

※ 自ECFA早收计划实施以来,大陆自台进口享受优惠关税待遇货物168631票,关税优惠83.7亿元人民币
 ※ 2013年1月至12月,大陆自台湾进口贸易额为1566.37亿美元,同比上升18.5%
 ※ 2013年1月至11月,大陆批准台商投资项目1804个,实际使用台资金额18.9亿美元



两岸企业家新春展望

编者按 回首过去一年,两岸经济合作日益深化,贸易保持稳定增长,产业合作和金融监管合作向纵深推进,货币清算机制运作良好,台湾人民币业务快速发展,两岸人员往来频繁密切,各项交流精彩纷呈。为此,马年新春伊始,本报编辑部特邀两岸经贸界著名人士和企业家,畅谈2014年两岸经贸发展,展望新的一年再上新台阶。

2013年,旺旺集团营收与获利都有增长。展望甲午马年,两岸经济都可望持续稳定成长;旺旺集团希望在饮料、方便食品等新产品领域,有所斩获。
 2011年大陆通过了“十二五”规划,以前所未有姿态向世界大幅开放市场,这是历史罕见,绝无仅有之大开放。在全球企业精英聚焦大陆市场之际,台湾更应掌握难得的历史契机,全面深化两岸经济合作,强化相互投资规模,结合两岸产业互补、强强联手优势,朝向两岸经济统合的目标前进,共同开拓大陆市场乃至全球市场。
 在“十二五”规划剩下最后2年(2014年至2015年),两岸经济思考应采取灵活务实的创新作为。目前东北亚、东南亚,甚至欧美国家都试

图在大陆营造产业的群聚效应,台湾更需要和大陆紧密联手,深化合作,相互扩大投资,建立两岸“经济统合”机制,不仅互利互惠,还有利于两岸进一步开展合作,共同进军全球市场,并巩固两岸经济永续发展的稳定环境。
 我衷心企盼:大陆方面先试行两岸经济统一,给予台商国民待遇。台湾也应把握关键的最后2年,排除干扰,开诚放宽大陆大力投资台湾,把两岸人才、资金、技术的力量有效地统合起来,为2016年之后稳定的两岸关系打好根基。我坚决认为,两岸经济阔步前进合作,台湾民众日子将会更好,两岸团结起来,我们中国人一定会旺旺上加旺。
 ——台湾旺旺集团主席 蔡衍明

近年来,两岸关系持续稳步推进,政治、文化、经济合作日益紧密,经济合作水平持续迈上新台阶,两岸企业相互投资和相互开拓市场等经济活动日益频繁。在经贸合作不断深化的同时,两岸金融合作也取得显著成果。近年来两岸跨境人民币业务结算规模增长迅速,2013年跨境人民币结算业务量已达2590亿元人民币,台湾已成为重要的离岸人民币市场。
 多年来,中国银行充分发挥自身国际化、多元化优势,积极为两岸经贸合作提供金融便利,促进两岸经济交流,打造贯通两岸金融服务的重要渠道。中国银行是

大陆最早与台湾银行业建立合作关系并向台湾同胞提供服务的银行,与台湾各主要银行建立了密切的代理行合作关系。2012年6月,中国银行台北分行正式成立,成为大陆商业银行首家在台开业的分支机构。中国银行还积极为台资企业提供信贷支持,近三年来累计对台资企业发放贷款折合人民币超过1600亿元。未来,中国银行将持续以促进两岸经贸合作为己任,不断提升跨境支付结算水平,加大对台资企业的信贷支持力度,为两岸经贸合作保驾护航。
 ——中国银行 陈四清



近年来,两岸经贸关系呈现稳步、务实发展态势,在投资、贸易、金融合作等领域取得较大成绩。2013年,大陆与台湾进出口贸易额逾1972.8亿美元,较上年增长16.7%。大陆继续成为台湾最大的贸易伙伴、出口市场和顺差来源地。同时,两岸的双向投资格局逐渐形成,大陆对台投资呈现出稳步发展态势。当前,大陆产业转型升级为台商在大陆的发展提供了更多的契机,同时也为整个台湾经济的发展提供强

大的促进作用,两岸经济合作由制造业逐渐向服务业领域延伸。
 长期来看,两岸经贸合作的基础没有动摇,一是两岸经济仍然具有明显的互补性,二是两岸服务业领域的合作大有可为,三是一些经贸合作协议的签署将为两岸经济合作提供新的制度保障,减少投资障碍,释放制度红利。我们相信,两岸经济合作的发展前景广阔。
 ——中国贸促会副会长 张伟



台湾地区是中国建材集团和中国医药集团的重要战略发展区域。中国建材集团与台泥、亚泥和台玻等台资企业建立了长期战略合作伙伴关系,在推进水泥和玻璃产业的技术创新、产业升级和市场健康化等方面,实现了深层次的合作;中国医药集团近两年在生物制药和健康美容事业等领域与台湾地区相关企业进行了广泛交流。

2014年,随着两岸关系稳步向前迈进,两岸经贸往来将更加紧密。中国建材集团和中国医药集团将秉持互惠共赢的原则,寻求与台资企业在产业合作、创新合作和服务化转型等方面开展全方位战略合作,进一步拓宽合作领域,加深合作力度,共同构建资源共享、优势互补的合作平台。
 ——中国建材集团董事长 宋志平



一湾浅浅的海峡隔不断血浓于水的亲情,两岸经贸合作是不可逆转的历史潮流。一系列机制、制度的建设,为两岸进行长期、持续的经贸往来铺设了一条坦途。2014年,我们的合作之手一定会握得更紧。
 我们认为未来两岸经贸合作应在战略新兴产业领域取得突破,两岸企业界需要在未来技术方面加强合作,在研发、标准化等方面加大合作力度,通过联合研发降低成

本,应对欧美企业在技术方面的挑战。北汽集团对台合作,最有希望在新能源汽车领域找到切入点。我们刚刚成立了新能源汽车股份公司,需要灵活运用新的体制和机制把这块业务做好、做大。我们坚持在全球范围内整合资源,台湾拥有凹凸科技、波士顿动力、台达电子等一批具有鲜明技术特色的公司,我们与它们之间存在合作的可能。
 ——北京汽车集团董事长 徐和谊



深度游及休闲度假在台湾已是成熟的业态,我们多年来对此予以关注。两岸多方面的交流与来往,势必为休闲度假业打开窗口。
 我们看好进入台湾旅游度假业的前景,正在探索投资模式。现代服务业是大陆经济未来发展的一个方向。台湾的服务体系成熟、市场规范,服务文化及消费文化都具有可借鉴、可学习的特色,这是一个最容易突

破的领域。如果能构建一个两岸的旅游度假板块,双方的服务与消费市场会产生倍效效应,并会大幅提升两岸在国际旅游度假市场的竞争地位。2014年,我们十分愿意与台湾业界合作,选择一、两个度假点进行整合与投资,就地开拓面向两岸的消费市场,从台湾当地获得经营人才。
 ——北京中坤投资集团董事长 黄怒波



360是大陆最大的互联网安全企业,开拓大中华区市场以及海外市场是360公司在2014年的重要战略。我们在2014年初选择了当地的合作伙伴,将免费的互联网安全服务介绍到台湾地区。
 台湾网路资讯中心(TWNIC)调查显示,目前台湾手机、平板电脑杀毒软件安装率仅6.9%,40.3%的受访者表示未安装及使用移动设备杀毒软件,这显示移动上网在

台湾地区虽成趋势,但安全形势依然严峻。360此次进入台湾市场,希望通过与台湾本地的合作伙伴深入本地化合作,促进360首创的免费安全模式在台湾获得长足的发展。除了解决台湾本地用户的互联网安全需求外,360未来重点将是通过台湾市场辐射至东南亚,促进360的国际化发展步伐。
 ——360公司董事长 周鸿祎



义联集团旗下的事业体除核心的生产事业外,还有教育、医疗和地产休闲事业等4大部分。集团自2001年12月开始在大陆投资,于广州设立联众(广州)不锈钢有限公司。10余年来,已经陆续在大陆包括广东、江苏、天津和福建等多处设立多家公司,主要以钢铁产业为主。
 两岸可以合作的领域很多,包括服务业、休闲业和医疗业等都是很好的方向。例如,两岸的人口老龄化是一个日

益严重的问题,而老人照护和医疗服务都是台湾的强项,因此,两岸有很大的合作空间,能够创造商机。台湾和大陆应加强相互投资,彼此互补,促进两岸和平发展。两岸经贸协议应尽快通过,两岸可各自发挥所长,并增进彼此间的合作交流与互动,与全球其他地区竞争,将有机会成为世界的亮点,塑造崭新的时代。
 ——义联集团总裁 林义守

自从1991年开始展开和北京清华大学材料系的陶瓷车刀的研发合作,一晃已经20多年。这些年来从没有间断过年年造访大陆,亲自体验大陆在改革开放后的巨大变化。
 我们1月份获得审批核准上银科技(中国)有限公司的名字,2月6日董事会随即通过了投资人民币3亿元在苏州新加坡工业园区设立新厂的决议,准备兴建精密制造中

心、物流中心及研发中心,以加强服务客户,为大陆制造业由制造大国迈向制造强国以至成为创新大国的目标贡献我们的力量。
 产业发展之后就是就业机会增加,所得上升,以及对服务业的需求增加。我们衷心期盼,两岸企业家都要有企业社会责任的认知,让经济的发展结合环境与生活质量的提升,形成良性循环。
 ——上银科技董事长 卓永财

在大陆经济成长的带动下,台湾对大陆商品出口值年年攀新高。而近年来稳定的两岸关系,更是促成两岸金融业大规模的交流。在ECFA架构下,台湾银行业可至大陆设分行,并缩短承做人民币业务的时程;开放设立村镇银行;证券业可至大陆设立全牌照合资券商。这都是两岸关系稳定向好,为经济、金融所带来的正面发展。
 IMF今年1月发表全球展望报告,上调

对全球经济的看法。全球经济成长预测,由去年的3.6%上修到3.7%;对大陆经济成长预测,也由7.2%上修到7.5%。经济景气若为两岸经贸往来提供一个更好的环境。若两岸经贸协议能尽早生效付诸实现,对一般服务业,或是银行、保险等金融业,都将会有很大的助益,今年两岸经贸关系,将会是一个丰收年。
 ——台新金控董事长 吴东亮

近年来全球各地产生异常的气候现象,节能减排已逐渐成为地球村成员共同努力的目标,大陆及台湾亦顺应趋势立法限制白炽灯泡的生产,两岸全面改装LED照明时机已来临。
 LED照明比传统照明省电约为85%,在台湾每年照明耗电需求约为400亿千瓦时,若全面换装LED灯,将可省下约340亿千瓦时。在大陆,若全面换装LED每年约可省下8500亿千瓦时,多出5000亿千瓦时

甚可运用为弹性备载容量;同样的政策用在两岸均可同时缓解建电厂的急迫性。
 目前两岸产业推展LED产业共同的品牌时机最有利,因为大陆有LED市场需求及生产能力,而台湾LED业者拥有专利布局及技术领先,只要在产业优势上加以互补,两岸在共创品牌上绝对可以从大陆出发,进而做出世界性的品牌。
 ——亿光电子董事长 叶寅夫

近年来,两岸经济社会积极交流所带来的人流、金流、物流,繁荣了两岸经济,造福了人民。
 展望未来,大陆继续不断提升改革开放的力度与深度,台湾自然应该积极参与,共同对下一阶段的经济展展尽心竭力,建立宏观思维。以衣食住行的“住”来说,不仅是居所、财产或经济引擎的观念,更具有追寻安全、身心成长、人格发展的积极意义。综此,我们对马年景气

充满乐观与期待,可说机会处处,只看如何掌握、提升。未来两岸各项交流合作,预期会更加紧密融洽,打下的根基也会更趋稳固。
 丽宝机构成立已逾30年,值两岸往来交流频仍,作为建筑产业一份子,所念兹者,乃在如何塑造“人”居处“环境”之中的友善性、适宜性,结合众志成城,共创两岸良好生活质量。
 ——丽宝机构创办人 吴宝田

1989年我陪同父亲王永庆首次到大陆,当时大陆正值改革开放初期,各项产业尚在起步阶段。目前大陆已位居全球第二大经济体,国富民强,可谓中华民族共同的骄傲。
 两岸经贸关系也在大陆改革开放后逐步升温,1979年双边贸易金额尚不及8000万美元,2013年已达到1973亿美元。台塑企业深知大陆必将快速成为全球经贸的主角,早在上世纪90年代即前往厦门投资设厂,一路探索,累积经验,至今已在浙江、江苏等8个省份设立10余个生产点,投资人民币达763亿元。
 展望金马年,我们将在大陆加速布局物流、医疗、生物科技等领域。另一方面,在ECFA早收清单的初步成效下,基于两岸相互扶持的精神,我们至盼ECFA下一阶段协商能有更完整的配套,两岸产业互利互惠,携手合作达到共荣发展。
 ——台塑关系企业行政中心委员 王瑞瑜

本版编辑 毛铁 廉丹 周剑 禹洋