

让学校走出更多“老板”

编者按 在每个大学生的创业路上，总有一双眼睛在默默地关注着，总有一双手在背后时刻准备支撑——那就是学生家长。本报邀请了部分创业大学生家长，讲述他们支持孩子创业的故事，以飨读者。

悄悄收集女儿采访资料的袁慕鸿——

就算会失败，我也支持她

我女儿叫张琳琳，毕业于安徽大学，曾入职令人羡慕的事业单位。可2008年8月，她突然辞去原本的“铁饭碗”，在淘宝上开了一个名叫“羚羊早安”的围巾专卖店，开始做网店经营。

知道女儿决定辞职创业时，我确实有过顾虑。我觉得女孩子有个稳定舒适的工作就够了，而创业不仅难度大，而且不稳定因素多，让我很担心。但出于对女儿的信心，我最终选择支持她。

琳琳爸爸年轻时曾担任单位的领导，知道搞企业的艰辛，不希望琳琳太累。其实，我想到了女儿要创业，心里也特别舍不得。但是我觉人各有志，既然年轻人喜欢创业，那我们就要支持她。而且我相信，以她的能力一定能把企业办好。就算真的创业失败了，我们老两口也会做她的后盾，支持她。

闲暇时，我经常收集女儿的采访或颁奖视频来看。琳琳创业这么多年，从来都是报喜不报忧，很少对家人说创业的苦与累。有次看她的报道，说她第一次进货就栽了跟头，价值5000元钱的服装货不对版，卖不出去。看过之后，我特别心疼，我娃做的事不容易。作为父母来说，我们并不要求她的事业要做得多大，只希望她能平平安安、健健康康的就好。

(白海星 汪韵整理)



相信孩子的选择 给孩子最大的支持

陪儿子经历创业失败，又看着他东山再起的俎孝芳——

尊重孩子的选择，尽量支持他创业

我的儿子叫宋炜，现在在深圳大学读书，但他已是深圳市擎基学习设计有限公司的CEO了。儿子从小到大都喜欢学习，喜欢学校，他现在创业干的事儿也跟教学有关。能把从小喜欢做的事变成职业，这也应该是他创业成功的原因之一。

孩子去创业，起先我也担心，毕竟创业有风险。当时家里想让他考公务员，他不想考；让他在许昌老家找个事业单位，他也不愿意。大学毕业那年，他就去了深圳，第一份工作干了3个月就辞职，跟几个人合伙单干了。

万事开头难，这话不假。宋炜第一次创业吃了许多苦。当时正逢家境变故，孩子他爸做生意失败，我们全部积蓄赔进去不说，还高额举债，根本拿不出钱支持他。起先他也没告诉我们辞职创业的事，每次打电话，他都报喜不报忧。

创业半年后，隔两三个月，他就会打电话要生活费。几次之后，我不放心，决定到深圳去看一看，一看才发现他过得不好。我劝他回老家，宋炜不愿意。他说，“妈妈，我不回

去。在哪里跌倒我就要在哪里爬起来，我一定会成功。”

当时孩子状态不好，我也不敢提失败的事，只能鼓励他，“宋炜，你真想创业，我支持你。但是你要想清楚到底做什么，怎么做。”我在深圳陪了他3个月，准备回许昌时，宋炜已经决定考研了。

在深圳大学读研二时，宋炜第二次创业，做教学设计。具体做什么我也听不懂，但这一次，他给我打电话总是好消息：妈，我要出差去谈项目；妈，我们又签了一单；妈，我准备跟合伙人讨论下一个项目的实施计划……

2013年，我接到宋炜电话，从声音就听出来他特别兴奋，“妈，我们拿下一个大项目，一单40多万元。”我儿子终于有大订单了！听着他兴奋的声音，我心里别提多高兴了。这之后，每隔一两个月，他就又来报喜电话了。报喜电话频繁了，他爸心里又犯疑了：老是报喜不报忧，不会是一个订单被他拿来说好几回吧？于是我们又去深圳“实地考察”。他爸跟宋炜谈了好几次，谈得深入了，慢慢地，他爸也听懂了儿子的未来规划。

这次“考察”完离开深圳时，我心里踏实了。他爸说，“孩子做的事，我虽然不太懂，但我感觉他做得不错！”

如今，宋炜在深圳已经有家有业，“创业、自立”的理想实现了，又做着自己喜欢做的事，开开心心、平平稳稳，在我看来已经创业成功了。

对于年轻人选择就业还是创业，我觉得要尊重孩子的选择。孩子想做自己喜欢的事，当父母的拦也拦不住，“牛不喝水强按头”，结果往往适得其反。做家长的要把利害关系告诉他，把老年人的经验告诉他，但不能把大人的想法强加到孩子头上。如果强迫他们，就算最终听了，那他们内心也不会接受。

社会在变，做家长的要跟着形势发展，跟着孩子转变。对孩子创业，能支持到什么程度就支持，真支持不了就让他吃点苦，自己努力，成功得到喜悦，失败得到教训。我是这么想的，也是这么做的。陪着儿子一路走过来，他创业成功了，我真的特别替他高兴，我也为自己当初选择支持他而高兴。

(本报记者 杨阳腾整理)



抵押房子贷款帮儿子筹

代理费的张丽玲——

以最大能力给他最大空间

我的儿子叫范金龙，1988年出生。毕业后，他找了两个工作都不错，可干了没多久，他就急着要辞职自己创业。

对他自己创业，我们家长的思想斗争很激烈。我问金龙，你自己创业有可能比现在还成功，但更可能失败，你是不是非要走这一步？但孩子很坚决，最终我们拗不过他，就答应了。一开始说他20万元的注册资金，他说不够，需要50万元，我们就找亲戚朋友借，把他奶奶的20万元都用上了。

2013年，金龙注册了青岛鸿能流体设备有限公司，销售热交换器。干了10个月，一算账，还亏15万元。当时，我已经做了最坏的打算，不行就卖掉房子还债，一定要以最大的能力，给他最大的空间。

金龙在购买热交换器的一些阀门时，发现一种用在中央空调上的控制阀门是个商机。他找到阀门的中国代理商，申请代理这个产品。对方来考察了金龙的公司，也被他的热情打动，最终同意金龙代理他们的产品。

但又一个难题来了，还需要50万元资金。怎么办？家里是真没钱了。我咬咬牙，用房子做抵押，到银行贷了50万元。我想用实际行动鼓励他走下去。

代理权拿下来后，金龙开始早出晚归地跑建筑工地，看到正在建设的商务楼就去和人家谈。几个月下来，他做成了3个比较大的项目。去年，公司营业额达到了270万元，亏损的15万元也赚回来了。

到这个时候，我仍然担心。我告诫他说，可不能骄傲自满。不进则退，所以，千万不能放松啊。

(本报记者 刘成整理)



拿出积蓄给儿子做本钱的邓乔林——

让他放手去做，我始终相信他

我们老家湖南省邵阳市邵东县流泽镇盛产玉竹。年轻时，我做过玉竹片，还学着研发过玉竹糖，前后经历过不少波折，这让我深知创业的艰辛。

2009年，24岁的儿子即将毕业，全家人都希望他报考公务员。可他一口回绝，还坚定地告诉我，“我一定要自己创业！”

看着小家伙从小到大还是第一次下如此大决心。我说，好，支持！不过得约法三章：首先，你的根在农村，如今你长大了，希望你能为农村做点事；其次，我给你一个方向，那就是将玉竹做成饮料；最后，这种饮料的特点是无添加剂，符合大众口味。三点一出，儿子没有犹豫，立即着手行动。他只身带着玉竹前往北京，和专家教授在实验室一待就是10余天，最终开发出一款玉竹饮料。我不清楚中间他到底经历了什么，但是当他将成功的第一步告诉我时，我很激动。儿子完成了我多年的夙愿，成功通过了我对他的考验！

2010年6月，儿子成立了湖南坤乾食品有限公司，将主打产品玉竹饮料取名为“一品

东方”。我拿出自己的积蓄交给他作本钱，放手让他去经营；这以后就是你自己的事业，你自己作决定，自己要学会负责，老爸相信你！

还记得公司引进第一台设备时，他在与设备厂商签合同突然打电话给我，“爸，我心里没底，这台机器300多万元啊，我一签字，钱就没了。”在我的鼓励下，他签下了他人生中第一份生意合同。

“大胆放手去做，爸爸始终相信你。”不管他成功与否，我自始至终都是这句话，父母的鼓励和信任是孩子创业路上巨大的动力。其实，我一直在他的身后默默看着，遇到困难我比他急，获得成功我替他开心。看似我放手不管，其实我却一刻也不敢离开。

2011年，我和他在家乡摘杨梅。看到散落的杨梅烂了一地，儿子直替农民惋惜。“能不能把它们做成杨梅汁？”他此时的脑子确实比以前灵活多了，我心里窃喜。有了之前的研发团队和技术，杨梅汁的研发也就水到渠成了。如今，通过“公司+基地+农户”的模式，儿子不仅解决了许多农村待业青年的就

业问题，也帮助周边许多农民走上了致富路。

有时，儿子也会和我抱怨辛苦，我会采取借助“东风”的方式鼓励他。所谓的“东风”就是家乡的一些成功企业家。在一次老乡聚会上，我的朋友就直白地教导我儿子说，“如果你仅仅想赚钱，那你直接让你父亲给你几百万元拿去做简单的投资；如果你想回馈社会，那你就辛苦5至10年，放手干一番事业。”我想这句话在他心里起着很大的作用。

创业要摒弃眼高手低、急于求成，做人要诚信，待人要宽厚，所幸儿子都做得不错，这是他取得的成绩一个非常重要的原因。在农村扎根创业，他自始至终没有埋怨过，如今他的公司正是设在自己村里。我欣赏他，可当面从不表扬他，背后却常常和别人自豪地说起他。不希望他骄傲，这可能是做父母的心态。

如今，儿子的产品越来越受欢迎，公司也走上正轨，可我还是会时刻提醒他要心态平和，待人如初。再过5年，等到60岁我就正式退居二线，还做那个相信他的父亲。

(刘小幸 刘麟整理)

帮外甥干活、只拿600元月工资的庾江喜——

理解他的辛苦，乐于给他出力

我是陶新宇的舅舅。2005年底，新宇从海南三亚回家来看我，说他要承包100亩土地搞种植，我还以为他开玩笑而已。因为我知道他在三亚一家国际机场上班，三亚又是一个很漂亮的旅游城市，我不相信他真的会回家种地。

可是过了2006年春节，我忽然接到他的电话，问我在家忙不忙，可不可以去他的芦荟基地帮忙。这时候我才知道，这小子还真说服了家人，承包了88亩地，种上了他从海南引进的芦荟。于是第二天，我便去了他位于

西渡咸水村的芦荟基地。

一到基地我还真吓了一跳！只见基地的88亩地里全用竹片搭起了一个个棚子，上面盖着膜。新宇本人卷着裤腿在棚子里种芦荟，一身泥一身汗。那模样完全就是个农村小伙，与他刚回来时西装革履的形象判若两人。

他看见我来了，连忙从大棚出来，把我拉到了他在农民家租的宿舍里，给我安排了具体的工作——带领附近的村民干活，月工资600元。

工资虽不高，但我理解新宇创业的辛苦，也乐于给这个小伙子出把力。伴着我们的汗水，芦荟一天天长大……可是天公不作美，2006年下半年的一个晚上，狂风暴雨突然袭来，我们在宿舍全被惊醒了。大家紧张地冲到阳台上张望，只见一片茫茫雨幕，耳边只传来大棚薄膜哗啦啦的声音。竹片被折断的声响……我们估计大棚八成是被整个掀起来，心里都揪得慌。新宇忽然像着了魔似的，衣服都没披就要冲出去。那么大的风，多危险啊！我们急着去追他，最后在一楼的空地硬把他拦住，拽回了宿舍。那一夜，我不知道他是怎么过来的。凌晨5点，风雨刚刚小了点，他第一个就冲下了楼。果然，大棚的竹片和薄膜，一根根，一片片，随风飘摇，已经没有一个棚子是完整的。芦荟田里全部浸满了水，新长的芦荟七零八落，肯定是没救了。新宇东挪西借凑来的8万块钱要打水漂了。

芦荟最终被水淹死了一半。眼看要到冬天了，大棚全垮了，再新建要好几万块，剩下的一半芦荟怎么越冬？帮忙干活的农民还有几个月工资没发，土地租金也马上要交了，怎

么办？我也很替他担心。

有一天我看他心情好点，就跟他谈心。我说，“新宇啊，舅舅是过来人，在田里干了大半辈子了，还真没看到有哪个人从土地挖出金子来。我家里还有5000块钱，你拿先去，把工人的工资、土地租金还一部分，剩下的打个欠条，你还是回机场上班去吧……”新宇没说话，站起来默默地出去了。看着他的身影，我有些说不出的心酸，眼泪都流出来了。

后来我才知道，他是出去借钱了。他找了好几家银行，因为没有抵押物，没有哪一家愿意给他贷款。他为了搞这个芦荟基地，已经向亲戚朋友借了钱，现在再也开不了口。但最后还是硬着头皮，找到在城里的两个叔叔，求着两位叔叔把房产证借给他用。最后他在过年那一天拿到了信用社的12万元贷款，勉强渡过了难关。

第二年，我因为有别的事情没在他那里帮忙了，真不知这小子独自吃了多少苦。后来听说芦荟终于长大可以上市了，他又为打开销路费了很多力，亏了不少钱，受了很多苦……不过最终，他还是把芦荟做成了几个大型超市的畅销品。

前几天我在电视上看到了他，他成立的公司现在在衡阳市农业产业化龙头企业，他本人还荣获“湖南省优秀农民工”、“衡阳五四青年奖章”。我真是又惊喜！是新宇让我改变了对农业、农村的看法；也是新宇让我改变了对当下很多年轻人的看法。农村是一片广阔的土地，农业特别是现代农业是一个富有潜力，同样也能挖出金子的行业。一分耕耘，一分收获，愿小伙子取得更大的成功！

(蒋素娟 刘麟整理)

坚信儿子会成功的唐军——

年轻人应该去尝试

我是盛捷的母亲。儿子在大学期间专业是多媒体设计，大三的时候还到韩国去学习了半年。毕业设计，盛捷做了跟电子互动漫画相关的作品。

2013年毕业后，儿子到一家网络广告公司工作，但他还是想创业。看到他的坚持，我也支持他，并没有要求他必须上好班。年轻人有想法就应该去尝试，去实现自己的梦想。

2013年年底，盛捷开始着手开发自己的“漫画平台”项目。将近一个月的时间，我一直听到他在打电话，想和一些漫画公司合作，把他们的热门漫画放到自己的平台上重新整合。他还去广东、北京等几个城市和对方面谈合作。在项目初期，他一直是一个人在奋斗，想必也吃了不少苦头，可我从没有听到他说要放弃之类的话。

在创业资金方面，我也没有过多地插手。他通过自己的努力，申请到了一笔创业基金。

目前他的产品还没有上线。这将近1年的时间，他遇到过非常不靠谱的合作伙伴，关于产品开发也有过很多纠纷，但是他始终在坚持。我相信，始终坚持着自己的信念、一直不断努力的儿子，终会有成功的一天！

(本报记者 沈则瑾整理)

