

微调查

□ 本报记者 许凌 拓兆兵

“天天鲜”昨热今冷为哪般

会展信息

第十五届根艺石艺博览会闭幕

本报讯 记者刘兴、通讯员万笑辉报道：中国第十五届根艺石艺博览会11月10日在江西省余江县闭幕。展会期间举行了根石作品评鉴、文化论坛、书画笔会和书画展等7项活动，共有20万人次入场交易和参观，现场成交额达8000余万元，签订订单300份，总价值1.5亿元。本次博览会共设置标准展位1000余个，吸引来自20多个省份的800余家企业及个人参展，参展作品上万件。

中国(六安)国际羽绒博览会举办

本报讯 记者白海星、通讯员孙玲报道：2013中国(六安)国际羽绒博览会日前在安徽省六安市举行。本届博览会由中国食品土畜进出口商会、安徽省商务厅、六安市人民政府共同主办。本届博览会展区面积10000平方米，设有360多个羽绒制品展览展示摊位，包括羽绒及其制品展位、纺织服装丝绸展位、综合产品展位等，吸引了众多羽绒企业和经销商参展，凸显了“展示、交易、交流、合作”的主题。此前，六安市已举办三届中国国际羽绒节。

泰麟资本举办互联网金融论坛

本报讯 记者张建军报道：由广州泰麟资本集团举办的“互联网金融论坛”11月8日在广州举行。与会专家围绕“互联网金融的发展方向”、“互联网金融的信用体系建设”等问题进行了交流。泰麟资本集团董事长刘铁亮称，泰麟的目标是打造互联网金融的平台生态圈。论坛上，泰麟资本为民营企业提供便捷服务的新品牌P2P平台正式上线。

2013绿色创新展在广州举行

本报讯 记者龙彩霞、通讯员舒琴报道：11月8日至11日，2013绿色创新展在广州举行，来自10多个国家的400多家企业和国家级生态工业园，共同展示了先进绿色低碳技术、产品和服务。展会上，南网能源代表南方电网，重点推介“看能”建筑能效在线检测分析系统、LED直流供电和智能控制技术，向客户全面宣传在工业节能、照明节能、建筑节能、能源综合利用、大型园区与建筑光伏等多个领域所取得的成果。

本版编辑 刘亮

宁夏银川市2010年开始允许民营果蔬企业参与招标竞标，在市区主要街区网点建设蔬菜直销店。其中“天天鲜”果蔬有限公司中标。开始的一年间这家企业的“天天鲜蔬菜店”遍布银川大街小巷，市民也因就近能买到便宜的新鲜蔬菜而赞不绝口。

如今“天天鲜”再次成为市民热议的话题。“‘天天鲜’今年是怎么啦？那里的菜不仅不新鲜，价格也不比超市便宜，老百姓投诉他们的可多了！”一位出租车司机说。“政府初衷是为了给老百姓办好事，结果好事没有办好。”一位中学教师评价。“‘天天鲜’经营处境如此尴尬，真是说不清是市场的问题，还是‘市长’的问题。”一位机关干部坦言。

11月9日上午10点左右，记者走进银川市凤凰北街清湖苑“天天鲜蔬菜店”。只见这个30平方米左右的亭店里，钢架上摆放着黄瓜、西红柿、芹菜等七八

种菜。上前一问价，西红柿每斤2.7元，黄瓜1.6元，芹菜3.0元。

为了对比，记者赶到银川最大的超市——新华百货超市，二楼果蔬柜台标注每斤西红柿2.8元，黄瓜是2.7元，芹菜是3.0元，两相比较，蔬菜价格相差无几。

新华百货连锁超市有限公司副总经理顾平告诉记者：“‘天天鲜’等大型民营果蔬企业原来都是我们的供应商。政府每个点补贴3万元支持他们分离出去办直销店，对全市蔬菜市场价格起到很大的调节作用，前年开始我们连锁超市的果蔬年营业额损失700万元到800万元。为了与直销店竞争，我们也搞农超对接，也从田间地头（种植基地）拿菜，在超市果蔬柜台开设‘平价商店’，其中有27种蔬菜价格低于市场价15%，米、面、油、禽低于市场价5%。此外我们新华连超业态共有生活超市和大卖场30多家，靠规模竞争也

可以把价格降下来。”

连锁超市这般折腾，难怪“天天鲜”们日子不好过。面对“市场”这只手如此强劲，“市长”这只手也不肯弱下来。

“一方面我们要总结吸取‘天天鲜’昨热今冷的经验教训，一方面政府决意重整旗鼓掌控‘菜篮子’工程全局。”银川市商务局副局长杨伟宁边说边打开桌面上的电脑，各种商业统计数字一览无余。“天天鲜”昨热今冷成因有三：其一店铺面积小，销售种类少；其二多数店铺由于水、电、暖等基础设施差，因此难以保证“天天鲜”；其三由于“天天鲜”公司几十个人发展直销店达100多家，自己无力经营自然找承包商代办，这其中管理就多出一层费用，体现在菜价上老百姓自然不愿为其埋单。

银川市商务局市场体系建设处处长陆

晓宏介绍说：银川城区常住人口130万人，全市蔬菜种植面积601万亩，日均消耗蔬菜800吨。由于“夏秋宁夏南运，冬春南菜北运”的特殊流通格局，致使银川城区菜价高于西安、兰州等西北城市。因此政府加强百姓“菜篮子”工程建设只能强化不能减弱。

陆晓宏告诉记者，当年“天天鲜”业态以民营企业自发建设为主，今年开始银川直销和零售果蔬网点（店）转为政府承建管理为主。将分3大步骤：第一，政府投入，每个便民直销网点（店）建设成本五六十万元，面积100平方米左右，水、电、暖设施齐全；第二，政府组织招投标，中标企业必须实行员工自行管理；第三，建立信息化追溯管理系统，统一牌匾、统一配货、统一价格等等。“凭借投资加大、规模加大、管理加强，我们有决心、有能力把这件得民心、顺民意的好事办好！”陆晓宏说。

国家物联网示范工程 区域试点项目将启动

本报北京11月10日讯 记者林火灿从国家发展和改革委员会获悉：2014年至2016年，将组织开展国家物联网重大应用示范工程区域试点，扶持一批物联网骨干企业。

在区域试点中，国家发展改革委将支持优势服务企业通过建设物联网应用基础设施和服务平台，提供工业制造、农业生产、节能环保、商贸流通、交通能源、公共安全、社会事业、城市管理、安全生产等领域的物联网应用服务。鼓励地方政府部门、企事业单位向应用服务企业购买服务。

同时，支持有条件的企业围绕生产制造、商贸流通、物流配送等领域，开展物联网技术集成应用和模式创新。鼓励企业积极利用物联网技术改造传统产业。

农高会上咨询忙

本报记者 雷婷

“老师，啥品种的牛又好养销路又好？”“老师，为啥我家药材的苗不壮？”……11月8日，在第二十届杨凌农业高交会举办的专家咨询服务团现场，农高会筹委会安排了来自养殖、果树、林果机械等方面的20多位专家为参会的农民朋友和农村基层组织负责人解答农业科技问题。

安康平利县广佛镇的陈保君向原西北农林科技大学动科学院高级畜牧师武和平请教：“我家的羊总是长皮癣，用了不少药也不见好，您看有什么办法解决？”

武和平详细询问陈保君家的情况。经过10分钟的交谈后，武和平判断小陈家的羊出现问题的原因是羊圈设施建设

不到位，特别是环境潮湿导致细菌滋生，使得羊癣反复发作。他建议小陈先用生石灰加水涂抹羊圈四周墙壁解决现实问题，等资金充足了再硬化羊圈地面。武和平不仅把解决问题的方法交代清楚，还给小陈留了联系电话。“专家这一解释，我心里总算踏实了。”小陈满意地离开。

中药材育种专家、原西北农林科技大学农科校区研究员龙海洲的咨询台前，甘肃庆阳小伙伙亚鹏问：“我家的丹参长到第二年总是空心，还有现在我们都是跟风种地，风险大，很容易赔钱，到底现在种什么品种的收益好，在哪里能找到好苗子？”龙海洲耐心进行解答，

还专门给他设计了解决方案。

甘肃庆阳中药材种植科研基地种植场场长郭洁源告诉记者：“农高会开了20年，我几乎每年都来农高会咨询专家，每次都能得到满意的结果。”

大会筹委会宣传部副部长杨峰告诉记者：“杨凌农高会是一个全国性农业展会，每年都组织百名农业科技专家现场解惑答疑。今年我们组织了130名农业专家，5天时间为群众提供咨询服务。共邀请农业高校的权威专家、合作社负责人、农村创业致富带头人举办18场农业实用技术讲座，培训群众3100多人次。农高会确实起到了‘包教包会’的服务作用。”

面向三农，耕耘丰收



中国农业银行始终以耕耘者的态度，脚踏实地根植民生。用真情服务城乡发展，用点滴入微的全方位业务滋养全民经济，建设最美好的中国。



中国农业银行 耕耘美丽中国
www.abchina.com 客户服务热线 95599

