

银监会修订《中资商业银行行政许可事项实施办法》——

单个城市一次可申请设立多个支行



“如果银行不改变阿里,阿里将改变银行。”阿里金融颠覆了传统的金融服务模式,也创造出了支持小微企业的新路径。

作为国民经济的生力军,小微企业在稳定增长、扩大就业、促进创新、繁荣市场和营造和谐社会等方面,发挥着重要作用。开拓小微企业金融市场,不仅是支持实体经济的重要举措,也是银行业分散信贷风险、降低资本占用、提高收益水平的途径之一。

支持小微企业首先要解决信息不对称的问题。小微企业融资难,表面看是缺钱,实质上是缺信息、缺信用。造成信息不对称的原因一方面是信息传递渠道不足,另一方面是现有渠道无法有效传递信息。

我国银行业交易型为主的经营模式也导致信息不对称。交易型业务模式主要依靠企业财务报表、抵质押物等“硬信息”来提供金融服务。由于小微企业的人才、技术、产品、企业主人信用情况等“软信息”不符合银行要求,银行也不愿主动搜集转化这些“软信息”,造成了“缺信息”、“缺信用”的假象。

事实上,企业不缺信息,缺的是银行搜集、利用、评估这些信息的方法和力量。这方面最值得银行业借鉴的是阿里金融。阿里金融的创新在于“数据+平台”模式,通过阿里巴巴、淘宝等平台搜集历史交易记录、客户交互行为、海关进出口等信息,对综合数据的分析提高了信用评价的真实性。银行业也需要从中汲取经验,紧紧围绕客户和市场进行改变和调整。

支持小微企业需要大中小银行形成合力。中小银行与小微企业“门当户对”,关系型业务模式在小微企业金融服务中具有比较优势。如孟加拉乡村银行正是基于关系型业务模式大力发展小额信贷,在过去30年间从27美元发展为总资产超过15亿美元的金融集团。

很多大型银行通过标准化、批量化手段,在小微企业金融服务方面也取得了成功经验。如美国的富国银行是世界前十大银行,也是美国排名第一的小微企业贷款发放者,其小微企业贷款收益率达6.49%,高于其他贷款平均收益2.04个百分点,小微金融业务成为其重要的收入来源和盈利渠道。当前,越来越多的银行已经认识到小微企业市场有着非常好的前景,已经把发展战略定位为以小微金融为主。

小微金融是银行业经营转型的方向性选择。阿里金融告诉我们,只有不断丰富和创新小微企业金融服务方式,才能打通银行发展小微金融的“任督二脉”,真正为实体经济的发展贡献力量。(作者单位 山西银监局)

王占峰



工行入选全球系统重要性银行

据新华社北京11月12日电(记者刘诗平) 国际金融监督和协调机构——金融稳定理事会(FSB)最新公布的全球系统重要性银行名单中,中国工商银行首次入选,这是本年度唯一新进入的金融机构,也是继中国银行之后我国第二家商业银行入选这一名单,从而使全球系统重要性银行从28家增至29家。

全球系统重要性银行指在国际金融市场中承担了关键功能、具有全球性特征的金融机构,这些机构一旦发生重大风险事件或经营失败,会对全球经济和金融体系带来较大影响乃至系统性风险。目前,29家全球系统重要性银行中,16家来自欧洲,8家来自美国,5家来自亚洲。

徽商银行H股在香港上市

本报讯 记者白海星报道:11月12日,徽商银行正式在香港联交所主板挂牌交易,成为国内首批、中部首家登陆H股的城商行。

据悉,本次成功发行,获得了市场高度认可。国际配售及香港公开发售共获28.75亿股(含超额配售权),每股发行价格为港币3.53元,融资总额近102亿元。参与认购的投资者有境内企业万科、阳光保险、上实集团、复兴集团等,以及香港著名企业周大福、美国著名投资基金INDUS基金等。本次发行后(不考虑超额配售权),徽商银行的股权结构为:国有法人股东44.64%,非国有法人股东27.47%,个人股东2.13%,H股公众股东25.76%,结构比较均衡合理。

平安银行进军私人银行

本报讯 11月8日,平安银行私人银行正式开业,其目标客户群定位于金融资产超过600万元的高净值客户,并将以“综合金融、全球配置、家族传承”为主要特色。“平安银行私人银行的开业,标志着平安银行客户分层经营体系的最终建成,是完善平安银行零售战略的最后拼图,也是实现平安银行自身转型的战略之一。”平安银行董事长孙建一表示。

平安银行的后发战略及差异化思路将围绕平安集团的综合金融优势展开。凭借平安集团在银行、保险、信托、证券等领域的丰富资源,平安银行将为客户提供全面的金融产品。目前,平安集团已拥有约8000万个客户、400万公司和小微客户。(李 云)

本版编辑 陈果静 美编 高妍

领域和薄弱环节的支持。进一步明确了中资商业银行专营机构的市场主体地位,增加了设立专营机构及其分支机构的相关规定。鼓励银行业金融机构针对小微企业、“三农”等设置专营机构,提高金融服务水平。取消了中资商业银行变更营业场所行政许可,引导其制定科学合理的机构设置规划,积极解决中资商业银行设置过程中金融富集区同质化竞争激烈、经济欠发达地区金融服务不充分、区域机构发展不均衡的问题。取消了原《办法》关于中资商业银行在一个城市一次只能申请设立1个支行的限制性规定,支持风险管理能力强的中资商业银行通过新设分支机构增强服务实体经济能力,优化区域金融服务布局。

此次《办法》修订严格把握“坚守风险底线、服务实体经济、转变发展方式、加强有效监管”的原则,通过完善准入条件和审查标准,将在防范金融风险、引导银行业转变发展方式、合理配置金融资源、促进经济结构和区域协调发展方面发挥重要作用。

金融改革政策措施有序推进

商业银行前3季度累计实现净利润1.12万亿元,同比增长14.3%——

银行资产规模持续增长

本报记者 钱箬疏



与此同时,不良贷款余额和不良率均略有小幅上升,其中,不良贷款余额为5636亿元,比上季末增加240亿元;不良贷款率为0.97%,比上季末上升0.015个百分点。“这与前几年信贷扩张速度过快是有一定联系的。”中国人民大学经济学院副院长赵锡军表示,前几年银行放贷速度过快,但去年下半年以来,经济增速出现比较明显下滑,市场、出口都呈现较大波动,导致部分企业资金难以回笼,还款压力增大。“银行贷款逐步退出‘两高一剩’的高

耗能产业,也可能导致一部分不良贷款的上升。”夏令武认为,现在银行业务下沉,加大对小微企业的支持力度加大,也使得不良贷款风险出现的可能性相对更高。数据显示,我国商业银行中,不良贷款率最高的为农村商业银行,占比为1.62%,大型商业银行、城市商业银行和股份制商业银行占比分别为0.98%、0.87%和0.83%。实际上,按照国际原则,不良贷款不超过贷款总额的1.5%就表明商业银行不存在

中国银监会11月13日发布的《2013年三季度银行业监管统计数据情况》显示,三季度末,我国商业银行实现净利润3685亿元,当年累计实现净利润1.12万亿元,同比增长14.3%。平均资产利润率、平均资本利润率、净息差以及平均成本收入分别同比下降0.02个百分点、0.86个百分点、0.14个百分点和0.2个百分点。

“银行业整体利润水平的下降,和整个环境是相关的,宏观经济整体放缓,对银行业整体利润水平都产生了影响;持续的利率市场化效果在不断显现,导致利差在短期内有变窄的倾向。”光大银行战略管理部总经理夏令武说。

兴业银行首席经济学家鲁政委表示,贷款的数据是相对滞后的,目前显示的第三季度数据中,存量部分的影响不容忽视,同时,利率市场化进度持续推进,意味着银行未来利润也将逐步回归正常,增速放缓将会成为一个常态。“这就要求监管者、投资者以及银行自身都要回归理性。”鲁政委说。

需要看到,我国银行业金融机构资产规模继续增长。银监会数据显示,三季度末,我国商业银行资产总额147.0万亿元,比年初增加13.4万亿元,同比增长14.35%;负债总额137.2万亿元,比年初增加12.3万亿元,同比增长14.09%。

银行创新金融服务,保障秋粮收购资金供应不断档——

让秋收果实更丰硕

本报记者 崔文苑

如今,秋收不再只是农民自家的事。有了前期资金支持,才能扩大生产规模;经过银行资质认定的企业进行收储,粮食才能不愁卖;建立好“钱等粮”的顺畅渠道,一方粮食产区才能保障收储工作平稳运行。农民的秋收,需要金融服务不断创新、加油助力。

提高信贷服务水平

11月7日,已进入初冬,北京市怀柔区渤海镇渤海栗业公司的秋季板栗收储工作仍在紧张有序地进行。“今年收储量大概有5000吨,每公斤10元产出,产值能达到5000万元。这么大规模的收储,周转资金是最大的难题。不过北京农商行怀柔支行今年贷给我300万元的资金,这些障碍已经消除。”公司负责人张泽林喜悦地说。

据了解,在每年9月初到10月底,是板栗收购的旺季。对于张泽林来说,他需要拿着现钱去栗农那里收购,进行再加工,出售后才能收回成本、获得利润。“时间差是板栗收储企业最头疼的事。为了保障收储期内企业能有充足的资金进行周转,我们怀柔支行会根据企业上年的收储规模和今年的收储计划,为其准备比较充足的贷款资金。”北京农商行怀柔支行三农业务负责人表示。据了解,2013年,怀柔地区板栗获得大丰收,产量约为1.15万吨,同比增30%,该行已投放板栗收购贷款2250万元,并创新使用额度授

信、循环使用的贷款模式,方便收储企业短期内大量流动资金的使用。而这一板栗特色贷款品种,也荣获2013年金博会“优秀金融服务解决方案奖”。

为做好秋粮收购信贷工作,农发行四川分行早下手、早准备,根据省统计、粮食等部门提供的数据,截至10月中旬,已核定秋粮收购贷款最高额度25.92亿元,农发行新疆分行督促企业及时销售,与纺织企业等用棉客户签订销售合同,并鼓励企业通过电子撮合交易市场、网上超市等平台加快销售进度,并按期监督计划执行落实情况。同时督促企业将交储棉花纳入第三方库存管理,以降低贷款风险。

把关收储企业

如何让粮食不愁卖,对收储企业资质的验证是关键,这将是解决企业压低收储价格、打白条等问题的关键。

为了切实保护农民利益,绝不出现“卖难”现象,农发行安徽分行不仅配合中储粮安徽分公司、省粮食局做好随时启动中晚稻托市收购的资金准备工作,还把收购企业准入门槛,把贷款资格认定与优化客户结构有机结合起来,防控风险为重点。在稻谷托市收购启动前,全辖已认定粮食收购贷款资格企业141家,棉花收购贷款资格企业23家,并在全省建立20个收购价格监测点。从9月18日最低收购

价预案启动至10月31日,全省累计发放稻谷收购贷款72.2亿元,支持企业收购稻谷51.2亿斤,同比增加49.9亿元、35.2亿斤,增幅223.8%、220%。

此外,由于气候影响,今年新疆的棉花马克隆值较低,霜后花多等特点,可能对收储价格形成影响。针对这种情况,农发行新疆分行督促企业及时销售,与纺织企业等用棉客户签订销售合同,并鼓励企业通过电子撮合交易市场、网上超市等平台加快销售进度,并按期监督计划执行落实情况。同时督促企业将交储棉花纳入第三方库存管理,以降低贷款风险。

确保秋粮收购资金供应

10月14日一大早,安徽来安县陈塘村村周兆林开着拖拉机,载着2600斤稻谷来到来安县水口镇省级粮食储备库,