中俄筹建直达远东集装箱运输通道

本报记者 苏大鹏

俄罗斯远东海洋轮船运输有限公司（FESCO）日前在大连举行开通大连至俄远东集装箱班轮直达航线促进交流会。据了解，FESCO有意与我国东北地区的集装箱货主、代理公司和大连港等合作伙伴合作整合，利用现有的俄远东集装箱班轮直达航线及其所建立的支线网络、物流通道等，筹建直达远东的集装箱运输通道，以共同推动大连乃至整个东北地区、环渤海和黄海区域与俄罗斯远东地区之间的经贸发展。

今年9月，FESCO在大连港开通至俄罗斯远东的集装箱班轮直航航线。该航线的开通，经大连港出运的集装箱可直达俄罗斯远东港口符拉迪沃斯托克（海参崴）和东方港，并可通过海铁联运的方式直接转运到俄罗斯周边的50多个集装箱内陆港。目前FESCO在该航线共投入了3艘1800TEU级集装箱船舶运营，总运力超过5000TEU，并实现了每周一班。该航线的成功开通，为大连乃至整个中国东北腹地和环渤海、黄海区域的进出口货物提供了一条更为准点、方便、快捷、运价低于陆路运输的海上运输通道。

从目前FESCO进出中国与俄罗斯之间的海上通道来看，东面可途经远东的东方港和符拉迪沃斯托克（海参崴），西面可途经圣彼得堡和黑海的新罗西斯克。对以上区域，FESCO的集装箱班轮航线已实现了“全覆盖”。FESCO开辟的中国直达俄罗斯远东地区集装箱班轮航线，也已从2002年400TEU的船舶10天一班，发展到目前3000TEU的船舶周班，停靠港也陆续增加至香港、上海、宁波、赤湾、厦门、青岛、天津、大连等中国众多港口。

FESCO通过在其100%控股的俄罗斯远东最主要港口符拉迪沃斯托克（海参崴）大力发展集装箱专列运输，目前已在俄罗斯建立有日趋完善、覆盖面广的集装箱内陆网点。目前每周有8班专列开往莫斯科，2班专列开往新西伯利亚，1班专列开往叶卡捷琳堡。

多年来，俄罗斯始终保持着与大连的经贸往来。大连港是FESCO在中国最早进驻、并开展散货和集装箱运输的港口。过去从大连进出口至俄罗斯远东地区的集装箱货物，主要采用经上海、青岛等港口中转的方式出运，不仅运输时间较长，装卸频次多，有时还会出现中转舱位不足的情况。随着近期中俄两国在政治、经贸等领域的合作日益密切，尤其是中俄两国都在加快中国东北地区与俄罗斯远东地区的经贸发展，两地贸易将呈现出健康、快速增长态势。

目前，俄罗斯贸易商正积极向中国内陆地区寻找商机。FESCO有关负责人表示，将充分利用大连港现有的环渤海、黄海集装箱支线中转网络，以及在整个东北腹地内陆“编织”的集装箱海铁联运网络，将已开通的大连至俄罗斯远东集装箱直航航线“汇入”其中，同时也将FESCO的多元化运输服务延伸至该网络通达的内陆区域。

罗马尼亚欲推特别税

本报布达佩斯电 记者刘键报道：近日，针对罗马尼亚政府欲实行特别税的政策，罗马尼亚外国投资者委员会表示，外国公司有可能因此撤出罗马尼亚而转入他国。

罗马尼亚总理维克托·蓬塔日前在与国际货币基金组织代表团会谈后，宣布将从2014年起实行特别税，以期增加1亿欧元的财政收入。

据悉，特别税主要针对从事通讯、能源、交通和物流的企业，在这些领域跨国投资占有相当大的比例。罗马尼亚外国投资者委员会认为，“此举证明了罗马尼亚预算政策的不确定性，打乱了企业的中长期发展计划”。委员会在发表的声明中强调，政府应通过加强对那些逃税企业的检查力度达到增加税收的目的，而不是采取实行特别税的方法。

对此，罗马尼亚总理蓬塔回应称，罗马尼亚的税收程度远低于美国，在欧盟国家中也是最低的。他说，罗马尼亚不可能成为所有人的“黄金国”。

罗马尼亚外国投资者委员会拥有119家跨国公司成员，这些公司的总投资占进入罗马尼亚外国直接投资的三分之二。

比利时首都布鲁塞尔是欧洲理事会和欧盟等机构组织总部所在地。图为布鲁塞尔晨景。 本报记者 张小影摄

短讯

第五届外洽会将在京举办

本报讯 记者宋群报道：由中国产业海外发展和规划协会与国家开发银行共同主办的第五届中国对外投资合作洽谈会(外洽会)将于12月3日至4日在北京展览馆举行。

本届外洽会以“投资、合作、责任：世界寻求共同发展”为主题，是中国企业走向世界的绝佳平台，也是外国机构吸引中国投资门户和与会各方开展国际双边与多边投资合作的专业平台。据悉，每届外洽会都吸引全球100多个国家和地区参展参会。

欧洲人均购买力水平排名出炉

本报布达佩斯电 记者刘键报道：根据总部设在德国纽伦堡的捷孚凯(GFK)匈牙利公司最新研究报告，2013年，欧洲42个国家6.7亿人口的购买力水平为8.6万亿欧元，即理论上人均可支配收入为12890欧元。统计表明，排名前十位的国家以4万亿欧元占有全部欧洲购买力的一半，排名最后的国家中，如白俄罗斯和乌克兰的年人均购买力还不到2000欧元，水平最低的摩尔多瓦仅有1284欧元，不及欧洲平均水平的十分之一。

该研究报告称，欧洲购买力水平最高的前3个欧洲国家是列支敦士登、瑞士、挪威。

曼谷计划改进户籍管理

本报讯 记者李国章报道：泰国首都曼谷计划改进户籍管理，计划采取的改进措施之一是，允许长期在曼谷居住的外地人把户籍转入曼谷，并将外籍人口全部纳入户籍管理系统，使该系统真实反映曼谷的人口状况，同时继续增加和改善公共服务设施，提高服务水平。

曼谷市计划明年用于改进户籍管理及增加完善公共服务设施的开支约为650亿铢，中央政府也将提供160亿铢预算资金作为支持。

亚洲飞机投资收益看好

本报讯 记者陈颐报道：波音公司日前在其年度飞机融资和租赁会议上对数百位亚洲银行家表示，随着全球民用飞机交付额将在2013年超过1000亿美元，亚洲的商业银行正积极把握从飞机投资中获利的机遇。

据波音子公司金融公司大中华区副总裁方世达介绍，在今年与飞机交付相关的商业银行债务中，超过40%来自亚洲，这一地区的民用飞机交付量将达到创纪录水平。

本版编辑 梁图强 连 俊 周 剑

国际能源署发布《世界能源展望2013》

可再生能源将迎来大发展

本报北京11月27日讯 记者王轶辰报道：国际能源署（IEA）今天在北京发布《世界能源展望2013》报告指出，可再生能源将迎来大发展。预计到2035年，可再生能源将占全球发电能力增长的近一半，其中以风能和太阳能光伏为主的间歇式供电占比45%。中国将是可再生能源发电绝对量增幅最大的国家，超过欧盟、美国和日本增长的总和。

“当前，世界能源领域正发生深刻变革。主要进口国正变为出口国、非常规油气资源的兴起、可再生能源的发展，都在改变我们对世界能源结构的认知。”国际能源署署长范德胡芬介绍说，《世界能源展望2013》探讨了2035年前不同的能源发展方式及其对气候变化趋势的影响。

报告指出，能源需求的重心正向新兴经济体转移，尤其是中国、印度和中东地区。这些新兴经济体将推动全球能源需求增长超过三分之一。在亚洲，中国和印度处于需求主导地位，他们分别将成为世界最大的石油进口国和最大的煤炭进口国，东南亚地区将成为另一需求增长中心，而美国将在2035年前实现能源独立。届时，化石能源在能源需求中仍占主导地位，继续影响能源、经济和环境之间的相互关系。

报告显示，天然气将长期处于繁荣发展地位。在许多地区，燃煤发电依然比天然气发电更加廉价。但是能效低、污染重和排放高将是煤炭长期发展的制约因素。天然气虽然地区价差明显，但兼具灵活性和环境效益，比其他化石燃料更有发展优势。

东盟粮食联盟有望建成

本报讯 记者李国章报道：在走向2015东盟经济共同体的过程中，东盟粮食联盟成型在即，并将在未来国际粮食市场谋得更有分量的话语权。

近日，柬埔寨、老挝、缅甸、越南和泰国等5个世界大米主要出口国在曼谷召开了东盟粮食联盟会议，就会议工作范围、筹措东盟粮食联盟资金、促进东盟粮食联盟尽快成型等议题举行了商讨。本届会议主席、泰国商务部副部长央勇表示，虽然柬埔寨、老挝、缅甸、越南和泰国的大米出口占全球份额三分之二以上，但上述国家在大米出口领域存在相互争夺市场、打价格战的内耗现象，加上出口管理、物流以及仓储等问题，严重影响上述5国粮食出口的经济效益。

央勇认为，柬埔寨、老挝、缅甸、越南和泰国计划每年出口2000万吨粮食的目标是现实的，但前提是各方应该排除争议，精诚团结。只有联合起来，才能更好地在粮食生产和销售环节实行有效监管和控制，提升东盟国家粮食国际价格议价权，保障粮食价格的稳定，同时也能有效地避免相互争夺市场和恶性价格战。

央勇还表示，考虑到地理优势及东盟大米生产龙头地位，泰国有意成为东盟粮食联盟的枢纽以及粮食存储中心。为达到这个目标，泰国将在粮食种植技术、物流交通运输、土地资源、现代金融服务、法律法规制定、工农贸合作、人才培训等方面作出努力，争取为尽快促成东盟粮食联盟成型方面做出更大贡献，并为上述5国广大农民争取更多的经济利益。

新加坡成非洲东南亚企业门户

本报新加坡电 记者陶杰报道：为进一步加强东南亚与非洲市场的商贸往来，这两个地区的企业代表日前正式宣布成立非洲东南亚商会，总部设在新加坡。新加坡由此成为东南亚和非洲企业进入彼此市场的重要门户。

近年来，新加坡与非洲的经贸往来不断加深，2006年以来的双边贸易年复合增长率达到9%，双边贸易额在去年更是达到了118亿新元（约合590亿元人民币）。为协助新加坡企业进军非洲市场，新加坡国际企业发展局在南非约翰内斯堡和加纳首都阿克拉设立了海外中心。

新加坡政府认为，非洲与东南亚同为新兴市场，两地的商业和投资前景非常广阔。目前，新加坡已有50家企业在非洲的43个国家发展投资项目，涉及的领域包括基础设施建设、水处理、石油与天然气以及农业等。

据了解，非洲东南亚商会只以单独邀请的方式吸收企业会员加入，设定的目标为20个，来自非洲和东南亚的会员各10个，目前新加坡的4家企业和来自非洲的9家企业已经成为会员。当地经济分析人士认为，通过该平台，双方可以分享在各自市场拓展业务的成功经验，加强网络联系和伙伴关系，增进投资和商贸往来，以求互惠互利。

该商会联合主席、新加坡中华总商会前会长张松声认为，非洲有着广袤的土地和年轻的劳动队伍，能源、矿产和农业资源非常丰富，许多国家早已进入这个市场，但是新加坡人对非洲的认识很少，导致人们一度忽略了这个庞大新兴市场的潜能。张松声希望该商会的成立，能够加强新加坡企业对非洲的认识，进一步推动两地企业间的合作向更深、更广的方向发展。

来自非洲的代表则认为，随着政治环境的改变，私人企业在非洲的影响力日渐提升，这将是推动未来经济发展的主要力量。非洲的许多企业都希望通过向新加坡学习新技术和管理模式，以提升自己的产业化程度，或者通过新加坡到东南亚市场融资。另外，非洲民众的消费水平也在日益上升，这对东南亚企业来说，是一个不容错过的巨大市场。