

神威药业集团有限公司董事长李振江：

一位企业掌门人的诚信经营观

本报记者 雷汉发

提起神威药业，很多人并不陌生。每年30多亿支注射液、65亿粒软胶囊、1.5万吨颗粒剂的生产总量，使其进入中国一线中药企业的行列；每天550万人次消费群体规模，使其成为国内大众信赖度最高的品牌之一。

一个仅用一台拖拉机、两口大缸、三排平房、四亩地起家的医药企业，为何能在短短30年间迈进中国中药行业前三强之列？

神威药业集团董事长李振江告诉记者：“人无信不立。神威能有今天，靠的是持之以恒的诚信经营！”

一支药，两条命

在神威流传着一句话：“一支药，两条命”。这句话的创造者就是李振江。用他的话说，“这两条命当中，一条是消费者的生命，一条是生产企业的生命。一支药，对消费者来说，如果质量过关，就可能挽救一条生命；对生产者来说，一个医药企业，如果让带有质量问题的产品流入市场，就等于谋财害命，必然是没有生命力的企业，自然要被历史所淘汰”。

出于这种认识，神威药业把保证产品质量作为企业成长壮大的第一要务，不遗余力地紧抓不放。李振江告诫他的管理团队：“作为中药生产企业，两个环节必须抓好。一是地道药材，二是精准的过程控制。只有这两关都抓好了，企业才能够安身立命。”

“所谓地道药材”，神威首席科学家王正品解释说，“一是主要成分含量高，有较高药用价值。像青蒿，只有四川绵阳的青蒿素含量2%，高于其他地方；二是不同地区药材的指纹图谱不一样，分离有效成分的程序也不一样，所以控制地道药材永远很重要。”

多年来，神威下力气培养了数十名中药材高级鉴定师，在现代质量与技术中心建立了包含中药材真品、劣品、伪品在内的2000余种样本的中药材标本库。同时，建立了严格的中药材及原辅材料管理体系，要求采购人员直接到地道产地定点采购药材，只要质量不合格一律不得采购；对供应商建立资质评估体系，对供应商进行不定期、事先不通知的“飞行检查”，对列入黑名单的供应商坚决淘汰出局。

他们还在四川、山东、甘肃等省建立了麦冬、金银花等绿色中药材种植基地，让神威的技术人员深入到田间地头，用规范化种植管理确保药材的质量。

生产高质量药品，还需要有先进的生



图①李振江(右)常年资助多名贫困儿童上学，图为神威药业集团20周年厂庆期间李振江邀请被资助学生到企业参观。图②神威药业现代质量与技术中心中药材标本室。图③李振江(右)带队考察中药材产地。(资料图片)

产工艺和生产技术。神威在这些方面的投入不遗余力。李振江说：“1999年，我们提出搞中药提取全程自动化控制，不要说国内中药企业没有一家这样做，就连制药厂家都没有听说过。访遍大江南北，我们才找到一家大型研究所成为合作伙伴。”

经过近一年的设计研究、反复修改，国内首套中药提取自动控制系统在神威投入使用。“我们出方案思路，厂家作设计，把几个专业厂家设备串起来，中药从清洗到最后的萃取，包括其中压効、温度等全部自动化控制。”副总裁陈锐说：“这套系统最大的特点是效率大幅提升、质量得到保证。”

一个目标，两种使命

“作为企业，要实现良性循环，必须承担起两方面使命：一是保证企业机体健康，有一定的盈利能力；二是能够尽可能回报社会，让更多群众分享企业的效益。”

作为第十届、第十一届和第十二届全国人大代表，近20年中，李振江先后围绕百姓看病难、提高药品生产标准、保障用药安全有效等主题，提出了57份议案，在多种场合发言百余次。

一位医药行业资深人士告诉记者，李振江不仅是医药企业诚信经营呼呼

者，还是医药企业诚信经营的践行者。自神威成立那天起，他就把“诚信经营”作为企业实现良性循环的根本环节。比如神威生产的清开灵在2001年价格为1.78元/支，而在2010年的销售价格则为1元/支。要知道，最近10年间，中药原材料的价格大幅上涨，有的药材价格甚至翻了两三番。

一增一降间，数十亿元利润回馈给了消费者。神威清开灵保持了26%的年复合增长率，去年销售额达到10多亿元。

因为诚信经营的理念，神威生产的近300种药品没有一种暴利品种。在消费者口碑相传下，企业信誉逐渐走高，先后获得“全国百姓放心药企”、全国首批“药品质量诚信建设示范企业”等荣誉称号。

一个行动，两项责任

“任何一个企业都不是孤立的。对内部而言，它是由众多职工组成的有机整体；对社会而言，它是稳定社会发展的支撑体。无论稳定企业还是社会，均需要爱心和恒心的付出，需要坚持不懈地开展爱心行动，实现让困难群体得到有效帮助、让企业职工在助人中受到教育的双重效果。”李振江的一番话，体现出了一个企业家的社会责任感。

神威药业员工告诉记者，企业有一

只“爱心基金”。这是经李振江提议、大家自发捐献形成的，目的是救助那些生活遇到困难的神威员工。

其实，李振江早已在社会上推行这种爱心救助模式。

1998年，长江、嫩江、松花江流域发生特大洪涝灾害，神威药业捐赠了价值136万元的救灾急需药品。

2003年“非典”时期，神威药业在做好自身预防工作的同时加班加点，全力生产清开灵注射液、清开灵软胶囊等抗“非典”药品，并向北京、河北、山西等重灾区捐献了价值500万元的抗病毒药物。

在2008年汶川特大地震中，神威药业在震发次日上午，就将100万元救灾款打入中国红十字总会账户。

除此之外，李振江还积极捐资助教。据知情人介绍，李振江常年资助贫困儿童、贫困大学生就达百人之多，有众多学子通过他的资助完成学业。

行进中国 精彩故事

每个故事都是时代印记



“拾荒主席”张景兰

本报记者 白海星 通讯员 徐汐颜

每天清晨，天刚蒙蒙亮，安徽省合肥市包河区芜湖路附近便会出现一位头发花白的老奶奶，背着打着补丁的布包，在路边收捡废品。

也许您很难想象，这位忙碌的“拾荒老者”曾经是安徽省人大机关工会主席。这位“拾荒主席”10多年来每天上街收废品，用卖废品的钱默默资助贫困山区的孩子，圆了他们的读书梦。她是张景兰，2014年11月入选“中国好人榜”。

皖南之行，种下爱的种子

张景兰1997年起担任安徽省人大机关工会主席。1998年，她参加了省人大对口帮扶皖南绩溪县的活动。皖南风景美，但经济并不发达，许多家庭因经济困难只能让男孩念书。

“为什么女孩子就不能通过读书改变命运呢？”张景兰说，她在心里种下了帮助当地贫困女童走出大山的愿望。

回到合肥后，张景兰立即联系绩溪县相关部门，为贫困女童募捐，通过自己的努力资助贫困女童读书成了她生活中最重要的一件事。她还发动身边人集结爱心，成为安徽省人大机关“心系绩溪困难学童帮扶行动”的领路人。

退而不休，帮助更多人

2008年，张景兰从省机关工会主席岗位上退休，仍没有卸下肩头的担子。退休工资不多，为帮助更多女童，她走上街头成了一名“拾荒老太”，将每天卖废品的收入攒起来，继续她的爱心之旅。

退休后张景兰的生活并不富足，每个月还要支出千余元赡养88岁的老母亲。为资助孩子读书，她省吃俭用，常常馒头就咸菜就是一顿饭。

一次偶然的机会，她发现自己小区少数居民往地上扔矿泉水瓶，影响小区整体形象，就主动在小区收捡垃圾，几次卖垃圾的钱攒下来竟然也有近百元。心系贫困女童的张景兰就萌发了“拾荒”资助孩子的想法。

“有些人说我一个处级干部，犯不着去捡废品。我却没在意过自己的面子。我想，靠这个我起码能多资助几个孩子，能给孩子多买几套衣服。”张景兰说。

前年夏天，张景兰在省城百脑汇附近拾塑料瓶时，不慎从手扶电梯上摔下，左手手腕骨折。受伤后，张景兰仍不忘公益事业，应邀前往蜀山监狱，给狱中服刑犯人作演讲。“他们犯了法，理应受到法律制裁。但他们的家人、子女是无辜的。”事后，张景兰又委托监狱管理方，请求他们统计家庭困难的服刑犯名单，帮助他们的子女读书。张景兰说自己不想出名，也没想过这些孩子长大后报答她，只希望他们成才后，也能为其他人多做好事。

平淡生活，前行在路上

随着帮助的人越来越多，张景兰的事迹被不少媒体报道。但她的生活并没有发生什么变化，依旧深夜才休息，很早就起床，去住所附近马路边拾荒。她家里连常见的家电都没有，只有捡来的旧书报、废纸盒、一捆捆、一摞摞，堆满每个房间。此外，还有一个“宝贝纸盒”，盒子里是受资助学生写来的信。

张景兰的行动感动了很多人，更多人参与到奉献爱心的行列中来。全国道德模范徐辉说：“她宁愿每天啃大馍吃咸菜，也要去资助那些贫困学子。这样精神，已经绝非‘奉献’二字所能形容了。”

“张奶奶，我已顺利考上了南开大学。真不敢想象，如果当时没听您的话，真跑去外地打工，我的今天会是怎样？张奶奶，我有今天的成绩，都是受到您的鼓舞。我以后也要像您一样，去帮助需要帮助的人。”曾经受到帮助的孩子说。

“我要尽力帮助更多女童背上书包，走进课堂。我所做的是应该的，也是微不足道的。我也希望有更多好心人献出爱心，让更多女童不因贫困失学，通过努力改变自己的人生。”张景兰坚守着自己平淡但伟大的生活，继续前行在奉献爱心、资助学子的路上，她的道德魅力正在感化着无数人。



看到孩子们有了良好的学习环境，张景兰笑了。周梅摄

中国好交警 中国好司机

人物小传

陈超，男，1983年6月出生，2006年毕业于山东警察学院并于同年参加公安工作，现为山东聊城市公安局交通巡逻警察支队执勤四大队民警。9年来，陈超先后荣立个人二等功二次、三等功三次，2012年5月被公安部交管局评选为“全国公安交警系统规范执法标兵”，2012年8月被中共山东省委评选为“全省为民服务模范”。

陈超的梦想是成为一名刑警，但2006年从山东警察学院治安管理专业毕业后，却成了一名交警，极不情愿地站到了聊城市城区百货大楼中心路口的交通岗上。

2008年中秋节前夕发生的一件事，彻底改变了陈超对交警的看法。那天晚上，陈超开车带未婚妻出门，被堵在自己值勤的大楼岗亭路口。他下车一看，原来是信号灯出现故障，4个路口被堵得水泄不通，许多市民举着自行车，在已呈“停车场”状态的路面上穿行。陈超连忙停下车跑回岗亭穿上警服，边往路口跑边抬着自己的大腿，暗暗提醒着自己：“沉住气，千万别慌！”此时，汽车的喇叭声、孩子的哭叫声，已经响成一片。陈超急中生智，把

越过停车线的机动车车钥匙都收了上来，然后有序疏导交通，硬是一点点“啃”出一条通道。没多久，在他的指挥下，路面恢复正常。这时，人行道上的群众为陈超鼓起了掌。有位老大爷给大汗淋漓的陈超递上了一瓶矿泉水，还拍着他的肩膀说：“好样的！”回到岗亭，未婚妻也不住赞叹：“你真酷！”

“现在，不少司机对交警存在误解。作为交警，我有责任、有义务给群众做好解释、沟通工作。”陈超告诉记者。

“我是咱们聊城的一名普通交通警察”的帖子。一石激起千层浪。这篇帖子一发出，立即引发了众多聊城网友的关注。有网民试探性地提出了几个问题，很快就有了答复。随后几天，这篇帖子的浏览量迅速增加，短短几天就有数百条提问。陈超始终有问必答，有理有据，非常专业。交警的工作无疑是繁重的，陈超经常早出晚归。即使这样，他对我网上帖子的回复从不耽搁。帖子发表一个月的时间里，点击量已超过两万次，陈超回帖近800条。

如何更好发挥“水域交警117”的品牌作用，拓宽交警部门便民利民的渠道？2010年8月，聊城市公安局交警支队党委开通了“水域交警117便民服务热线”。该热线不仅接受群众咨询、建议与投诉，还成为聊城交警部门面向社会、面向公众、便民利民的窗口和警务公开、倾听民意的渠道。

截至目前，便民服务热线已受理群众来电5万余个，为群众提供帮助500余次，真正做到了倾听民意、服务民生。眼下，陈超正筹划着借助微信平台，开展交通安全宣传事宜。“构建和谐警民关系，永远没有休止符。”陈超说。

2009年，有网友跟帖反映，自己的车辆被暂扣，但停车场业主为牟取私利，随意提高停车收费标准。陈超将这一情况反映给支队领导。聊城交警支队迅速行动，决



陈超向司机宣传交通法规。

赵鹏飞摄

本报记者 王金虎

架起警民沟通“连心桥”



更多精彩报道请扫二维码

更多中国故事
系列报道请扫二维码

二维码

本版编辑 闫静 郎冰
美编 高妍
邮箱 jrbzggs@163.com