

今年县级公立医院综合改革试点覆盖50%以上的县(市),2015年全面推开——

县级公立医院改革挺进“深水区”

本报记者 吴佳佳

国家卫生计生委等5部门日前印发《关于推进县级公立医院综合改革意见的通知》,要求2014年县级公立医院综合改革试点覆盖50%以上的县(市),2015年全面推开,中央财政将补助30亿元继续推进县级公立医院改革。

国家卫生计生委体制改革司相关负责人近日在接受《经济日报》记者采访时表示,国家卫生计生委已开始部署县级公立医院改革的内容,此次改革包括1011个试点县,涉及的领域广泛,人员众多,破除以药养医任务异常艰巨。

《通知》明确,取消药品加成后,医院由此减少的合理收入,将通过调整医疗技术服务价格和增加政府投入,以及医院加强核算、节约运行成本等多方共担。

“服务价格的调整是关键环节,更是难点所在。”这位负责人认为,价格调整的改革首先需要走出一个误区,那就是调价会影响CPI,增加百姓负担。实际上,提高医疗服务价格和保持物价水平稳定并不是天然的矛盾。医疗服务价格

调整有两条红线,一是患者整体负担不增加,二是医保资金可承受。定价有多种途径,比如全成本定价,与医保支付方的谈判定价等。目前,价格改革已达成共识,由国家发展改革委牵头,正在组织相关的改革设计。

多年来,由于国家对公立医院投入严重不足,医院为了保证正常运行和医生收入,通过药品加成来缓解这一问题。由于制度设计不合理,导致医生的部分收入见不得光。这不仅令患者不满,也为很多医生所不屑。“医务人员目前的工资待遇比较低,这是一个不争的事实。”国家卫生计生委新闻发言人毛群安说,破除以药养医和解决医务人员的薪酬待遇问题是考验公立医院改革成败的两个硬指标,是必答题。

国家卫生计生委体制改革司相关负责人表示,人力资源的调动是医改最核心的要素。要调动医务人员的积极性,最关键的是有合理的收入、职业发展空间、社会地位和尊严。在收入上,要建立和当地经济发展水平相适应的薪酬体系。

比如在福建三明市,实行年薪制,医务人员工资是当地平均工资的3倍至5倍。“过去,公立医院的补偿机制是政府补贴、药品加成收入和医疗服务收费3个渠道。这次推进的县级公立医院改革要破除以药补医机制,药品加成收入不再是医院主要的补偿渠道之一。”

和此前县级医院改革文件相比,《通知》重点强调了药品集中采购的改革办法。药品招标改革借鉴了基层基本药物

集中采购的经验,依托省级药品集中采购平台,按照质量优先、价格合理的原则,采取招采合一、两家挂钩、“双信封”等办法开展集中招标采购。

“今后,无论是城市医院还是基层机构,药品集中采购是大方向。”这位负责人说,县级公立医院药品集中采购的具体操作方法允许地方根据当地实际情况进行不同方式的探索,增加医疗机构的参与度。



“双信封”是一种相对科学公开的招标方式。该办法要求投标人将投标报价、工程量清单和合同用款估算表单独密封在报价信封中,其他商务和技术文件密封在另一个信封中,在开标前同时递交投标人。招标人首先进行商务技术标书的开标和评审,按通过和不通过进行评比,然后进行报价信封的开标和评

审,按照评标办法有关规定,对通过商务技术标书评审的投标人报价按百分制打分,以报价得分由高到低依次推荐中标候选人和后备中标候选人。

双信封无标底评标办法的实施,为进一步规范招投标市场秩序,确保招投标活动公开、公平、公正地开展起到了积极作用。

(宗文)

链接

小病不出村 大病不出县

本报记者 文晶 通讯员 陈佐君

安徽省南陵县36岁的许林红半年前不幸得了肿瘤,不幸中的万幸是她在家门口的工山镇中心卫生院只花了100元就成功进行了手术。而要是到芜湖大医院的话,最少要花1万元。

许林红正是当地新一轮医改的受益者之一。2012年9月,安徽省率先在全国全面实施县级公立医院综合改革,着力建立维护公益性、调动积极性、保障可持续的新机制。具体包括建立补偿机制,实行药品零差率销售,由此减少收入的25%由省级财政补助,诊疗费由医保报销,不增加患者负担;建立财政保障机制,县级财



4月17日,重庆市市民在终端服务器上使用居民健康卡查询健康档案。当日,重庆市首批居民健康卡在巫山县发放,有了这张卡,市民除了可以在全市联网医院和公共卫生服务机构挂号、就诊、缴费外,还可以管理自己的健康档案。新华社发

综合金融优势显现 盈利能力显著提升

平安银行一季度净利润同比增长逾40%

平安银行(000001.SZ)4月23日发布2014年一季度报告。报告显示,2014年第一季度,平安银行实现净利润50.54亿元,同比增长40.82%;基本每股收益0.53元,同比增加0.09元。在同业竞争日趋激烈、互联网金融快速发展等纷繁多变的经营环境下,平安银行业务转型成效凸显,综合盈利能力显著提升。

各项收益指标大幅提升 存款增速领先同业

进入2014年,利率市场化进程加速、互联网金融快速发展,给银行的盈利造成较大挑战。而经过一年的“打基础”,在“五年规划”的第二年,平安银行业务转型成效已逐步显现,各项收益指标同比大幅提升。

2014年第一季度,平安银行实现净利润50.54亿元,同比增长40.82%;拨备前营业利润87.79亿元,同比增长52.33%。平安银行平均总资产收益率(年化)达到1.01%,同比增加0.17个百分点;加权平均净资产收益率(年化)16.54%,同比增加0.93个百分点。基本每股收益0.53元,同比增加0.09元。

同时,平安银行加强成本管控,成本收入比同比下降1.08个百分点至37.65%,较2013年度下降3.12个百分点。

一季度,平安银行总资产20,971.02亿元,较年初增长10.86%。总贷款(含贴现)8,903.49亿元,较年初增长5.08%。

值得注意的是,在利率市场化、互联网金融的挑战下,行业存款增速普遍放缓,但通过“专业化”、“集约化”的经营,平安银行仍实现较好的增长。一季度,平安银行总存款为13,826.49亿元,较年初增长13.61%,增速居同业领先地位,增量已达上年全年增量的85%。

贷款定价管理方面,平安银行通过主动调整客户结构,加强贷款定价管理生息资产收益率提升,资金成本相对稳定,存贷差、净利差、净息差分别同比提升100.22.24个基点至5.11%、2.23%、2.42%。

随着业务结构调整的持续推进,平安银行收入结构也进一步优化。中间业务保持高速增长势头,投行、托管、票据转让等业务带来的中间业务收入大幅增长,一季度平安银行非利息净收入同比增长117.18%,在营业收入中的占比同比提升8.87个百分点至28.26%。

推进资本补充 机构扩张取得突破

2013年底以来,平安银行积极推动资本补充计划,在2013年末顺利完成148亿元定向增发计划之后,又于2014年3月与4月分别成功发行90亿元、60亿元二级资本债,为业务扩张提供了良好基础。

截至一季度,平安银行资本充足率、一级资本充足率、核心一级资本充足率分别为10.79%、8.70%、8.70%。

随着资本的充实,平安银行机构扩张也取得较快的进展。3月苏州二级分行正式开业,首日存款突破

118亿元。4月,临沂二级分行开业,开业首日存款达到128亿元,授信总量突破140亿元。一季度,平安银行共成立3家支行、完成33家社区支行开业。

四轮驱动 打造差异化竞争优势

在平安银行此轮业务转型中,公司、零售、同业、投行四大业务板块成为驱动业务发展的四个轮子,同时,顺应互联网金融发展趋势,充分利用平安集团综合金融优势,“以客户为中心”,关注客户体验,不断完善“供应链金融综合服务平台”、“行E通”、“平安口袋银行”、“网贷平安2.0”等平台,开辟了新的利润增长点。

公司业务方面,贸易融资业务继续保持良好发展势头,一季度贸易融资发放额2,428亿元,同比增长49%;贸易融资授信余额4,119亿元,较年初增长11%。面对业务竞争和电商时代的挑战,平安银行将网络渠道、联盟渠道同步转化为新增批量获客渠道,截至一季度末,网络金融新增客户数3,077户、新增日均存款585亿元、新增日均贷款37亿元,实现非利息净收入2.49亿元,总收入13.8亿元。

零售业务方面,按五年转型战略,零售事业部制改革基本到位,重点提高经营能力,突出综合金融特色。一季度末,零售实现存款余额2,372亿元,较年初增长12%,零售贷款余额较年初略增;零售中间业务净收入(含信用卡)12.11亿元,同比增长23%。

资金同业方面,坚持产品创新和结构优化,传统业务和创新型业务实现均衡发展。同业机构合作不断加强,累计上线三方存管银证合作机构超70家;“行E通”银银合作业务不断深化,合作机构超百家,“行E通”平台品牌效应进一步彰显。

资金同业方面,坚持产品创新和结构优化,传统业务和创新型业务实现均衡发展。同业机构合作不断加强,累计上线三方存管银证合作机构超70家;“行E通”银银合作业务不断深化,合作机构超百家,“行E通”平台品牌效应进一步彰显。

值得注意的是,基于“普惠金融”理念推出的小微金融产品“贷贷平安”商务卡在短短数月间实现了快速发展。全行累计发放“贷贷平安”商务卡客户数突破54.22万户,较年初增长54%;“贷贷平安”商务卡存款余额89亿元、贷款余额182亿元,分别较年初增长65%和203%。

作为五年规划重要的第二年,平安银行在完成架构改革、风险梳理、客户洞察的基础上,各项业务进入了快速发展通道,综合金融优势逐步显现,盈利能力大幅提升。未来,随着资本补充的持续推进,利润点的全面生成,客户服务的不断提升,尤其依托集团强大IT力量形成的互联网金融优势,平安银行将不断超越,最终实现“最佳商业银行”的战略目标。

·广告

为你的阅读“量身定制”

本报记者 李丹

走进位于北京市海淀区的诚品建筑社区书店,记者一下子被它浓厚的阅读氛围所吸引。黑色的书桌、书架,白色的座椅和窗帘,四壁图书林立。选一本书,寻一个僻静的角落,沐浴在从长窗透进的柔光里,嗅着淡淡的咖啡清香……此时此刻,你感受到的全都是阅读的惬意。

工作人员林海伦介绍说,这间书店已经成为社区必不可少的文化空间。社区居民不仅经常在闲暇时来此阅读,还自发组织了各式各样的文化沙龙。定期开展的“名家讲坛”,汇集了余秋雨、王蒙、舒乙等多位知名学者为居民推荐的书,深受大家的喜爱。

如果说大型书店、图书馆是一座城市的文化地标,那么像诚品建筑社区书店这样的社区书屋,就组成了输送文化养分的“毛细血管”,是构成城市阅读不可或缺的灵动空间。它可以给社区居民带来有针对性的图书推荐和文化活动,在文明城市建设过程中必不可少。

类似的社区书屋,在北京市还有不少,而且各具特色。位于上地橡树湾社区的“第二书房”,就是主打儿童阅读和青少年教育。这里的装修风格充满童趣,每周一次的青少年教育讲座,吸引了不少周边省市家长和孩子来读书购书。“第二书房”是相对于家里的“第一书房”而设立的,它是家庭书房的一个向外延伸。家长和孩子们在这里不仅能找到适合自己的读物,更能交到许多志同道合的好朋友。”第二书房总经理李岩表示。开业近一年来,第二书房已发展会员180余人。

位于五道口的雨枫书馆,专门面向女性读者。这里同样实行会员制,多以女性会员为主。店员小宾说,雨枫会员不仅可以自由借阅馆内书籍、光盘,还可以定期获得推荐的好书。如果会员有自己喜欢的书籍,也可以推荐给书馆,书馆可以为其代购。

这些社区书店、图书馆虽然不如公共图书馆藏书丰富、覆盖广,但恰恰是它小巧灵活的特点,可以针对特定人群,提供个性化服务。小宾说,雨枫书馆的会员还有一项特权,就是可以体验店员生活,经营一天书屋。“许多城市白领都想经营一间自己的书屋,但是一天的经营体验下来,你会发现开书店并不像想象中那么容易。”

颇受欢迎的特色小书店经营难在哪儿呢?多位经营者表示,最困难的要数资金。在经营初期,有限的会员费甚至连房租都不够付,更不要说定期更新图书、开办各种活动了。然而随着人们对个性化书屋的认识、接受以至喜欢,一些书屋的会员量不断增加,营收逐渐持平,甚至产生微利,这给不少经营者带来莫大欣喜。好在近些年国家陆续出台政策,从税收、资金等方面支持实体书店发展。

今年,全民阅读首次被写入《政府工作报告》,全民阅读的相关立法工作也在有序进行。在“4·23”世界读书日前后,各地的全民阅读活动也在轰轰烈烈地开展。热闹过后,我们还是要把目光投向身边的这些小小书店,它们的生存、繁荣,将会为我们的城市增加不少文化亮点。

位。仅仅两年时间,中国邮政在世界500强企业排名中前进147位。成绩的取得,饱含着广大邮政职工的辛劳和汗水。这些

先进个人和先进集体,正是近百万邮政大军中的优秀代表和闪光群体,是推动中国邮政改革发展的中坚力量。

据了解,此次全国邮政系统先进集体、先进个人评选表彰活动自今年2月21日启动,面向全国邮政系统3大板块4大专业近百万员工,通过层层推荐、民主公示、优中选优等方式。其中入选的基层集体占比达87%,基层员工占比达74%。

据悉,有44个世界海关组织成员国参与本次行动,其中包括美国、荷兰、韩国等有害废物主要来源地以及越南、中国香港等废物转运地海关。在各方努力下,本次行动已成功开辟出一条打击有害废物走私的国际战线。据世界海关组织发布的最新报告显示,国际和地区间有害废物走私数量较上年同期大幅下降,不法分子受到极大震慑,走私活动呈收敛态势。

遗失声明

以下单位《金融许可证》不慎遗失,声明作废。其要素为:

机构名称:修文县农村信用合作联社
六桶信用社

机构编码:E0079U252010005

许可证流水号:00276671

批准成立日期:2005年05月10日

住所:贵州省贵阳市修文县六桶乡街上

发证机关:中国银行业监督管理委员会
贵州监管局

发证日期:2007年06月12日

修文县农村信用合作联社六桶信用社

2014年04月29日

机构名称:修文县农村信用合作联社
东门分社

机构编码:E0079U252010012

许可证流水号:00276678

批准成立日期:2005年05月10日

住所:贵州省贵阳市修文县龙场镇东门136号

发证机关:中国银行业监督管理委员会
贵州监管局

发证日期:2007年06月12日

修文县农村信用合作联社东门分社

2014年04月29日