江西国企推出千亿元招商项目

推进36家企业发展混合所有制经济

本报讯 记者赖永峰 刘兴报道: 江西省近日从国企中筛选出总投资额高达1096.05亿元的49个重点项目,进行全方位、立体式推介招商。

据了解,江西此次筛选出36家国有企业发展混合所有制经济推介项目以及13个新建、技改类项目进行推介招商。其中,江西省国资委推出的重要项目有37个,包括江西煤炭集团等集团层面股份制改造项目5个,江铜集团铜板带公司等重要子企业股权合作项目21个,稀土高性能钕铁硼项目等新建项目11个。江西省国资委副主任李键介绍:

"这些企业和项目的国资可以全面退出,也可以部分转让,形式灵活,目的就是要推进开放性市场化战略重组。"

江西国有经济面临总量偏小、龙头骨干企业少、体制机制不活、战略性新兴产业发展不足等问题。2013年底江西省明确提出,加大国有企业股份制改革力度,采取出资入股、股权交易、设立股权投资基金和鼓励员工持股等多种形式,吸引带动民营资本、社会资本、境外资本参与国有企业改制重组和战略投资,提高国有企业活力、竞争力和国有经济的影响

力、带动力、辐射力。

记者了解到,江西省国资委此次推出的招商项目中,不乏业务规模大、产业水平高、发展势头好、市场前景优的企业,5家集团2013年合计创造营业收入就超过500亿元,占出资监管企业累计实现营业收入的15%,超200亿元的企业有江西省煤炭集团和江钨控股集团。

开放程度高、形式活是江西此次推 出千亿元招商项目的最大亮点。在国家 政策允许范围内,江西所有行业、企 业、资产、股权,都对海内外投资者、 合作者全方位开放。在江西省国资委推 出的重点项目中,涉及资源类企业及项目 25 家,建筑安装类、金融服务型、产业投资等各类企业 12 家,其中上市公司 1家,行业覆盖面是江西历来分布最广的一次。同时,江西坚持退而有序、进而有为,项目招商采取增资扩股、股权转让、技术引进、合资合作、骨干持股等多种形式,既可以通过合资合作、骨干持股等多种形式,既可以通过合资合作、嫁接改造、兼并收购等方式,使战略合作者参与到江西国企的改组、改制、改造中。

南方电网发布公司第七份社会责任报告-

情系万家灯火

本报记者 庞彩霞 郑 杨

5月15日,南方电网发布了该公司第七份、也是今年国内第一份被中国社科院企业社会责任研究中心评定的"五星级"社会责任报告,向公众全面展示2013年企业履行社会责任的成果,同时启动"社会责任周"和一系列为民服务活动。"过去一年,公司努力实现企业经营与社会责任的高度统一,致力于企业在经济、社会与环境方面的全面、协调、可持续发展。"南方电网公司董事长赵建国说。

过去一年,南方电网单位售电量化石能耗降至215克标准煤/千瓦时,折合排放二氧化碳572克,比全国平均水平低18%。南方电网大力促进电网发展向智能、高效、可靠、绿色的方向转变。

"我们有个总的想法,就是要发挥好南方电网作为能源资源优化配置大平台的作用,以及对上下游企业的引导作用,努力减少化石能源消耗,让公司供应的每一度电更绿。"赵建国说。

家电业巨头美的集团就享受到了南方电网"绿色电力"带来的实惠。记者登上位于佛山顺德的美的家用空调工厂的厂房屋顶,只见大片大片的太阳能光伏板伸延向远方,蔚为壮观。

"这是目前亚洲单个厂区最大的屋顶光伏项目,装机容量32兆瓦,布置在工厂13栋建筑约33万平方米屋顶上。项目4月25日正式并网投产,在25年合同期预计总发电量约7.64亿千瓦时。"南网能源公司新能源事业部市场开发经理毛宏举介绍。

据了解,为助力美的打造"绿色工厂",南方电网旗下专业节能公司——南网能源公司采用合同能源管理模式为美的投建了该项目,所发电量主要由工厂自身消纳,少量富余电量再送入电网。像美的集团这样享受到"绿色电力"实惠的企业越来越多。2013年,南方电网深化"绿色行动",加大了电力生产、输送、消费各环节的节能减排力度。

在电源侧,除了分布式光伏发电服务,南方电网还建成了世界首个多端柔性直流工程——广东汕头南澳柔性直流输电示范工程,为风电等大规模间歇性清洁电源接入提供了安全高效的解决方案。2013年,全网非化石能源装机容量占总装机达46%,发电量占总发电量的38%。

在电网侧,南方电网大力推进西电 东送战略,目前已建成"八条交流、七条 直流"共15条500千伏及以上的西电东送大通道,最大输电能力超过3000万千瓦,为西部清洁水电的大规模送出创造了条件。

在客户侧,南方电网公司打造了一 站式综合节能服务平台,全年帮助客户 节约电量 9.3 亿千瓦时。截至 2013 年 底,南网能源公司已实施各类节能项目 百余个,带动了产业链上下游节能 减排。

2013年,南方5省区群众明显感觉停电时间更少了。据统计,南方电网城市、农村客户年均停电分别为2.31和5.77小时,同比下降约28%。其中,广州、深圳城市年均停电1.47和0.83小时,接近国际先进电网城市平均水平1.11小时。

停电时间为什么能大幅减少?记者走进佛山供电局客户服务监控平台大厅,找到了答案。只见大屏幕上显示着停电实时监控信息。工作人员介绍,一旦故障停电,智能化快速复电系统会自动触发短信发送,对内第一时间告知故障情况,进行"智能诊断",平均27分钟就能实现复电;对外则在3分钟内告知客户相关情况。

"什么时候老百姓感觉不到电是个

问题,忘记电力部门的存在,我们的工作才算做好了。"赵建国的这句话在供电局员工之间流传,并成为大家努力的方向。

2013年,南方电网牢牢守护电网安全稳定生命线,没有发生对社会造成重大不良影响的安全事件,没有发生恶性误操作事件,各级各类电力安全事件的总数同比降幅近四成,是近年来安全生产局面最好的一年。

2013年,南方电网推出了"关爱困难群众、保障安居工程、助力农村小康、服务企业发展"四项举措。该公司共走访了113万低保户、农村五保户,义务开展用电安全检查115万次;为五省区702个保障性住房小区配备了"一对一"的客户经理;完成农网改造升级投资205亿元;主动做好重大项目用电报装,全网100千伏安以上大客户的业扩报装平均提前了32天……

赵建国说,"我们将参照国际通行的 社会责任标准和指南,切实提升工作水 平,同时建立社会责任履行机制,让每一 个员工都参与到社会责任实践中来,在 全社会营造'万家灯火,南网情深'的良 好品牌形象。"

●看☆

绿城易主 融创接棒

本报记者 亢 舒

绿城易主了。

近日,融创中国以总金额约62.98亿港元收购了浙江绿城房地产公司24.313%股份,进而与九龙仓并列成为绿城第一大股东。至此,这家倾注了绿城董事长宋卫平20年心血的房地产公司结束了一个时代。融创中国股份有限公司董事长孙宏斌将成为绿城的新一任老板。

在过去20年中,绿城口碑不错,其带头人宋卫平亦是一位独具个性企业家,对住房品质的要求近乎苛刻。绿城的房地产项目以浙江为主要基地,逐步拓展至长三角、环渤海经济带重要城市以及重要省会城市。在过去的近10年中,绿城无论是品牌价值还是综合实力,都排进全国前10位。

尽管在房地产行业中,绿城"不怕成本高,只怕不够好"的开发模式让绿城产品品质一流,但其经营理念却备受质疑,这或许是导致绿城经营困难的原因之一。曾经如此辉煌的一家房地产企业,选择在行业开始显现下行趋势时卖给别人,不免让人猜测:这是不是只是个开始?

如何继续保持绿城平稳健康发展,上上下下一直追寻答案。5月24日,在绿城中国和融创中国举行的联合发布会上,宋卫平言语中充满了对市场环境的期待与无奈。

在发言中,宋卫平纠正了记者认为他"退出"的说法。他坚定地表示,自己不会退出。不仅是因为此次出售股份后仍持有绿城10.473%的股份,还因为宋卫平曾说过,自己还有未来努力的方向,那就是"做代建,做养老,做现代农业",他将把这些新的方向组成一个新的"蓝城"。

"少了一个做传统房地产的宋卫平,将多一个做养老的宋卫平。"宋卫平信心满满地表示,"要将养老产品从各方面做得更加周全、仔细、有规模。如果做得还算比较顺利的话,做到三五百亿元的销售额,不会是一件太困难的事情。"

这宗近年来房地产领域最大规模的收购案引发业内高度关注。此次收购可以理解为一位房地产大佬将20年心血无奈出售;同时,房地产行业仍充满新的机遇,养老地产这样的创新模式或许能让宋卫平创造新辉煌。

苏宁推出手机免费贴膜服务

本报讯 记者周雪报道: 苏宁近日在北京、上海等34个城市试点开展免费为手机贴膜活动,并计划6月初扩展至大陆市场近1600家门店。

据介绍,客户自带手机膜的苏宁将提供免费贴膜服务,如客户没有手机膜,苏宁将免费提供手机膜。同时,无论哪 里购买的手机,都可在苏宁门店享受免费贴膜服务。该活动 将作为常规服务项目在苏宁线下门店长期推行。

本版编辑 魏永刚 董庆森



第2届中国一南亚博览会暨第22届中国昆明进出口商品交易会

中国-南亚博览会 CHINA-SOUTH ASIA EXPO

2014年6月6日-10日

中国--南亚博览会

中国一南亚博览会(简称南博会)是经国家批准的综合性国际博览会,由中国商务部和云南省人民政府共同主办,并邀请南亚各国商务主管部门联合举办,从2013年起每年在中国昆明举办一届。

第2届南博会定于2014年6月6日—10日与第22届昆交会同期在昆明举办。本届展会将本着"促进中国—南亚全面合作与发展"的宗旨,以"扩大服务贸易,促进投资合作,加快互联互通,共建经济走廊"为主题,新增金融、物流、教育等服务贸易内容,着力推动展会由货物贸易向服务贸易延伸、由进出口贸易向相互投资延伸、由"线下"交易向"线上"交易延伸。会期还将举办第9届中国—南亚商务论坛、中国—南亚科技部长会议、中国—南亚智库论坛、商品(服务)采购大会、博览会客厅、南亚国家官方发展援助高官论坛、第12届东盟华商会、GMS经济走廊活动周、第2届中国侨商投资贸易促进会、第5届中国•东南亚•南亚电视艺术周、第5届中国—东盟行业合作昆明会议等系列活动。

中国昆明进出口商品交易会

中国昆明进出口商品交易会(简称昆交会)是由中国商务部和云南省、四川省、重庆市、贵州省、广西壮族自治区、西藏自治区及成都市人民政府联合主办,海内外多家机构参与协办的区域性国际商品交易会。自1993年创办以来,经过21年的培育与发展,昆交会的层次和水平不断提升,内涵日益丰富,已逐步发展成为集经贸洽谈、商品展览、投资合作、服务贸易、电子商务等为一体的国际商务平台,在扩大中国与东南亚、南亚以及印度洋沿岸国家和地区的经贸合作中发挥了重要作用。近年来,昆交会先后荣获"中国十大知名品牌展会"、中国会展业大奖——"金海豚奖"等称号。第22届昆交会定于2014年6月6日—10日与第2届中国—南亚博览会同期举办。本届昆交会将继续以"互联互通、合作共赢"为主题,进一步拓展交易内容,提升交易水平,突出交易实效。





云南国际博览事务局于2013年11月挂牌成立,负责中国—南亚博览会的总体策划和重大活动的组织实施,同时负责主办和承办以省委、省政府名义主办或参加的各种博览会、展览会,整合会展资源,促进云南会展产业健康有序发展。

云南国际博览事务局









