热烈祝贺
河北钢铁集团控股全球知名钢铁商贸企业德高公司

2014年11月18日，河北钢铁集团与瑞士德高控股集团在北京签订协议，河北钢铁集团通过最大增资方式，将原来持有德高公司的股权由10%增加至51%，使德高公司成为河钢集团的控股公司。这标志着河北钢铁公司在向国际商贸市场进军的进程中搭建了一个重要发展平台，开辟了一个重要对外窗口。

瑞士德高是全球知名的钢铁贸易与综合服务商，成立于1979年，已形成从原材料到钢材产品的一套完整供应链。在册员工3500余人。遍布全球76个地区，同时在120多个国家有着贸易活动，为全球4.3万多个用户提供服务。2014年钢铁制品销售总量超过2200万吨，销售总额达70亿美元以上。

河北钢铁集团下属企业唐钢公司早在2009年就与德高公司进行贸易合作，由于资源互补和战略上的高度契合，2013年，双方决定将合作关系上升至贸易、融资、技术、资本和人才培养等全方位的战略合作，河北钢铁集团下属企业唐钢公司投资收购德高10%股权。当年，唐钢借助德高平台出口钢板300万吨，成为全国板材出口量首屈一指的单体企业，同时也因为企业开辟了商贸产业，获得了远高于钢铁产业的经济利润。

作为全球500强企业的河北钢铁公司，为了适应新常态经济形势的需求，大力转变发展方式，全面实施了多业并进的全球一体化发展战略，加大了非钢产业和海外市场的开发力度，出于这样的思路，河钢集团决定将唐钢与德高之间的全面战略合作伙伴关系上升至集团层面，并与德高公司达成了河北钢铁集团控股的协议。

控股德高之后，集团将充分利用其在国际钢铁和资源贸易领域的优势、良好的国际市场声誉以及成熟的国际化运营管理经验，从以下五个方面重点谋划，形成效益和国际市场竞争优势。

一是通过德高全球布局的营销网络准确把握国际市场需求，突破生产企业与国际钢贸商之间的信息壁垒，实现集团在国际、国内两个市场的协同销售，强力推动集团汽车板研发，提高国际市场份额，提升集团公司国际化营销水平和整体获利能力。

二是通过德高直接为全球4万多个用户提供服务，延伸集团钢铁产业链至全球终端，促使集团尽快完成从钢材供应商到综合服务商的生产经营模式转变。

三是利用集团与德高之间强大、稳定的钢材贸易业务支撑大力开展结构性融资，为集团拓宽低成本融资渠道，显著降低财务费用，借助资本市场实现德高业务的可持续发展。

四是利用德高拥有的丰富的国际钢贸企业运营管理经验，通过持续实施培训、培养、输送计划，为集团源源不断地输送国际化、专业化的经营管理人才，为集团的可持续发展提供国际化人才保证。

五是助力集团在非洲、欧洲、南美以及东南亚等地区的战略发展，近期重要是协助集团谋划、实施好南非基地投资建设，共同开发、占领非洲新兴市场，形成协同发展优势。

社址:北京市西城区白纸坊东街2号 读者服务窗:dzzs@ced.com.cn 010-58393509 查号台:58392088 邮编:100054 传真:58392840 定价:每月24.75元 每份:1.00元 广告许可证:京西工商广字第8166号 广告部:58392178 发行部:58393121 昨日(北京)开印时间:3:00 印完时间:5:00 本报印刷厂印刷