大数据:未来的"新石油"

本报记者 刘松柏

热点

被视为战略资源

一家电信运营商运用社交分析,筛选

了3.65亿段电话记录,找出可能流失的客

户并提供针对性的服务,大大提高了季度

收益;一家金融服务公司从570亿笔

ATM 交易中检测出了欺诈模式 ······ 这是

说,与传统的、结构化的、关系型数据不

同,"电话记录"等数据是非结构化的。据

国际数据公司调查,非结构化数据在大数

据中约占80%至90%,包括网络日志、语

音、视频、图片、地理位置、传感信息等。

作为新的尚未开发的信息源,非结构化数

据分析可以揭露以前很难或无法确定的

们放弃了对因果关系的渴求,转而关注相

关关系,人们只需知道"是什么",而不用

知道"为什么",这颠覆了千百年来人类的

思维模式,对人类的认知方式和交流方式

征外,能否快速实时处理海量数据是衡量

是否是大数据的关键维度。杰米·霍华德

说:"大数据并非只有数百个TB才算得

上,有时候数百个GB的数据也可称为大

数据,这主要要看数据的处理速度。如果

能在1秒之内分析处理通常情况下需要

花费1个小时的数据,这种变化带来的价

网等新一代信息技术的普及应用,智能手

机、平板电脑、PC以及遍布各个角落的传

感器,正在越来越多地接入到网络,成为

数据来源和承载方式。各种交互数据、传

感数据正源源不断从各行各业迅速生

成。这些数量庞大、种类广泛、迅速产生

和更新的大数据,蕴含着前所未有的社会

杰米·霍华德说,像能源、原材料:

样,大数据已成为提高未来竞争力的关键

要素。比如,通过遍布各地的电子眼和监

控摄像头,警务系统可以基于大数据识别

行预警。比如,通过车上的GPS和手机, 当交通进入拥堵状态,交管部门可以通过

手机信号的大数据运用,提示车主进入某

个路段要收费,从而控制交通流量,等

等。麦肯锡的最新调查研究显示,大数据

可以在任何一个行业内创造更多价值。 如,零售业可以利用大数据提高60%的运

营利润,欧洲政府利用大数据每年可以减

少1000亿欧元的开支,同时避免偷税漏

家或国际组织都将大数据视作战略资源,

并将大数据提升为国家战略。美国政府把

大数据看成是"未来的新石油"。2012年3

月,美国奥巴马政府宣布了"大数据研发计

划",并设立了2亿美元的启动资金,希望

增强海量数据收集、分析萃取能力,认为这

事关美国的国家安全和未来竞争力。联合

国推出的"全球脉动"项目,希望利用"大数

据"预测某些地区的失业率或疾病爆发等

现象,以提前指导援助项目。

鉴于大数据潜在的巨大影响,很多国

·些危险的人或危险的行为,发现苗头进

目前,随着移动互联网、云计算、物联

除了体量大、数据类型繁多这两个特

"这是最关键的。"大数据的出现让人

重要相互关系。

提出了新挑战。

值是非常巨大的。"

价值和商业价值。

税行为。

凯格总裁兼首席科学家杰米·霍华德

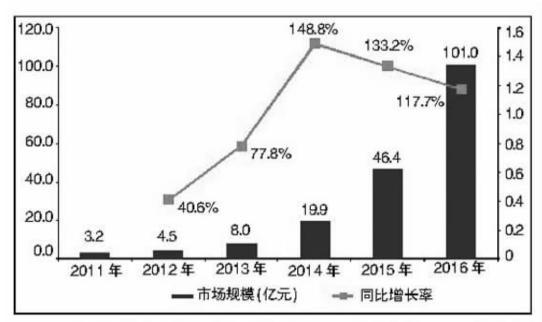
体现大数据价值的一些典型例子。

就像空气和水一样,数据在我们 生成海量数据 周围自然而然地存在着。每一次点 击鼠标,每一次刷卡消费,每一次拨 打电话,每一次驾车出行……数据便 已生成。我们每一个人既是数据的

研究表明,过去5年里,人类行为 产生的数据量增长了10倍,而在接下 来10年中,这一增长将达到29倍。 士高文说:"不管你是否认同,大数据 软件巨头 EMC 公司预计,到 2020年, 时代已经来临,并将深刻地改变着我 消费者,也是数据的生产者,每天都 全球数据使用量将达到大约40ZB 们的工作和生活。"

(1ZB=10亿TB)。这些数据意味着什 么,对我们有何价值?这就是当前最 热门的"大数据"研究。中国工程院院

2011年—2016年中国大数据应用市场规模与增长



(数据来源:赛迪顾问2013年2月)

主要是商业应用

尽管大数据应用在国防、反恐、安全以及 社会管理等诸多领域,不过,企业应用还是大 数据的主要推动者。IBM商业价值研究院的 一项研究表明,在各个行业中,大数据业务主 要集中在满足以客户为中心这一目标上。被 调查企业认为,大数据有能力更好地了解和 预测客户行为,并因此改善客户体验。

在互联网时代,在网上留下的每个"足 迹",聚集了大量的"前兆性"行为数据,如 购买商品前先浏览、比价,观看电影前先搜 索影评等,把这些数据搜集起来,通过进一 步分析便可快速获取影响未来的信息。"这 就意味着,借助大数据技术,公司可以比以 往任何时候都更加了解消费者。"

阿里小贷就是运用大数据了解和预测 客户行为的典范。

对于大多数小微企业或个体户而言, 规模较小、风险大,如果无抵押、无担保,从 银行获得贷款的难度很大。不过,阿里小 贷却与众不同,借款者凭借的是企业的"信 誉"这一资源,不用提交任何抵押与担保。

信誉从何而来? 阿里金融高级专家年 劲飞说,阿里巴巴、淘宝、天猫这些"阿里 系"的电商平台,每天记录着各个商家、网 店等小微企业的销售额、信用记录、顾客流 量、评论、商品价格和存货等各类数据。显 然,阿里对此了如指掌。"通过分析大量企 业以及消费者行为数据,信用体系建立起 来了,阿里小贷由此而生。

像阿里小贷一样,在金融、电信、媒体、 制造、医疗、地产等行业,大数据颠覆传统 的故事轮番上演。沃尔玛基于数据分析的 结果,将某些商品放置在一起;eBay通过 数据分析技术,精确计算出广告中的每一 个关键字为公司带来的回报以优化广告投 放,2007年以来eBay产品销售的广告费 降低了99%,而顶级卖家占总销售额的百 分比却上升至32%。

除了作为大数据服务消费者的企业跃 跃欲试,作为大数据服务提供者的企业也

早已卷入其中。IT巨头如英特尔、IBM、 甲骨文、微软等,早已对大数据的存储、处 理和应用进行布局,在大数据的管理和分 析上投入了巨额资金。2010年以来,欧美 IT巨头掀起了一轮与大数据相关的并购 潮。英特尔并购了安全软件制造商 McAfee等大数据处理以及架构厂商来弥 补自己在软件上的能力;IBM 通过并购数 据分析公司来增强自己在海量数据处理上 的实力。这些IT巨头几乎抢占了搜索服 务、数据库、服务器、存储设备、数据挖掘等 核心价值环节。

国内的淘宝、百度、腾讯以及金蝶软件等 也加入了大数据的生产、研究、应用行列。金 蝶国际软件集团有限公司首席科学家、高级 副总裁张良杰告诉记者:"我们参与搭建的全 国中小企业信息平台,汇集了4000万家企 业,通过对这些企业海量数据的挖掘和分析, 能够对经济运行状况作出准确的预警,有助 于国家相关部门作出应对决策。"

无论作为消费者还是供应商,企业开 拓了大数据广阔的市场前景。据预计,从 2013年到2018年,全球大数据市场将会 出现年均26%的增长率,即从今年的148.7 亿美元增长到2018年的463.4亿美元。

瓶颈有待突破

不可忽视的一系列挑战。

但如此一来势必会增加存储成本。"目前, 以满足大数据大规模应用的需求。 街头摄像头拍摄的视频数据,通常只会存 一段时间,有的保存三个月,有的保存一个 存不起,费用太高。"高文表示,提高视频的 压缩效率是解决存储问题的途径之一,目 前科研人员正在从事第三代编码技术的研 究,以减少空间占用。

都是非结构化的数据,现有的软件和工具 格总裁兼首席科学家杰米·霍华德说。

大数据在带来机遇的同时,也带来了 主要适用于以结构化数据为主的传统数 利益所限,数据开放程度也较低,有些部门 据,要想及时捕捉、存储、聚合和管理这些 把一些数据当成自己的,放那里既不使用, "'存不下'和'查不快',是我们面临的 大数据,以及对数据进行深度分析和挖掘, 两大难题。"中国工程院院士高文说。现在 需要新的技术和能力。而我国数据存储、 数据源源不断地产生,除非增加存储设备,处理技术基础薄弱,总体上以跟随为主,难

此外,掌握非结构化数据或流数据的分 析技能,对大多数企业来说是一个持续的挑 月,就被覆盖掉,为什么会这样?就是因为战。在这些领域中,尽管硬件和软件已经成 熟,但技能仍然缺乏。在美国,对高技能数 据分析人才的需求,可能超出目前预测供应 量的50%至60%。到2018年,美国需要新 增多达14万至19万名专家。"人才紧缺的状 在数据处理上,由于大数据中大部分 况如果不解决将严重影响大数据应用。"凯

"大数据"对个人信息获取渠道拓宽的 需求引发了另一个重要问题: 隐私和便利 性之间的冲突。一方面,大数据需要共享、 数据开放、平台利用,而目前我国一些部门 和机构拥有大量数据但受行政垄断和商业 也不提供给研究者。专家指出,这是我国 大数据研究的软肋和需要解决的大问题。

另一方面,消费者在享受大数据带来 好处的同时,个人购买偏好、健康和财务情 况的海量数据被收集,对隐私的担忧也在 增大。高文表示,从纯技术角度来说,美国 的"棱镜"项目是一个典型的通过分析海量 通讯数据获取安全情报的大数据案例,但 严重侵犯了个人隐私。

"这些瓶颈与挑战,是国内外大数据发展 当中都面临的问题,只是我国在某些方面表 现得更为突出。"高文说,"因此我们应该下定 决心迎头赶上。'

发展大数据应用时不我待

□ 刘松柏

据领域的落后,意味着国家安全将在数字 研究院,在大数据、云基础构建、云平台 据的能力。 空间出现漏洞,国家创新能力将在未来的 与应用这3个方面推动大数据在中国的 国际竞争中落后于人。毋庸置疑的是,大 应用;IBM 在北京成立了全球首个大数 和战略性,却并未在真正意义上将其提升 广阔的发展空间。 数据正带来深刻的思维变革、商业变革和 据智慧赋能中心,旨在构建一个完整的 到应有的战略高度,数据财富尚未形成全 管理变革。

大数据固然重要,但我国大数据应 的大数据战略体系。 用发展形势并不喜人,可谓内忧外患。

一方面,目前我国大数据应用刚刚起步, 国家的战略选择。国际上,不仅是美国, 大数据相关的收集、储存和分析工具及技 以互联网应用服务为切入点抢占大数 基于大数据的商业模式还在萌芽阶段, 其他一些国家和地区都把大数据提升到 术,并在公共服务领域开展大数据应用示 据制高点。我们期待在政府部门和企 从需求来看,很多产业对大数据的使用 国家战略层面予以支持。2013年法国发 范,提高应急处置能力和安全防范能力。 业的共同努力下,我国大数据将迎来发

是学界还是商界,都在谈论大数据、畅想 析手段来支撑需求。另一方面国外IT巨 一;日本也发布了新ICT战略,提出"通 据的新变革中,中国与世界的距离最小,在 大数据。有人称,谁拥有了数据以及对数 头纷纷抢滩我国大数据市场。如,英特 过大数据和开放数据开创新市场"。这 很多领域甚至还有着创新与领先的可能。 据的发掘能力,谁就将占领下一个10年全 尔在上海成立团队,专门开发Hadoop大 些国家认为未来国家层面的竞争力将部 一是大数据技术以开源为主,迄今为止,尚 球经济发展的制高点。还有人称,在大数 数据处理架构;EMC公司组建EMC中国 分体现为一国拥有数据的规模及运用数 未形成绝对技术垄断。二是中国人口和经

还没有意识,从供给来看,由于技术和人 布了其《数字化路线图》,将大数据列为5 事实上,我国大数据发展面临着难得 展的春天。

近年来,无论是国内还是国外,无论 才储备上的落后,也缺乏深厚的数据分 项将予大力支持的战略性高新技术之 历史机遇。专家称,在这次云计算与大数 济规模,决定中国的数据资产规模将冠于 我国尽管已经意识到大数据的竞争力 全球,客观上为大数据技术的发展提供了

> 抓住这一难得机遇,推动大数据发 从商业评估、论证、方案部署到人员培训 民意识。因此,有必要从全局层面上制定 展,显得十分迫切。可喜的是,国内相 大数据发展规划,明确大数据产业的发展 对强势的互联网企业、电信运营商、电 是观望,是退却,还是迎头赶上,事关 重点、空间布局和保障措施,推动和改善与 信设备供应商已经开始启动产业布局,

AE模式的价值

□ 杨阳腾

近年来,"中国制造"冲出国门,我国制造业规模跃 居全球首位。反观国内,"中国工程"却屡屡出现这样 那样的质量问题。"中国工程"虽已初步实现了市场化 发展模式,但仍存在着粗放管理、缺乏协同发展机制等 诸多问题。如何堵住"中国工程"建设管理问题的缺 口,核电AE公司(Architect Engineering Inc.)的管理模式,值得我们认真借鉴。

核电AE公司管理模式的价值,逐渐为人所知 以中广核为例。中国广核集团通过设计建造一体化 的核电AE公司模式承建的岭澳核电站二期工程,自 2011年8月全面投产后,两台机组没有发生非计划自 动停机停堆事件,在首个燃料循环周期内分别连续 运行301天、286天,机组换料大修后持续保持满功率 运行,2012年岭澳二期两台机组的世界核营运者协 会(WANO)9项关键业绩指标,达到世界先进水平 此外,中广核还先后承担了辽宁红沿河、福建宁德 广东阳江、台山、广西防城港等多个核电工程建设任 务,在建核电机组数量与装机容量位居世界第一。 总之,10多年来,中广核在核电站建设方面保持领 先,得益于其为客户提供专项技术服务的工程管理 AE公司模式。

应该说,核电站建设不同于其他一般的工程,首 先是安全要求与环境要求特别高,公众的敏感性特 别强;需强化专门的核安全监督;需严密的质量保证 与质量控制,独特的核安全文化等等。其次是高科 学技术含量、庞大而复杂的系统和众多接口,建造实 施的高难度等核电本身特性,对核电工程项目管理 提出了不同于其他建设项目的更高要求。第三是资 金需求大、建设周期长、风险因素多,使核电厂的建 设面临很多不确定因素。正因为如此,通过成立核 电AE公司,加强核电项目从设计、采购、建设到运行 期间技术支持的专业化管理,对促进核电工业健康快 速发展十分重要。

核电工程公司即AE公司的项目管理模式,1981 年起源于美国,其实是一种成熟而有效的国际工程管 理模式。核电工程公司的服务范围包括核电建设的前 期(初可、可研、概念设计、立项报告、招评标等)、中期 (初步设计、施工设计、设计管理、设备采购及监造、施 工管理、工程监理等)和后期营运、技术支持、技术改造 等。从形式上看,AE模式是指设计建造一体化,更是 设计、制造、建设一体化,有建造监督管理和设计构想 的含义。从内容上看,AE模式就是总体工程管理。国 际上的AE模式有两个共同点:第一是AE公司的集成 作用,他们能集成全国乃至全世界的资源和技术能力, 以建设好的核电站。第二是AE公司的引领作用,他 们在核电建设中起主导和"龙头"作用,能够引领行业 内其他企业进行创新、发展。

目前,我国有着大量的单一功能的设计院所,仅就

核电站工程建设而言,大多数设计院所仅给出一份二 维或三维的图纸,描绘着核电站建成后的形状、功能抑 或是产品功能等。然而图纸却没有指出实现电站建设 的路径或是今后如何做出有效的知识管理等现实和未 来的重要课题。AE公司模式则是要改变这种状况,要 求设计院不仅描绘出二维或三维的图纸,还必须要跟 生产管理,施工运营结合起来,指出如何推进工程建 设,同时还要统筹安排好工程安全、质量、进度、成本、 技术、环境等六大方面内容。这成为AE公司模式的 核心所在。除此之外,AE公司模式实施中还很注重 "大工程、大项目、大团队"的构建,强调质量管理应该 覆盖工程建设全过程、贯穿核电工程全产业链。例如, 为了从根源上提高工程质量,中广核致力于将碎片化 的资源整合起来,并将自身掌握的技术与合作商进行 分享,同时切实履行对上下游合作商的能力培育与监 管责任,提升核电工程全产业链的质量。由此,清晰的 质量保障体系也随着AE模式延伸至全产业链的每一 家企业中去,并确保了核电安全质量的可控。

在实现市场化协同发展时,中广核AE模式布局 强调全产业链上的各板块,均需在对合同负责的基础 上,遵照"基于合同、超越合同"的理念协同创新、实现 共赢。所谓"基于合同"即需各单位对合同负责、有着 按合同办事的理念和心态;"超越合同"则是为了能更 好地推动工程建设的一种权变安排。由于核电工程建 设周期长的特点,最初签订的合同可能由于原材料成 本上涨等因素导致最终无法实施,这时就需要以"超越 合同"的理念在原合同无法执行的情况下,确保资金链

基于"基于合同、超越合同"的机制,中广核以创新 管理,促进战略合作伙伴在各自项目上实现自我价值 的同时,也实现了既定统一的目标。这正是在AE公 司模式指导下,中广核能够使核电发展规划建立在一 个有效的组织体系之上,从而实现标准化生产并按照 运行实践经验进行不断地改进创新,一方面减少核电 项目的工程耗费,提高资源利用率;另一方面提高核电 项目的工程效率,缩短建设周期,从而促进核电从设计 到运营整体流程效率的提高。

AE公司模式实践,对我们解决"中国工程"建设管 理中一些问题,具有一定的启发意义。特别是针对目 前粗放的工程管理模式及缺乏协同、条块分割严重的 行业格局,AE公司模式中的全产业链管理方式,不仅 清晰地明确了各主体责任,而且有效地打破了各行业

板块间的隔阂,实现了 全产业链内外协同创新 发展,有效推动了相关 产业的技术进步,对我 们广大工程企业进一步 推进科学管理、实现协 同创新,具有直接的参 考价值。



本版编辑 钟云华 殷立春