# “昆仑山区就是我的家”

## ——记新疆生产建设兵团十四师一牧场退休职工张永进

本报记者 乔文汇 通讯员 马春燕

最美基层干部

五月的南疆，新草伴着花香。驱车从新疆和田市出发，向东南方向行驶约210公里，就来到了新疆生产建设兵团十四师一牧场。

在这里，总能看到一个身着迷彩服的身影。他精瘦干练，面挂笑容，时而说汉语，时而说维吾尔语，帮乡亲们排忧解难。

他是张永进，乳名叫喜喜，曾经担任过连长，因而被各族群众亲切地称为“喜喜连长”。“喜喜连长来了，喜事就来了。”这是一牧场职工和周边群众的口头禅。

“我们离不开他哟！”一牧场职工买买提·托乎提说，“我们有啥难事，邻里之间有啥纠纷，只要找到喜喜连长，就不算个事，他总能让大家都满意。”今年初，本来张永进已从十四师一牧场政法办主任的岗位上退休，但大家希望他继续贡献力量，又被返聘为政法办书记助理，协助开展工作。

“我们的渠修不成了！”5月7日中午，一牧场工交建商科副科长阿布都米吉提·阿布里米提急冲冲来到政法办。“别急，有什么情况？”原来，一牧场要修一条4.8公里的水渠，要穿过奴尔乡村民依米提托乎地·吾吉兄弟俩刚种下的一片小树林。按理说，依米提托乎地·吾吉兄弟俩不应在一牧场辖区内种树，但树已种下，强行挖掉也不合适。

政法办主任买买江·阿不都拉和张永进得知事情原委，迅速赶往现场。途中，他们俩一直讨论着解决方案。看到“喜喜连长”，兄弟俩热情地迎了上来。张永进没有责问，和他们聊起了家常。“这条渠修好了，你们一样可以用上水，我们修渠的时候，就考虑到了你们所在村子4000亩地的用水。况且种下的还是小树苗，移走还能成活。”张永进的一番话，让兄弟俩感觉心里热乎乎的。“喜喜连长为我们着想，我们也要顾全大局，这树苗嘛，马上就移！”兄弟俩心服口服，只过了两天，水渠就又开工了。

图① 张永进（左一）带领职工上山巡查。图② 张永进（右一）与乡亲们在一起。（资料图片）

《经济日报》记者贴身跟随张永进采访，发现几乎每个遇到的人都和他打招呼，他总是挂着笑容，问寒问暖，用汉语或维吾尔语热情耐心地给予解答。无论是一牧场的职工，还是临近乡村的村民，甚至是从外地来一牧场出差的干部群众，都与喜喜连长“熟得很”。

常年在一牧场工作生活，张永进会说一口流利的维吾尔语。有的少数民族干部、群众遇到不熟悉的词汇，还找张永进请教。1999年开始从事政法、信访工作后，他坚持每个月分别用维吾尔语和汉语给职工上课，讲政策、讲法治，宣传民族团结。

“与喜喜连长一起工作，收获很大。我刚到这个部门，觉得要学的知识太多了。”年轻的现任政法办主任买买江·阿不都拉告诉记者，在和职工群众交流上，喜喜连长从来不急，总是先做倾听者，等对方情绪稳定了再做工作。一次做不通就再做一次，说一个小时不够，就说三四个小时。“说到底，还是心与各族群众贴在了一起！”

有一年冬天，一场雪纷纷扬扬连下了3天，山上连队的职工出行困难，有的家庭已经断粮。张永进心急如焚，买了一毛驴车的干馕，冒雪上山。“喜喜连长来了！喜喜连长来了！”乡亲们欢呼着，感动得流下了眼泪。

“喜喜连长就是我的亲人！”提起张永进，职工买吐逊·巴格赞不绝口。他曾因一只胳膊受伤致残，无法干重活。从2003年起，张永进就想方设法帮助他，先是为他买来5只扶贫羊，又帮他承包了10亩核桃林，核桃开始挂果后，树下还种了麦子、玉米和苜蓿。“能过上好日子，多亏了喜喜连长的扶持帮助。”买吐逊·巴格动情地说，“这些年光是买农资他就花了上万元，两个女儿上学的费用凑不上，也帮我补上。”

张永进并不富裕。他常年穿一套迷彩服，几乎不购置新衣服。他的工资除了用于简单的日常生活，都是东一笔西一笔花到职工群众身上。除了金钱，他的时间也基本属于职工和老乡。去年夏天，张永进的孙子在乌鲁木齐市出生，他匆匆去看了一眼就赶回他熟悉的一牧场。

“我是与兵团一起成长起来的，可以说是兵团发展的参与者、见证者。”年逾六旬的张永进说，“一牧场就是我的家，昆仑山区就是我的家，新疆就是我的家。只要身体允许，我就要与大家一起努力，把新疆建设得更加美好。”

最美导游

援藏导游刘萌刚：

# 为游客展示真实的西藏

本报记者 郑 彬

他曾在海拔5200米的珠穆朗玛峰大本营因高原缺氧彻夜难眠，也曾在入藏“天堑”悬崖峭壁的公路上险些被落石砸中；他曾在阿里地区无人区与野狼偶遇，也曾发着烧咬牙拔掉点滴赶去带团……广西桂林导游协会会长刘萌刚3次援藏，将自己的热情和执着倾注在青藏高原。

作为援藏导游，刘萌刚通过他的真诚、专业和热情，向外国游客展示了一个真实的西藏，架起西藏与世界沟通的“金桥”。

2007年5月，刘萌刚接待了一位叫大卫的美国客人。游览之初，这位美国客人一直质疑我国的民族政策，并用偏激的语气冷嘲热讽。刘萌刚并没有与他争执，而是每到一个地方，都很友善地带着他去领略当地的风土人情，看看如今西藏人民生活的巨大变化。行程过半后，这位美国客人的印象已经大为改观，他对刘萌刚说：“感谢你让我看到的一切，我相信我的所见所闻，回国后我会告诉我的朋友们，西藏正越来越好。”

“那一刻，我真为自己是一名中国人而自豪，也深感导游工作的重要性。”刘萌刚说。2007年7月，刘萌刚接待了一个15人的英国旅游团，途中必须翻越那根拉山口，这里海拔5190米，氧气含量仅是内地的50%左右。一位50多岁的女游客没多久就嘴唇发紫、呼吸困难。而离该处最近的医院也需要1个多小时的车程。刘萌刚见状，立刻去找车，同时妥善安排其他游客。由于救助及时，客人安然无恙。女游客拥抱着他说：“你是我的救命恩人。”

有一次，刘萌刚刚完成一个团的导游任务，公司就通知他从拉萨赶去林芝接另一个团。当时正好他感冒发烧，偏巧乘坐的班车半路抛锚，几经周折在林芝安顿下来时，已是次日凌晨2时多。次日接团时，他极度疲乏，导游词说得较少，游客们误认为他不够热情。晚上，他抽空赶去医院输液，被客人逛街时撞到，这才打消了对他的误解。一年下来，他和很多游客成了朋友，互相发邮件、寄贺卡保持联系。

刘萌刚获得了不少荣誉，像“全国十大旅游风采人物”、“全国模范导游员”、“援藏导游员西藏自治区先进个人”、桂林市劳动模范、桂林市“十佳导游员”、“桂林市旅游行业标兵”等。2007年底起，刘萌刚担任桂林导游协会秘书长、副会长，2010年当选为会长。“我们做这份工作完全是义务服务，没有任何收入。但我想为旅游业做些自己力所能及的事，也希望把自己的真诚传递给其他导游。”

德耀中华

上海普陀区长征镇社区卫生服务中心医生胡承伟：

# 弄堂深处“家庭医生”

本报记者 李治国 通讯员 方 乐

从上海普陀区真北路主干道走出，沿着星梅花苑小区的小路走到尽头，就是星梅社区卫生服务站。

不少来过这里的病人，都念叨胡承伟医生热情细心。“全科医生”胡承伟其实是位“80后”，为何愿意栖身于弄堂深处呢？

### 兼任“家庭调解员”

不少人抱怨，去大医院看病要大排长龙，医生问诊却只有几分钟。这样的情况，在社区卫生服务站不会发生。这里人不多，医生会耐心问诊，还会为出行不便的病患提供上门服务，被称为“家庭医生”。经过多年基层历练，胡承伟已养成“多问一句”的习惯，使他为病患解决了不少难事。

居民王阿姨患有高血压。一次检测中，胡承伟发现她的收缩压很高，第二天依然高，但其血压平时很稳定。经过不断追问，王阿姨这才坦白，因儿子工作忙没来看她，她便赌气拒绝服降压药。胡承伟赶紧给老人做心理疏导，还当起家庭调解员，给老人儿子打电话告知情况。通过他的努力，王阿姨才又继续服药。这种为病患担任“家庭调解员”的工作，他已做了不少。

时间久了，来往多了，医生和患者之间也就熟络了。胡承伟常在和患者们的聊天中发现些“问题”。年过八旬的郑阿婆患糖尿病多年。一次闲聊中，他发现郑阿婆用来控制血糖的胰岛素不属于基本药品，只有大医院才有。而老人家腿脚不便，儿子又常出差，每次配药都是一件麻烦事。胡承伟经多方协调，终于将郑阿婆所需的胰岛素调剂为社区医院的基本药品，这样一来，郑阿婆配药就不用跑远路了。

图为胡承伟（右）为居民上门服务。 （资料图片）

### 拉近医患距离

社区医生敬业尽责，居民们对胡承伟越来越信赖，家里的烦心事也会与他谈起。“有时他们过来，关键倒不在看病，就是来发发牢骚。”胡承伟笑着说。在他的桌边，还放着几包病人们送他的小点心。

胡承伟坦言，2011年，他经过3年住院医师规范化培训，来到社区开展家庭医生试点工作时，居民们并不怎么信任他这个年纪轻轻的社区医生。“可能是我把重点放在了门诊看病上，而不是为居民提供健康服务上。”他说。

胡承伟主动向社区卫生服务中心提议，希望能走出卫生站，到居委会为居民做医疗咨询。这一建议很快得以实现。以后，他每周都会花半天时间现场坐堂，接受居民的医疗咨询。渐渐地，居民们对他产生信任，医患间的距离也拉近了。这项举措随后在普陀区全面推广开来。此外，胡承伟每月还会安排一次健康讲座。“因为有时患者咨询的问题很相似，办一场讲座，让大家相互了解，效果更好。”他说。

### 乐于扎根基层

在社区从医4年，这个湖北小伙问诊中也时而蹦出几句上海话。闲暇之余，胡承伟积极学习方言。“平时在小区里会主动跟居民试着用上海话打招呼、问病情。克服语言障碍，才能跟居民打成一片！”

胡承伟好学，至今还保持着多年的习惯——背药物说明书。当他还是一个医学院学生的时候，在医院儿科实习，每当开药时，孩子的家长都非常谨慎：“这药有没有副作用？”胡承伟因此收集了不少药物说明书，默默记在心里。“有的高血压药服用后会有干咳的副作用，所以，第一次给病人开药，我都会说清可能会有的不良反应。有了扎实的专业知识，才能对得起居民的信任嘛！”

有人问，在社区工作，觉得值吗？他回答：“既然时代选择了我们，我们就应当做改革的先行者，社区医院也有广阔天地。”

# 长春阿甘餐厅挂牌营业

5月19日，餐厅经理（立者左）组织智障人士学习餐饮服务礼仪。

当日，以促进智障人士平等参与社会工作为目的的吉林省首家支持性就业基地——阿甘餐厅，在吉林省长春市揭牌营业。12位通过岗前专业培训、身着整洁工装的智障人士正式走上就业岗位。“阿甘餐厅”的创办者，是被这些智障人士称为“阿甘妈妈”的胡艳苹。23年来，胡艳苹累计收养近百名智障人士，一直为他们有尊严的生活而努力着。

新华社记者 林 宏摄

山西隰县习礼村村民发展梨果产业——

# 梨树成为摇钱树

本报记者 刘存瑞

“习礼村里一老孩，村干退休已八载；热炕暖家我不待，一心只把梨果栽；栽下美梨玉露香，穷村变成富裕窝……”4月17日，《经济日报》记者刚刚踏上山西隰县午城镇阳德塬梨园，就看到一位老人在梨花雪海中演唱自编的山歌。

老人叫闫云海，现年69岁，是午城镇习礼村原村党支部书记，自称“种梨人”，当了解到记者是来隰县参加玉露香梨花节活动，就滔滔不绝讲起了他栽梨树致富的故事。

话从1984年说起。当时，闫云海当选为600多口人110户的习礼村村委会主任，当时这个村是“穷得不能再穷了”的地方，闫云海提出发展梨果业，靠山吃山，靠水吃水，自己示范引领，把自家的11亩好地和14亩坡沟地都栽上了梨树。看到他赚了钱，村民们都跟他学种梨，习礼村的梨园很快就发展到1000多亩。到2008年，全村梨果收入达到140万元，人均2300元，梨树成为习礼村的摇钱树。

从2004年开始，梨的品质发生退化，产量下降，售价下降，梨农收入减少，怎么办？正当闫云海发愁的时候，县里开始推广玉露香梨树新品种，闫云海经过慎重考察，率先把自家正在挂果的11亩梨园里的酥梨和晋蜜梨树全部锯头，嫁接成玉露香梨树，第二年就挂了果。后来，玉露香出口国外，价格上扬，每斤地头价卖到4元，比原来的品种高出好几倍，到2011年，习礼村玉露香梨就发展到1000多亩，人均纯收入达到4000元。闫云海的儿子、现任村支书闫锁海说，现在我们村又新栽了1000多亩玉露香，人均纯收入已过万元。村里人去年一下子就购回了18辆轿车。而闫云海全家7口人年收入则达到30多万元，也在县城买了房子，每天开着轿车回村管理梨园。

闫云海和习礼村种梨致富的故事是隰县大力推广梨果富民发展战略的一个缩影。隰县是个山区县，地广人少，发展梨果业有得天独厚的优势，土层深厚，光照充足，有机质含量丰富，昼夜温差大，无工业污染，被农业部划定为黄土高原梨果优势产业区。2012年，随着梨果产业发展的壮大和市场需求的改变，隰县把玉露香梨产业发展作为农民增收致富奔小康的战略产业来抓，解决梨果产业增收瓶颈问题。隰县县委书记王天郎介绍说，目前，隰县有80%的土地种植梨果树，80%的农民从事梨果生产，80%的农业收入来源于梨果树，以梨果产业为主的农村“一县一业”发展格局已初步形成。

记者在隰县见到了山西省农科院果树研究所所长李杰，他自称“隰县人”。他说，玉露香是山西省果树所培育的一种梨果新品种，他们所已在隰县试验推广了10多年时间，每年都有几十位专家长期住在隰县进行全方位的技术支撑服务。隰县生产的玉露香梨个大、果型端正光洁、皮薄肉细核小、含糖量高，2014年7月被中国品牌文化管理年会组委会授予“中国大美梨”称号。

置身习礼村，满山满坡的梨花令人陶醉，满园满地的花香飘扬四方，清纯秀美的梨园风光让人心旷神怡。

行进中国 精彩故事

每个故事都是时代印记

更多中国故事系列报道请扫二维码

本版编辑 闫 静 郎 冰
美 编 高 妍
邮 箱 jjrbzggs@163.com