

上半年业绩出现亏损

# 四川长虹发力智能产业布局

新闻眼

启动“云合计划”

## 阿里云打造云计算“公共电网”

本报北京8月19日讯 记者陈静报道：阿里云今日宣布启动“云合计划”，拟招募1万家云服务商，基于阿里云计算平台，为企业和政府等客户提供云服务。

阿里云总裁王文彬表示，通过“云合计划”，阿里云希望将自己的服务平台打造成国内云计算的“公共电网”。而在其平台上运行的云服务商，则像是在“公共电网”上做“家用电器”公司。

在全球范围内，云计算已是大势所趋。来自市场研究机构数据显示，2014年第二季度，全球云服务市场增长45%，而传统IT市场只增长了4%。此外，企业在云服务上每消费1元钱，传统IT投资将减少4元钱。在实际应用方面，美的提出3年内实现50%空调联网；浙江政务服务网利用云计算实现省市县三级政府数据直连；天弘基金用了不到一年时间，迅速发展为中国规模最大的基金公司；众安保险只雇用了10名IT人员，7个月内服务9300万客户。

阿里巴巴方面称，针对其招募的1万家云服务商，阿里云将会为其提供资金扶持、客户共享、技术和培训支持，帮助这些厂商从IT服务商向云服务商转变。王文彬介绍说，阿里云希望这些合作伙伴可以基于阿里云计算平台，提供金融、政府、制造、教育、医药等不同领域的解决方案，包括咨询、架构设计、云迁移、工具应用开发、数据分析等云服务。目前，东软、中软、浪潮、东华软件等国内主流的大型IT服务商相继成为阿里云合作伙伴。

## 快钱推出云端会员管理系统

本报讯 记者温济聪报道：日前，国内领先的信息化金融服务提供商快钱宣布推出快钱云端会员管理系统。该产品基于快钱综合化电子支付平台，为商户提供整合了支付、营销管理、积分管理、预付卡等功能于一身的一站式会员管理解决方案，从而帮助商户有效提升客户黏性、实现精准营销管理。

同时，快钱还宣布为使用快钱电子支付服务的商户免费开通这一系统，商户无需购买或更换POS机具，就可以用超低成本轻松使用。

## “御天木”火麻系列产品上市

本报讯 记者祝伟报道：日前，广西巴马火麻产品上市发布会在北京举行。发布会上，广西巴马常春藤生命科技发展有限公司正式发布了“御天木”火麻精粹系列产品。

作为当地一种重要的经济作物，巴马火麻仁脂肪酸中含亚油酸和亚麻酸较高，具有一定的保健作用。近年来，通过改进种植技术，拓宽种植规模，广西巴马瑶族自治县已形成1万余亩成片种植基地，直接带动当地农民增收，逐渐走出了一条农业产业化和现代化发展之路。

本版编辑 陈艳 梁剑箫

《方案》还指出，将通过此次改革完善电子集团控股公司治理结构，最终实现“智能设备+应用服务”的家庭互联网产业布局，构建智能产业生态。

业内人士认为，“大力发展混合所有制经济”是此次长虹改革的关键和焦点所在。资本市场显然也嗅到了炒作的氣息，受此利好刺激，四川长虹当天午后直线拉升，成交金额超过8.6亿元。

就四川长虹而言，作为一家军工企业转型的“老字号”国企，长虹在传统家电领域的表现并不亮眼，灵活的决策和管理机制成为公司迈出转型步伐的重

要一步。今年以来其对传统家电产品的功能与体验进行大胆颠覆，尤其是陆续推出CHIQ系列等智能新品，高调启动智能战略转型，期待在家电行业新变革时期弯道超车。业内人士分析，多元化的产权主体能让公司运转更加协调，使公司决策更加科学、民主，加快传统国企在劳动、人事和分配制度方面的改革。

此前，四川长虹曾披露2014年度的营收目标为630亿元左右，但今年上半年公司实现营收与预期目标相差较大。从上半年情况看，电视业务营收仅

为63.3亿元，同比下浮18个百分点，毛利率也下降至11%左右；同时，整个家电板块营收也回调5%降至196亿元。产品升级和结构调整的效益显现滞后，相关业务当期利润贡献大幅减弱拖累整体业绩。对此，四川长虹解释称，一是国内家电市场需求下滑，导致公司彩电、冰箱业务国内销售未达预期；二是为持续推进品牌形象、产品结构等方面的转型升级，公司继续保持对研发、品牌和销售等方面的大力度投入；三是“国家节能产品惠民工程”政策退出后，相关节能补贴收益取消。

## 青海西旺实业：

# 点“石”成“金”靠创新

□ 本报记者 马玉宏 祝惠春

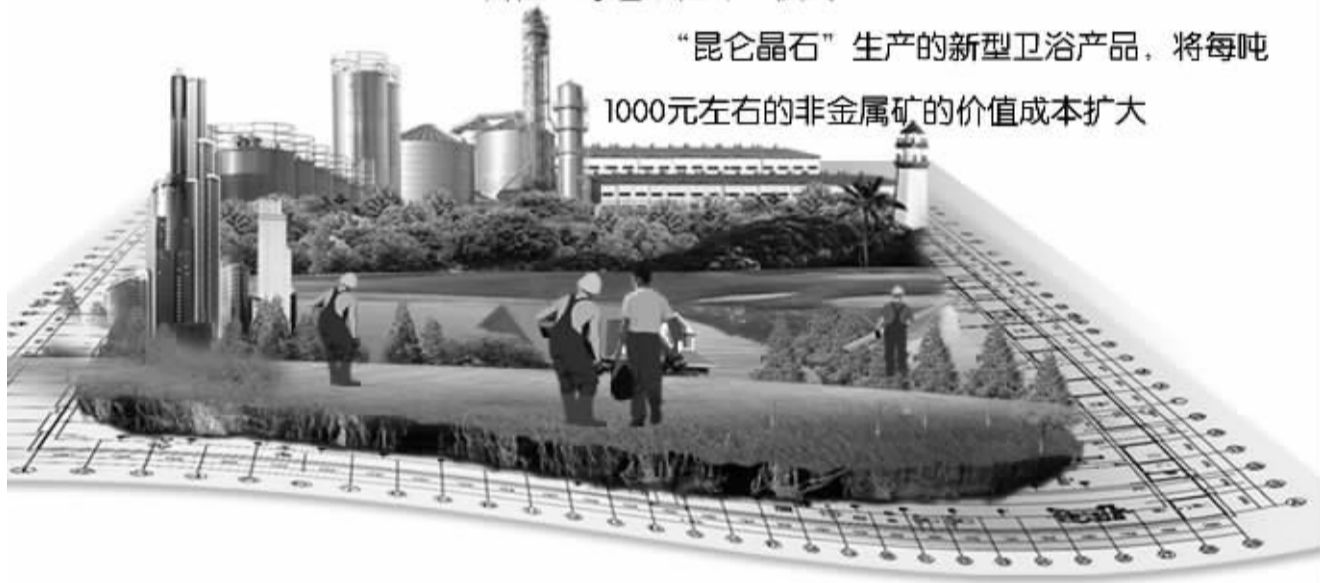


西旺集团用硅钙矿等非金属矿来研发陶瓷的替代产品，

开启“绿色双循环”模式

“昆仑晶石”生产的新型卫浴产品，将每吨

1000元左右的非金属矿的价值成本扩大



成了“昆仑晶石”复合材料。它具有耐磨、耐腐蚀、高强度、高硬度、自洁性佳、可循环使用、不含有害重金属等优良特性，可有效替代陶瓷黏土、塑料、铁、铜、铝等重要基础原材料。

“在2011年的第110届巴黎国际发明展览会上，我们研发的‘经非金属材料改性的热塑性树脂复合材料及制备产品的方法’专利，赢得了这次世界级专利技术竞争大会金牌。”西旺实业总经理秦涛告诉记者。

如今，西旺集团用研发出的“昆仑晶石”生产新型卫浴产品，将每吨原本只有1000元左右的非金属矿的价

值成倍扩大。更有价值的是，这种卫浴产品可以回收再利用，可加工成汽车车灯罩、配电箱、水表外壳、外墙保温板和户外建材等许多非金属应用产品。

池立群介绍，针对传统工业的单向发展模式，即加工、制造、使用、抛弃、污染、“从摇篮到坟墓”的模式，西方制造业正在推行一个崭新的理念：“从摇篮到摇篮”的良性循环生产模式。西旺集团也将开拓一个新的经营模式，即“绿色双循环”模式。他设想：只要顾客一个电话，就可以根据户型大小，把设计好的整套卫浴设施方案

提供给客户。如果客户满意，3天就能安装好并且使用。像普通老百姓家里，一个标准型卫生间的装修价格大概在2万至3万元。更独特的是，西旺集团的产品在使用6年以后，可以由厂家有偿回收。

“这艘船终于可以去远航了！”十年磨一剑，池立群和他的“昆仑晶石”开始走向千家万户。目前，西旺集团这个创新项目已被列入青海省“123”工程，青海省成立了“硅灰石综合开发利用项目推进领导小组”，全力支持这种具有自主知识产权、绿色环保、低碳节能、循环经济模式的产业发展。

近日，在青海西宁经济技术开发区生物科技产业园的公司厂房里，西旺实业（集团）有限公司董事长池立群向记者介绍公司的新产品，畅谈新愿景。

在展厅里，记者看到西旺实业的卫浴产品，在一些洁具上还印上了金属条纹、大理石纹或木纹。“这是传统陶瓷的替代产品。”池立群介绍说，这种新产品叫“昆仑晶石”，利用青海遍地都是的硅钙矿研发制造而成。

富含硅、钙元素的硅钙矿是一种非金属矿，因其开发难度大、附加值低，产业链延长不易。因此，人们普遍不看好这种非金属矿。池立群却不这样看，他发现在工业发达国家，非金属矿产资源的年产量是金属矿产资源的两到三倍，而我国非金属矿产业的开发水平还相当落后，年产量尚不及金属矿的三分之一。我国是世界上最大的陶瓷生产国、消费国和出产国，但由于过度的开采使得资源日益减少，迫切需要一种全新的新型绿色产品来替代传统陶瓷应用于建材行业。

用非金属矿硅钙矿来研发陶瓷的替代产品，池立群发现了一片新“蓝海”。

西旺实业主业原是在青海省都兰县做铁矿开采。凭着多年积累的经验 and 超前的眼光，池立群决定集中企业全部力量，开展以硅钙矿为代表的非金属矿材料项目创新研究。

经过近10年的研究和摸索，2011年，廉价的硅钙矿经特殊技术处理变

# 广东移动：活力4G引领新风尚

课堂上，用手机随时随地下载课件，学习更轻松；宿舍里，用手机观看高清大片不卡顿，享受闲暇时光；校园里，第一时间上传精彩的视频、照片，与朋友分享欢乐……自去年商用以来，移动4G已迅速席卷广东各大高校，吹起了一股玩转活力4G的新风尚。

## “秒开”生活丰富多彩

“用4G手机发邮件、下载课件、看学术论文，所有文章、图片都是‘秒开’，照片一眨眼就下载完了。工作更加得心应手！”潘博士是一名大学老师，在同学的推荐下开通了4G套餐。极速的4G网络不但为工作加足马力，还让他的“碎片”时间都变得更加充实：课间休息的间隙，浏览一下最新资讯；晚上回到宿舍，上网看看视频，享受悠闲一刻。

大学师生已轻松感受到了移动4G为校园生活带来的新变化。在4G校园里，学生们可以在教室和图书馆轻松地在线学习和交流，在操场上分享运动的图片和视频，躺在宿舍不担心电影缓冲或卡顿，走在校园的林荫大道上刷微信、抢演唱会的票、浏览时尚资讯……现在校园里4G网络无处不在，学生们、老师以及社会之间有了更多更快的沟

通渠道，他们能随时掌握到最新的知识、了解到最全面的资讯！

## 4G服务更贴心便捷

目前，广东移动4G网络已全面走向各大高校校园。移动4G已覆盖全省近500所大中专院校，其中包括140多所大专以上院校和300多所中职学校。在深圳的南方科技大学和佛山科学技术学院，广东移动建立了4G高校阅读基地，通过搭建专属4G电子图书馆，为学生提供免费的4G网络和大量手机阅读图书资源；在韶关学院和阳江职业技术学院，广东移动建立了4G体验服务厅，为广大师生提供优惠的4G终端和套餐资费，以及多样化的4G业务体验。“有了4G网络，校园生活更加丰富多彩了！”来自江门五邑大学大三学生陈亮表示。

除了做好师生的4G服务，广东移动还积极拓展与学校的教学合作新模式，联合多所高校打造集教学、生产、科研、实训于一体的中国移动校园实训基地。实训基地定位于“教、学、做”，采用“企业派驻+学生自主经营”的运营模式，以MM开发俱乐部、通信课程培训教学、4G展示体验等方式开展技能培训和实习。其中，位于深圳信息职业技术

学院的中国移动校园实训基地，已累计为超过2000名大学生提供技能培训、就业见习等服务。



大学生在校园体验4G高速。