

锁定1400万美元过渡期融资

公司数字

中远扭亏微利2.35亿元

赛维LDK海外债务重组取得重大进展

新华社南昌3月31日专电 (记者郭强) 近日,我国光伏龙头企业赛维LDK发布公告称,公司海外债务重组取得重大进展,已与大多数海外债权人签订了重组支持协议。

赛维LDK的海外债务主要包括在新加坡发行的17亿元人民币高收益债券及硅料业务在海外发行的2.4亿美元

优先股。今年2月24日,赛维LDK宣布对其海外债务进行重组。据了解,为达成重组协议条款,赛维LDK与海外债权人进行了广泛协商谈判,目前已获得大多数优先票据投资人、优先股投资人及股东支持,并确认了过渡期融资安排。

赛维LDK新闻发言人彭少敏介

绍,目前,赛维LDK已锁定了1400万美元的过渡期融资,以支持海外重组。债务重组过程中,优先票据投资人和优先股投资人可选择债权兑现及将债权转换成赛维公司股份两种方式,目前超过60%的优先票据投资人及79%的优先股投资人以及大多数股东均签订了重组支持协议,同意赛维

LDK海外重组方案。

彭少敏表示,赛维LDK海外债务重组不会影响国内子公司的正常生产运营。一季度,在行业复苏的大背景和国内银团的支持下,赛维LDK生产迅速恢复,硅片及组件产量同比大增200%以上,同时出货量也有等比例增长,公司各项主营业务处于产销两旺状态。

微讯

新型电力智能化牵引机面世

本报讯 记者陈发明、通讯员闵捷报道:近日,国家电网甘肃送变电工程公司成功研制出42吨位级的SAQ-420智能化牵引机,再次刷新世界单张设备制造行业纪录。

据了解,该牵引机最大牵引力达42吨,最大牵引速度达到5公里/小时,与之前同类产品38吨位的电力牵引机相比,该设备超高牵引吨位和先进的智能化控制技术,已居世界单张设备的先进行列。它的研制成功,将为特高压电网建设和大截面导线特别是1250平方毫米或1520平方毫米导线展放提供强有力的技术支撑。

天正新能源科技公司天交所上市

本报讯 记者赵棣报道:河北天正新能源科技有限公司日前在天津股权交易所挂牌上市。

作为国内局域供热“集成系统”的龙头企业,天正新能源公司从2003年成立以来,一直致力于城市建设中从供热的规划设计到施工安装的一条龙服务,并专注于太阳能、空气能和地能等清洁能源的开发应用。公司董事长程福全表示,通过天交所平台,可以打通资本对接路径,同时促进公司管理更加规范。

南风与韦伯斯特共建生产基地

本报讯 记者雷汉发、通讯员南通宝报道:河北南皮县南风公司与德国韦伯斯特公司车载加热器和汽车天窗项目近日在德国慕尼黑韦伯斯特公司总部正式签约。

据介绍,该合资项目总投资1.3亿美元,其中德国韦伯斯特公司股70%。南皮县南风公司占股30%,项目总部落户地为河北南皮县,建成投产后,年可生产车载加热器和制冷空调30万台套,年产值可达20亿元,将成为全国最大的车载加热器和汽车天窗生产基地。

同洲电子发布首款安全手机

本报讯 记者黄鑫、实习生石雨报道:深圳同洲电子日前推出首款安全手机960e,支持移动和联通4G网络并兼容其他5种制式13个频段。

据同洲电子董事长袁明介绍,该手机系全球首创双系统安全手机,搭载960 OS和安卓双系统,从根本上杜绝了不法二次编译行为。960系统具有自主知识产权,能从底层监控并阻止通讯录、短信、文件、位置等信息窃取行为,保障手机信息安全。

走进新国企

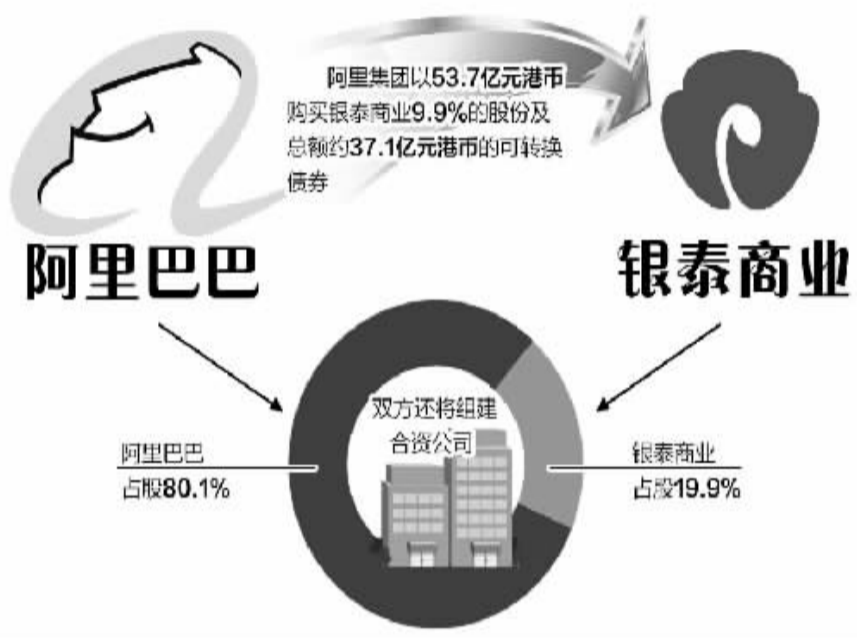
日前,位于安徽省淮南市的淮浙煤电凤台发电分公司二期扩建工程首台660兆瓦超超临界燃煤机组首次并网发电成功。

淮浙煤电公司是由淮南矿业和浙江省能源集团组建的煤电一体化项目,下属一座装机容量为4台600MW机组的凤台电厂和一对年产600万吨煤炭的顾北煤矿,所发电量全部送往浙江。截至目前,风电已成为国家“皖电东送”战略输往浙江最可靠的电源点,是皖浙合作的典范工程。

阿里巴巴53.7亿元港币投资银泰

“店网”线上线下商业融合“落子”

本报记者 陈静



聚焦

在网络购物与线下实体零售业的“纵横连横”中,阿里巴巴集团与银泰商业集团合作迈出关键一步。3月31日,阿里集团与银泰共同宣布,阿里集团将以53.7亿元港币对银泰商业进行战略投资,投资以认购银泰商业新股及可转换债券的方式进行,交易完成后,阿里巴巴将持有银泰商业9.9%的股份及总额约37.1亿元港币的可转换债券。

双方同时约定,未来3年内,在相关法律法规许可的前提下,阿里巴巴集团可将可转换债券转换为银泰商业的普通股股份,从而使得阿里巴巴集团最终在银泰商业的持股比例不低于25%。与此同时,双方还将组建合资公司,银泰和阿里巴巴分别占股19.9%和80.1%。

此次投资被视为线上与线下商业融合的重要信号,然而,通过资本运作捆绑在一起的线上和线下商业巨头,又将新银泰的大船驶向何方?

当务之急是打通

阿里集团与银泰的融合尝试由来已久。2013年“双11”期间,银泰

所有商场参加天猫的购物狂欢节,率先尝试线下选择商品、线上支付购买的消费模式。在2014年“3·8手机淘宝生活节”时,银泰又与手机淘宝及支付宝钱包合作,推出虚拟购物卡。

但和这些营销与产品层面的合作相比,此次战略投资则让两家的利益诉求彻底绑定,按照阿里集团COO张勇的表述,此次战略投资后,阿里集团与银泰商业将全面打通会员体系、支付体系,同时将实现商品体系对接。在此基础上,双方将构建一套打通线上线下商业的基础体系,实现线上线下的商品交易、会员营销及会员服务无缝链接。

而在银泰方面看来,“打通”则是线下零售企业满足消费者体验的破局之道。银泰董事局主席沈国军表示:“顾客在改变我们,银泰应该更主动地拥抱消费者的变化。”银泰CEO陈晓东则认为,未来零售是以客为先,融合体验、效率竞争完全不同于现有的崭新商业模式,银泰将与阿里集团共同开启未来零售的新时代。

阿里集团与银泰的“联姻”,被业界视为布局O2O领域的重要“落子”,事实上,除了阿里巴巴之外,腾讯也在尝试通过微信公众号与微信支付,与上品折扣、王府井百货等线下巨头建立O2O的融合闭环,而京东则宣布

通过线下便利店来进行渗透。市场研究机构艾媒咨询CEO张毅表示,对于阿里巴巴而言,投资像银泰这样的线下零售企业,更多是为了在线上寻找新的入口,并在线下寻求新的出口。

数据带来“新意思”

不过,布局O2O并非阿里巴巴投资银泰的终极目的。更重要的商业逻辑是,通过“绑定”,双方能够在更大程度上对彼此开放数据。正如阿里巴巴集团董事局主席马云此前在给员工的公开信中所描述的那样,“开放数据平台”才是阿里巴巴集团真正的战略目标,“数据创造价值,提升体验。由此快速建设移动电子商务的生态系统。”

这一系统将以怎样的面貌出现?陈晓东表示,重点就是将线下的实体业务数字化。将银泰700万的商品数据与库存情况、物理位置挂钩,通过这一“活起来”的数据库,消费者才能真正实现线下试穿试用,线上支付购买,从而形成泛渠道销售和商品管理体系。而库存与物理位置的数据不足,正是线下商业进军线上所遇到的最大“瓶颈”,在记者此前对电子商务营销中心兼市场营销中心总经理寇飞的采访中,他也坦承,“如果没有这些数据,商家无法知道某件商品究竟还有哪些号码有货,这些货品都存放在哪些仓库,从而无法保证线上购买的发货速度,而这正是消费者最不满的体验问题。”

但仅仅如此还并不足够。按照张勇的说法,通过网络购物,大淘宝系拥有有关用户消费偏好、地理位置等诸多信息,将这些与银泰的会员系统打通,则能够帮助线下商业提升商业智能,完成细分精准的营销,“成为服务于用户的新体验。”

阿里集团和银泰所进行的种种有关于数据应用的尝试,又并非仅仅止于银泰。沈国军表示,未来阿里集团与银泰的新合资公司,将成为一个平台,对全社会开放,为所有的线下各大商业集团、零售品牌及零售商服务。这就是说,阿里集团与银泰将成为解决方案提供商,将诸多线下企业纳入这一服务体系,从而不仅使线下零售获得与线上打通的益处,更让商业数据平台更加强大,从而真正从底层影响整个零售业的商业形态。

2006年,淮南矿业集团以煤矿瓦斯治理国家工程中心落户企业为契机,成立了平安公司,受命向全国开展瓦斯综合治理为主的技术服务。经过近7年发展,成功地培育出技术服务新产业,2012年技术服务实现营业收入1.1亿元,利润1520万元。目前平安公司已成功跻身国家高新技术企业行业,先后承担国家“十二五”科技支撑计划、省(行业)重大科研项目10项,形成多项拥有自主知识产权和技术标准的核心技术体系,先后获得国家科技进步奖4项、发明专利38件、国家重点新产品1项,制定国家及行业标准10项。

企业,2012年实现利润6.25亿元,历史上首次超越煤炭产业利润,成为新的利润增长点。去年,在煤炭市场低迷的情况下,该集团电力产业持续稳定发展,较好地发挥了煤电对冲效应。

本报记者 刘瑾

淮南矿业:产业链里新商机

“我们一体化最大的好处,就是实现了无缺煤之忧、无市场之忧、无铁路运力之忧、无煤电壁垒之忧。”淮浙煤电公司总经理董建政告诉记者,煤电一体化项目立足于发挥股东双方的资源、管理、资金、技术和人才优势,实现了互惠双赢。

早在2003年,淮南矿业在全国第一家率先打破行业与区域界线,实施煤电一体化管理创新,延伸和拓展煤炭产业链,通过实施产权链接、产业融合、组建煤电一体化公司、参股供煤电厂,仅仅4年便创立了崭新的发展模式,供应了85%的皖电东送一期的煤炭供应,提前锁定了煤炭市场。截至目前,淮南矿业累计投资234亿元,建成电厂5座,参股股优质电厂15家,拥有权益容量1300万千瓦,建成了安徽省最大的电力

华为实现净利润210亿元

本报北京3月31日讯 记者徐涵 杨阳腾报道:信息和通信解决方案供应商华为今天发布经审计的2013年度财报显示,2013年公司各项业务持续有效增长,实现全球销售收入2390亿元人民币,同比增长8.5%,实现净利润210亿元。

“受益于整体向好的全球宏观经济环境和行业环境,及公司战略的有效执行,2013年华为基本实现了预期的经营目标。”华为轮值CEO徐直军表示。目前,华为的信息与通信技术设备已覆盖全球170多个国家和地区、帮助近30亿人加入了世界的联接,让越来越多的人随时随地实现自由沟通与信息分享,为许多国家和地区的社会发展做出重要贡献。

据悉,华为构筑的全球化均衡布局使公司在运营商网络、企业业务和消费者领域均获得了稳定健康的发展。2013年运营商网络业务实现销售收入1665亿元人民币,同比增长4.0%;企业业务和消费者业务同比增长率为32.4%和17.8%,分别营收152亿元和570亿元人民币。从区域看,2013年65%的收入来自海外市场。中国市场实现销售收入840亿元,同比增长14.2%。

持续创新一直是华为有效增长的基础。在紧紧围绕客户需求创新的同时,华为加大了对基础科学技术和基础工程技术的创新投入,以保持信息通信核心技术领域的领先地位。2013年华为研发投入达307亿元人民币,占销售收入约12.8%,过去10年累计研发投入已超过1510亿元人民币。同时,华为持续推进全球化建设,进一步开放合作、整合全球优势资源,加大本地化经营授权,并成为对当地社会卓有贡献的企业公民。

徐直军说,用现代化信息通信技术“创造更美好的全联接世界”是华为下一步的发展目标,2014年华为将继续在聚焦战略、简化管理方面着力的同时,力促有效增长,构筑公司下一个10年新一轮发展的基石,特别是建立华为在企业市场的领导地位。

本版编辑 魏永刚 杨忠阳

中国银行业监督管理委员会关于外资银行变更事项的公告

中国银行业监督管理委员会批准变更瑞穗银行(中国)有限公司无锡分行的地址,其他事项不变,并且换发了新的金融许可证。现予以公告:

瑞穗银行(中国)有限公司无锡分行

机构编号:B0071B132020001

许可证流水号:00599062

业务范围:许可该机构经营中国银行业监督管理委员会依照有关法律、行政法规和其他规定批准的业务,经营范围以批准文件所列的为准。

批准成立日期:2007年05月17日

住所:江苏省无锡市新区长江路16号8楼

发证机关:中国银行业监督管理委员会

发证日期:2014年03月07日

以上相关信息可在中国银行业监督管理委员会网站(www.cbrc.gov.cn)上查询

遗失声明

中国石油流通协会于2014年3月26日上午,不慎遗失本会公章和财务章各一枚,现声明作废。自该日起,如有未经本会法人会长亲笔签字而只盖有公章的一切文件、公函、协议等一律无效。本会不承担相关法律责任。特此声明。