印度大规模提升钢铁产能，其资源条件如何？印度是全球主要铁矿石资源输出国之一。据印官方统计数据，该国的铁矿石储量高达250亿吨，且多为高品位的优质铁矿，主要是赤铁矿（约占三分之二）和磁铁矿。其中，赤铁矿矿石品位均在58%以上，磁铁矿矿石品位为30%至40%。因此，印度加速发展钢铁工业，大量的国内铁矿资源是基础。

当然，也应看到印度的钢铁业发展还面临一些制约因素。比如，钢铁冶炼离不开高热值的燃煤。印度虽拥有庞大储量的煤炭资源，但适合炼钢的焦煤和焦炭却供应不足，严重依赖进口，成为束缚印度钢铁工业发展的瓶颈。同时，印度钢铁业的投资者也面临一些现实难题，诸如融资成本较高，劳动法限制严格，以及基础设施不完善等，特别是铁路和港口建设明显满足不了钢铁工业快速发展的需求。

有业内专家认为，印度大力提升钢铁产能，为中印间开展相关合作提供了新契机。钢铁业是中国的优势产业，装备先进，工艺领先，成本优势明显，可以大规模输出。而在印度，虽有塔塔钢铁、艾萨钢铁等知名钢企，但总体行业水平较低，成本居高不下。印度钢铁和矿业部的一份文件显示，印度生产一吨建筑用钢筋的成本较中国要"多出15000卢比"。中印钢铁每吨近240美元的成本差，其间蕴含的商机不言自明。

本版编辑 毛 铁 李春霞