



求职时间提前 企业争抢人才 节后用工市场迎来“招聘季”

本报记者 郑明桥

2月8日上午8点,风雨雨雪后的武汉市硚口区人力资源市场,还没开场,记者看到大门外就已经聚集了上百名求职者,开年后的第一场“新年新春风”综合招聘会在此举行。

雨夹雪的寒冷,挡不住企业招工求贤若渴的迫切。在位于武昌阅马场的起点人力市场,200家企业的人力资源负责人带着1.2万个岗位,早早等在招聘会现场。让这些招聘单位意外的是,虽然是开年后首场招聘会,但仅一个上午就有2000多人冒着雨雪前来求职,双方达成意向的比率达到50%,比往年同期高了不少。

记者在招聘现场发现,大多数企业把一线工人的综合月薪调整到了2800元以上,月薪在2500元以下的岗位乏人问津。在起点人力市场举办招聘会的主办方介绍说,对现场200家企业的调查统计发现,首场招聘会30%的企业薪资上调了10%,调薪企业多为机械、电子制造,如格力电器由去年的3000元至4000元/月提高到3000元至5000元/月;还有部分企业增加福利待遇,如友德汽车为员工办理“六险一金”,在原来的“五险”基础上增加了雇主责任险等。

24岁的刘宝贵是武汉市黄陂区碾子村村民,他是村里的“王老五”。“因为在深圳打工,我还没有解决自己的人生大事。”他和家人商量了,今年就在武汉找工作。近年来,像小刘这样的打工仔很多,在“北上广”徘徊许久,最终选择回乡就业。

在起点人才市场,当天中午12点过了,还不断有人拖着行李箱进场找岗位。刚坐火车来到武汉的刘先生,得知当天有招聘会,他一下车就直奔会场。

武汉广佳汽车饰件公司副董事长柯国清说,从近年招工情况来看,如今的年轻人更愿意留在家乡或家乡周边地区工作,沿海地区的收入虽高,但因当地生活成本较高,已渐渐失去了吸引力,而随着武汉的发展,本地不仅有更多就业机会,且生活成本相对较低,吸引力增强。

通过对武汉市几个人才市场的走访,



右图 2月8日,山东省滨州市博兴县逾万名应聘人员参加招聘会。当日,山东省滨州市博兴县举办春节后首场大型招聘会,吸引了1.8万余名应聘者前来求职,招聘会现场人头攒动、场面火爆。当地189家用人单位携11000多个岗位参会,现场有8000余名求职者与用人单位达成就业意向。

陈 彬摄 (新华社发)

记者发现,今年新春开门揽才企业中,不乏各行业的重量级“选手”,如格力电器、武商集团、富士康、海尔集团、联想集团、九州通等。其中,机械制造、IT制造、电子电气、商贸零售、快递物流、酒店餐饮等行业成为新春首场招聘会的“主力军”。

“今天一大早我直奔会场,就怕来晚了抢不到人。”武汉东方骏驰精密制造有限公司的招聘负责人彭女士说。

据武汉金牛管业人力资源部相关负责人介绍,今年公司人员规模将扩大到3000人,需招聘500人以上,操作工月薪也由去年的2000元至2500元,上涨到

今年的2500元至2800元。此次招聘效果比较理想,当天有30名求职者过来面试,达成初步意向的求职者有10多个。

为了尽快找到一份满意的工作,今年武汉周边城市孝感、黄冈、咸宁等地的求职者,出门找工作的时间提前。

纳杰人才市场负责人符政分析认为,从招聘现场看,随着沿海产业向内地转移,较去年同期相比今年进场的大型企业增加约三成,随着大型企业武汉生产基地今年纷纷扩产、投产,用工需求将集中爆发,大型企业人才的争夺今年将更加激烈,进场求职者的人数较

去年增加两成以上。他预计,下周开始,企业的招聘需求将逐步释放,农历正月十五将迎来高峰。

据介绍,8日至28日,武汉人才市场将迎来招聘黄金期。2月11日上午,武汉国际会展中心将举办2014年“春风行动”系列招聘活动启动仪式,届时将有1000余家企业进场提供数万个优质岗位。招聘会现场还将设置服务中心,为农民工和求职者发放“春风卡”,提供活动期间全部招聘会的时间、地点、就业服务机构和劳动维权单位咨询电话等信息。

内页点睛

春节庙会:商业味浓 文化味淡

庙会不能仅仅提供一个企业赚钱、百姓消费的场所,主办方应多动脑筋,内容上要更加吸引人,形式上要增强群众的参与感,更多地与民俗文化结合在一起,突出其文化特性。

3版

银行信贷必须“量入为出”

银行应坚决把资产负债管理纳入内控约束,严格“流动性风险”管理原则,密切关注资金流动性状况,灵活搭配信贷结构和投资结构,使流动负债与资产结构相匹配。

5版

基本养老保险全面并轨迈出重要一步

城乡居民基本养老保险并轨,有利于消除城乡二元结构,推动城镇化进程,为将来建立统一的国民基本养老保险制度改革打下基础,并将为今后其他城乡统筹政策树立标杆。

9版

便捷与安全如何共舞

第三方支付在便捷中也存在着安全隐患,监管需要多方协同,厘清第三方支付机构可从事的类银行业务范围、应承担的责任,并根据业务类型及影响因素建立业务准入、条线管理的分类协作监管机制。

10版

老股转让为何成“借道套现”

从部分成熟资本市场实际经验来看,通常规定了老股转让的比例限制。可在初期进行一定的控制,让各方有一个适应的过程,随着市场化进程的推进,再逐步放开限制。

11版

短评快

高品质不等于高价位

赵登华

今年春节,各地文化惠民措施纷纷登场,比往年推出更多低价票,既让普通工薪阶层享受到文化盛宴,也为文化消费市场再添了一把“火”。

在人们的印象中,欣赏高品质的节目就是高价位的消费。过去,动辄几百上千元的演出票价让不少消费者望而却步。而目前,越来越多的高端演出放下身段,用实际行动说明,高品质并不一定等于高价位,以亲民票价打通普通观众与精品节目之间的绿色通道,文化消费的路才能越走越宽广。

文艺演出既具有文化产业的性质,也具有文化的公益性的性质,在做大做强演出产业的同时,创作推出能满足大众消费的“低价”演出,让消费者不再望“价”兴叹,重要的是要积极探索,不断完善文化服务的手段和方法,反对铺张浪费,杜绝奢华之风,摒弃大制作、大场面,从源头上降低演出的成本。从市场反映来看,几十元的票价对于大多数人来说是可以接受的,因此,观众购票踊跃,剧院也可以在惠民和良性运营之间找到利润平衡点。

票价可以降低,品质不能降。低票价广受欢迎的前提是高品质。增强和扩大文化消费,还要从根本上提高文化产品的品质,多多生产出雅俗共赏的文化产品。我们相信,只要做到了高品质、低票价,精彩演出等文化消费就不仅仅是过年时的一道“大餐”,也会成为人们日常生活中的“家常菜”,让文化福祉“飞入寻常百姓家”,惠及大众。

让贫瘠太行山系上致富金腰带

——河北平山县葫芦峪蹲点采访记

本报记者 徐如俊 雷汉发



农历正月初五,记者一行从北京出发,来到有着太行山门户之称的平山县王坡乡葫芦峪蹲点采访。

汽车跨越滹沱河后,进入蜿蜒而上的山间小道。尽管这里山势极不平坦,但映入眼帘的却是生机勃勃,有着10多处大大小小的蓄水池塘坝,有着一排排整齐划一的温室大棚,更有那层层叠叠、直插山顶的“绕山转”梯田。在这些梯田之间,一排排等行等距果树傲然矗立,粗者有如碗口,细者刚过拇指。尽管正值数九严寒,但蓬勃向上的气息已经跃上枝头,只待春来就可迅猛生长。

在山间的一处舍中,我们住了下来,与这里的开发者进行深度探讨交流。

“我们现在所在的地方,是平山县葫芦峪现代农业园区,是一个以政府规划引导,企业投资建设,科研单位加盟推进,农民群众广泛参与的方式建立起来的一处山区综合开发产业基地,远期开发面积将达到20万亩,截至目前已经完成土地、山场流转5万亩。”正在这里蹲点调研的平山县县长董晓航向记者介绍。



荒山荒坡经过平整后成了“绕山转”的梯田,种上了核桃树。 代明摄

园区的投资者是民营企业刘海涛,在平山百姓的心中,他已经被公认为太行山科学开发的探路者和引领太行山百姓致富的带头人。在董晓航的带领下,我们在山场中找到了这位身材魁梧的垦荒者。走在梯田中间的石阶上,刘海涛非常豪爽地打开了话匣子。

“我是葫芦峪土生土长的农家子弟,

这里属于太行山浅山区,由于大多数山场都是片麻岩,如果不经深度开发,要么就是寸草不生,要么刨出一点有限的土地也都是望天收的旱地,每亩地产出农作物五六百斤就算好年景了。因此,这里的百姓一直生活在贫困线之下。就是因为这样的原因,我从小到大都梦想着改变家乡的面貌,但过去一直苦于既

没有经济实力,也没有可以借鉴的经验。经过这些年在外出打拼,不仅有了有一定的经济积累,同时又跑了世界上60多个国家考察现代农业,在经过充分准备之后,2007年我终于发起成立了平山县葫芦峪农业科技开发有限公司。”经过几年探索,刘海涛找到了一条以山、水、林、田、路综合整治,集中发展优质核桃为主的经济林,同时辅以林下特种种植和养殖,推动普通自然农业向种养加销为一体的现代农业转化,使得山场开发逐步走上了科学化、规模化发展的之路。

“进行大规模的山场开发,投资成本高、周期长、见效慢,而农村土地山场一般都分散在一家一户的农民手里,企业如何破解这些难题?”

面对记者的提问,刘海涛先是掰着手指头给记者算了一笔账:发展现代农业,关键要看品种效益。目前园区从农民手中流转一亩现成土地的成本大约为每年1000元,开垦一亩荒山的成本投入约3万元。在河北农大和河北农林科学院等科研单位的指导下,刘海涛把公司的主打品种确定为薄皮核桃。这种果树栽种当年即可挂果,第四年亩产就可达到150公斤,按照去年的行情算,收益约8000元。(下转第二版)