

跨国公司外汇资金管理改革试点深化

保险稽查工作会议举行

本报讯 记者姚进报道:近日,中国保监会召开2014年全国保险稽查工作会议。保监会副主席黄洪表示,2013年各级稽查部门完成了保监会部署的各项重点任务,在有效化解大案要案风险、发挥稽查震慑作用方面取得了一定成效。

据介绍,2013年,全系统共派出2493个检查组、9519人次,对2511家保险机构开展现场检查;对4家法人机构及其分支机构开展综合性检查,累计查实违法违规资金23亿元、违法违规行为118项;对639家机构和820人实施1764项行政处罚;强化总公司及其高管的案件管控责任,严肃案件追究,指导协调保险公司完成责任追究172起案件,涉及367人;稳妥查处上海泛鑫等重大案件,化解个案风险,坚守不发生区域性系统性风险底线,维护行业形象。

银联发布单位结算卡

本报讯 记者陈果静报道:4月26日,银联单位结算卡在京发布。这是银联卡首次涉足企业账户体系,是银联企业金融服务创新的重要一步。

银联单位结算卡是为提升企业客户支付结算便利而推出的创新借记卡产品。面向企业客户发行,与企业的银行结算账户相关联,具备账户查询、转账汇款、现金存取、消费及投资理财等多种金融功能。

中国人民银行支付结算司副司长樊爽文表示,人民银行高度重视发展企业支付结算服务,特别是扶持中小微企业方面,积极鼓励金融机构开展多种形式特色服务。此卡发行是落实年初《中国人民银行关于规范单位结算卡业务管理的通知》的重要成果,体现了银联与商业银行推动银行卡产品创新和风险防范取得的积极成效。

据了解,目前,首批已有13家商业银行启动了与银联的单位结算卡合作,包括中国工商银行、中国农业银行、中国银行、中国建设银行、交通银行、上海浦东发展银行、广发银行、中国光大银行、中国民生银行、宁波银行、青海省农村信用社联合社、广州农村商业银行、四川省农村信用社联合社等。

一线传真

“年审制”破解转贷难

本报记者 崔文苑

一年一贷的传统贷款方式,让浙江蓝天生态农业开发有限公司很犯难。公司董事长白植标告诉记者,公司经营业务以养殖甲鱼为主,因为甲鱼的生长周期需要3年以上,换言之,资金投入收回成本需要3年,但是贷款周期通常都是1年。“转贷成本非常高。如果去民间融资暂时周转,按最少2至5天的周转时间,成本费用也很高。”白植标说。

据悉,传统的流动性资金贷款期限一般为1年以内,到期后企业仍有贷款需求必须先还后贷,若自身现金流不足,小微企业或通过民间借贷等途径“拆借周转”,或向银行申请贷款展期,但前者成本较高且易产生风险,后者容易给其他债权人造成误解,认为这是一种违约信号。

不过,自从白植标从华夏银行杭州分行获得了“年审制贷款”,转贷问题迎刃而解。

在华夏银行通过年审的小企业,无需签订新的借款合同,即自动进入下一年的贷款周期,期限为3年,贷款利率也不按照中长期流动资金贷款利率来收取,仍和一年期的贷款利率保持一致。

值得注意的是,小企业在贷款到期前,只需向银行提出贷款年审的申请,还贷资金不必实际到位。华夏银行杭州分行有关负责人表示,这减少了企业因筹集还贷资金花费的时间和资金成本,减轻了小企业转贷压力。

据了解,华夏银行杭州分行于2012年4月在浙江绍兴试点推出小微企业年审制贷款业务,随后开始在全省乃至全国推广。

不过,让记者感兴趣的是,什么样的客户才能获得年审制贷款?

华夏银行杭州分行小企业业务部营销总监阮永江介绍,符合国家产业政策的支持行业,比如高科技、低碳、环保行业,同时需要年审期经营状况正常、付息正常,公司现金流没有出现问题等等。贷款到期前提前一个月,将报表执照税务等资料报给银行,正常在2天左右的时间即可通过。银行借此也省掉了时间和人力成本,如果要重新调查办理还贷借贷,最少也需10天左右。

年审制贷款的推出,解决了小微企业“转贷难、转贷贵”问题,切切实实为小微企业减轻了财务负担。截至2014年3月末,华夏银行杭州分行授信审批年审制贷款921户,比年初增加165户;授信金额30.8亿元,比年初增加5.1亿元。



在当地农商行的信贷支持下,今年江苏张家港市金港镇高峰茶场的春茶喜获丰收。图为茶农们正在茶园采摘新茶。 王长江摄

家(包括2247个境内外成员单位),12家中外资银行成为试点合作银行。试点取得明显成效。一是大幅降低了企业财务成本,实体经济受益显著。如北京地区1年来累计为试点企业带来上亿元人民币综合收益。二是进一步优化总部经济政策环境,促进产业结构升级。试点过程中,有的跨国公司将中国区财务管理中心提升为亚太区财务管理中心,有的在中国设立了全球区域结算中心。三是提升银行国际竞争力。通过为跨国公司提供资金管理创新服务,有的试点银行稳步增加

市场份额。四是突破现有管理框架,为探索主体监管和资本项目开放积累了有益经验。五是风险防范措施到位,外汇收支风险整体可控。

据外汇局有关负责人介绍,上年度外汇收支规模1亿(含)美元以上的跨国公司(成员企业合并计算)或单一企业集团,无论中资还是外资,只要具有真实业务需求、具有规定的管理措施和手段、近三年无重大外汇违规行为、货物贸易分类结果为A类,均可以开办跨国公司外汇资金集中运营管理试点业务。

互联网理财遭遇资金“搬家”

“拼收益”转向“拼服务”

曾经风光无限的互联网“宝宝”近期收益率持续下滑,已逼近5%红线;另一方面,受大额赎回条件收紧、转账、消费等功能受限影响,用户数量急剧下降,资金“搬家”趋势明显。业内专家称,互联网金融正从初期的“拼收益”向“拼服务”转变,建议投资者“长短结合”组合理财,尤其在资金利率下行阶段,不妨多配置一些中短期产品提前锁定收益。

互联网理财收益率持续下滑

4月以来,市场资金面相对宽松,受此影响,互联网“宝宝军团”的收益率持续回落,“破五”只是时间问题而已。截至26日,天弘“余额宝”7日年化收益率为5.13%;微信理财通“财宝”7日年化收益率为5.24%;此外,网易“现金宝”、京东“小金库”、苏宁“零钱宝”等互联网理财产品的7日年化收益率均回落至5.0%左右。

据新浪互联网理财基金统计数据显示,52只网络基金理财产品中,目前只有24只基金的7日年化收益率超过5%,占比不到五成。而去年底,由于资金面紧张等原因,互联网“宝宝”收益率曾一度扶摇直上,保持在6%左右,部分产品甚至高达7%。

今年以来,“陡然生变”的互联网“宝宝”的购买和赎回政策令不少“宝宝粉丝”闹心不已。从24日起,余额宝转出到银行卡金额低于5万元,可两小时到账,若累计转出金额大于5万元时,资金到账时间为T+2日。而微信理财通规定,提交到华夏财富基金的赎回业务到账时间调整为赎回的第二个工作日,这意味着理财通已暂停赎回T+0模式。

银率网分析师殷燕敏认为,互联网“宝宝”之所以比普通货币基金更受关注,正因为其拥有T+0实时赎回的功能,才能与银行活期存款媲美,凸显收益优势,如果实时赎回不能实现,对于用户的体验将大打折扣。

银行业人士称,此前,“宝宝”类产品之所以可以实现T+0到账,其实是由产品对接的基金公司先行垫付资金。最新数据显示,截至一季度末,货币基金规模已达1.44万亿元。

资金“搬家”转回银行

业内分析人士称,尽管目前存款利率尚未实现完全市场化,但是在互联网“宝宝”的推动下,银行已经坐不住了。来自普华永道的数据显示,截至2013年年末,十大上市银行的存款总额为65.07万亿元,同比增长9.53%,比2012年的

12.1%放缓了近3个百分点。既要守住客户,更要留住存款,银行纷纷联手基金公司,推出各种互联网理财产品,收益率直逼互联网“宝宝”。截至26日,兴业银行掌柜钱包7日年化收益率为5.87%,中银“活期宝”7日年化收益率为5.26%,民生“如意宝”7日年化收益率为5.15%,平安银行5.58%。

记者了解到,银行系“宝宝”无存款限额、赎回条件比互联网“宝宝”更具灵活性,一些银行还在尝试推出创新产品。如中信银行宣称即将推出名为“薪金宝”的货币市场存款账户,直接用ATM机就能赎回,信用卡账单可以直接使用货币基金偿还等。

记者了解到,由于各类“宝宝”产品目前高收益主要来源于银行协议存款,银行业在一定程度上可以影响“宝宝”产品的收益率预期,因此,一旦银行业愿意主动变革,银行版的“宝宝”产品在收益率上也更具优势,互联网“宝宝”类产品或受到冲击。

此外,由于银行的“宝宝”系产品收益不低,而互联网金融产品始终在安全性上仍有隐患,不少人开始把互联网“宝宝”账户的钱重新转回银行,购买银行推出的理财产品。

“互联网金融产品总给人不踏实的感觉,且在赎回条件方面还是会受制于银行,既然收益率差不多,肯定是选择相

对安全的传统银行,此外银行的后台风控和客户服务也较互联网企业更成熟一些。”深圳民生银行某支行的小郑说。

建议配置中短期产品

银率网金融分析师毛亚斌认为,现在各大银行也都推出了自己的互联网“宝宝”,但是仔细研究一下产品,就会发现,其实银行“宝宝”和互联网“宝宝”并没有实质区别,比收益成了眼下各类互联网“宝宝”比拼的唯一方式。

“在存款竞争日趋白热化的情况下,单纯在收益率上较劲已无新意,谁的服务更贴心、谁就能赢得客户,互联网理财正在从‘拼收益’转向‘拼服务’。”毛亚斌说。

工商银行广东省分行的理财经理刘女士建议投资者,可“长短结合”组合理财,1万元以内的流动资金可放入互联网“宝宝”,享受高于定存收益同时可随时支取;超过1万元以上5万元以下的资金可以购买1个月至3个月期限的短期理财产品,目前这类产品的收益率在4.3%—4.8%之间;如果是5万元以上,短期内不急于使用的资金,建议购买6个月至1年期的中期理财产品,目前这类产品平均收益率在5.6%上下,可以提前锁定收益。

文/新华社记者 王凯蕾 吴燕婷 (据新华社电)

资讯工坊

农行一季度净利增13.75%

本报讯 记者姚进报道:农行4月25日晚间发布的2014年一季度报显示,2014年第一季度农行实现净利润535.22亿元,较上年同期增长13.75%;实现基本每股收益0.16元,同比提高0.02元。

季报显示,2014年第一季度,农行财务业绩呈现出持续向好的趋势。年化平均总资产回报率为1.43%,同比上升0.06个百分点;年化加权平均净资产收益率为24.47%,同比上升0.19个百分点。不良贷款率1.22%,与上年末持平。数据显示,农行县域金融业务继续保持较快发展的态势。截至2014年3月31日,农行县域发放贷款和垫款总额24626.63亿元,吸收存款52946.22亿元,分别较上年末增长4.88%和6.76%,增速均高于全行平均水平。

截至2014年3月31日,农行按照《商业银行资本管理办法(试行)》计量的并表核心一级资本充足率、一级资本充足和资本充足率分别为9.48%、9.48%和11.87%,与2013年末相比,均有所提高。

民生一季度净利126.76亿元

本报讯 记者陈果静报道:民生银行4月25日发布一季报显示,2014年一季度,民生银行集团实现归属于母公司股东净利润126.76亿元,同比增加16.61亿元,增幅15.08%。

整体来看,截至2014年3月末,集团资产总额32821.19亿元,比上年末增加559.09亿元,增幅1.73%;发放贷款和垫款总额16352.54亿元,比上年末增加609.91亿元,增幅3.87%;吸收存款总额22564.29亿元,比上年末增加1097.40亿元,增幅5.11%。

民生银行持续推进民企战略,截至3月末,民生银行有余额“民企贷款”客户12577户,民企一般贷款余额6099.26亿元,在对公业务板块中的占比分别达84.47%和64.09%。此外,民生银行小微金融和小区金融“两小”战略持续推进。小微金融方面,月末的小微企业贷款余额达4050.25亿元;小区金融方面,截至3月末,投入运营的社区支行及自助服务网点达3715家。

与此同时,民生银行资产质量相对稳定。截至3月末,民生银行集团不良贷款率为0.87%,比上年末微升0.02个百分点;拨备覆盖率和贷款拨备率分别为256.63%和2.22%。

本版编辑 梁睿 孟飞
电子邮箱 jrbjr@126.com

让资金真正流向田间地头

莫开伟

是农村信贷采取了收缩战略。一些县域国有商业银行成了农村地区资金的“抽水机”,加剧了农村地区、贫困地区资金向城市和经济发达地区流动。部分农商行的经营也出现了一些偏差,比如盲目模仿国有大银行、片面追求资产规模扩张速度和信贷投放出现“垒大户”倾向等。贷款大额化、长期化、高利化和非农化,已成为当前农村银行机构较为普遍的经营现象。

另一方面,由于农业产业弱质性、高风险的特点,不少农村商业银行、农村信用社对涉农贷款表现出“慎之又慎”的态度,使农村小额信贷及其他涉农贷款呈萎

缩之势,农民和小微企业贷款难局面难以得到根本改观。

解决县域银行机构信贷支农问题,是一个繁杂的社会命题和一项系统性工作,应统筹兼顾、多措并举。

一是转变县域银行机构尤其是农商行、农村信用社的信贷理念,让他们树立为农服务理念,真正认识到没有农村经济持续发展,就不会有农村金融事业的壮大,把支农信贷转化成自觉行动。

二是不断完善信贷支农政策,可以通过设立财政奖励、农业保险、信贷风险基金等财政支持政策,以及涉农信贷税收减

免优惠等措施,激励涉农银行机构加大农业信贷投入。

三是加大各级政府对涉农信贷的支持力度,确定当地涉农金融机构存款资金用于投放“三农”信贷比例;进一步明确政策性银行对当地农村信贷支持责任,按年度进行考核,敦促县域银行机构加大对“三农”信贷投入。

央行“定向降准”开了个好头。对于广大涉农金融机构而言,还需要把《国务院办公厅关于金融服务“三农”发展的若干意见》所提出的各项要求落到实处,让“定向降准”释放的大量资金真正流向田间地头。

金观察

央行决定从2014年4月25日起下调县域农村商业银行和农村合作银行人民币存款准备金率,这进一步体现了国家对“三农”的重视。笔者认为,除降低存款准备金率外,还要采取其他财税鼓励政策或相关措施,引导县域银行业金融机构积极增加“三农”信贷投放。

资金具有趋利避害的本能。一些国有商业银行股改上市后,对县域信贷尤其