

“创新”+“互利”

——国台办经济局局长徐莽谈未来两岸经济合作

本报记者 廉丹

在这样的背景下,两岸经济交流合作的机遇将远大于挑战。当前,两岸经济在资源、技术、市场、人力等方面的互补关系没有改变,两岸同胞对加强两岸经济交流合作的热度和愿望也没有改变。如果说当前阶段大陆经济的关键词是“改革”和“开放”,那么,我想未来两岸经济合作的关键词可以用“创新”和“互利”来概括。一方面不能再保持过去单纯依靠优惠政策“招商引资”的做法,另一方面也不能只想着利用低成本优势采取“打带跑”的短期经营策略。两岸经济合作要与人民要求、市场需求紧密结合,进一步拓宽合作领域、提高合作层次,在产品、服务、品牌、产业组织、商业模式、合作方式等方面进行创新,把创新驱动落实到两岸经济合作的整个进程和各个方面,更好地实现优势互补、互利合作,形成更紧密的利益共同体,更有效地提升共同竞争力。

未来,对台商、台资企业有哪些经济政策上的调整,台企如何面对这样的转变?

徐莽:台资企业在大陆发展大致经历了两个阶段。第一个阶段我们可称之为“引进来”。第二个阶段就是两岸经济合作制度化建设。无论是“引进来”,还是制度化建设,广大台商连同他们的事业都是伴随着大陆改革开放和两岸关系的曲折发展从小到大、由少至多,不断地成长、发展和壮大。在这个过程中,大陆的的确确给予了台资企业“同等优先、适当放宽”的一系列优惠政策。随着改革开放的步伐不断向前迈进,社会主义市场经济制度建设日益健全成熟,投资、贸易和创新等大的环境与过去相比正在并将继续发生很大变化。这种变化有利于创造

更加公平、公正的营商环境,更加有利于企业创新发展。我们鼓励和支持台商台企在大陆持续、更好发展的方向和政策不会改变。而且,我们将本着“两岸一家亲”理念,以更大诚意、热心和决心,一如既往地帮助台商台企在大陆经济发展新常态下获得更好更大发展。具体来讲:

一是要逐步推动实现台资企业与大陆企业同等待遇,进一步优化台资企业发展环境。过去将台资企业比照外资企业对待,是因为外资企业享受比大陆企业更多优惠政策。现在情况不一样了,台商反过来要求我们帮助其实现台资企业与大陆企业的同等待遇,希望推动台资企业与大陆企业同等享受大陆支持企业创新、研发、升级转型的各项扶持政策。对于符合申请条件的台资企业相关政策,我们正积极与有关主管部门对接协调,指导、协助台资企业申报,推动有关政策落到实处。

二是要继续支持台资企业转型升级。主要是鼓励和支持台资企业开发核心技术,打造自主品牌,创新管理,提升产品竞争力;指导北部及中西部地区省份做好台资企业梯度转移的承接准备,做好产业发展规划,形成优势产业集群。为台商台企创新、发展清障搭台,营造公平、公正的市场竞争环境。

三是要健全长效机制,努力帮助台资企业解决生产经营困难。目前,台资企业普遍面临劳动力供应不足、成本上行,融资贵、融资难,环保和安全生产要求提升,税费项目和标准调整速度过快等突出问题。我们高度重视台资企业生产经营方面的问题,采取更加积极的措施,解决他们在生产经营中的实际困难。

在这里我想强调的是,广大台商台企完全可以在大陆经济新常态下充满信心,因为自身的优势仍然存在。台资企业在国际通路、技术研发、管理创新等方

面具有很好的条件,相较大陆企业,其较易获得来自台湾的低成本资金、人才储备、技术研发成果,企业国际市场营销经验、精细化管理能力等都具有优势。我们有理由相信,广大台商台企通过发掘自身优势,找准发展方向,激发内生动力,在大陆一定会获得更好发展。

台企该如何深入开拓大陆内需市场,如何利用大陆产业结构调整带来的新机遇?

徐莽:新形势下,台资企业应准确把握大陆经济新常态的特点,把握大陆经济发展的新趋势,深入开拓大陆内需市场。一是要准确把握大陆产业发展的趋势。未来一个时期,服务业和新能源、节能环保、电动汽车、新材料等战略性新兴产业将是大陆重点发展的产业,台资企业可以在这些领域加大投资力度。二是要合理规划区域布局。大陆地域广大,东中西部呈现梯次发展格局,一些在东部地区不具优势的产业在中西部地区仍然具有较大发展空间。近年来大陆制定了许多区域发展规划,如京津冀协同发展、长江经济带、海西经济区等。要重视对大陆经济发展战略规划的研究,在区域间合理布局,找到更大的发展空间。三是要坚持把创新作为企业的核心竞争力。过去台资企业在大陆发展多是在生产环节,依靠大陆较低的生产要素成本获得竞争优势,这种模式越来越无法维持。要获得持续发展,只有依靠持续创新。要在人才培养、技术、品牌、营销手段等方面加强创新力度,充分利用大数据、云计算、移动互联网等技术,针对不同用户的特点或者消费者个性化需求,有针对性开发新产品,提高市场竞争力。

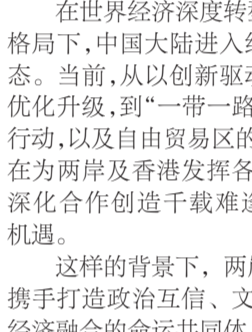


企业家展望 大连万达集团董事长王健林: 利用好两岸文化旅游产业互补优势



两岸经济合作对于维护和促进两岸关系具有重要意义,同时两岸经济互补性很强,合作能形成共赢,给两岸企业和百姓带来实在好处。在发展商业地产进程中,万达广场引入了许多台湾品牌,包括百货、餐饮、家居等,既帮助台商进入中国大陆开拓市场,也丰富了大陆百姓的生活。两岸在文化旅游产业上互补优势显著。台湾在创意设计、运营管理方面比较先进,而大陆市场空间大,发展速度快,双方优势也可以很好结合。万达的文旅产业不仅与台湾企业合作,而且招聘许多台湾员工。如今,大陆企业经过30多年发展,在许多领域已具备国际水平,如能进入台湾发展,也能帮助台湾经济向更高层次发展。经济一体化是世界大趋势,海峡两岸人民同根同源,语言文化没有任何障碍,相信未来两岸经济合作会朝着更广阔、更高层次的方向发展。(本报记者 崔军整理)

新大陆科技集团总裁王晶: 两岸经贸合作迎来历史机遇



在世界经济深度转型调整的格局下,中国大陆进入经济新常态。当前,从以创新驱动的经济优化升级,到“一带一路”愿景与行动,以及自由贸易区的设立,都在为两岸及香港发挥各自优势,深化合作创造千载难逢的历史机遇。在这样的背景下,两岸及香港携手打造政治互信、文化包容、经济融合的命运共同体,共同提升中华民族在新一轮世界经济转型过程中的全球话语权与国际竞争力,已成为时代主轴。“三经论坛”为两岸及香港的有识之士提供了一个“携手登高望远,以全局意识、创新思维、担当精神参与其中”的重要交流平台。该论坛的成功主办,一定会有助于两岸及香港经济、产业的大融合、大发展。(本报记者 崔军整理)

中国农业银行副行长李振江: 进一步拓宽金融合作空间



近年来,两岸经贸往来不断加强,为两岸金融合作奠定了坚实基础。随着两岸经济合作的不断深化,金融监管制度的日益对接、金融机构合作意愿的日益增强,两岸金融合作的空间将进一步拓宽。在此背景下,建议两岸金融机构以跨境人民币、互联网金融和综合化经营为深化业务合作的三大切入点,在服务好两岸经贸往来的同时,进一步巩固和提升两岸在全球金融业的竞争优势。农行作为大陆主要的金融服务提供商,近年来积极参与两岸金融中心建设,两岸农业金融合作和台湾人民币债券市场发展,在台机构的申设工作也在有条不紊地推进之中。未来,农行愿与台湾金融界携手共进,加深合作,为巩固两岸关系、增进两岸福祉贡献更大力量。(本报记者 姚进整理)

中国银行台北分行—— 积极服务两岸经贸往来

2013年2月6日启动台湾地区人民币清算服务,2013年10月启动台北分行全球支付系统,2014年1月,两岸人民币现钞调运及收付服务启动,2014年9月5日成功发行人民币“宝岛债”……中行台北的业务发展进一步一个脚印。中国银行台北分行(中银台北)是最早在台营业的陆资银行。据中银台北相关负责人介绍,自开办人民币清算业务以来,中银台北推出了人民币定期存款服务,参考大陆银行间市场的利率确定参加行存款利率,提升了台湾人民币市场的收益水准,实现了金融机构、存款客户等市场参与方互利共赢;推出了人民币日间透支、离岸市场间人民币资金调拨等服务,便利了参加行流动性管理;参考大陆银行间外汇市场价格,为人民币参加行提供兑换换盘服务,降低了参加行兑换成本;2014年还推出了人民币衍生品金融服务,为客户规避人民币汇率风险提供了有利工具。统计显示,2014年,中银台北已经为境内外84家参加行开立人民币清算账户,办理人民币清算及结算业务24万笔,金额达3.9万亿元,跨境人民币结算量460亿元人民币。当前,中银台北各项业务快速健康发展,台资企业客户基础不断扩大。世界500强的6家台湾企业中,已有5家在中银台北开户和业务往来;台湾制造业前40大企业中,已有23家大型企业在中银台北开户往来。对台资企业的授信支持持续加强,其中工商客户贷款达到13亿美元。

图说



4月18日,第十八届海峡两岸纺织服装博览会在“中国休闲服装名城”福建石狮开幕。新华社发



近年来,台湾吸引了越来越多的大陆游客。图为台北标志性建筑101大楼远景。本报记者 廉丹摄



4月15日,海口市赴台湾个人游正式开启。戴红芬女士向记者展示通行证。新华社发

中银香港—— 担当人民币国际化“桥头堡”

本报记者 刘溪

金池规模约1.15万亿元,较2013年底增长9.52%,约占海外离岸人民币资金池总量的一半。区景麟表示,近年来内地多项资本项目开放措施逐步推出,香港离岸人民币投资活动不断活跃。2014年11月,“沪港通”和人民币合格境内机构投资者(RQDII)试点启动,进一步增加了境外人民币资金对内地运用的渠道,为离岸人民币(CNH)市

场的深化和产品创新提供了条件。展望香港离岸人民币中心的未来,区景麟表示,在市场需求以及金融中心相互竞争的合力推动下,可以预期未来全球将出现若干离岸人民币市场。在这一过程中,香港市场需要发挥自身与内地经贸往来密切的优势,从市场广度与深度两个方面持续推进人民币离岸市场建设,继续巩固香港作为离岸人民币核

心的地位。应该持续完善离岸市场流动性补充机制,丰富香港离岸人民币计价产品,积极拓宽离岸与在岸市场的互联互通平台,包括债券市场、商品市场、基金互认等;配合“一带一路”国家战略,加强与各主要国际金融中心合作,提升人民币在贸易融资、项目投资、跨境贷款中的使用比例,使香港人民币离岸金融市场具有更大发展空间。

的营业网点,在新加坡、日本、美国等台商较多的国家和地区也均设有分行,为向台资企业提供全面、便捷的跨境、跨市场综合服务创造了有利条件。

另一方面,交通银行实行集团客户统一管理和境内外业务联动模式,即交银台北分行和大陆地区分行及其他海外分行联手为企业提供更好的服务,如贸易融资、资金托管、融资担保等均取得很好效果。

在业务快速发展的同时,交银台北亦高度重视合规经营和风险管理工作。“目前已建立各项规章制度一百多项,注重通过多层次、多角度的培训不断提高员工的风险意识和业务技能。每年进行十多次合规内控自查,并根据自查结果对管理制度和业务流程持续优化和完善。”朱忱表示。

交行台北分行—— “内外兼修”服务两岸经贸

本报记者 姚进

展经营活动尚处于起步阶段,因此也特别需要银行提供相应的服务和支撑。”朱忱坦言。

作为首批在台设立分支机构的陆资银行,交行台北分行于2012年7月正式开业,这也是当年陆资对台投资金额最大的直接投资项目。记者了解到,交银台北分行积极参与台湾离岸人民币市场的各项运作,目前已成为台湾人民币同业拆借市场上交易规模最大的金融机构。另外,交银台北在2014年作为首

家取得台湾本地机构信用评级的陆资银行发行了档期最丰富的宝岛债,获得了市场的充分肯定,这些努力均为活跃台湾人民币市场作出了积极贡献。

进入2015年,面对新形势和新挑战,银行业该如何更好地服务两岸经济、金融的发展?对此,交银台北率先做出了有益的探索。“交通银行拥有为台资企业提供服务的丰富经验。”朱忱介绍,一方面在网点布局上,交通银行在台商集中的华东、华南地区拥有密集

“总体来看,目前陆资企业在台开

“总体来看,目前陆资企业在台开