为农民工返乡创业铺路

本报记者 周明阳

关注创新创业中的新现象

近日，国务院办公厅印发《关于进一步做好新形势下就业创业工作的意见》，提出鼓励农村劳动力创业，整合创建一批农民工返乡创业园，对劳动者创办社会组织、从事网络创业的，给予创业扶持政策。《意见》的出台为农民工返乡创业提供了国家层面的政策支持。

随着我国经济步入新常态，与农民工进城务工相逆的“城归”现象开始出现，近年来全国已有200万有技术、有资金、对农村有感情的农民工返乡创业，农村劳动力呈现双向流动的新格局。尤其是电子商务的飞速发展改变了城市群体的生活方式，也为农村发展带来了新的机会。中国人民大学农业与农村发展学院副院长、教授郑风田告诉《经济日报》记者，农民工返乡创业分为三个阶段：第一阶段为“能人领路”阶段，老一代创业者年轻时外出闯荡，扩大眼界增长见识，也积累了一定的人脉，发现机遇后回到家乡创办乡镇企业，带领村民致富，如浙江横店集团的创始人徐文荣。第二阶段为招商引资阶段，农民工进城务工积累资金和经验，当地政府为其提供优惠政策，鼓励回乡发展。第三阶段为“全面开花”阶段，借助旅游业、互联网、物流业等产业的快速发展，农村创业为城市提供配套服务，近年来在多地涌现的“淘宝村”便是农民利用网络创业的典型成果。

当前我国正着力培育大众创业、万众创新这一经济发展的新引擎，以创业创新带动就业。而农民工作为推动大众创业、万众创新中人数最多、潜力最大、需求最旺的群体，扶持这一群体返乡创业成为一系列政策的关注点和落脚点：今年3月，国务院办公厅印发《关于发展众创空间推进大众创新创业的指导意见》，强调要有效整合资源，集成落实政策，完善服务模式，培育创新文化，加快形成大众创业、万众创新的生动局面。4月，农业部印发《关于加强农民创新创业服务工作促进农民就业增收的意见》，要求进一步营造良好的农民创新创业生态环境，激发亿万农民创新活力创业潜力，建立完善农民创新创业服务体系，孵化培育一大批农村小型微型企业。4月21日召开的国务院常务会议提出要采取鼓励农村劳动力创业的政策措施，发展农民工返乡创业园，支持农民网上创业。5月国务院印发的《关于进一步做好新形势下就业创业工作的意见》则是对常务会议精神的进一步明确，提出落实定向减税和普遍性降费政策、整合创建农民工返乡创业园、搭建农业创业创新示范基地和见习基地等多项措施。意见特别指出，支持农民网上创业，大力发展“互联网+”和电子商务，积极组织创新创业农民与企业、小康村、市场和园区对接，推进农村青年创业富民行动。

与城市相比，农村创业环境相对较差，农民工返乡创业面临着缺乏启动资金、使用土地困难、融资难等诸多问题，对农民工创业的政策扶持中，资金支持是关键。郑风田认为，应效仿目前发展已经相对成熟的留学创业基金、科技创业基金，建立农民工“返乡创业基金”，激励更多农民工返乡创业。“在具体运用资金时，可以像城市中的‘风投’一样，用投资人的眼光对农民创业项目加以评估，帮助其发掘核心盈利点、改良产品和经营模式。一旦有一两家成功，就能形成带动效应，带动全村的经济发展。”

相比个人的单打独斗，集群式的创业显然更容易成功，这需要地方政府结合当地资源环境条件，制订相应的鼓励和优惠政策，在创业初期为农民工创业提供“助燃剂”。“例如浙江遂昌县发展农村电子商务，政府加强了配套的基础设施建设，财政提供资金支持，当地官员还帮忙推介，政府、企业一条心，这种模式就容易成功。电子商务必须有接入平台才能获得信息，还需要快递业作保证，必须形成规模才做得起来。”郑风田说。

图① 广西钦州市的一名科技特派员（右）到基层一线指导妇女发展番石榴种植。近年来，广西各地妇女就业呈现“凤还巢”局面，不少在广东、福建、浙江等地打工的人员，利用所学技能回乡创业。

图② 广西灵山县檀圩镇妇女劳政华（左二）在网上销售自己生产的服装。

图③ 广西灵山县返乡女青年在车间加工外销针织品。

配图均由新华社记者 张爱林摄

实干破万难

——甘肃外出务工人员返乡创业调查

本报记者 李琛奇 陈发明

4月份的前20天，冯相茹在阿里巴巴诚信通的商铺有了7.2万元的销售额。而在半年之前，这个专门做庆阳香包、手工刺绣等民俗文化产品网络销售的庆阳姑娘连一笔订单都接不到。

2013年，在北京打拼的冯相茹回到家乡甘肃庆阳创业，由于以前在慧聪网、凡客诚品等网站做过网络销售，她做了一个“东辉商城”的电商平台。“最初的设想是让庆阳所有民俗文化产品和土特产都加入进来，最终能成为京东商城那样的平台。”让冯相茹没想到的是，一年下来，投入了4万多元，却由于没有资金做推广，东辉商城难以为继。

正在犹豫的时候，冯相茹在一次关于电子商务的专家讲座上，了解到要建立一个成熟的电商平台，至少需要1000万元的资金做推广，“本来还想着凑点钱继续做下去，知道这个情况后，就彻底死了心，连服务器都转了出去。”

“一方水土养育不了一方人，这是外出务工的原因。”甘肃临夏州劳务办主任曹海忠分析认为，农民工返乡创业则是因为已经掌握了不靠“水土养活自己”的技能。“劳务输转的最终目的是让大家回来。出去后开阔了眼界，有点积蓄后，很多人就有返乡创业的冲动。”

与冯相茹首次创业遭遇失败一样，甘肃临夏友和商贸有限责任公司董事长马炳的创业经历也颇为曲折。上世纪九十年代初，初中毕业的马炳就走上了外出谋生的道路，刚开始从临夏向西藏拉萨贩运鞋、保温瓶等日用品。1999年，由马炳创办的友和保温瓶厂在临夏州正式挂牌。这几年他的保温瓶厂越做越大，产品也逐渐发展到生产高压锅、藏式水壶、玻璃杯等，经销网点遍布兰州、拉萨、银川、西安等地。“脚踏实地坚持下去，做自己熟悉的行业。”这是马炳的成功经验。

“目标定得太高，没有专业的团队，但最重要的原因还是缺钱。”这是冯相茹总结自己失败的原因。

而从事劳务输转工作多年的曹海忠则认为，创业失败的，第一，投资方向把握得不好，手里有钱，但不知道该干啥；第二，盲目跟风投资门槛较低的行业。

那怎样创业才能挣到钱？经历失败后，始终认为网络上“商机无限”的冯相茹更加务实。2014年8月，她在阿里巴巴“诚信通”平台上注册了账户，专门做网络批发。“但是去年8、9月份连一笔订单都没有。”11月份的时候，冯相茹找到杭州一家专门做网络推广的公司签订了合同，每年给对方2万元的推广费和2%的产品销售提成，之后订单逐渐增多。

在当地人眼里已经是“大老板”的临夏煜弘建筑工程有限公司董事长王志胜同样认为创业一定要务实。“20多年以前，只要能吃苦就能挣到钱，但现在靠两肩膀扛一个脑袋干苦力不行了，想要做规模大的企业，必须得有技术、经济实力和良好的创业环境。”所以，王志胜认为，创业不一定非要返乡，要去能挣到钱的地方创业，“即使非要回家创业，做点小生意，能挣点钱就行，不一定非要办企业才算创业。”

创业何必非返乡？打工出身的王志胜现在已是老板，他的企业每年用工量达3000多人。让王志胜感到欣慰的是，他的企业培养出了400多名挖掘机司机，已在全国各地当了小老板挣钱。曹海忠告诉《经济日报》记者，据不完全统计，在全国各地，临夏人开的牛肉面馆有7000多家。

2014年，甘肃这个劳务输出大省有一份可喜的成绩单：全年全省输转城乡富余劳动力538.6万人，创劳务收入815.6亿元。“特别是近几年回乡创业人数连年递增，2014年全省新增回乡创业者5万多人，创造就地转移就业岗位近20万个。”甘肃省政府劳务办创业指导中心主任张立柱对外出务工人员返乡创业感到欣喜的同时不无担忧：“农民工返乡创业缺项目、缺资金。没有特别具有技术含量的项目，缺乏核心竞争力，前景不好。像一些简单的农产品加工，又打不开销路。”

曹海忠也分析说，解决返乡创业人员盲目跟风投资，最重要的是提供政策咨询和指导，“返乡群众的热切的创业冲动与创业培训资源的严重不足之间的矛盾比较突出。”曹海忠说，很多人在外打拼多年也有一定经济基础，但创业与就业之间有区别，“创业培训有个性化的需求，不能像就业培训一概而论。在基层，目前比较缺乏专门做创业指导的培训人员。”

事记

苏州工业园深度调整发展策略——

给创业创新“松土吹风”

本报记者 李佳霖

近日，苏州工业园区召开转型升级创新发展大会，发布推进苏南国家自主创新示范区建设方案，明确力争用5年时间将园区建成苏南国家自主创新示范区的引领区、中国开发区的“升级版”。以此为契机，园区在全市率先出台扶持众创空间发展新政，拿出“真金白银”为创新者鼓劲、为创业者加油，未来5年累计投入预计达6.75亿元，将园区打造成“创客天堂”。

5年内打造众创空间超100家

“如果说物业加后勤服务是第一代孵化器，物业加投资是第二代孵化器，那么专注产业链上公共资源的提供，或许是第三代孵化器的崭新模式。”园区云联盟协会会长、赛富互联网金融孵化器创始人高胜涛说，目前有很多创业者，他们有订单、有梦想、有技术。但是，他们没有资金支撑成果转化、没有信用积累赢得投资者青睐、没有线下供应链可以迅速分销产品，这就需要多元化、多层次、多模式的孵化器、众创空间，为此，园区打造了“金鸡湖创业长廊”，已吸引21家各具特色的创新型孵化器入驻，其中8家被纳入国家级科技企业孵化器管理体系。

为了进一步推动创业服务平台建设，园区出台《关于发展众创空间推动大众创新创业的实施意见》，明确鼓励社会力量在园区开办有利于促进大众创新创业的低成本、便利化、全要素、开放式的新型创业服务平台，为广大创新创业者提供良好的工作空间、网络空间、社交空间和资源共享空间，提供办公配套、研发支持、创新创业辅导、投融资对接、宣传推广等众创服务，促进创新与创业相结合、线上与线下相结合、孵化与投资相结合。到2020年，形成有效满足大众创新创业需求、具有较强专业化服务能力的众创空间超过100家；吸引投资创新创业项目的社会资本超过300亿元。

51个项目“脱壳”拿到千万元投资

创业项目进入众创空间，往往面临短至3个月，长至半年的孵化考察期，这是创新创业者最煎熬的时期。“一方面他们需要完成创新概念的物化呈现、创业团队的组建磨合，另一方面还要进行市场摸底调研、用户反馈收集，向投资人展现价值亮点和高成长空间，整个过程就像是一场‘生死时速’的比拼。”创客邦负责人叶明霞坦言，目前孵化成功率并不高，很多团队都希望能给予多一点时间，多一点辅导，或许就有“重生复活”的机会。

据统计，园区21家孵化器已经吸引孵化了226个项目，更多的潜在孵化项目或团队还在不断集聚。其中51个项目通过园区云彩路演获得投资人认可并给予支持，项目获得市场化投资金额达数千万元。园区的创新创业生态氛围日益浓郁，聚集了来自北上广，以及台湾、马来西亚的创业人才。

大众创新创业正如“离离原上草”，政府要做的不是建温室，而是多松土、吹春风。此次发布的《实施意见》就为创业团队提供了更加宽松的孵化氛围，给越来越多海内外“创客”吹来政策暖风。

享家

“Easy Soup一盃湯”创始人高阳子——

送你一杯汤

本报记者 佘 颖

“不是一杯汤，是一盃湯。”一见面，高阳子就指着宣传册上的名字，纠正了记者的写法。这是她精心选择的字体，“最像繁体字的简体字，这样看起来更有文化味儿。”

高阳子说话直接利落，“哒哒哒，哒哒哒”的节奏，有问必答，言辞简洁。这很容易让人想起她曾经的身份——辞职前，她已经是北京市公安局最年轻的女探长。谁也没想到，她会不顾领导的挽留，执意辞职去北大光华管理学院读MBA；更没有人想到，毕业后她没有选择更有“钱途”的行当，却拉来鲍鱼王子做投资人，一心一意做起了汤品外卖。

“为什么选择汤？”记者问高阳子。

“为什么不选择汤？”高阳子反问道，“根据季节精心搭配的食材，数小时的文火慢炖，带着温度和关爱送到你面前，这是多么有情义的一件事情。”

这份情义正是高阳子想要传达的。她把创业看作实现自我的过程，能挣钱当然好，能让人幸福，更好。

荣景妈妈是Easy Soup的老客户了。在收到预订的“参夜暖汤”和“石斛鸭汤”之后，她觉得自己又仿佛回到了早上喝养生汤的日子。“我家大小两位先生都喝得很享受，感谢一盃湯带给我的回忆和思考，让我在慢中体会生活的美好、体会那久违的家的味道。”

为了更好地为顾客传递心情，高阳子还引入了互联网和二维码。送汤人可以把自己的祝福收录在二维码里，收到汤的客人只要扫一扫，就可以接收到。这不仅是传递关爱的方式，也是商业运营的入口——企业可以将想传递的信息放进二维码里，随汤送给客户，企业介绍、活动促销、会员服务都可以承载。

承载着情义的汤自然容不得沙子，高阳子对一杯汤的每一个细节都下足了功夫：杯子从圆形到扁形，插图从手绘风格到极简风格，勺子、叉子是定制的日式风格，连宣传手册上的照片也是特意请大牌摄影师拍摄的。当初之所以选择鲍鱼王子，也是因为质量和食品安全更有保障。

事事操心，操心了可能还不成，高阳子觉得创业是件非常痛苦的事情。“没病别创业！”她半开玩笑地对记者说。高阳子还记得运营半年多时，负责接单的客服突然走了，她急得边开车边哭。后来她到处找人，连出去吃饭都问服务员能不能来做兼职，每个小时需要多少钱工资。

即使拿到了投资，也丝毫没有减轻她的焦虑。第一次拿到投资的时候，高阳子一晚上都没有睡觉。“原来以为拿到投资就是成功了，可那时候才发现，这只是个开始。”高阳子回忆说，“我怎么把这些钱用出去，怎么做团队、谈供应，还有好多好多事情。如果不是真的爱这杯汤，我坚持不下去。”

采访结束之后的一天，记者突然收到了高阳子通过快递送来的热汤，从出锅到收货不过30分钟。在收到汤饮的那一刻，捧着有温度的汤，打开带着祝福二维码的餐垫，我似乎懂得了高阳子想要传递的温暖和爱。

大学生跨境电子商务创新创业大赛启动

本报讯 记者王轶辰报道：2015中国大学生跨境电子商务创新创业大赛近日在京启动。国家服务外包人力资源研究院常务副院长顾明表示，要从根本上解决人才悖论，必须立足于产业。只有立足于产业的教育，才能够与产业无缝衔接，实现学生的高满意度就业和高成功率创新创业。

近年来，在出口贸易低迷的情况下，跨境电子商务贸易额却以30%以上年增速高速增长。“互联网+”理念下的传统制造业和外贸业升级转型，走出国门进入国际市场，也将是更多企业的必然选择。

国家服务外包人力资源研究院联合全国数百个商圈商会数万家跨境电商企业和全国院校，正式举办中国大学生跨境电子商务创新创业大赛，并以此为契机，推动商圈商会和跨境电商企业与院校广泛接触，深度合作。国家服务外包人力资源研究院副院长毛居华介绍说，在大赛期间，将以公益培训、带薪实习、创业导引等方式，解决企业用人难、学生就业难的问题。以互联网方式，搭建与海上丝绸之路和陆上丝绸之路并行的“网上丝绸之路”，推动跨境电商产业的发展，促进国际出口贸易的快速增长。“通过本大赛，预计能够帮助6万学生就业，实现2000名学生创新创业。”

大学生“创客”闯关夺隘须领一程

手机应用程序“足记”创始人杨柳（前左）在电脑前工作。今年36岁的杨柳毕业于上海师范大学的电影戏剧文学专业。她觉得“足记”就像她的孩子一样，目前她拒绝了很多投资人的原因是她想按照自己的想法将它完善。

新华社记者 丁 汀摄