新动力

当前，我国基本建立了包括棉粮油糖等10多个品种在内的农产品期货品种体系。期货市场价格成为安排农业生产、调整种植结构的重要价格信号，有利于缓解农业小生产与大市场的矛盾。但如何让农民更好参与期货市场，如何有效利用期货市场的价格发现和套期保值功能，还存在很多制约因素。

农民离期货市场有多远

本报记者 刘 慧

长期以来，靠天吃饭都是很多农民无法避免的现实，而农产品期货似乎与农村还有一些距离，农民看着近，但实际上离得还很远。实际上，有关文件多次提出，要创新农产品流通方式，健全大宗农产品期货交易品种，积极引导农民参与期货市场。

今年中央一号文件再次对农产品期货市场建设提出明确要求，要发展农产品期货交易，开发农产品期货交易新品种。据了解，郑州商品交易所和大连商品交易所正在加强农产品期货新品种研发，棉纱、畜牧产品、林产品、海产品等均在研究筹备当中。

出现卖粮难怎么办

怎么帮社员把玉米卖出去呢？面对几百户农民场院里堆积如山的玉米，辽宁省义县桂勇玉米种植专业合作社理事长商桂勇一筹莫展。

商桂勇告诉记者，他们合作社现有500多户社员，种植了8000多亩玉米。去年遭逢大旱，他们千方百计保住了玉米产量，没想又遭遇了玉米行情下跌的市场风险。义县直到现在还没有启动玉米临储收购，大部分粮食贸易企业也没入市收购。商桂勇不知道去哪儿卖玉米。他尝试与一家期货公司接触，希望从期货市场找到一条路子。

近年来，国家对水稻、小麦、玉米等大宗农产品实行托市收购，粮食市场波动很小，农民风险管理意识淡漠，认为没有必要通过期货市场规避风险。“现在大豆、棉花临储政策已经取消，市场价格波动可能加剧。”黑龙江博郎投资咨询有限公司董事长刘兆福说。

记者在东北调研时了解到，大豆目标价格补贴政策试点地区并没有出现预期的大豆交易活跃行情，农民认为大豆价格低，持粮待售，企业则认为大豆价格高，观望情绪浓厚，大豆交易陷入僵局。黑龙江大豆产业协会副秘书长王小语认为，这主要是因为农民与企业利益诉求不同，农民希望大豆价格越高越好，企业希望越低越好，缺少能够使双方都满意的购销体系。而在美国，农民和企业可以通过期货市场实现对接，农民在粮食没有收割甚至还没有播种时，就可以将粮食在合适价位通过期货市场卖出保值，粮食加工企业可以通过期货市场以合适价格采购原料。

期货市场具有价格发现和规避市场风险的双重功能。农民可以利用期货市场的价格发现功能了解农产品价格趋势，把握市场规律，也可以利用期货市场风险规避功能，通过与市场组织或龙头企业合作，加强风险管理。“现在应该积极引导农民了解期货市场，参与期货市场，通过期货市场与企业对接，化解市场风险。”王小语说。

大连商品交易所是一家以农产品期货为主的交易所，16个期货品种中有10个与农产品相关。大商所从2005年起就启动了“千村万户”市场服务工程，搞培训、搞信息服务、搞“公司+农户、订单+期货”试点。截至2013年底，大商所累计培训农民、农业合作社负责人、农业系统干部及营销人员7万多人次。

怎么参与期货市场

河南郑州粮食批发市场高级分析师陈艳军认为，期货市场是一个虚拟市场，农产品期货价格不仅受现货基本面影响，还受到宏观经济、货币政策等因素影响，参与期货市场需要很强的专业性。当前，农民直接参与期货市场的可能性很小，可以与合作社、龙头企业等新型农业经营主体合作，间接参与期货市场。

去年，大商所和相关市场机构摸索出了“保底租地协议+期货+场外期权”的“云天化模式”。这种模式的具体操作方式是，农民与吉林长岭云天农业专业合作社签订保底租地协议，合作社为农民提供农资和现代化设备，对玉米种植进行专业化管理，保证粮食质量。期货公司风险管理子公司与合作社签订现货采购合同，当玉米收购价格高于临储价，期货公司风险管理子公司收购玉米现货后，在卖出玉米之前给予合作社二次点价的机会。在保价期间，如果粮价下跌，就按照原有保值价格执行；如果价格上涨，合作社可以按实际所点价格（市场实际出现的价格）进行二次结算。这样，合作社就把市场风险转嫁给期货公司风险管理子公司，期货公司风险管理子公司再通过期货市场对冲风险。

其实，农民还可以通过与龙头企业合作参与期货市场。据了解，目前国内越来越多的粮食企业参与期货市场，中粮集团、九三油脂等大型粮油加工企业已经在娴熟地运用期货市场套期保值操作，规避市场风险。但目前，许多粮食企业受人才缺乏、自有资金有限等因素制约，还不具备参与期货市场的条件。

在诸多农民参与期货市场的模式中，“粮食银行”有可能成为引导农民间接参与期货市场的又一种形式。近年来，我国推出了“粮食银行”试点，就是粮食加工企业在为农民提供粮食仓储和收购业务的同时，向农民提供延期点价收购、短期融资和存粮价格保险等一系列保值增值服务。

从目前来看，还存在一些制约“粮食银行”规模化发展的瓶颈。“粮食银行”的发展壮大，需要包括期货、保险及银行等在内的金融市场的支持。据了解，大商所已经着手研究如何加强完善期货市场配套措施以更好地服务“粮食银行”。

进市场需量力而行

当前，我国一家一户的小农生产仍然占据主体地位，他们没有能力也没有意识参与期货市场。虽然农业合作社等新型农业经营主体规模不断扩大，对市场风险更加敏感，对有效的风险管理手段更加渴望，但绝大部分新型农业经营主体还没有通过期货市场规避市场风险的意识。

大商所相关负责人告诉记者，要引导农民参与期货市场，更好地发挥期货市场服务“三农”的作用，须从多方面着力。

首先要加大力度培育农民的现代市场意识。不仅要注重对农民技术培训，还要引导农民学会利用期货市场，掌握生产经营主动权，提高驾驭市场的能力，走出“增产不增收”的困局。

其次要不断推进农业规模化经营，提高抵御市场风险的能力。有专家建议，要把千家万户的农民组织起来，与合作社或者龙头企业对接，把农民的生产经营风险汇集起来，由合作社、龙头企业通过期货市场转移出去。

还要进一步推动品种和工具创新，尽早推出大豆、豆粕、棉花等农产品期权，丰富市场工具。农产品期权相当于一个价格保险，在支付期权费这一“保费”后可以做到粮价涨有收益、跌有保障。

期货市场是一个标准化的市场，对农产品质量及交割区域都有特定的要求，但国内农产品品质同一性还不强，市场广阔分散，这就需要期货市场进一步突破和创新，依托场内市场加强场外市场建设，放大市场功能，进一步丰富和完善对农业产业的服务。据了解，现在大商所期货交割库正在从销区逐渐向产区转移，已经在黑龙江哈尔滨建立了大豆交割库，并研究了在产区增设延伸交割库方案。

随着我国农业现代化的深入发展，期货等金融工具正在成为助力“三农”发展有力手段。不过，有业内人士认为，期货市场是一把“双刃剑”，无论是农民、种粮大户，还是农民专业合作社、农业龙头企业都要科学理性地参与期货市场。在当前形势下，农民应主要用好期货市场的价格发现功能，掌握生产经营主动权；农民专业合作社和农业龙头企业应担起一定责任，将普通农户的经营风险承接过来，利用期货市场的风险规避机制化解风险。

农

邵永同

长期以来，我国农户相对分散、生产经营规模小，农业小生产难以与大市场对接，给现代农业发展带来了诸多障碍。期货市场具有特殊的交易机制和运行模式，在克服这些障碍方面具有独特作用。因此，加快现代农业建设亟待农产品期货市场参与。

期货市场的风险规避功能有利于农业产业化发展。农业产业化，就是要将生产、加工、销售有机结合，实现一体化经营。订单农业是促进我国农业产业化的有效途径，但由于价格波动剧烈，常常导致履约率较低。农产品期货市场可成为订单农业中价格风险的“最终出口”，在解决订单农业履约问题上具有明显优势，从而推动农业产业化顺利进行。

期货市场的价格形成和交易制度有利于新型农民的培育。期货市场的价格形成机制有助于加强农户对现代市场机制的认知和把握，改变他们在现货市场中的弱势地位。而且期货交易所组织的农民培训和信息下乡等活动，明显提高了农户的市场意识，转变了他们的生产经营观念。此外，期货市场严格的交易制度和交割规则，也有利于增强农民的诚信意识和产品质量意识。

期货市场对产品质量标准化的要求有利于农业科技水平提升。农产品期货合约对交割品的等级、质量标准有明确规定，只有符合质量标准的农产品才能进入期货市场交割，这种质量标准化的要求促使农户在种子培育、田间管理、质量检验、物流运输等方面必须采用先进的技术，并推动农户积极参加农业生产技术培训，客观上促进农业生产和流通不断走向集约化、标准化和现代化。

虽然我国农产品期货市场日益成熟和完善，但在加快现代农业建设中仍有一些制约因素需要突破。首先要加强农业信息化建设。建设现代农业对信息的依赖性日益增强。期货市场集中了大量有价值的供求信息，但受农村信息传输不畅通的制约，期货市场无法有效服务现代农业建设。因此，应加快建立传播渠道多元化的农村信息服务体系。

其次要创新品种上市机制，持续增加期货品种。要减少期货品种上市审批环节，简化审批手续，变革高度行政化且多头相互牵制的审批机制；要持续增加期货品种，对上市条件成熟的品种尽快设计合约安排上市；要适时推出农产品期权产品和指数产品，为降低期货交易风险提供多样化的工具。

最后要完善期货市场投资者结构。我国农产品期货市场交易主体中，套期保值者比重偏低，大中型农业企业参与有限，投资者以中小散户为主，其交易目的主要是获取投机性价差收益。为更好地服务于现代农业建设，应鼓励农户成立各类农业合作组织，积极引导有条件的农业龙头企业、合作组织参与期货市场，放开对国有农业企业市场避险的制约；同时要在部分地区试点农产品期货投资基金，培育专业机构投资者，逐步优化投资者结构。

（作者单位为天津商业大学经济学院）

近年来，河北省承德市探索以尾矿渣为基质，加入蛭石、珍珠岩、有机肥、草碳土等物质，按比例混合“造土”种菜，作物发病率明显降低，一个大棚可消耗150.5立方米尾矿渣。图为承德市双桥区大石庙镇农民采摘用尾矿渣为基质培育的西红柿。 新华社记者 金良快摄

在第三届“上海十大创业新秀”评选中，“田头批”是唯一入选的农业项目——

新农民演绎“寸土变寸金”

本报记者 李治国

“‘田头批’顾名思义来自田头的农产品批发。我们的目标是缩短田头与餐桌的距离，为市场提供健康养生的蔬果，打造集研、产、供、销、孵化为一体的现代农业电子商务平台。”上海“田头批”农产品销售合作联社负责人高明说。

“田头批”入选第三届“上海十大创业新秀”后，一些风投找到高明，纷纷表示要进行投资或合作。

“田头批”的吸引力在哪儿？上海金山漕泾镇蒋庄村家庭农场主王建峰把记者带到了他的基地里，展示长势喜人的“拇指西瓜”。“拇指西瓜”便是“田头批”合作联社提供的新品种，现在市场价达到每斤80元，订购的客户已排到了3个月后。

记者发现，“田头批”合作联社基地里种植的都是不寻常的农产品，如红莲、山菠菜、紫龙舌、五味菜、红秋葵等，每样菜都有各自的保健功效。因此，这些农产品的价格也不一般。比如紫罗兰油菜每斤售价12元，每亩一茬可收获5000斤；又如红莲，一茬只需2.5个月的生长周期，亩产可达6000斤，每斤价格在16元左右。

现在，“田头批”合作联社每年经营的农产品种类在80个至90个之间，都是市场上少见的新奇特品种。它的科研团队每年都要试种几百个新品种，从中筛选出消费者喜爱的进行生产。

值得一提的是，“田头批”合作联社并不主张盲目扩张，而是将每个品种控制适度的种植面积，通过保证蔬菜品种的市场稀缺性，实现“卖得出”、“卖得好”。高明告诉记者，“田头批”生产的都是保健蔬菜，各大饭店和中高端消费群的需求旺盛，而自己只能满足60%的客户订单。

发挥自己在种源、技术、销售、配送等方面的优势，“田头批”合作联社不仅大幅提升了每亩农田的产出，更努力为农业培育新型的经营主体。

上海金山就业促进中心主任赵勇说，上海金山正在创建创业型城区，他们已在金山区廊下镇开辟出100多亩的创业园区，将其分割成一个个两三亩面积的单元，并进行大棚、喷滴灌、地膜等配套，招募有志于农业的年轻人前来创业。目前，已有一大批年轻人报名，当地相中了其中的六七位。

年轻人报名后，首先由“田头批”合作联社进行统一培训，在生产过程中，除了统一提供种子、肥料等农资，还有技术人员定期到田头手把手指导。因为每个环节都有操作规范，所以年轻人只要用心，基本都能学会。到了收获时节，所有产品都由合作联社统一收购。

新型农业项目的实施，推动了廊下镇农业的“腾笼换鸟”。现在，当地很多年轻人都外出打工，只留下老年人还在零星种田，大多只有几分或一两亩的面积，种植的也都是传统品种，比如蔬菜、西瓜、水蜜桃等。廊下镇将农民手中的零星土地集中起来，吸引高明这样的年轻人发展高效农业，推动了当地农业的升级。

高明的农业新思维

在采访中，高明告诉记者，如今智能手机快速普及、社交媒体非常盛行，互联网无孔不入地改变着人们的消费方式，创新着企业的商业模式，他觉得这将给“田头批”带来新的机遇。去年，高明启动了基于移动终端的新项目。

高明的“微农业”项目将上海八区一县的农庄及农业景点上传至移动手机终端，希望将来能成为覆盖沪郊及长三角农业旅游资源的“农游携程”。高明联合金山区餐饮协会打造“餐之道”微平台，金山区主要餐饮饭店的预订、点菜均可通过手机解决。同时，通过尝试“线上预订、线下消费提货”的O2O模式，高明又将“田头批”特色蔬果的推广销售与饭店净菜供应对接起来，与商家合作中的扣点返利将成为“田头批”新的盈利点。

按照高明的设想，“微农游”和“餐之道”将形成“C2B+O2O+食物社区”运作模式，即以C2B预售解决前端的生产供应，以O2O模式解决体验问题，再通过“食物社区”解决“最后一公里”配送问题。

安徽来安县——

集体经济好 村民腰包鼓

本报记者 白海星 通讯员 韩先秀

安徽省来安县半塔镇鱼塘村村民周学文，去年参加了村里的农民工程队，不仅增加了自己的收入，还和其他队员一起为村里做了不少好事。他们翻新了村里的机站、拓宽了水渠、修通了水泥断头路、铺好了连户砂石路。

鱼塘村党支部书记王仕见说，2012年，村里将一些能工巧匠组织起来，成立了鱼塘农民工程队，对外承揽工程，发展壮大村集体经济。经过几年积累，鱼塘村成为全县集体经济的“冒尖户”，村资产总额达300多万元。鱼塘村里有了钱，建设基础设施和提供公共服务都有了保障。

发展村级集体经济是繁荣农村、加快推进城乡发展一体化的重要物质基础。近年来，来安县因地制宜探索创新壮大村级集体经济的模式，积极做好资产、资源、资金的“三资”文章，通过典型带动加快“强村富民”的步伐。

鱼塘村发展集体经济的模式，为来安县的其他一些乡村提供了借鉴，外包工程、中介服务、创办为农服务专业合作社等经营方式遍地开花。

来安县引导和鼓励各个行政村对集体所有的山林、果园、塘坝、机井、“四荒”等资源进行整合，通过对外租赁、承包、参股等方式盘活存量资产，提高经济效益。一些乡村将闲置的可用建设用地，通过兴办农家超市、加油站等经济实体，获得经营性收入。

来安县还借鉴江浙“联建物业”模式，联合若干经济薄弱村，利用财政资金和村级自筹资金，在区位有优势的地方联建、联购物业（标准厂房、商业地产等），将其作为村资产统一经营，增强农村集体经济。

本版编辑 李 亮 梁剑箫