

15家餐饮企业参与投保,保额达1320万元——

# 黑龙江率先推出食品安全责任险

**本报讯** 记者倪伟岭、通讯员吴璇报道:日前,中国太平洋财产保险股份有限公司齐齐哈尔中心支公司与齐齐哈尔市君汇国际酒店等多家企业签订的食品安全责任险保单正式实施。消费者在投保的餐饮企业用餐时,一旦发生食物中毒或其他食源性疾病等意外,均可得到保险公司相应赔偿。

《国务院关于加快发展现代保险服务

行业的若干意见》明确提出,要把与公众利益关系密切的食品安全等领域作为责任保险发展重点,探索开展强制责任保险试点。“食品安全责任险是为了保护消费者及食品生产企业的合法权益、第三者利益、保障食品生产秩序和食品安全而推出的一种保险,特点是承保范围广、险种保费低、保险责任内容广,为食品的生产、加工、销售、消费等各个环节的食品安全问

题提供风险保障。食品安全责任险有望成为继交强险之后的又一强制险,保障百姓舌尖上的安全。”太平洋财险齐齐哈尔中心支公司负责人王琦说。

作为绿色食品大省,今年黑龙江省提出打造全国绿色食品安全基地,启动国家级食品安全示范城市创建活动,推动食品安全社会共治。为此,该省率先实施了食品安全责任险试点。试点首批已有15家

餐饮企业参与投保,保费3万余元,保额达1320万元。

“参加食品安全责任险是对企业和客人的双重保护,同时对企业的经营管理起到促进作用,保险公司也会对投保单位高度关注,为企业杜绝安全隐患,减少出事几率,保证客人在酒店吃得放心。”黑龙江省齐齐哈尔市君汇国际酒店总经理王金亮说。

# 甘肃营造中小微企业低成本融资环境

**新华社兰州12月7日电** (记者连振祥) 从2015年起,甘肃中小微企业将会得到更多的金融扶持。甘肃推出多项优惠政策,从差别化审批监管、担保机构税收优惠等方面,为中小微企业创造一个低成本的融资环境。

甘肃省近日就扶持中小微企业发展推出一系列措施,这些措施将在2015年陆续推开和实行,其中金融扶持是重点。记者从甘肃省政府了解到,对中小微企业,甘肃将落实企业融资服务优惠政策放在首位。甘肃确定,对于直接与贷款挂钩、没有实质性服务内容的收费项目,一律予以取消,严禁“以贷转存、存贷挂钩”等变相提高利率、加重中小微企业负担的行为。在中小微企业融资担保中,对符合条件的中小微企业信用担保(再担保)机构免征营业税,2015年年底,对符合条件的中小微企业信用担保机构,按照不超过当年年末担保责任余额1%的比例计提担保赔偿准备,按照不超过当年担保费收入50%的比例计提的未到期责任准备,允许在企业所得税税前扣除。

对金融机构,甘肃省要求其加快受理审批中小微企业贷款申请,在风险总体可控的前提下,确保中小微企业贷款增速不低于当年各项贷款平均增速,增量不低于上年同期水平。金融机构同时要加强对中小微企业综合金融服务覆盖率、贷款覆盖率和申贷获得率的考核,优化商业银行对中小微企业贷款管理,通过提前进行续贷审批、设立循环贷款等方式,对达到标准的中小微企业直接进行滚动融资。对中小微企业贷款实行差别化监管,不良率容忍度可比一般贷款不良率高出2到3个百分点。

据了解,甘肃省确定,从2015年起,将大力发展中小微企业电子信贷,依托各金融机构,搭建针对中小微企业的电子融资平台,拓宽资金募集渠道,为中小微企业提供“金额小、期限短、随借随还”的金融服务。

# 天津金融资产交易所获高新技术企业认定

**本报讯** 日前,国内首家获得国家高新技术企业认定的金融资产交易平台——天津金融资产交易所顺利通过天津市高新技术企业认定工作领导小组办公室的复核审查,获得“高新技术企业证书”。

据了解,天津金融资产交易所是唯一经财政部和省人民政府共同批准、国内首家注册成立并成功运作的全国性金融资产交易平台。自2011年11月首次获得国家高新技术企业认定以来,该所凭借自主开发并拥有全部知识产权的各类产品系统先后申请并获得计算机软件著作权16项,完成科技成果转化项目14个,累计投入研发费用超过1200万元。截至目前,该所业务覆盖全国各省、自治区和直辖市,累计入场交易项目1.6万个,涉及资产总额9406亿元。

(谭说辰)

# 浦发银行首推对公无卡存取款业务

**本报讯** 记者钱芳报道:日前,浦发银行在业内首家推出对公无卡存取款服务,通过自助银行和公司手机银行渠道的无缝对接,公司客户可以随时提取或存入资金。

据介绍,首次无卡取现前,公司客户需使用公司手机银行或去开户网点签约开通多渠道取现服务。取现前,客户使用公司手机银行提交ATM取现申请,设定取现手机号和取现密码;申请成功后,系统会将取现预约码发送给指定手机;客户凭取现手机号、取现密码和取现预约码到该行自助设备即可提取现金。对公无卡存款则无需提前开通或预约,到该行自助设备终端,根据提示输入正确的公司账号并存入现金,便可完成交易,且资金实时入账。除此之外,浦发银行电子银行还通过新功能加载,全新推出公司网上银行“开户模板”功能,大大提高了网银的易用性和便捷性。

# 船舶融资市场冷冬有暖流

本报记者 刘溪

## 热点聚焦

没有人想到船舶航运市场的“寒冬”持续这么久。在整个船舶航运市场持续低迷的状态下,市场上发生的新变化值得业内特别关注。

虽然船舶融资依然偏紧,但政策性订单和融资租赁发展迅速。对于正在进行转型升级的中国船舶工业来说,或许正如中国船级社社长孙立成所说的,“金融如水,有水方能行船。”

### 市场寒冬持续

“我记得,在2008年国际金融危机爆发初期,为了应对低迷,大家提出了‘抱团取暖’的理念,倡导多个层面的合作,期望能够共同度过市场的寒冬。”12月5日,在中国进出口银行第二届国际船舶融资论坛上,中国远洋运输(集团)运输部副总经理秦岭表示,现在看来,船舶航运市场的“冬季”已经不像是一个阶段性概念,更像是一种持续寒冷的“极地冰区”。

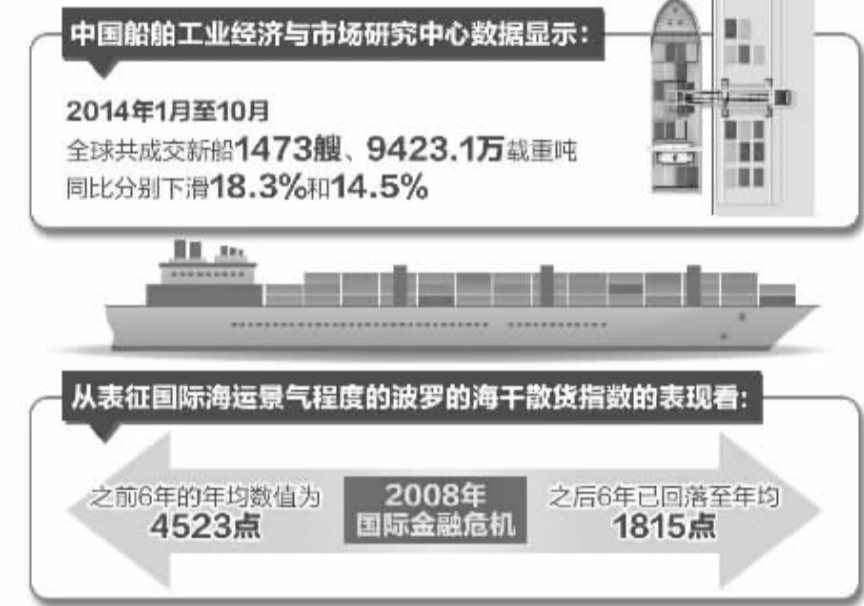
从表征国际海运景气程度的波罗的海干散货指数的表现看,2008年国际金融危机之前6年的年均数值为4523点,危机后6年已回落至年均1815点。

“行业亏损面近3年持续在50%左右,2014上半年干散货亏损面更是高达70%,而且这种低位运行的局面在短期内都看不到缓解的迹象。”据秦岭介绍,集装箱个别主干航线运价近3年比国际金融危机前持续下降达30%以上,而运力过剩还在持续,今年全球干散货运力过剩已达30%,集装箱在亚欧线上过剩达27%。

中国船舶工业经济与市场研究中心主任包张静提供的数据同样“寒冷”:2014年1月至10月,全球共成交新船1473艘、9423.1万载重吨,同比分别下滑18.3%和14.5%。其中,油船、散货船和集装箱船等三大主力船型成交量同比分别下滑3.4%、26.7%和53.4%。同期,全球累计成交各类海洋工程装备349艘/座、371.1亿美元,同比分别下降0.9%和33.3%。其中,钻井平台、生产平台、海洋工程船成交金额同比分别下降49.6%、29.2%和3.6%。

### 政策性订单伸出援手

据介绍,今年1月至10月,我国船厂



共承接新船4621.3万载重吨,其中,国内船东订单占比超过26%,四大航运公司以新订单占比就达17%。

中国进出口银行是我国船舶融资市场中最重要的政策性银行。在12月5日该行业主办的中国进出口银行第二届国际船舶融资论坛上,中国进出口银行现场与11家国内外客户签署融资协议,合同总金额达218亿元人民币,支持了包括自升式钻井平台、9400箱集装箱船在内的65艘高技术、高附加值船舶的出口和12艘节能环保型沿海沿江船舶的建造。

该行副行长孙平介绍,中国进出口银行成立以来,对船舶产业整体授信支持达5796亿元人民币,共支持9637艘、合同金额1977亿美元船舶的建造出口。自国务院颁布《船舶工业加快结构调整促进转型升级实施方案(2013-2015年)》以来,该行船舶出口买方信贷业务批贷金额达82亿美元,船舶出口卖方信贷业务签约金额640亿元,开立船舶出口保函67亿美元,重点支持了大型LNG船、大型集装箱船、新能源船舶等高技术含量、高附加值、节能环保等高端船型的出口,高端船型占比达83%。

### 融资租赁快速发展

中国船舶工业经济与市场研究中心统计数据显示,今年1月至10月,民生租赁、渤海租赁和中船租赁等3家租赁公司船舶订造量超过400万载重吨。秦

岭认为,融资租赁公司这样的新型船东,未来将成为一种常态。

据秦岭介绍,作为一个传统产业,航运市场的关系一直比较简单,市场分工也相对明确,船东、货主、经纪人都能分得清,但现在的航运市场已经远远不同于过去,除了传统意义上的船东之外,还有货主、金融、港口、租赁、船厂、投资公司、甚至IT产业资本这样的新型船东。同时,船东的角色也在多样化,他同时还可能是货主、投资人、融资人、造船人等。

秦岭认为,形成这种格局的原因有两个,一是产业高度繁荣期对外部资本的吸引,特别是2003至2008年期间,吸引了大量的外部资本关注和进入;二是近年来“全产业链发展”战略的推动,使更多的关联产业开始涉足航运,一些有实力的大企业力求在产业链的上、中、下游全覆盖,并形成发展战略。

对于船舶融资市场的新态势,中国船舶工业协会会长郭大成认为,应强化针对船舶业的金融政策扶持,鼓励和支持金融机构积极开展适合船舶工业特点的金融产品和服务方式创新,有效拓宽船舶工业企业融资渠道,特别是加大对高端船舶与海洋工程装备制造业的信贷支持力度。对于融资租赁这样的新型船舶融资商业模式应鼓励。同时,他也呼吁船舶和海洋工程装备制造企业设立或联合融资租赁公司,开发产品融资租赁业务,通过履约担保的方式降低业务风险。

## 风向标

# 碳交易代理开户业务上线

个人网银可直接开户

本报记者 王璐

近日,兴业银行—深圳碳排放权交易所碳交易全国代理开户正式启动。碳交易市场的国内机构和个人可通过该行个人网银直接开通深圳碳排放权交易所账户。兴业银行成为深圳碳排放权交易所首家也是目前唯一一家利用银行网上平台进行碳交易代理开户的商业银行。

“作为全国首个基于银行系统的碳交易代理开户系统,深圳碳排放权交易所和兴业银行合作的碳交易代理开户系统将为从事碳交易的国内机构和人士提供便利的开户通道,降低参与难度和成本,提升深圳碳市场吸引力。”深圳碳排放权交易所有关负责人对记者说。

对此,深圳市发改委有关人士予以高度认可:“碳交易开户系统是金融机构深度参与碳市场的又一新起点,不仅引领深圳碳市场的创新发展,也将大力提高商业银行在全国碳市场中的品牌地位。”

据了解,自2013年6月18日深圳碳排放权交易市场正式启动以来,兴业银行就成为深圳碳排放权交易所的交易结算银行。随着双方合作不断加深,为进一步提升银行在碳配额交易方面的服务能力,延伸碳金融服务范围,兴业银行再度与深圳碳排放权交易所合作开展碳交易全国代理开户业务,并于今年7月完成系统开发的技术准备工作。

“通过个人网银直接进行深圳碳排放权交易所的账户开户,有利于吸引更多投资者关注和参与深圳碳市场交易,活跃碳交易市场,进而推动深圳节能减排事业的发展。”兴业银行环境金融部负责人说。

据该负责人介绍,为推动国内碳交易市场建设,在2007年兴业银行就开始着手设计碳金融产品,在国内首家推出涉及碳交易前、中、后台的碳金融综合服务;2011年,兴业银行创新开发并落地全国首笔国际碳资产质押授信业务。目前,兴业银行已与7个国家级碳交易试点地区中的6个签署碳金融合作协议,在碳交易制度设计咨询、交易及清算系统开发、碳资产质押授信、节能减排项目融资等方面提供一揽子产品与服务。

本版编辑 李会 孟飞

电子邮箱 jrbjr@126.com

## 一线传真

# 金融创新为经济转型“加油”

本报记者 崔文苑

“企业转型的过程很痛苦,研发投入、人力成本都需要资金支持。”广东安宜捷工业用品有限公司负责人黄卫华告诉记者,以往,因为公司没有厂房、机器等抵押物,难以获得贷款,只好高成本去民间借贷。

正在发愁时,中国建设银行纯信用贷款“善融贷”主动“送上门”。“安宜捷公司一直是我们的结算客户,90%以上的公司和个人结算都在我行进行,因此我们主动上门为企业贷款服务。”建行东莞分行中小企业客户部经理鲍杰告诉记者,根据该公司的日均存款量、月均结算量等数据进行测算,最终审批了40万元的信用贷款。在资金的助力下,安宜捷公司得到了快速发

展,公司2014年上半年总资产和销售收入达1602万元和1830万元,比去年同期增长12%和18%。

除此之外,企业还可以凭借研发实力在建行融资。从事净化擦拭布、净化擦拭纸研发制造的广东硕源科技股份有限公司就是凭借6项发明专利和2项实用新型专利,在建行办理了“专利权质押贷款”。

建设银行东莞分行副行长李永彤介绍,像硕源科技这样拥有研发能力和发明专利等无形资产但缺少抵押物的企业有很多,为了让这些企业能成功融资,建行创新推出“专利权质押贷款”,以发明专利、实用新型专利等专利权作为质押的贷款,无需提供房产抵押和企业担保,

充分盘活了企业的无形资产。

“此外,对这些发明专利进行准确的评估很重要。”建设银行广东省分行中小企业客户部副总经理黄凯如告诉记者,经过严格挑选,建设银行广东分行与资质较好的资产评估公司合作,根据评估情况为申请企业发放贷款。

目前,建行东莞分行服务的小微企业有700多家,较去年同期增长28%,信贷余额90.2亿元,为小微企业提供信贷融资55亿元。数据显示,10余年来,建行广东省分行已累计支持全省中小企业6.82万户,中小企业授信客户占全部公司类信贷客户的95%以上,累计向中小微企业发放贷款超过1万亿元。

# 兴业银行首款采用施华洛世奇®元素水晶信用卡全球限量发行万张

谁将是国内首款“施华洛世奇”元素水晶信用卡的主人?

兴业银行全球限量发行国内首款采用奥地利“施华洛世奇”元素设计的水晶信用卡,卡面镶嵌50颗施华洛世奇水晶,年内首款上市仅1万张。

### 奥地利工艺造就至美

作为限量仅1万张的高端信用卡,兴业银行水晶信用卡不仅是符合PBOC2.0行业标准的IC信用卡,还追求卡面图案的美轮美奂,在卡的制造工艺方面精益求精。

这款信用卡卡面厚度不足1mm,色泽呈高贵沉稳的“暗金色”,一只典雅灵动的蝴蝶跃然卡上,双翼等处用50颗施华洛世奇水晶点缀,夺目耀眼,想必对珍视自我、崇尚卓越、品位不凡的时尚人士来说,有相当的吸引力。

兴业银行信用卡中心有关人士表示,将50颗施华洛世奇水晶置于兴业银行信用卡卡面的设计构想,是“施华洛世奇”精品文化与兴业银行信用卡品牌理念的融合,耀目水晶不仅彰显持卡人的不凡品味,也代表兴业银行信用卡始终愿以专业、用心的服务为客户“镌刻完美”,成就璀璨人生。今年这一款限量发行一

万张,明年将根据情况推出新款。

### 个性化权益温暖卡主

历经一年多的酝酿与发卡筹备,除了夺目外观外,兴业银行也为持卡人提供了个性化的丰富权益。

此次上市的兴业银行水晶信用卡是银联标准IC信用卡,属金卡级别,有效期长达10年。在2015年12月31日前,持卡人使用该卡至施华洛世奇指定直营门店进行任意消费即可登记成为施华洛世奇会员并在有效期内享受其会员积分、回馈等相关权益。

首批申领该卡的客户还将享受核卡、刷卡双重大礼:客户只要申请该卡,便能直接获得施华洛世奇品牌产品代金券100元,可在施华洛世奇指定专卖店直接抵扣消费;核卡后一年内刷卡或取现满5次,不限金额,即免次年年费。而2015年3月31日前,首次成功申请兴业银行信用卡主卡,且首张主卡为水晶信用卡金卡(IC卡)的持卡人,核卡后60日内,限定交易满3笔且每笔交易满228元,均可获得“施华洛世奇”元素水晶项链一条。

考虑到持卡人的商旅出行需要,该卡还特设200万航空意外险和至尊租车特惠礼遇两项权益。

广告