大众创业 万众创新 系列谈②

装上能飞的“翅膀”

崔书文

“互联网+”不是简单的加法，可能是乘法；不单是物理反应，可能是化学反应。这种融合将带来经济发展的新形态、新业态，带来新的商业模式。面对这样的风口，创业者该做的，就是以最快的速度冲上去。

小米公司创始人雷军说过一句著名的话：“站在风口上，猪都能飞起来”。意思是创业创新最好找到风口，但找到风口不是件容易的事。

阿里巴巴创始人马云也说过一句著名的话：猪碰上风也会飞，但是风过去了摔死的还是猪。意思是创业创新，更重要的是创业者要有能飞的“翅膀”。

面对“互联网+”这个风口，创业者该怎么办？

这个风口机会巨大。风口就在那里，明明白白，清清楚楚。互联网不再神秘，不再新潮。互联网正在走出所谓的新经济的圈子，正在跟所有行业结合。所有的传统应用和服务都会被互联网改变，如果哪个行业还没有被互联网改变那是不对的，那就意味着这里面一定有商机。将来的景象是人人互联网、物物互联网、业业互联网。

这个风口能量巨大。“互联网+”不是简单的加法，可能是乘法；不单是物理反应，可能是化学反应。这种融合将带来经济发展的新形态、新业态，带来新的商业模式。“互联网+”对传统产业的改造，将改变中国的经济结构。李克强总理说：“站在互联网+的风口上顺势而为，会使中国经济飞起来。”足见这个风口的厉害。

面对这样的风口，创业者该做的，就是以最快的速度冲上去。实际上，现在已经有一群人冲了上去。创业者不要担心自己是不是“猪”，而是要挤到风口上，先飞起来。只有挤上去，飞起来，才能知道自己是不是“猪”。不去尝试，永远不知道自己或许不是“猪”。

要以最快的速度冲上去，是因为互联网创业的一大特点就是拼速度。互联网创业的最大压力就是跟时间赛跑。从商业模式来说，不但要先起跑，还要尽早加速度，攻城略地，拿下更多的市场份额。如果起跑了，但慢悠悠地跑，不是“猪”也很可能变成“猪”。

“互联网+”这个风口，对传统产业转型升级是巨大的机遇，也是巨大的挑战。那么多行业，那么多企业，比拼的是谁能尽早拥抱互联网，谁能最诚意、最智慧地拥抱互联网。风口已经降临，赶紧乘势飞起来。不理会的、想逃脱的，几乎一定会成为“猪”。

在前不久的博鳌亚洲论坛上，特斯拉汽车创始人马斯克说，创业创新只要有10%的成功率就要去做。在大众创业、万众创新的热潮中，创业创新“心动不如行动”，勇敢地迈出第一步吧！等一切条件成熟了，“黄花菜都凉了”。

成长中的中国创客

上海市调动社会力量——

为创客搭好“创业蜂巢”

本报记者 李治国

从社区创新屋到创客中心、再到众创空间联盟……致力于创建具有全球影响力的科创中心，上海既让创新创业平台下沉到社区，又开始把散落在各处的创客中心结成同盟，最大限度地发挥众创空间的效能，让创业这件事变得更便捷、成本更低。

“蜜蜂的‘蜂巢’结构精巧，最适合蜜蜂的成长。我们这里就类似‘蜂巢’，最大限度地提供给创客们一切必需品，让他们快乐成长，自由发挥才智。”上海普陀区长征镇社区创新屋的“屋长”陆庆祥告诉记者，“如果你有好点子，就到社区创新屋来”。

走进这个坐落在长征镇社区文化中心的“创新屋”，就会发现原来创新并不难，只要有心思，处处有灵感。比如，这里的桌椅是废旧纸板再利用做的，灯罩是老旧的水壶改的……在这里，中青年和小孩子们还会同台比拼，一起动手“玩”创意。

别看不起这些似乎并不起眼的创新，也许“革命性变革”就发生在这里。上海市政府提出，建设科创中心，并不仅限于政府自己要做什么、自己打算怎么做，而是欢迎社会各界一起参与。政府要为各方共同参与搭建平台、营造环境。开放、开放、再开放，在开放的环境中，吸引和集聚最重要的资源——人才。

最近火遍朋友圈的“足记”创业团队就扎根在上海愚园路一家名为“新车间”的创客中心里，年轻的创始人杨柳告诉记者，“足记”其实是她和小伙伴们“一不小心玩出来的”，作为一款创意摄影社交手机应用，上线1个多月已吸引用户超过1200万。“如果没有创客中心，我们的想法可能就实现不了。”杨柳说。

杨柳带着记者参观时，记者发现，“新车间”真就像一个创客的“车间”，各种工具、模具乃至3D打印机齐备，是具有加工车间和工作室多种功能的开放实验室。不少中外年轻人在这里发挥奇思妙想，做自己喜欢的手工。

“新车间”的创始人叫李大维。他告诉记者：“新车间创办于2010年，是国内第一家创客空间。如今会员稳定在百人左右，以白领和学生为主。”他说，这里已经成为国内创客的大本营，有志于搞创造发明的人们在此共享资源和知识，大家带着兴趣玩、玩出创意，有些人还在玩中走向创业、走向成功。

低成本、便利化、全要素、开放式，社区创新屋、创客中心日渐成为创客们的家园。记者了解到，近年来，上海大力发展科技服务业，目前已有71家创业苗圃、107家市级孵化器、13个加速器，涌现出起点创业营、苏河汇、启创中国等60余家新型创业组织和新车间、小小创客等一批创客空间，并建成70余家社区创新屋。

然而，这一系列“蜂巢”，对于需要打造科创中心的上海来说，并不是完善的。上海市科技创业中心副主任严雄告诉记者，如果用以往评估孵化器的标准来衡量，很多创客中心因为场地面积较小，甚至无固定场地而不能“达标”。但与孵化器一样，新兴的创客中心也具有服务创新创业的功能，如位于上海张江传奇广场的IC咖啡，以喝咖啡交流的形式，为集成电路和电子硬件领域的创业者提供服务，2014年举办了300场左右活动。这种“咖啡馆孵化器”在我国已有不少，亟须纳入政府评估和扶持体系。

创客中心之一的innospace内，年轻的创客在集中探讨创业点子。（资料照片）

怎么办？不久前，上海市科技创业中心召集一些众创空间负责人喝了一次咖啡。经过交流，他们提出了创建上海众创空间联盟的构想，由上海市科委出资300万元，补贴各类创客中心提供的公益性创业服务活动。如今这一构想已经落实，该联盟在3月29日正式成立，成员包括各类孵化器等法人单位和热衷创新创业服务的个人。这一联盟将定期发布各成员单位举办的活动，引导更多人投身创新创业大潮，还将把优秀的外省市和国外项目引入沪上，扩大上海在全国乃至全球的科技创业影响力。

要培育上海创新创业的氛围，就要优化完善现有的创业服务模式，形成开放式的创业生态系统。上海市科委副主任陈杰告诉记者，通过引导组建众创空间的自治联盟以及后续补贴支持，希望引导包括大学生、离职白领、连续创业者、海归等“创业新四军”在内的更多人加入科技创业“大军”，让上海成为全球创客最佳实践城市。

石家庄国际生物医药技术服务平台架起了企业踏入国际市场的金桥——

如何把平台打造成跳台

本报记者 雷汉发 通讯员 王丽强

1400平方米的现代化实验室占据了整个楼层，液相色谱室、气相色谱室、高温室、微生物实验室等互相连接、布局清晰。实验室里，检测员张彦群正在使用气相色谱仪进行磷酸红霉素的溶媒残留检测。

这是位于河北石家庄市科技中心大厦9层的石家庄国际生物医药技术服务平台。自2011年建立以来，平台先后为70余家制药企业提供了6000余项检测服务，免费为石家庄中小制药企业提供10余次医药培训，华药集团华栾公司、河北健民、重庆西南二药等18家企业通过美国FDA认证，产品成功打入国际高端市场。

缩短产品检测认证时间

由石家庄科技中心和石家庄润柏医药科技有限公司共建的石家庄国际生物医药技术服务平台（中欧联合实验室）顺利通过中国合格评定国家认可委员会现场评审。至此，平台“中欧联合实验室”已先后完成“美国FDA”、“加拿大卫生部”和“中国CNAS”认证，成为国内首家同时具备以上三项实验室资质的生物医药公共技术服务平台。

“CNAS是我国目前唯一、也是最具权威的实验室评审认证机构。获得其认可后，我们实验室出具的证书或相关报告，在56个签署互认协议的国家或地区内可以被承认，可消除非关税技术性贸易壁垒，减少重复检测。”石家庄国际生物医药技术服务平台负责人马大龙说，与CNAS相比，FDA的认证则更具世界性。

在美国等近百个国家，只有通过了FDA认可的材料、器械和技术才能进行商业化临床应用。“以前，企业必须将样品寄到国外检测，费用高，周期长，现在可以在这个平台检测，极大缩短了检测时间，降低了费用，减少重复检测，提升了中国产品在海外市场的准入能力。”马大龙告诉《经济日报》记者，中欧联合实验室主要从事医药检测、新产品研发和国际法规事务服务，目前，拥有1400平方米的国际标准实验室、价值800多万元的各种高端检测仪器。

推动企业打入国际市场

“要不是国际生物医药技术服务平台为我们打开了美国市场，说不定现在我们还在亏损。”说起产品通过FDA注册打入美国市场的经过，华北制药华栾公司总经理韩胜峰说。

负责该平台运营的润柏公司总经理助理赵亮告诉记者：“按照FDA标准，当时的华栾公司距离美国市场的要求差距很大。我们的技术人员、审计官干脆就常住在华栾，和厂里的负责人、工程师一起，按照美国标准一个环节一个环节查找问题、一个阶段一个阶段落实整改。当时，仅仅编制FDA的注册文件就用了2000页纸。”

经过一年的艰苦努力，华栾的盐酸林可霉素终于拿到了FDA认证，成功打入美国市场。“现在，我们公司每年近2个亿的销售额中，美国市场约占60%至70%。”韩胜峰向记者透露，同一种药品国外市场价格要比国内高10%左右，国际市场销路打开后，企业经济效益也得到明显改善。

期待更广泛的合作

目前，很多国内制药企业普遍存在管理与技术水平落后，新品研发、技术创新能力不足，质量系统普遍薄弱，缺少高水平技术、管理人员。在产品方面，国际注册能力、法规市场准入能力低，直接导致进入国际生物医药市场进程缓慢。

石家庄市科技中心主任王文辉说，建设国际生物医药技术服务平台，正是看准巨大的市场空间，为国内制药企业提供培训和现场辅导，可以帮助提升质量标准与管理水平，为产品打入国际市场架起服务金桥。

王文辉告诉《经济日报》记者，许多传统企业没有分工意识，总想把从创新到投产到销售的事情一揽子全部做完，但往往在他们所不熟悉不擅长的领域卡了壳，由此造成人力物力的浪费。而开展公共创新平台建设，在很大程度上发挥了专业化作用，对于特定领域的热点难点问题处理起来事半功倍，由这样的平台为生产企业进行分项技术承包，确实能起到投资少、见效快的作用。希望政府部门多建立这样的攻关平台，以促进经济发展，也希望企业多关注这样的公共平台，开展广泛技术合作。

“今年，我们还将辅导4家国内工厂通过FDA注册，将企业产品打入国际高端市场。”马大龙告诉记者，按照计划，未来3年，这个平台将通过增加大型设备、高端设备，扩大平台的检测能力，增强法规能力及研发产业化能力，融合更多国际市场资源。

创享家

设计师张岩——

机会都是“生磕”出来的

本报记者 佘 颖

你有多久没有收到过一封信了？如果这封信里除了有散发着墨香的信笺纸，还有几粒小小的种子，你会不会多一分期待？

HKdesign设计团队创意总监张岩就给《经济日报》记者带来了这样一个能种出绿植的信封。他沿着一侧虚线撕下一截印着花盆的信封，折几个小角，手指翻动间，一个简易的花盆就做好了。张岩又倒出一个埋着种子的小海绵块告诉记者，海绵块已经泡过营养液，只要定期浇水就能长出绿苗。

绿植信封为HKdesign设计团队赢得了2014红星奖，也让他们成为中国邮政的合作伙伴。“首期准备印10万个，以后还可以扩展纪念封或者直投广告业务。”张岩说。

27岁的张岩毕业于北京农学院，还在学校时就跟几个同学合办了一家设计公司。能走到今天，张岩坦言很难很难，“所有机会都是自己‘生磕’出来的”。

2011年夏天，北京市大学生创业促进中心连续6天举办创业培训班，开班时的30多名学员只有5人坚持到最后，其中就有张岩。创业中心的工作人员也因此记住了这个有毅力的小伙子，陆续将一些设计业务交给他。张岩还曾经免费为出版社设计书籍排版，渐渐得到了认可，终于把出版社发展成为自己的大客户。跟中国邮政的合作，也是张岩用意想不到的方式达成的——他给中国邮政集团公司总经理写了一封信，介绍了自己的设计，表达了合作愿望，还特意用EMS快递过去。2个星期后，他收到了约谈合作的电话。

记者发现，这个小伙子还有着他这个年纪男孩少有的细心和亲和力。从联系上那天起，他逢年过节不忘发来短信问候；约好采访后，他会提前给记者发来介绍邮件，并附上采访地点地图，采访当天上午，他还特意打来电话确认。记者问张岩，这种特质是天生的还是创业锻炼出来的，他想了想说：“更多还是磨出来的。”

这两年的经历不仅磨出了张岩的细致，也磨出了他的独立。“国家鼓励大学生创业，我们也得到了学校和社会的很多支持，但说到底创业就是创业者一个人的事情，没有人会比你更关心你自己的事情了。”张岩说，“如果自己不努力，再多的帮助也白搭。”所以，接下来他准备一家店一家店地跑家居建材城，去推广公司的“暖气伴侣”。

世界3D打印创客大赛启动

本报讯 记者李鹏翔报道：“银禧科技杯”首届世界3D打印创客创意大赛日前在北京启动。据悉，本次大赛的特色在于不设置任何主题，鼓励“独创性、艺术性、时尚性”相结合的作品参赛。同时，本次大赛还是即将于6月3日在成都举行的第三届世界3D打印技术产业大会暨3D打印博览会重要配套活动。

据了解，本次大赛已经吸引了全球100多所著名高校和100多家创客俱乐部、200多名设计爱好者的参与，所有参赛作品都将同步在“3D打印在线”和“3Denjoy”平台上推出，前10名作品将在6月的世界3D打印博览会上展出。

河南武陟——

为农村“创客”添柴加火

上图：4月3日，在河南省焦作市武陟县七倍怀药种植合作社，社长赵作霖将山药装箱发货。毕业于河南工程学院营销与策划专业的赵作霖，通过微博、微信、淘宝等电商平台销售山药，2014年销售量达6万多斤。

下图：4月3日，赵作霖在展示自己的淘宝网店。

为解决返乡大学生、大学生村干部和农村青年等群体在农村电子商务、物流快递和文化教育等新业态中存在的“创业难”问题，2014年以来，河南省武陟县人社局相继出台了“一站式”服务、创业模拟培训、多部门联动配合和政策资金支持等办法，先后为1400多名农村“创客”群体提供了免息创业资金7000余万元，激发了农村有志青年的创业积极性，助力“创客”成为推进农村经济发展的新生力量。

冯小敏摄（新华社发）