



投身股市买基金，是老百姓的一种理财途径。但“股市有风险，投资需谨慎”，如何降低买基金的风险，获得更多收益，成为不少基民关心的问题。我以亲身经历，给大家支个招。

基金投资有窍门

汪志

我刚开始买基金的时候是2007年的四五月份，那时正是基金的销售旺季。在银行购买基金的人都排成了长龙，每发行一只新基金，不到一会工夫就被抢购一空，有时还要托人才能买到。我那时对股市基金不是太懂，见别人纷纷买基金，便盲从地将存在银行留给孩子上大学的钱全投入到基金中。

我一下子买了8万元。那时上证综指还是5300多点，我几乎天天上网观看股市行情。自从上证综指从6000多点跌下来以后，我就一直想赎回基金，但总想着股市还有回暖势头，可想不到跌到如今这个份上了，一多半钱都赔进去了，真让人痛心疾首呀。为将损失降到最小化，我不停地“来回折腾”，赎回、重新购买、再赎回。经过这几年的实战经历，我摸索到了一个可行的小窍门：随时关注不断变化的股市，审时度势，根据大盘股指和创业板指数的涨跌，适时再增加投入，获利后及时赎回。每周我都会在东方财富网上查看基金最新排行，选择近期表现好的基金进行购买。由于近期大盘震荡且有一定周期性，我在仔细分析且掌握一定的规律后，每次购买的基金

上涨比例在8%至10%左右时，不论后市如何，我都果断及时地将基金全部赎回，待资金到账后，再根据股市情况进行购买。

例如，今年上半年上证指数维持在2100多点时，我投入10万元购买了一只基金。到6月初，大盘一直上涨到近2300点。就在一些专家分析股市还有上涨空间时，我将基金全部赎回。没过几天，大盘连续下跌，当别人企盼大盘在下跌过程中还有可能反弹时，想不到大盘一下到1900多点，当别人后悔且被“套牢”时，我却赚了不。此后数月，我根据大盘情况，又先后几次往返购买和赎回，不仅将前面的损失全部收回，还赚了一些钱。在这里我建议基民们，在购买基金后千万别不闻不问，要根据股市的涨跌情况及时赎回和再购买。

据分析人士称，随着国家大力推进城镇化建设，以及铁路基建项目的再投资步伐加快，下半年上证综指有可能再次冲高。但不管市场如何预测，投资者要有一颗平常心，不能光想着赚钱，赔本时也要保持冷静，只要路子对头，钱还是可以赚到的。

(作者单位：中核集团甘肃雪晶生化公司)

白银涨声再起

上海中期期货 李 宁

由于全球制造业逐渐复苏、消费旺季来临及资金面回暖等因素，白银或呈现震荡上升的态势，但其中也会受到美国将会逐渐退出量化宽松等宏观事件的冲击，建议轻仓操作，设好止损。

受美联储退出宽松政策预期不断加强及全球制造业复苏放缓的影响，白银上半年跌幅高达37%，不过经7月横盘整理，白银8月以来的反弹幅度已超20%。

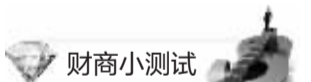
据汤森路透黄金矿业服务公司调查报告显示，白银的工业应用占总需求的50%左右，而随着全球制造业逐渐复苏，制造业和工业产出的增加将提振白银的下游需求。在各国最新公布的制造业数据来看，全球主要经济体的经济先行指标——PMI均出现明显回暖。

中国方面，8月官方和汇丰两个PMI的回升以及经济活动数据的回暖皆表明中国经济形势正在改善，多家机构均上调了中国GDP的增速预期。产业政策来看，作为白银下游主要行业之一，光伏产业的回暖将助推银价上涨。8月中旬，工信部发布《2013年上半年我国光伏产业运行情况》报告显示，2013年上半年，受政策引导和市场驱动等因素共同作用，我国光伏产业发展形势比2012年同期有所改善，行业运行总体情况趋稳，国内光伏市

场稳步扩大。因此，下半年我国光伏产业整体发展有望企稳回升，白银需求有望得到提振。

白银的实物供求因素与地缘政治因素、经济因素和金融因素相比，影响优先度最低而影响持久度最高，是长线投资者必须把握的因素。白银作为贵金属商品，银价的长期走势由供求关系决定。在饰品用银方面，每年1季度和4季度是消费旺季，期间金银饰品需求明显增长，而2季度和3季度是消费淡季，在需求因素提振下，白银未来可能会呈现震荡上扬的走势。

此外，由于投资者对叙利亚局势的担忧情绪升温，以避险属性为主的黄金、白银等贵金属以及原油受到持续青睐。据美国商品期货交易委员会最新公布的周度持仓报告显示，在截至8月27日的一周中，对冲基金持有的白银净多仓位增加2%至1.6469万张合约，规模为今年2月初以来最高。若战争局势出现较大动荡，投资者可能还将继续加仓金银、原油等大宗商品。



柔道里用10个段位划分实力等级，只有功力深厚的大师才能达到10段。跟柔道一样，不同的投资功力也是有段位的哦，你能达到投资大师水准吗？

你的投资功力在几段

和讯论坛 李明昊

- 除了主业，你会常常想着做点别的副业吗？
会(1分) 不会(3分)
- 你介不介意别人打听你的收入？
非常介意(3分)
不太介意(1分)
- 在择偶时，你关注对方的收入状况吗？
非常关注(3分)
不太关注(1分)
- 你认为拿去投资的金额占你积蓄的比例多少比较合适？
20%以下(2分) 50%左右(1分)
70%以上(3分)
- 如果失业，你预计你的生活将有很大的变化吗？
是的(3分) 不会(1分)
- 你相信买彩票可以助你发大财吗？
信(1分) 不信(3分)
- 以你目前的收入水平来看，你觉得生活有压力吗？
有(3分) 没有(1分)
- 假如你持有的股票在账面上已经盈利5%，已经达到你的心理预期，你会考虑卖掉获利还是继续持有等涨得更多？
卖掉(1分) 持有(3分)

风险提示：本刊数据、观点不构成投资依据，入市投资盈亏自负

Hello 银行君

本报记者 崔文苑

当你站在地铁上，或是窝在沙发里，悠闲地刷着微信阅读朋友圈时，不用额外费劲，敲敲键盘，便可以轻松查询信用卡刷了多少钱、金价的最新动态、转账汇款、为手机充值或买只基金，甚至可以在出门前，查询一下附近银行网点的客户排队人数并进行预约……

这就是“微信银行”，能够使用微信平台，完成查询、转账、缴费、理财、业务咨询等金融服务的掌上银行。

那么，到底有没有微信银行具有“真正”的微信支付功能？德勤管理咨询金融行业副总监支宝才表示，微信银行是电子银行渠道的一个拓展，其便捷性和交互性带给客户更好的体验，但支付操作与一般电子支付功能差异性并不大。

“目前比较常见的微信版手机银行，微信仅仅作为入口，大部分的业务还需要跳转到手机银行页面进行办理。”浦发银行电子银行部总经理丁蔚说，未来微信取款、微信汇款、微信支付、微信融资等将陆续登录浦发微金融服务平台，全力打造提供全方位金融服务的虚拟银行。届时，除了提取现钞以外的绝大部分实体银行业务，都将在虚拟银行得到复制。

“浦发正在尝试一种多应用交互模式的微信银行，通过文字、视频和语音多种交互模式实现金融服务。”丁蔚表示。

够安全？

“对于微信银行的安全性，还是有些担忧。”张涛说，其实这也是不少信用户或准用户一个共同的顾虑：一旦手机遗失，会不会造成个人信息泄露，风险有多大？

对此，支宝才认为，微信银行是电子银行渠道的一种扩展，风险性是一致的。由于微信交互中不输入客户密码和完整的卡号、证件号等敏感信息，所以用户不必担心个人信息外露、资金盗用等隐患。即使在交易过程中需要客户输入密码、身份证号码等，也是在银行后台完成，不会在微信页面显示。用户还可以使用一种更稳妥的方法，即在查询和交易结束后，将手机微信上相关信息予以删除。

不过，体验各大银行的微信平台，不难发现，对于一家银行同名账户有好多家。比如，搜索某家银行微信账号，便跳出13个相关联的账户，基本是以这家银行命名的信用户，如何选择？迷茫倒还罢了，真伪更让人担心，有网友认为，类似之前银行开通官方微博一样，有人用同名的账号和图片来冒充银行，警惕性不高的网友可能会出错，如果不小心进入了克隆的微信银行，还会存在安全隐患。

目前来看，微信银行初期用户不多，内容更多集中于提供最新产品信息，未来如果达到一定用户量，则会伴随风险漏洞，比如客户信息造假如何去验证等。这一切，还有待市场考验。

微理财时代，核心在于信任

付巍伟

基于微信庞大的客户群，银行、基金等金融机构蜂拥而入，以分得移动互联网金融的一杯羹，“微信银行”、“微信理财”、“微信支付”等名词纷纷登场。微信商业金融生态链得益于其庞大的用户规模、用户黏性和开放性，使得其本身具有影响范围、沟通互动和交易成本上的优势，而这些是促成一个商业金融生态链成功的关键。

“微信银行”、“微信支付”使得人性化的概念得以延展和加深，通过手指划动屏幕便可以完成“购物”、“理财”、“缴费”等等操作，而且只是在同个“微信”的平台即可完成，这在过去是难以想象的。

不过，若要使这种美妙的前景成真，信誉机制是否能够成功建立是关键。信息不对称会使得交易减少，市场萎缩。淘宝网便是通过评价系统的建立使自身的生态链成几何倍数增长，这项机制有效地披露了卖家的内部信息，促成了那些拥有良好信誉卖家的成长，也放大了总交易量。

但微信平台尚不成熟，目前甄别商家只能通过官方认证的方式，这将会使交易限制在很小的商家范围内，还不能促成一批草根英雄的崛起。具体到“微理财”，投资者在选择产品时对产品发行机构的声誉更为看重，可以说，银行自身的综合服务能力才是客户决定是否购买的关键。

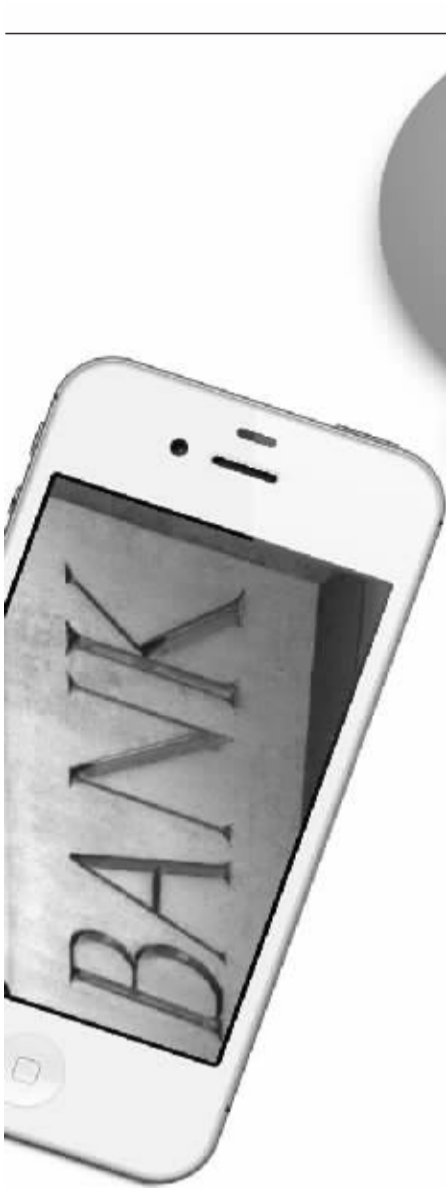
阿里巴巴在购物交易规模做大之后才逐渐引入理财产品，打造其完整的商业生态链。微信在运营成功不久便迫不及待地引入了基金等理财产品，或许这来自于激烈的市场竞争，然而确立一套行之有效的信誉机制对于整个市场的发展至关重要。

首先，微信平台对引入的商家设置评价功能，对引入的金融机构则严格准入。

相比而言，投资失败对用户的影响更大，仅仅依靠评价功能尚不能完全揭示其中存在的风险。所以微信对引入的金融机构须严格把关，以保障投资者利益，形成增信的效果。而对于购物，微信平台可以效仿淘宝网，设置评价功能，供消费者自由选择。

其次，金融机构须苦练内功，提高产品设计水平。理财产品的用户体验绝不仅仅是购买和查询的方便，资金的安全性和收益率才是客户关注的焦点。所以产品设计水平越高的机构借助微信平台的庞大用户规模，声誉会显著上升，从而发展壮大。

最后，投资者在微信平台尚不成熟之前须谨慎操作，以确保自己的资金安全。投资者可以通过官方渠道了解微信和金融机构对交易流程安全性的解释，确定自己十分清楚之后，再作出投资决策。



址、服务窗口的数量以及目前排队人数，此外还有预约功能。

“很方便了，觉着挺好玩。总烦恼去银行办理业务，一个是不喜欢排长队，另外不好意思就一个问题不停地追问营业员。用微信就不一样，咨询某项服务，你问，对方就答，跟聊天一样。”张涛笑言，就像理财产品，问完不买也没有心理负担。

浦发银行更是创新“微信客服”服务，能够依托语音识别技术，用户在浦发银行官方微信中完成绑定后可以直接说出“我的余额”、“理财”等需求，系统将根据指令完成服务。

“对客户而言，它的便捷性进一步加强，对于一些常用业务和便捷业务，客户可以直接在‘微信银行’中进行办理，随时随地地进行查询、咨询和办理，客户的选择空间更大。”招商银行宁波分行零售银行部副总经理励盛如是说。

与传统的银行网点不同，“微信银行”的出现大大提高了申请及办理各项金融业务的效率。通过微信平台，使用者利用碎片时间便能随时随地接触到银行业务，如此，“微信银行”真如传言般高效便捷？用户又当如何保障支付安全？

“建行君终于与您微信相遇了！”记者通过搜索微信公众账号“建行电子银行”，成功添加了其微信账户。接着，“建行君”回复的微信显示了主菜单内容，选择“6，理财产品”并发送信息，很快收到链接，点开后显示在售理财产品、新售理财产品两大类产品及详细产品信息，和已售理财产品比如“平安理财宝”产品净值公告。页面的右上角还提示有“95533”的客服电话可人工咨询。

事实上，建行等还处于试水微信电子服务平台阶段，微信银行还处于在建状态。相比之下，最早开通微信银行的招行略显“成熟”，金融服务内容相对丰富。不用回复业务对应编码，可直接通过其聊天页面正下方的工具栏进行操作：“一卡通”点开，有“账户查询、转账汇款、理财产品、生活缴费、手机银行下载”；“信用卡”点开，有“账单查询、快速还款、账单分期、积分查询等”；尤其是在“特色服务”一栏，有“网点查询及服务预约我要办卡、我要贷款、手机充值、优惠活动”，其中最不可思议的是申请贷款，只需填写贷款用途、贷款期限、金额、家庭月收入以及联系方式等，确认后，就会有空中贷款专员连线。

“以前到网点办理业务，什么时候人多，什么时候人少只能凭猜测，抱着同样想法的人一多，反而排起了长队。”在北京市西城区工作的张涛说，有了微信平台，“网点预约”，可算省心了。他熟练地向记者展示招行微信银行这一功能：点击查询附近网点——搜索到陶然亭支行——页面显示其确切地