

再识“科技小巨人”

本报记者 董碧娟 陈莹莹



天津实施“科技小巨人”成长计划4年多来,在这片土地上崛起了近3000家“科技小巨人”企业。在让创新活力充分涌流的同时,这项计划也让天津成为众多省份的学习对象,让“小巨人”企业成为媒体竞相报道的对象。《经济日报》一直追踪“科技小巨人”,探究过他们快速长大的秘诀,分析过培育他们的软环境。今天,我们再次走进天津——

乍一听 iHealth,不少人会以为这是苹果专属 App。而实际上,这个一问世就被业内估值为8000万美元的品牌,出自于天津的“科技小巨人”企业——天津九安医疗电子股份有限公司。iHealth 首创移动互联健康云服务模式,可以实现用智能手机和平板电脑测量血压、管理个人健康,在 CES 展上一亮相,就引来全球1700多家媒体蜂拥报道。也正是它的出现,才让 AppStore 有了个人健康领域的分类。前不久,小米公司2500万美元投资,又让 iHealth 估值进一步达到1.25亿美元。

在天津,像九安医疗一样的“科技小巨人”正“铺天盖地”生长,并开始在全球市场上“顶天立地”。

营造“聚焦”氛围

哈尔滨兽医研究所最新研发出世界一流的禽流感 DNA 疫苗,引来不少企业洽谈合作,都想争取在自家转化。“科技小巨人”天津瑞普生物技术股份有限公司也想一试身手,却苦于自己是一家民营企业,与对方搭不上话。天津市科委得知这一情况后,立马牵线搭桥。最终,瑞普凭借实力战胜了多家大企业,捧回了这块“香饽饽”。新产品不久会上市,届时将会让世界刮目相看。

“不仅如此,政府还专门派专家过来,帮我们制订计划,做到一企一策。比如,我们本来想拿自己上市融资的钱直接并购,但专家们建议我们成立基金,通过专业化运作实现并购。现在我们已经成立了两只基金,并购正在进行中,省心又省力,效果更好。”瑞普公司技术总监付旭彬说。

政策聚焦、工作聚力、服务聚心、宣传聚势,这是众多天津科技型中小企业对政府营造的创业氛围的评价。“十二五”期间,天津将有200亿元财政资金投向科技型中小企业,110个市级重点实验室和660台套大型科研仪器向科技企业敞开大门……从顶层设计到基层落实,形成了环环相扣的培育链条。

用心良苦为哪般?“我们一直在思考,释放科技第一生产力能量的突破口究竟在哪里?4年来的实践告诉我们,这个突破口就是推动科技中小企业发展。”天津市科委主任赵海山告诉记者,通过这些科技型中小企业及“科技小巨人”企业越来越多时,一定会成长出“天津自己的华为和中兴”。

记者走进天津职业技术师范大学,见到这所学校最年轻的教授,也是天津市松正电动汽车技术股份有限公司的科技特派员——李小鹏。在李小鹏等一批高校老师的帮助下,“科技小巨人”松正牵头承担了企业首个国家科技支撑计划课题。李小鹏只是天津市科委选派的357名科技特派员中的一员,还有天津工业大学副教授张青松入驻飞鸿达安全印务有限公



①天津于家堡金融区(左侧),响螺湾商务区楼盘隔海河相望。近日,天津于家堡金融区和响螺湾商务区相继有部分单位入驻。

新华社记者 岳月伟摄

②天津职业技术师范大学的李小鹏团队正在集体攻关科技项目,他们长期服务于科技型中小企业。

本报记者 董碧娟摄

③天津瑞普生物技术股份有限公司的研发人员正在工作。

本报记者 陈莹莹摄

司,帮企业在国际上首创快速吸水溶胀和粘连三维凝胶防水材料等产品;天津商业大学教授关文强入驻天润一品有机食品基地发展有限公司,指导企业建成有机农产品保鲜和物流配送关键技术创新平台……这些科技特派员按照服务绩效每人每年可享受10万元以上的财政资金支持,产学研聚焦服务“科技小巨人”的生动局面一下子打开了。

“两只手”协同发力

城市建设项目多由大型国企包办,似乎已是惯例。今年8月,天津市科委和建委组织召开了首次天津市“科技小巨人”与城市建设重点项目对接会。“科技小巨人”和大项目一见面,就签下了总共5亿多元的大单子。难怪天津市通洁高压泵制造有限公司总经理齐永健信心满满:“有了这个平台,我们就能和国企同台PK,今后谁的竞争力好,谁就可以占领这个市场。”

如果说,天津刚开始培育“科技小巨人”时,更多依靠的是政府之力,那么近年来则更注重发挥市场的作用,做到了两只手“相吸相系”。为了让政府的钱更有效率地支持科技型中小企业,天津注重“撬动”,成立天津创业投资有限公司,逐渐吸引来自上市公司、民企、个人等非政府资金近30亿元。天津市科委副主任李宝纯介绍说,截至目前,天津创投累计投资超过30家科技型中小企业,4家已经上市。

在“撬动”的同时,注重“退出”。天津科创天使投资有限公司专注扶持初期

企业,助其跨过死亡之谷。公司总经理张学锋介绍说,公司由市财政投入3000万元设立,按市场化运作,已有2155万元在企业回购或风投介入后退出,并投入新的项目,累计实现投资173项。

政府和市场“两只手”协同发力,离不开信息化的支撑。4年来,科服网支撑了天津近6万家科技型中小企业认定管理工作,建立了国内首个科技型中小企业动态统计监测系统,形成了企业概况、财务状况等6类数据1900余万项,并在多个政府部门间形成了定期数据对接报送机制,为周转资金项目评选、领军型企业培育等多项政府管理决策提供了重要数据支撑。

负责科服网运行的天津市科技信息中心总工程师曹美说:“科服网变无形为有形,变分散为整合,让大家更容易聚焦科技型中小企业,形成关注创新的氛围。而且,网上即时公布的奖惩信息,起到很大的传播效应,比如哪家企业不符合环保要求受到惩处,哪家企业享有技术出口补贴,企业在网上就一览无余,帮助他们进一步明确政策方向。”

“小巨人”孵化“小巨人”

“80后”王爱荣精明干练,原本在“科技小巨人”企业——天津生机集团股份有限公司做兽药研发,却在去年年初被领导调去天津生机生产力促进中心有限公司做起了科技服务业。从稳稳当当的研发岗位到一切都得从头开始的创业,小王心

情忐忑。用了不到两年时间,到今年10月份,他们已经服务了800家以上企业。“今年年底营业收入达到1亿元没多大问题。”王爱荣早已不再忐忑。就这样,一家“科技小巨人”企业用了不到两年时间就培育出了另一个“科技小巨人”。

开始向科技服务业进军的“科技小巨人”不仅是生机集团一家。天津九安医疗电子股份有限公司技术总监王任大告诉记者,九安也正在做专业孵化器,为的是培养人才和储备项目。“不仅是提供场地和研发设备,还要应用我们多年来在行业内积累的经验提供创业服务。”王任大说。

在天津,企业类孵化器已经超过110家,占天津科技企业孵化器的比例由5年前的40%变为90%以上,其中又有将近一半都是民营孵化器。在这些孵化器中,很多都有“科技小巨人”的身影。

目前,天津市基本形成由16家大学生双实双业基地、130家科技企业孵化器、22家科技企业孵化转化载体、9家市级科技园、5家市级高新区构成的创新创业服务链条,全流程支撑着科技型企业发展。天津市科技企业孵化器发展促进会办公室主任张伟介绍说:“现在天津很多科技企业孵化器已由过去的单一形式发展成为集创新资金管理、天使投资、科技企业咨询服务、孵化器发展促进等职能于一体的科技型中小企业综合性服务组织。”

我们相信,当更多的创新资源向“科技小巨人”们集聚,天津这片创新沃土上势必会有更多“顶天立地”的故事发生。

案例①

小巨人从这里起步——

软环境也是硬实力

本报记者 陈莹莹

今年,天津在全市“科技小巨人”企业中选拔了5家参加夏季达沃斯论坛,28岁的张坤宇代表他创立的卓朗科技获得了入场券。

2009年,河北工业大学毕业生张坤宇在30平方米的办公室里创立了卓朗。如今,这家员工平均年龄仅29岁的企业每年创造4亿元产值,成为国内云计算基础软件的领军企业,可以说,踏上“祥云”的卓朗已在创业路上骑绝尘。

“我幸运地享受到了三方面的政策红利。”张坤宇总结说,创业时,正逢国家将鼓励大学生创业作为促进就业的手段;做软件,又赶上了基础软件国产化的好时代;在天津创业,搭上了“科技小巨人”这趟顺风车。

在天津市打造的创业软环境里,给张坤宇印象最深的就是丰富的金融手段。

“一个有技术、有产品的企业,需要以资金为血液,才能源源不断地循环起来。”张坤宇说,天津市为支持创新创业成立了很多担保机构,让企业在创业的不同时期都有获得资金的渠道。卓朗科技的第一笔银行贷款,担保方是天津市财政局下属的中小企业担保中心。

“初期我们的固定资产不多,获得贷款不易。他们为我们担保,我们用知识产权评估后的价值以及股权提供反担保。”张坤宇说,随着企业不断地成长,反担保的措施也日益丰富,银行不断扩大授信,这家担保中心为卓朗科技累计提供的担保达到了1亿元。

“对我们这样一家创业公司来说,最重要的因素是人与软环境。”张坤宇解释说,有了人才,就有了企业最核心的技术和产品;而软环境则是政府营造的氛围和相应配套政策的支持,软环境好,市场和资金问题就迎刃而解。

从冶金仿真软件起步的卓朗,由软件入手为企业提供基于互联网的服务,进而发现了云服务的大市场。11月26日,卓朗科技成为思科公司中国北方地区的主结点,这一合作将为卓朗带来每年8000多万元人民币的收入。

案例②

“杀手锏”在这里锤炼——

创新“水龙”舞起来

本报记者 董碧娟

只见一条“水龙”冲向一块锈迹斑斑的铁板,不到半分钟,铁板锈迹全无,焕然一新。这条“水龙”正是天津“科技小巨人”企业——天津市通洁高压泵制造有限公司的“杀手锏”产品:超高压清洗机。它清洗成本低、不破坏环境,切玻璃和混凝土也轻而易举,被广泛应用于电力、石油化工、船舶修造、基础设施建设等多个领域。这个“杀手锏”问世后,垄断国内市场的国外产品被迫砍下一大销售价格。因为同样技术水平的设备,通洁的售价仅是国外产品的三分之一。

“目前,我们核心产品1500公斤压力高压清洗机组占国内工业清洗行业市场份额的80%。2500公斤压力以上的产品,更是在国内首屈一指。”天津市通洁高压泵制造有限公司总经理齐永健自信满满。这份自信来得殊为不易。齐永健说,阀组是高压清洗机的关键部分,过去我国因为没有自主技术,都从国外高价进口阀组。通洁用了6年时间艰苦攻关,在阀组设计生产上拥有了自主知识产权。过去进口一个阀组5万元,现在用通洁自己生产的,成本只要7000元钱,填补了多项技术空白。

这项质优价廉的“杀手锏”产品大受市场欢迎,让通洁去年的销售收入达到1.5亿元,今年预计实现2亿元。尽管手握“杀手锏”,通洁仍不懈创新。他们一方面“向外走”,通过海外并购美国高压水射流企业,获得国际最新技术,成为目前国内唯一一家进入国际市场的高压水装备制造企业。另一方面“向深挖”,参与高压水射流技术的国家标准制定,真正让这条创新“水龙”在世界舞台上腾飞。

抓落实是最好的政策

——对话天津市科学研究所所长李春成

本报记者 陈莹莹 董碧娟

任用的重要内容。在考核奖励机制上,将科技型中小企业发展情况纳入对各级领导干部的考核范围。

记者:工作机制再好,如果没有政策保障,也是很难实现目标的。天津在这方面开展了哪些探索?

李春成:一套较完善的扶持政策体系已在天津逐步形成。为确保《天津市科技小巨人成长计划》的顺利实施,天津市出台了一系列政策措施。主要包括:

一是加大对科技型中小企业的财政资金支持力度。4年多来,中小企业技术创新资金累计支持3000余家企业,仅市级财政投入就达3.3亿元。贷款贴息资金累计支持1300余家企业,财政贴息贴经费达11.4亿元。另外,通过财政补贴,鼓励支持110个市级重点实验室和全市660台套大型科研仪器向科技企业开放。

二是支持科技企业开发“杀手锏”产品和新产品。市科委、市财政局联合出台了《天津市杀手锏产品认定补贴办法》和《天津市重点新产品认定补贴办法》。对于符合条件的新产品和“杀手锏”产品,分别给予不超过50万元和100万元的支持。

三是支持科技企业创新创业载体和服务平台建设。积极支持区县及功能区建设一批集孵化、转化、产业化于一体的载体,与大学和科研院所合作共建一批科技企业孵化器和生产力促进中心。

四是支持科技金融结合。对于科技金融对接平台开展有效融资服务活动,给予不超过100万元的财政资金支持;对投资初期和成长期科技型中小企业的风险投资机构等,给予不超过投资额3%、最高不超过50万元的奖励;鼓励担保机构为科技型中小企业提供贷款担保;担保额增量部分给予0.4%的财政资金支持。

五是支持科技成果在科技型中小企业实现转化。在津高校、科研院所和有企事业单位具有自主知识产权的职务发明成果的所得收益,按60%至95%的比例划归参与研发的科技人员及其团队拥有。科技型中小企业购买高校、科研院所的科技成果或进行产学研合作项目,给予其技术交易额或合同额10%、最高50万元的财政补贴。

记者:人们常说,抓落实就是最好的政策。天津在抓落实方面给您最深的印

象是什么?

李春成:天津探索出了一系列行之有效的有效的工作方法。

一是抓载体,促能力提升。截至目前,全市已经建立了孵化转化一体化载体22个,企业重点实验室38家,各类科技企业孵化器121家,生产力促进中心140家、工程中心162家。

二是抓招商,促资源聚集。通过开展龙头企业招商、产业链招商、中介机构招商等,结合京津创新共同体建设,加大借重首都资源力度,4年来,全市共引进科技型中小企业1.6万余家。

三是抓金融,促资金解困。不断为企业扩大融资保障能力,商业贷款、信用贷款、知识产权质押贷款、科技金融租赁等规模不断扩大。2014年前3季度,全市5.9万家科技型中小企业中,有4372家企业有贷款余额,贷款余额为2266亿元,较年初增加65亿元。

四是抓服务,促环境优化。天津市成立7个服务工作组,各区县及街镇总计成立248个服务组,深入基层为企业解决难题2000余项。



天津市科技创业服务中心1989年成立,是我国首个按照孵化器要求建设的创业中心大楼。

本报记者 董碧娟摄