

# 华为加码IT拓展服务

本报记者 王轶辰



按照“精简IT、敏捷商道”的理念，华为技术有限公司近日举行2014华为云计算大会，发布了FusionSphere 5.0云操作系统、FusionInsight大数据分析平台、业界首创的融合存储OceanStor等一系列全新产品，而其全球联接指数的发布更被视为华为从设备制造商向ICT（信息通信技术）服务商转型的一次全新尝试。

不过，在硬件领域取得成功的华为并没有迷信硬件。只要关注近几届的华为云计算大会便可轻易发现，华为正努力摘掉“只会卖硬件设备”这顶帽子。

“华为在IT方面的战略很清楚，我们要做信息时代的领导者，通过差异化的IT解决方案提高效率，缩短产品的上市周期，提升竞争力。”徐直军毫不讳言华为的“野心”。

华为从2008年正式决策投资IT，2011年，在首届云计算大会上华为宣布成立IT产品线，强化其云计算战略。在已成功举办四届的大会上，华为不断为合作伙伴、客户打造创新的IT解决方案，获得了良好的市场效益。

在华为常务董事徐文伟看来，企业快速推出新业务、响应客户需求的能力是信息时代的核心竞争力，构建敏捷的

企业也成为赢得未来竞争的基础。敏捷的企业要求相应的IT基础设施，企业IT基础架构正从服务器虚拟化走向数据中心级虚拟化和云化，包括计算虚拟化、存储虚拟化、网络虚拟化等，帮助企业实现业务敏捷化和竞争力提升。

目前，华为云计算服务全球40多个国家和地区的500多个客户，在全球建设400多个数据中心，其中超过120个是云数据中心，超过50万个虚拟机运行在华为Fusionsphere产品上。据华为预测，到2020年，全球ICT支出将增长到接近5万亿美元的市场空间。

“华为只有成为领先的IT公司才有可能成为行业的领导者。”徐直军表示，IT是华为主重要的机会，所以我们持续不断地投资IT，需要用IT技术改造传统网络，同时提供基于云计算的创新解决方案。“对于华为来说，我们主要提供的是以软件为核心的解决方案，包括云操作系统。”

对于华为未来的业务方向，徐直军说，未来华为IT业务范围将主要聚焦IT的基础设施，包括基于云计算的数据中心解决方案，这个解决方案是以软件为核心，基于开放的硬件，实现“逻辑集中和物理分布”，包括FusionSphere云操作系统，FusionInsight大数据分析平

台，ManageOne数据中心管理系统。同时，还有3个高端的硬件产品，FusionServer中高端服务器，OceanStor融合存储，CloudEngine数据中心网络。

此外，为给ICT服务业务探路，华为还成立了诺亚方舟实验室，帮助金融行业、电信行业和政府进行智能化的经营。目前华为的大数据分析平台已在工商银行、招商银行及电信运营商得到大规模的使用，帮助客户实现商业决策、精准营销和用户满意度的提升。

“华为未来运营商网络业务中，服务比重一定会大大超过卖硬件设备的收入，这是全球主要设备厂商都在走的路，是产业的大趋势。”徐直军说。



## 光谷北斗开发东盟市场

计划在泰国建设200多个基站

**本报讯** 记者郑明桥报道：在近日举办的第11届中国—东盟博览会上，武汉光谷北斗控股集团有限公司再次成为关注的亮点。

作为践行中国“北斗走出去”战略的领军企业，光谷北斗强调创造新服务，拓展新空间，全力打造合作交流“升级版”。

博览会上，光谷北斗推出了北斗卫星增强基站、无人机、无人船三样“法宝”，成功举办了中国—东盟北斗技术转移研讨会，展示了北斗技术转移成果、应用成果以及应用前景。在本次大会上，光谷北斗与泰国有关方面签约，计划到2016年在泰国全境建设200多个基站。未来，公司还将与马来西亚、柬埔寨、缅甸、文莱等国家展开合作。

光谷北斗的最新科技，也吸引了参加博览会的各国政要和嘉宾。开幕式后，新加坡总理李显龙、柬埔寨首相洪森等与会各国政要参观了光谷北斗展台。

“去中介化”+“房源在线预订”

## 快有家发布企业新战略

**本报讯** 记者梁剑箫报道：日前，房东房源网快有家在北京发布包括“去中介化”、“房源在线预订”在内的企业新战略。

据悉，快有家与传统房地产中介最大的不同在于其“100%真实房东房源”的战略定位，即“去中介化”。快有家相关人士介绍说，快有家“真实房东房源”的保障，归功于其正在推行的“十万大妈百万房计划”。

记者了解到，快有家招聘了身体健康、善于交流又了解自己所属社区的女性居民作为社区联络员。这些“大妈”上岗后，可以提供小区内房东房源信息和购房者信息。所有信息均经过大妈联络员和快有家的双重查验，确保真实有效后才可对外发布。目前北上广深4大城市中，快有家社区大妈联络员队伍约1万人，提供真实有效的房源信息近1.5万条。

此外，“房源在线预订”也是快有家战略布局的重要组成部分。与其他房产电商不同，在线交易的购房者可以在快有家平台上享受到双重服务：一是从开发商处得到的优惠将以“电子折扣券”的形式下发；二是开发商返给快有家的交易提成费用将全额返给快有家网上交易的客户。

本版编辑 董庆森 刘蓉

## 治理企业违法排污要标本兼治

林火灿

近日，湖北恩施建始砂厂坪矿业有限公司因违法排污，被环保部挂牌督办，有关人员将被依法追究责任。该案暴露出企业违法排污的“冰山一角”。

最近，不少地方政府都对企业违法排污行为亮剑。例如，广东佛山全面排查涉嫌违法排污企业，并对涉嫌环境犯罪的企业立案侦查；甘肃兰州环保部门对9家违法排污企业亮“黄牌”；内蒙古赤峰市通过采用常规检查和突击检查相结合、日常检查与夜查相配合等形式，对环境违法行为进行了打击……

各地对企业违法排污行为的高压态势，表明了严格执法、向污染宣战的决心，也反映出目前各地企业违法排污问

题仍十分严重，生态环境保护的压力持续加大。

加强企业违法排污的执法检查和治理，对违法排污企业坚决亮剑、祭出重拳，不仅能使企业为自身污染环境、破坏生态的行为付出必要代价，更能对企业起到一定的震慑作用，从而敦促企业自觉保护生态环境。

冰冻三尺，非一日之寒。要使企业违法排污的恶习得到根治，靠的不止是一两次突击性的执法监督检查，更不是一纸“罚单”。否则，执法检查活动结束，违法排污治理的风声一过，很多企业就会故态复萌。

企业违法排污问题之所以屡禁不

止，甚至愈演愈烈，从根源上说是错误的政绩观作祟，习惯于当前粗放的发展方式。更重要的是，目前我国环境违法成本偏低，一些企业的违法排污行为往往得不到有效监管；有些地方虽对违法违规企业进行处罚，但罚金数额小，远不能起到警示作用；加之一些负有监管责任的部门和人员收“好处”，放弃责任，为企业违法排污行为背书，造成了不少企业在排污问题上更加肆无忌惮。

解铃还需系铃人。要根治企业违法排污，首先必须依靠法治手段，提升环境违法成本，彻底改变目前我国在环境保护方面“守法成本高，违法成本低”的现状，对违法排污企业坚决予以重罚，使其付出高昂的经济代价，甚至倾家荡产，不能让安分守法的企业吃亏，更不能让违法排污的企业有钱赚。

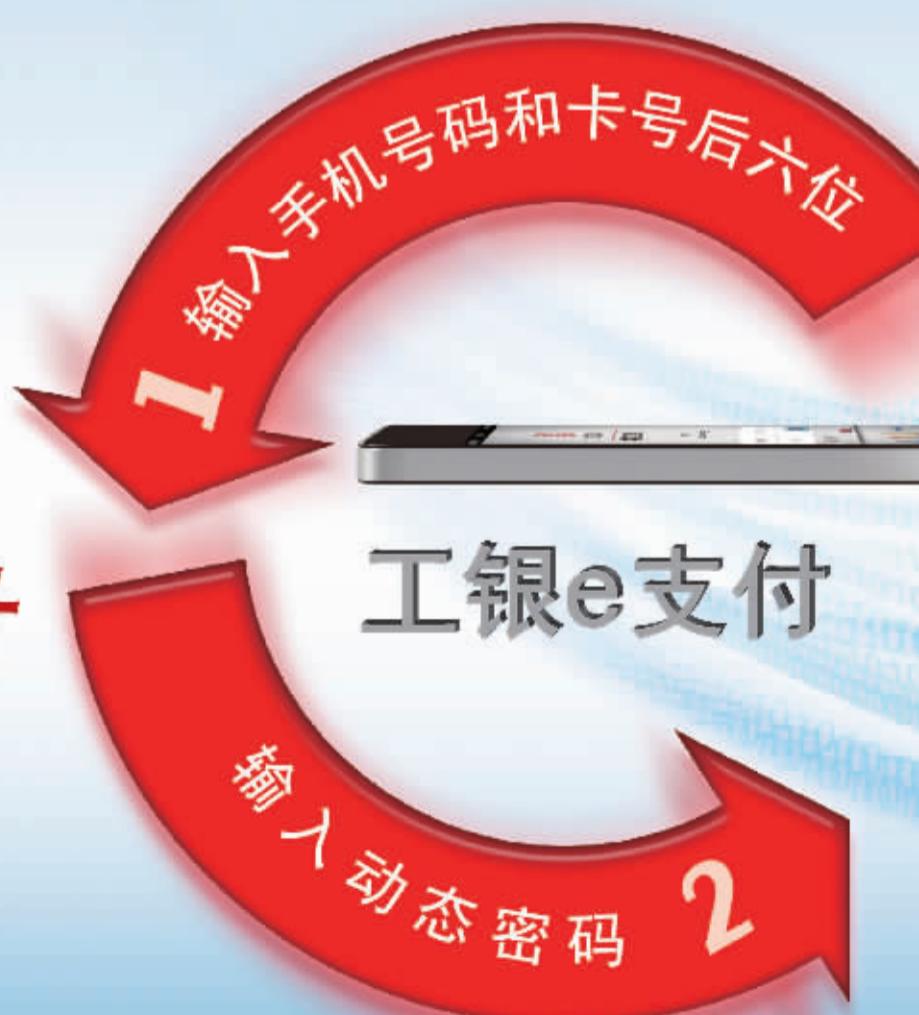
与此同时，要充分利用财税和金融政策的杠杆作用，提高排污费收费标准，对违法排污的企业采取不予信贷支持、不享受税收优惠等手段，让企业形成保护环境的自觉行动。

此外，还要加强企业违法排污的领导干部问责，使领导干部树立科学政绩观，使其避免盲目追求GDP增长，忽视生态环境付出的巨大代价；使其敦促企业在治理污染与稳定增长走出新路子，实现在发展中保护、在保护中发展。

ICBC 金融@家

您身边的银行 可信赖的银行

## 在线开通便捷支付



为满足您对小额支付的需求，工行推出全新便捷支付产品——工银e支付，无需U盾、电子密码器，凭手机短信动态密码，即可轻松完成支付，让您尽享快意生活！

保 银行级安全

全 购物全通用

快 两步即完成

惠 尽享多优惠

强 全能转付缴



扫描二维码  
即可注册工银e支付