末 周 任海日報 2014年8月3日 星期日



自宋祖英首度在维也纳金色大厅开个唱 引发"镀金"热后,金色大厅这个矗立在异 国他乡的殿堂竟在国人心中被神化为一种 "图腾",进而被奉为圭臬,成为我国艺术家 衡量艺术水准的一杆标尺。艺术家水准高低 的分野似乎并不在艺术, 而在于是否到过金 色大厅。似乎只有去金色大厅镀过金的艺术 家才是"高大上"的与国际接轨的艺术家, 反之, 就是没见过世面、没开过光的艺术匠 人。这种仰之弥高,将金色大厅视为"圣 殿"的朝圣举动,颇有点唐僧师徒千山万水 赴西天取经的意味。

然而, 唐僧师徒赴西天取的是真经, 付出的代价是历经艰难险阻; 但我们的艺 术家到金色大厅朝圣砸的却是钱, 收获的 是名利和虚荣。在今年的政协会上,第一 个在音乐大厅吃螃蟹的个唱艺术家宋祖英 反省自己带了个坏头, 由此引发一系列 "破窗效应"。盘点10余年来造访过金色大 厅的国人名单, 其中既有诸多名噪一时的 艺术家,也有一批国家艺术院团,就连一 些寂寂无名的草根演员和业余老年合唱 团、少儿合唱团也蜂拥而至, 前去露把小 脸, 金色"镀金"大厅的含金量被泛滥的



职场七天

职场人在成长的过程中 也有类似的周期:创造→成长 →稳定→动荡→混乱→放下 →静思

□ 白 芍

在大自然中,植物在春夏秋冬不 同的季节会发芽、开花、结果、落叶、休 眠。而职场人在成长的过程中也有类 似的周期可以被归纳为7个关键词: 创造→成长→稳定→动荡→混乱→放 下→静思。

绝大多数职场人都经历过所谓的 "成长期",在一个相对较好的平台上, 从事自己擅长的工作,很快通过自己 的努力取得了一些成就,获得升职加 薪;或者当创业者的团队日益扩大,业 务取得初步规模的时候,则是组织的 成长。当人们处于成长期,自我感觉 良好的时候,常会误以为成长是个线 性的增长过程,我们期待成长和顺境 会一直进行下去,与我们的努力和付 出成正比;当我们去旁观其他身居高 位的成功人士,也会猜想他们是在良 好机遇和自身才干的基础上平步青 云、飞黄腾达的。但事实并非如此,每 个人的职业生涯都会经历数次起伏和 转型,成功人士也不例外。

成长过后会经历一个平台,也就 是"稳定期"。有同事说,在现在的企 业工作10年了,每天既谈不上开心, 又谈不上不开心,对自己的工作既说 不上喜欢,又说不上不喜欢,总之是不 咸不淡的,但是现在的工作又比较稳 定,因此也没有想到改变,但是模糊之 中总觉得不踏实。其实"稳定期"看似 四平八稳,但如果没有为自己寻找发 展的契机,那么接下来的动荡和混乱 不可避免。一些企业裁员的时候,会 优先考虑用一些资历深但绩效平平的 人去换取一些新鲜血液,而人到中年, 职位薪酬较高的职场人离职后被迫重 新找工作,有时并不是一个容易的过 程:很多企业会寻找更年轻,薪资更 低,更有活力的人才;市场上符合资深 职场人要求的岗位又十分有限。

动荡和混乱是我们最不愿意面对 的,但这样的阶段促使我们去改变和提 升;只有经历放下和静思,我们才能为 自己新一轮的创造和成长奠定基础。 在这俩阶段,人需要一些取舍和调整, 只是如果这个过程是在被动和没有预 备的情况下发生,往往会对人造成很大 的打击,很多人会从此一蹶不振,花数 年的时间才能让自己步入正轨。

因此,如果希望自己的职业发展 形成不断上升的螺旋,我们需要在职 业发展的平台期和稳定期能够居安思 危,主动去为自己创造新的发展契机, 在自我发展的"稳定期"开始一个新的 "创造"过程,就可以有效避免动荡和 混乱。很多在大都市工作压力大、工 作满意度低的人容易冲动离职,来一 场"说走就走的旅行"。但是,很多时 候,在稳定期的创造和改变并不意味 着离开现在的工作,而是说,一个人主 动思考和尝试,用创新的方式去达成 在目前岗位同样的工作目标;或者在 从事目前工作的同时,抓住时机给自 己充电,为自己的下一个职业目标积 累知识、资源和人脉。

金色大厅不是镀金池

只有斩断文化造假的利益纽带,才能脱离"金色大厅"式的依赖,用 货真价实的艺术质量获取国际演出舞台上"真金"

□ 赵凤兰

"淘金者"逐渐稀释。

随着知情人对"镀金大厅"真相的揭 示,金色大厅的神圣光环日渐褪去。当艺术 家身着类似"小时代"名媛们的坠地华服在 金色大厅登台献艺时, 倒像是在演绎新版 "皇帝新衣"的寓言——他们花钱租赁场 地,送票组织观众,举行一个盛大的演出派 对, 让观众为之欣赏和颂赞, 编织出一个如 "小时代"般的虚幻闹剧和浮华图景。然后 "载誉"归来,高调宣称曾去金色大厅演 出,受到热烈欢迎,引起巨大轰动,用"征 服"和"凯旋"等字样装点人生履历,为他 们的"面子工程"和"政绩工程"抹上绚烂 的一笔。

可令人吊诡的是, 迄今为止, 没有任何 一个中国艺术家和艺术团体是被西方国家邀 请赴金色大厅进行演出的。对于奥地利人乃 至全欧洲人而言,金色大厅并不能与"世界

音乐圣殿"画等号。它只是个盈利的商业性 机构, 只需缴纳两三万欧元的场租, 无论音 乐技能高低,任何人都有机会在那里彩排并 演出。由于被"拿钱长脸"的国人频繁造 访, 金色大厅的观众源已严重告急, 很多演 出甚至出现演员扮观众的奇葩现象, 金色大 厅被戏称为中国演员自娱自乐的"卡拉 OK"厅。

到金色大厅转一圈, 回国后便身价倍 增,这种"镀金"魅影从表面看是贪恋名 利、爱慕虚荣,从深层折射出的则是国人的 文化不自信。实际上,类似的媚俗案例在国 内其他领域也曾接二连三上演, 最具代表性 的是"达芬奇"天价家具事件和由唐骏引发 的"野鸡大学"造假门。号称来自达芬奇故 乡的著名家居品牌"达芬奇", 原来不过是将 在国内的产品运到意大利"旅游"一番;而 被国人所诟病的"野鸡大学", 更是"学历镀 金"的范本。无论是"达芬奇"、"野鸡大 学"还是"镀金大厅", 其本质都是利用"洋 袍"加身,制造虚荣浮华的空中幻景。

如今,随着我国综合国力的增强,我们 越来越重视文化"走出去",并将之提升至 国家顶层设计的战略发展高度。但文化"走 出去"并不是"以洋为尊"、"以洋为美"。 "唯洋是从",通过"镀金"这种文化假象进 行自我包装,用虚假光环对公众进行蒙蔽和 欺骗, 通过冲动消费来满足单位和个人的虚 荣,达到提升在国内的地位、获取相应利益 报酬的目的。这种金钱铺路、自娱自乐的方 式不但无益于文化"走出去",反而会自毁 门庭, 变身为真人版的"小丑演出". 沦为 西方国家的笑柄。

所幸, 文化部前不久对艺术团体赴金色 大厅"镀金"发布禁令, 叫停这种"赔钱赚 吆喝"、"自唱自买"式的所谓"文化输 出"。文化"走出去",靠的是实力,只有真 诚面对观众、面对市场, 树立真正的艺术 观,不怀功利之心从艺,不慕虚名包装做 人, 斩断文化造假的利益纽带, 才能脱离 "金色大厅"式的依赖,用货真价实的艺术 质量获取国际演出舞台上"真金"。



地铁调价之我见

小额调整,有理有势

一定程度的涨价作为惠 及百姓和谋求长远发展中寻 求平衡的办法之一,是一种 必然

前一阵北京地铁涨价的消息出来,听 到过身边一些朋友的议论。一位说涨价了 估计人会少点,没那么挤了;另一位说根 本不可能,涨价了也得坐,毕竟地铁还是 最便捷最经济的出行方式。

老百姓当然不希望涨价, 但是坐地铁 在早高峰时"被挤成照片"的经历想必很 多人都有。更有很多人因为不堪地铁拥挤 的重负改为乘出租车上班。涨价了,乘地 铁的人到底能不能少些?

按照北京市轨道交通指挥中心负责人 的说法,如今北京地铁从最短的400米到

最长的88公里,地铁运输里程相差220 倍,票价却都是2元。当前的票价体系没 有能够合理引导地铁和汽车两种公共交通 方式的客流出行分布, 公共交通方式之间 的客流分担不合理,在票价调整后有望实 现发挥公交以承担中短途客流为主,地铁 承担中长途为主的均衡客流效应

涨价与否关乎百姓出行, 更关乎地铁 的发展, 以及城市的未来。毫不夸张地 说,在北京这样人口数量多密度大的城 市,如果没有地铁,城市面临瘫痪,

有媒体曾经报道,从2007年至2013年 这7年间,北京地铁年度基本运营成本从 13.4亿元增至53.3亿元,增加了3倍。地铁 票价"2元时代"的7年间,北京市政府 补贴财政资金达到221亿元,北京地铁运 营商2013年亏损34.6亿元。

北京市近日提出,计划再投资4000亿 元,到2020年建成总里程超过1000公里的 地铁系统,而截至2013年底,北京地铁里 程为465公里。

运营巨亏,未来15年里程翻番,政府 固然在地铁建设运营中发挥主导作用,在 没有想到更好的办法之前, 一定程度的涨 价作为惠及百姓和谋求长远发展中寻求平 衡的办法之一,很可能是一种必然,

更好的办法是什么? 北京市近日提出 引入社会资本,积极参与轨道交通的投 资、建设和运营。如何让地铁运营收支趋 于平衡, 让地铁的建设运营可持续的良性 发展,这恐怕是一道世界性难题。根据媒 体报道,目前有很多探索,比如香港和东 京地铁运营方面掌握很多物业, 物业收益 能够弥补票价相对于支出的不足。还比 如, 地方政府设立轨道交通建设基金, 现 在很多城市如上海、武汉、东莞等,都有 类似的操作, 靠基金为轨道交通建设设立 一个可靠合法的资金来源。

涨价一定会增加百姓的出行成本,但 如果能够换来更为科学的公共交通调解机 制,让城市拥有更多地铁里程,让大家出行 更加便利,相信大家仍会为涨价投赞成票。

适当涨价,挡住闲人

应通过适当调整票价等办 法,腾出更大的空间给那些忙活 着上班打工养家糊口的人们

□ 李甘林

在网上看到,为便于管理,有人建 议实行65岁以上老年人刷卡免费乘车或 暗补改明补。之后不久,又看到有驾驶 员表示,因为车上有空调,早上7点左 右,一些老年人买菜后图凉快不愿意下 车,一边坐车一边在车上择菜,如果坐 一个来回,自己的菜还没有择完,就到 对面再坐一个来回。

沿袭多年, 且几乎让全国人民都眼热

的北京公交低票价制调整在即,立马引发 数老人干脆用携带的小剪刀,专挑饱满的 包括公交司乘人员在内的社会各级人士的 广泛参与和热议,这是情理之中的事情。 然而, 北京一些老年人夏天为图凉快, 竟 一边乘坐公共交通,一边把车当自己家厨 房或餐厅择菜,如果没择完就到对面再坐 一个来回的奇人奇事, 既让人感到挺逗, 更让人感到该通过调价,有效遏制这一不 该出现的咄咄怪事。

"哪凉快哪儿待着去",这是一句典型 的北京俗话。现在看来,"哪凉快哪儿待着 去"却反倒真成了许多退休在家、操持家 务的老人群体们理想选择。比如,笔者就 经常看到, 夏天早晚, 一些大型超市里刚 一开门,老人们就摩肩接踵蜂拥而至,他 们并不像年轻人那样为赶时间, 挑上自己 要买的物件付款后走人, 而是慢慢悠悠先 四处转悠, 再到蔬菜区精挑细选, 更有少

毛豆,一个一个剪去两头之后,再让售货 员过秤。遇到这样的主儿, 超市管理员们 也只能徒叹奈何。

话虽然看似扯得有些远了, 但这样的 情形却与北京一些老年人公共交通工具上 边蹭凉边择菜有着异曲同工之妙。如果听 任老人们把公共交通和超市当自己家客厅 厨房, 可着劲儿地蹭凉、干私活, 这既无 端挤占了公共资源,有悖公共道德,妨碍 公交超市正常营运秩序, 损害公交公司和 超市业主利益,与此同时,还容易引发一 种不可小觑的"破窗效应"。因此,应通过 适当调整票价,或限制老年人公交卡每天 刷卡次数等办法,有效遏制这种老人边蹭 凉边择菜的陋习,同时也腾出更多更大的 空间给那些忙活着上班打工养家糊口的

公司有钱,方能提质

地铁应该适当地提价,以确 保公司能有一定的资金用于增加 设备、提高服务质量

□ 祝鹏程

在2008年奥运会之前,北京地铁开始 实行2元的单一低票价制。在此后六七年 里,地铁的里程拉长了好几倍,但2元的 票价却一直没有涨过。只需要花一张晚报 的价格,就可以无远弗届地到达这个特大 型城市的任何角落,这听起来就像是个

随着地铁建设的发展, 线路越铺越 长, 营运列车也逐渐增多, 地铁的运营成 本,如基础设施建设、车辆购置、设备维

护、安检成本等费用迅速上升。显然,北 京地铁目前是靠着市政经费的补贴才能运 行的。但为了市民的实惠, 地铁公司做了 很大的牺牲, 甚至不得不违背市场的价格 规律,把地铁的票价(从最短距离400米 到最长距离88公里)统一定为2元钱,我 们大概很难在全世界找到第二个城市有这 样的魄力。因此, 我理解运营者的苦衷, 同时认为地铁的涨价有其必然的理由。

但是,在涨价问题上,我们又不得不 考虑现实的形势。首先, 涨价可能会引发 一系列社会问题:北京拥有2000多万人 口, 利用低价的公共交通, 以缓解交通拥 堵,是市政发展的重要策略。而地铁涨价 以后,有相当数量的出行者会分流到公交 上,很可能加大路面交通的负担,从而加 剧城市的拥堵、雾霾等问题。此外,我们 也应该考虑到涨价对地铁受众的影响:地 铁最为拥挤的时段, 主要还是上下班的高

峰期,而对于那些朝九晚五、住在郊区的 工薪族而言,上下班坐地铁是他们的硬性 需求, 无论是否涨价, 地铁都是他们唯一 的选择, 涨价似乎并不能起到缓解高峰期 人流的作用。更何况, 选择地铁出行的往 往不是高收入阶层, 而作为公共交通, 地 铁的本质是非营利的, 应该以便利大众为 宗旨。如果票价的涨价幅度过大, 可能会 让乘坐者每月多花数百元钱, 对工薪阶层 的日常生活产生不小的影响。

有鉴于此, 我支持在保证有充足的市 政投入的基础上,地铁应该适当地提价, 并采取分段计价的方式, 以增加运营公司 的收入,确保公司能有一定的资金用于增 加设备、提高服务质量。同时, 为了便利 普通市民,也必须设定最高封顶价。另 外, 提价也需要配套其他措施, 如推广错 时段上下班等, 以确保城市交通的健康

P冷眼

身前事 身后名

舍弃局部和短期利 益,这个觉悟现在的领导 应该有,现在的百姓也应 该有

□ 郝旭光

西湖美景美得令人陶醉,与美 景相关的话题也很多,但笔者感兴 趣的是保椒塔。相传五代十国吴越 国王钱弘俶(后改名钱俶)奉宋太祖 之召进京,久留未返,他的宰相吴延 爽为祝福其平安而建9层高塔。历 代曾多次修建,而且后人对钱弘俶 评价不低。原因是他不仅对内注意 安民,发展经济,而且对外继承祖 训,奉中原为正朔,使得吴越国国泰 民安,经济繁荣。当时中国历经割 据、战乱,迫切希望统一是民心所 向,在全国盼望统一的大背景下,钱 俶没有为一己之私逆历史潮流而 动,负隅顽抗,继续偏安,而是顺应 民意,及时向大宋纳土献地。

这使得笔者联想起钱弘俶的祖

父吴越国第一任王钱镠的一段经 历。当时钱镠在杭州凤凰山修筑了 "子城",内建宫殿。有记载称,当时 有风水先生建议他填平西湖盖宫 殿,可保江山千年。他淡淡一笑,周 朝最长,才有八百年,我怎么可能干 年?而且,一旦填平西湖,将在历史 上留下千古骂名,所以坚决不肯做 这种荒唐的事情。最后以81岁高 龄得以善终。作为一个封建帝王尚 有这样的举动:第一,有自知之明; 第二,不敢违背历史和民心;第三, 敬畏自然,不敢以一己之私对自然 界大开杀戒,的确难能可贵。钱镠、 钱弘俶祖孙二人在历史上不见得有 什么大贡献,但这几条还是值得称

笔者10余年前在华北某地旅

游,认识了一位镇党委书记。书记

与笔者深谈以后了解了笔者的环保 态度,说出一个秘密:在他所辖区域 的某村,发现一个极富吸引力、极有 特点的景点(类似地下溶洞),当时 他与村民相约保守秘密,因为当时 还不知道怎么才能既开发又不损害 生态和这个景点(有点类似乾陵不 能开发,因为还没找到更好的保护 方法,不如索性让它们留在地下), 留给子孙后代,等到有好的方法以 后再告诉世人。尽管相熟,他并没 有带笔者前往游览。笔者10多年 来一直在关注这件事,到现在还没 有看到报道,说明大家仍然保守着 这个秘密。笔者也承诺替他们保守 这个秘密,所以从来没有说明这件 事发生乡镇的具体位置。要知道, 这个景点一旦开发,当地村民什么 都不干就可以日进斗金啊。抵御如 此巨大的诱惑,需要多大的定力和 耐性?一个镇党委书记和一些普通 的村民,一个古代的割据一方的小 诸侯,都能为保护自然,为地区整体 和子孙后代的长远利益而牺牲短期 和局部利益,更何况我们现在掌管 地方的大领导、"父母官"? 古往今来这些例子中的人物,

他们都能舍弃局部和短期利益,抵 御几乎难以抵御的诱惑和利益,为 子孙后代和长远利益考虑,我们现 在的地方领导比他们的境界不知应 当高多少倍。更何况,在涉及当地 居民及其子孙后代的重大利益面 前,断然不该以当前、短期的局部利 益作为考虑问题的出发点吧?! 这 个觉悟现在的领导应该有,况且这 还是青史留名、流芳百世的大是大 非问题,现在的百姓也有这个觉 悟。存在于某地的自然的东西,不 属于现在和某个局部地区,而是属 于整体和长远的未来。

可见,顺应民意,顺应历史,就 要以民众和历史的最高利益为自己 的追求。民众的最高利益和历史趋 势是什么?是国家统一,国泰民安, 国强民富,是发展文化,提高文明程 度和社会进步的水平,提高民众的 实际收入和幸福指数。地方、单位 的最高利益是什么? 不是眼前过度 开发带来的短期效益,为短期利益 而劈山填海,破坏生态,而是在与国 家同步发展的情况下,事业越做越 大,为国家和社会的贡献越来越大, 单位员工的实际收入和幸福指数越 来越高。能做到这一点,尽管可能 位置不高,但人们会永远记住。这 就是保椒塔给我们的启示。