

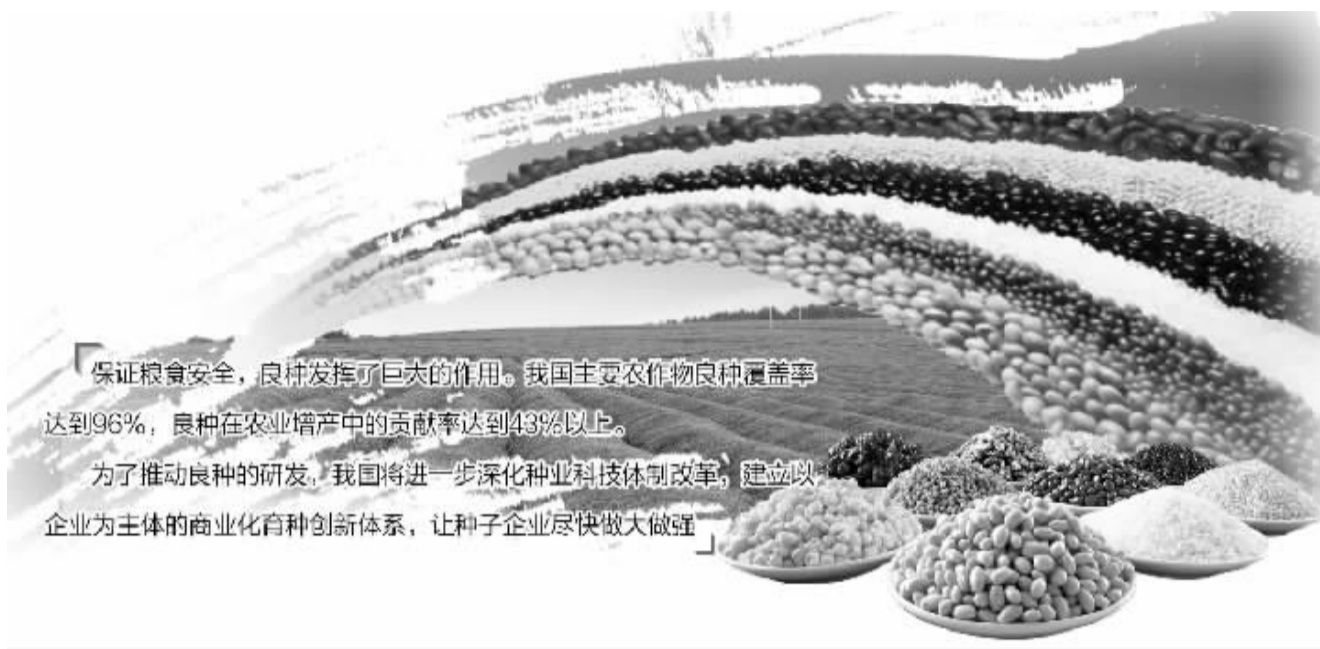
春耕进行时

连线



良种正逢春风“催”

本报记者 杜芳



春耕已至，农资市场迎来了购种高峰，农民将一年丰收的期盼寄予一袋袋沉甸甸的种子。

种子关系着农民收成，更牵动着国家粮食安全。要把饭碗牢牢端在自己手中，就必须抓紧种子，发展种业。今年中央一号文件提出，加快发展现代种业制度，建立以企业为主体的育种创新体系，推进种业人才、资源、技术向企业流动。记者在采访中发现，种子从育种播种到销售推广都在悄然发生着变化

突破性优良品种

不断面世

在贵州高寒山区的“冷烂锈阴瘡”低产田中，良种改变着这片田地的收成，也改变着当地农民的命运。

“种上耐寒、耐肥优质品种，通过良种配套良法，原本的低产田实现了种3亩水稻获得5亩产量的重大突破！”贵州省黔南州农业科学研究所高级农艺师徐先捍说。

贵州贫困的农民受益于良种，在化肥、农药、用工等方面的投入减少，种粮效益增加。良种的推广已是贵州省冷凉山区立足抗灾增粮保民生的新亮点，成为有效消除粮食隐患确保粮食安全的重要途径。

自我国种业发展实现由计划供种向市场化经营的根本性转变，种业就成为提高农业综合生产能力、保障农产品有效供给和促进农民增收的重要支撑。特别是粮食生产能实现10年连续增长，种子发挥了重要的作用。

据农业部数据显示，随着我国成功培育并推广超级杂交稻、紧凑型玉米等一大批突破性优良品种，我国主要农作物良种覆盖率提高到96%，而良种在农业增产中的贡献率达到43%以上。种业发展已经成为现代农业发展的“生命线”。特别是在资源环境约束条件增强的情况下，一粒优质种子就可能开拓一片广阔的粮食增产空间。

农业部种植业管理司司长曾衍德表示，保证粮食安全，良种发挥了巨大的作用，需要继续加大对优良品种的研发。预计到2020年，我国粮食作物还要完成1至2次品种更新，未来粮食单产可以提高15公斤至20公斤。

专家表示，要充分发挥良种增产潜力，还必须在播种上配合良法。现在农民外出打工人数增多，播种日益粗放，良种效益得不到发挥，造成优质资源浪费。种业挖潜急需配套和完善社会化服务体系。

今春备耕，田间地头已经有不少种子供货商在行动，种子供应方从“坐商”转变为“行商”，“配送中心”直接深入终端农户。种子配送、技术指导乃至代耕代管的全面服务正在让良种发挥更大效益，催生秧苗茁壮生发。

当前优质品种的研发主要力量集中在科研院所和高等院校，大部分农作物杂交品种由科研教学单位选育，但是“单位育种”有明显缺陷，很难成为推动种业发展的主力军。与之相反，种子企业改变了过去单纯从科研单位买种的发展格局，增强了自主研发能力，成为种业不容忽视的一股新兴科研力量。农业部数据显示，我国种子企业实力明显增强。“育繁推一体化”水平不断提高，农作物种业前50强企业的市场占有率提高到30%以上。

“种子市场的竞争倒逼企业必须搞自主研发，没有好的品种很快就会被市场淘汰，而品种搞好了，则可以10年20年占有市场。”湖北省种子集团有限公司总经理袁国保说，“科研单位育种效益低，缺乏很超前的品种，不贴近市场需求。企业研发必须分析5年10年之后的

今春的种子市场价格总体平稳，但是江西、湖北等部分地区种子价格出现下跌。据湖北省种子管理局近期对全省主要种子市场的调研和分析，种子价格呈明显下降态势，水稻比去年下降约20%，棉花下降约15%，玉米略有下降。企业反映，种子价格下跌原因之一是受到市场上套牌假冒品种影响。

“今年的套牌公司明显增多，可能是去年的3倍，因为前年看到套牌赚了钱，跟风日盛，所以今年一下子爆发了。”袁国保说。

为什么套牌愈演愈烈？利益诱惑大是主要原因。“一斤套牌种子可以达到5至8元利润，两个人搞30万斤种子去做套牌，大概干4个月就可以每个人赚近100万元。”袁国保说，“这些种子有可能是好种子，只是套牌出售，不影响产量且价格便宜，农民也得到了实惠，因此一些地方打击力度不够，甚至进行地方保护。”不少种子企业表示，类似于套牌这

市场倒逼种企创新研发

需求，否则品种一出来就可能被别人的研究超越而丧失生命力。与科研单位相比，企业的研发积极性及效益都更高。”

今年的中央一号文件已经提出要将企业作为育种创新主体。然而与传统的育种主体相比，企业在科研力量、项目支持等方面都有明显的不足，制约着种业创新能力的提升。

“我们企业想要聘请科研人员非常难。技术人员普遍觉得去科研单位有面子、铁饭碗、压力小，哪怕企业的工资待遇更高也不愿意来。”湖北惠民种业有限公司总经理刘立清说。该企业从10年前就开始尝试聘请科研单位的技术人员，但大多数时候是“没有人愿意来”。

种子企业缺乏实际的项目支持。“国家有针对企业的扶持项目，但是要申请到很难。企业研发不能靠项目投资，大部分都要自己投钱。研发一个品种投

严防套牌假劣种子坑农

样的市场乱象是他们在发展中遇到的最大难题。

据袁国保介绍，一个新品种企业从研发到上市需要10年以上的时间，从研发、推广到品牌宣传保护等需要大量投入，大概需要300万元。其中还要承担气候灾害的风险，市场的风险，而如果研发不出来，投入就“打了水漂”。

“在大田生产环节，企业辛辛苦苦花费巨大投资研发出来的品种容易被一些个人偷偷买去，没有正规营业执照，随便起个公司的名字，就直接拉到门店进行套牌出售。因为成本低，套牌的种子完全可以低价出售。面对低价竞争，企业如果不降价卖不出去种子，但是降价就亏本。有些企业被这种恶性竞争搞垮。”袁国保说。

专家表示，市场的不公平竞争会挫伤企业创新研发的积极性，威胁种业安全。企业都不去搞创新了，一定会威胁到种业甚至农业的未来。

入很大，风险也很大。出了成果不一定有收益，但是出不来成果损失都要企业自己承担。”刘立清说，“同样是育种，企业一年可以拿到国家支持资金300万元，科研单位则是上亿元的项目支持。国家投入科研单位的项目经费更加充足。”

农业部副部长余欣荣表示，杂交玉米、杂交水稻等杂交作物市场化程度高、效益高，下一步，国家财政逐步减少用于农业科研院所和高等院校开展杂交玉米、杂交水稻等商业化育种的投入。公益性科研院所和高等院校逐步退出，有利于激励种子企业加大商业化育种投入，形成基础性公益性研究与商业化育种有序分工、密切配合的种业科技创新体系。国家也将进一步深化种业科技体制改革，建立以企业为主体的商业化育种创新体系。让种子企业更好地释放创新活力，尽快做大做强。

为了维护企业创新积极性，农业部积极采取措施整顿市场。修订后的《农作物种子生产经营许可管理办法》提高了种子生产准入门槛，“育繁推一体化”的种子企业的注册资本由过去3000万元增加到1个亿，“经营两杂”种子企业由过去500万元提高到现在3000万元。

农业部种子管理局副局长马淑萍介绍，新办法实施后，种子企业的数量由8700多家降到5700多家；同时企业的结构也在优化，大企业在增加，小企业在减少。

针对一些地方品种套牌侵权、制售假劣种子违法行为，农业部也于今年初相继启动了冬季种子企业监督检查行动、春季种子市场专项检查行动，并加大对套牌侵权、假劣种子案件的查处力度。打假行动取得阶段性成效，吊销一批经营主体资质，捣毁一批黑窝点，并对一批种子造假典型案例进行了通报，种子市场秩序进一步好转。

江西崇仁县——

农资预订成新宠

本报记者 刘慧

近日，江西崇仁县相山镇视上村种田大户袁冬生来到相山化肥农药专卖店，和店主签订了一份农资预订合同，他向店主先交纳订金，将今年所需农资都在本店订好，专卖店一方有义务不得随意涨价，且提供放心农资，随时送货上门。现在崇仁县种田大户提前预订农资已成风尚。农民不仅能享受到规模订购带来的价格优惠，而且农资质量也有了保障。

以前崇仁县的农资供货商大多是将农资从厂家批发过来后，坐等农民上门来以现金购买，农资供货商对一年能销售多少农资没有定数，不敢大量进货，从而导致临时进货时价格高，农资紧俏时又无货可卖。种田大户每年所需农资数量较多，他们担心化肥、农药等农资价格上涨增加种植成本，又担心在市场上和流动商贩手中购买到假劣农资。

为此，崇仁县工商部门在加强市场监管的同时，推行“农资预订”购销模式，把一些规模大、信誉好的农资批发商推荐给种田大户，引导和帮助他们选择农资供货商。确定农资供货商后，种田大户与供货商签订农资订单合同，在签订合同过程中，工商部门进行现场指导和跟踪服务，并与农资供货商签订农资产品质量安全责任书，一旦出现质量问题，严格追究供货商的责任，实行先行赔偿制度。最后，供货商把农资按批发价格送到每个农户手中。据了解，今年全县有800多户种田大户通过与农资供货商签订“预订协议”，解决了农资购买问题。

“过去农资经营市场混乱，一不小心就会买到劣质农资产品，我们农户深受其害。现在，由农资供货商配送点配送，还负责‘快递’到田间地头，既减少了中间环节，大大降低了种粮成本，也让我们用上了放心农资。”袁冬生说。

山东金乡县——

农技服务送到家

本报记者 张雪 通讯员 高同建

3月22日，山东省金乡县马庙镇孟铺村一场别开生面的农业科技提高班在一个农家小院里开课。一位大爷拿着自家地里发黄的蒜苗咨询农技人员是咋回事。农业技术人员详细了解了大爷家的地质、施肥等情况后说：“这是因为这块地土壤盐渍化严重，含盐量较高，根系发育不良，导致了蒜苗黄叶。要适时、适量均匀浇水，保持田间土壤湿润，浇水前再施用点腐熟的农家肥，整地时撒在墒面，深翻15至20厘米，使粪土混合均匀，一周后就会见好。”听了农业技术人员的讲解，大爷高兴地笑了。

眼下，在金乡县农村的田间地头，到处活跃着科技人员的身影。金乡县针对农民对春耕的科技需求，充分发挥农技服务中心、“土专家”、“田秀才”的技术辐射和带动作用，通过组织农业技术人员走到田间地头，传授送宝，开设农技热线，增设远程教育接收站点，开展科技赶集等活动，全方位、多形式拓宽科普渠道，使农民群众掌握科技本领。金乡县基层农技站100多名农技人员下乡服务，小院“农技课”在全县17镇街100多个村同时开课，将实用的农技服务送到百姓的家门口。

金乡县还不断加大对农机购置的补贴力度，加大对农民购机的指导和服务，同时加强对农机销售网点的监督检查，努力让农民买好机、用好机。今年全县春耕备播投入资金474万元，重点解决农业科技培训、生产技术推广等问题。

甘肃天水农民自制覆膜机



甘肃天水市甘谷县安远镇农民马宏生在农技人员的帮助下，自制了适合山区使用的多用简易覆膜机，受到农民好评。今年入春以来，当地农业部门已经将1700多台简易覆膜机推广到春耕生产中，覆膜效率较使用前提高了1倍以上。图为在甘谷县安远镇厚家坪村，两位农民在自家地里使用简易覆膜机劳作。新华社记者 陈斌摄

一粒种子能养活多少企业

瞿长福

农以种为先。春耕春播一开始，种子企业就得为抢抓市场费心劳神了。对中国这样一个农业大国、人口大国，种子市场无疑是一个巨大丰厚的市场。那么，这个市场到底需要多少种子企业？

回答这个问题，既不能简单地以现有的持证种子企业为标准，也不能人为地设定一个框框，再以此为据“抓”或“砍”。目前资料显示，国内持证种子企业有5700多家，这一数字是从2年前的8000多家削减而来，主要通过行政标准进行淘汰整合。这5700多家企业是多还是少，仅就数字来讨论，对建立现代种业市场并不是关键之举。因为，如果大家都是独立的市场竞争主体，多了还是少了，市场最终会见分晓，站在岸上的人不必着急。

所以，种子市场能养活多少企业，取决于谁在决定种业市场资源配置。按理，种子企业天生就是市场中的“活鱼”，优胜劣汰的市场法则对谁也不例外。但由于

种子相比其他商品具有一定的特殊性，种子企业在我国跟着有了一定的特殊性，过去我们对种子企业以行政掌控为主，许多种子企业直接就是政府部门、科研院所下辖的一个部门。上世纪改革开放后，各地乡镇企业如雨春笋般地成长壮大，在许多行业都产生了参天大树，但在种子领域，鲜有。因为政府部门、科研院所并不擅长直接经营市场。

以后虽然历经几次改革改制，许多种子企业与科研机构脱钩，科研人员下海领办种子企业等等，但种子培育周期长、投入大、风险大等特性，限制了企业快速做大做强的能力，导致市场上种子企业多如牛毛，假冒伪劣种子充斥市场的现象时有发生。就在这样的背景下，2011年国务院印发了《关于加快推进现代农作物种业发展的意见》；2013年12月20日，国务院办公厅又印发了《关于深化种业体制改革提高创新能力的意见》。3年内下达两

份《意见》，既见种业改革的重要性，也正如专家所称，昭示着现代种业的春天真正到来。

两份《意见》一脉相承。前者要求加大育种科研投入，推动企业做大做强；后者着眼种业创新，聚焦体制改革，明确提出发挥市场在种业资源配置中的决定性作用，让种子企业成为技术创新的主体。这一改革要求，直接把种子企业推向了种子研发培育推广的前台。企业最了解农民、最懂得生产、最熟悉市场，放手让企业根据市场需求培育品种，既解决了科研与市场脱节的通病，也找到了企业做大做强的宽广路径，所谓兼并购重组、所谓加大科研投入，就成为企业的自然选择。

当然，明确了种子企业的市场主体地位、技术创新的主体地位，并不等于企业就自然而然地解决了缺人才、缺资源、缺技术等老大难问题。以研发为例，过去种

子培育研发集中在科研院所，研究人员是“事业人”，也是“企业人”。但院所与企业“脱钩”之后，研究人员算什么身份，待遇怎么保障，如果离开院所到企业任职，各种社会保障能否转移到等等。按照《意见》，科研人员可以自由“流动”，但具体路径与办法，还需要在实践中解放思想、因人制宜、脚踏实地去解决。

种业强则种业兴。种子企业要真正强起来、壮起来，一方面打铁得靠自身硬，另一方面还需要政府部门在品种审定制度改革、知识产权保护等方面不断加大力度。当真正的现代种业市场建立起来，市场成为配置种子资源的决定力量，种子市场需要多少企业，将不再是一个让人担心、让人纠结的话题。