

深圳前海湾保税港区将启动跨境电子商务

本报讯 记者杨阳腾、通讯员蔡思佳报道：深圳蛇口海关日前透露，借助前海深港现代服务业合作区先行先试的政策优势，前海湾保税港区跨境电子商务将于10月正式启动。招商局保税物流有限公司与香港嘉宏公司等国际物流公司计划成立新的合资公司，专业从事前海湾保税港区的跨境贸易电子商务，将为前海打造跨境电子商务国际结算中心、贸易中心、信息中心以及产品展示

中心奠定良好的产业基础。

前海湾保税港区集中了发展跨境贸易电子商务项目的多种优势。保税港区位于深圳前海深港现代服务业合作区内，不仅拥有无可比拟的区位优势，更借力国家支持前海发展现代服务业的各项先行先试政策。由于深圳具备良好的生产和物流基础，以及毗邻香港的优势，近60%从事跨境电商的出口商集聚深圳，位居全国首位。而在这些电商背后，有珠三角地区

强大的制造产业支持。深港两地通关顺畅，交往日益紧密，而几乎所有的国际品牌在香港都有代理机构。香港是整个亚洲区的国际空运、海运、快递的中转中心。全世界各种优质的航海航空资源，都聚集在香港，可以为客户提供多种方便的、有竞争力的服务。

制约跨境电商的报关、结算等诸多政策瓶颈，在前海也实现了突破。深圳蛇口海关依托科技手段，以企业信用、

分类管理以及风险管控等理念开展货物监管，在前海湾保税港区更着力创新通关模式，在封关运作4年内，推出了入区即卸货、分送集报、无纸化通关、西部港区一体化运作等一系列通关改革举措，提高了前海湾保税港区的通关效率、降低了通关成本，是全国首个“无纸化”保税港区。在前海湾保税港区办理通关业务的6000多家企业，已全部享受“无纸通关”便利。

跨境电商是片蓝海

本报记者 杨阳腾 通讯员 蔡思佳

基于汇率和资金等风险的考量，传统的外贸订单逐渐“碎片化”，呈现为短、小、快的趋势。在外贸疲软的当下，越来越多的企业参与到跨境电商贸易。

据业内人士估计，目前国内跨境电商多达几万家，交易量也越来越大。统计显示，2012年中国网上出口交易额约1400亿元，商品包括电子产品、服装服饰、母婴用品、玩具和日用品等，生成包裹数量约为5亿个。

招商局保税物流有限公司副总经理朱晔告诉记者，跨境电商虽然取得长足发展，但通常存在五个问题：一是灰色清关导致无法退税和结汇；二是通关周期长、费用高；三是物流成本高昂；四是产品类别受限；五是资金支付与回笼有风险。

朱晔坦言，为使跨境电商得以健康、合规地发展，必须在相关的通关政策、售付汇政策及退税政策方面寻求突破，监管部门亟须提供整体解决方案。但相对国内电商激烈的竞争态势，跨境电商仍是一片蓝海，潜力巨大。

香港拟设旅游业监管局

接内地团旅行社需缴80万港元保证金

本报讯 记者周剑、实习生刘美龄报道：香港特别行政区政府日前向立法会提交改革方案，拟成立负责规管香港旅游业的“旅游业监管局”，并大幅提高开办接待内地团旅行社的成本。新法例草案将于明年提交立法会，旅监局最快有望2015年开始运作。

据悉，自2010年以来，香港接连发生强迫内地游客购物及内地旅行团接待安排欠妥等事件，其中还涉及导游行为不当和“零团费”等不良营商手法，令香港旅游业备受困扰。为此，香港特区政府于2010年10月公布改革旅游业现行规管架构的意向，并向公众征求意见。

香港立法会的最新公告显示，拟成立的旅监局将由政府委任的业界和非业界22名成员组成。香港特区政府还计划提高开设旅行社的门槛，将要求接待内地旅行团的旅行社缴纳80万港元的保证金。目前，香港约有350家接待内地旅行团的旅行社。

香港特区政府将会向旅监局提供拨款，以支付成立费用和运作初期的部分营运开支。此外，香港特区政府建议，将目前香港旅游业议会向每个内地团收取的20港元登记费调高至200港元。

前海湾保税港区的跨境贸易电子商务项目有其独特的优势：港澳台地区和东南亚各国的消费者一直是重要目标客户；依靠独特的区位优势，电子商务信息流、资金流、物流“三流合一”中的物流成本将被尽量压低。

但这一项目的重要意义并不仅

业的发展壮大。有测算显示，通过跨境电商电子商务向海外直销，中小企业的产品利润率，可由原来大宗采购的5%到10%提升至30%以上。同时，直接面对消费者，了解国际市场的需求和产品发展趋势，也能够促进设计水平的提升，拉高“微笑曲线”的嘴角。

单一报”改为“定期申报”，这样不仅能降低企业的成本，同时还可以解决以往以个人邮件方式出口难以退税和结汇的问题。

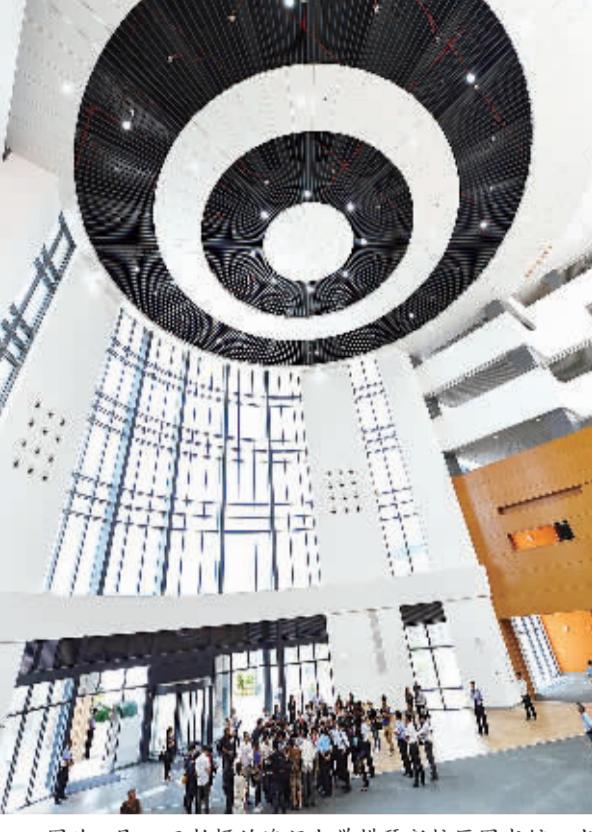
另一方面则要依靠技术创新。利用先进的信息化手段能够提高园区内企业的运行效率，比如将海关、税务、检验检疫、电商企业、物流企业

不过，想要真正帮助中小企业改变外贸模式，前海湾保税港区的跨境电商电子商务项目也要面对不少考验。报关、通关、退税、结汇等困扰中小企业的难题还很多，目前尚缺乏明朗的政策指引，亟须有关部门在业务流程和管理机制上“探路”，为推动产业发展奠定基础。

解决这些难题，一方面需要模式创新。比如说，考虑将现有的“一

业的数据接口开放并实现相关的数据共享，实现出口申报、海关监管和物流跟踪的全流程查询，真正做到“现场通关”。

对于从事电子商务的中小企业来说，还需园区加强对产业链相关环节的支持，将之作为公共服务提供，比如引入从事跨国配送的物流企业，并为中小企业争取尽量优惠的价格，使“三流合一”真正落到实处。



图为7月20日拍摄的澳门大学横琴新校区图书馆。当日起，位于广东珠海的澳门大学横琴新校区开始由澳门特区政府接管，校区内实施澳门特别行政区的法律。新华社发

前海电商优势独特

陈 静

是增加外贸出口。从珠三角的实际情况来看，大量中小企业依靠利润微薄的加工贸易为生，抗风险能力极低，转型已迫在眉睫。但其长期代工的产品本身针对海外市场，盲目转向竞争激烈的国内电商“红海”未必能获得市场认可，而小额跨境电商出口却是它们转型之路中较为平坦的一条。

与此同时，小额跨境电商出口较高的利润率也能直接促进中小企

业的数据接口开放并实现相关的数据共享，实现出口申报、海关监管和物流跟踪的全流程查询，真正做到“现场通关”。

对于从事电子商务的中小企业来说，还需园区加强对产业链相关环节的支持，将之作为公共服务提供，比如引入从事跨国配送的物流企业，并为中小企业争取尽量优惠的价格，使“三流合一”真正落到实处。

上半年陆资赴台投资逾2亿美元

据新华社电（记者李寒芳 裴闯）台湾经济主管部门近日公布大陆资金赴台投资的最新情况，2013年前6月，陆资投（增）资金额计2.166亿美元，同比增加77.32%；核准陆资赴台投资71件，同比增加12.7%。

该部门表示，陆资赴台金额增加主要是核准香港金属包装制品有限公司以5940万美元取得台湾鼎新金属股份有限公司股权，以及中国建设银行股份有限公司以4685万美元在台设立分行等较大金额投资案所致。另外，台资对大陆投资方面，2013年前6月核准对大陆投资207件，较上年同期减少5.91%。

台湾权威机构下修经济增长率

据新华社台北电（记者李寒芳 裴闯）台湾中华经济研究院24日发布最新预测，将今年台湾经济增长率下修1.35个百分点，至2.28%。该院院长吴中书表示，整体情形都在复苏中，但复苏力道缓慢，台湾“今年应该可以保2%”。

中经院此次更新的台湾经济全年增长率预测，从4月预测的3.63%下修至2.28%，低于台湾统计部门的2.4%及“中研院”经济所的2.35%。

中经院表示，上半年经济增长率预测为1.98%，主因全球经济走向混沌，以及台湾食品安全疑虑与前景展望不佳，造成需求不振所致。

美捷香港与东方公务航空签约

本报讯 记者李治国报道：公务航空服务供应商美捷香港商用飞机有限公司近日宣布已签订一项为东方公务航空服务有限公司（CEAEA）提供独家维修与服务支持的合作协议。美捷香港商用飞机有限公司将为CEAEA的机队提供培训、检查和大修服务。

美捷香港商用飞机有限公司首席执行官蓝彼安表示，此次合作印证了我们在亚洲公务航空业的地位正在逐步提升，并突显了我们在飞机维修服务上的优势，我们积极在中国这个迅速增长的公务航空市场扩展业务。

第二届海峡两岸中山论坛落幕

本报讯 记者庞彩霞报道：7月25日，由中共中央台办、广东省政府共同主办的第二届海峡两岸中山论坛在中山市落下帷幕。来自两岸四地的500多名嘉宾围绕“弘扬中山精神、携手振兴中华”主题，畅所欲言、激荡思想，取得了良好的成效。

近年来，作为孙中山先生的故乡，中山市与台湾的交流交往日渐紧密，合作空间不断拓展。据了解，目前中山市有台资企业963家，累计投资额47亿美元，实际利用台资27.86亿美元。多年来，台资企业项目数、实际利用台资总额均占中山实际利用外资项目和资金总量的三分之一强。

中山市委书记薛晓峰说，近年来中山市整合东部沿海资源，正在扎实推进翠亨新区建设，力争把中山先生的家乡建设成为海内外华人共有精神家园探索区、珠三角转型升级重要引领区、岭南理想城市先行区和科学用海试验区。

作为本届论坛的成果之一，中山市翠亨新区与台湾中华永续城市发展教育基金会签署海峡两岸永续城市开发合作备忘录，与海峡两岸经贸文化交流协会签署战略合作框架协议。此外，台湾纬创资通公司将在翠亨新区投建光电科技园，研发中大屏幕触摸屏、云计算技术；台湾晶元光电股份有限公司、羊城科技公司将联手建设高倍聚光型发电系统产业基地。

中山市台商协会会长李俊德说，应该借中山论坛，把孙中山的思想，传递到更多年轻人当中。并且，利用中山与台湾多年来紧密的经济、文化交流，吸引台湾的文化创意产业到中山发展，让更多的台湾年轻人到中山创业。

赴台游启动5年带动台湾百业旺

本报记者 周 剑

7月18日是大陆居民赴台游启动5周年的日子。5年来，从台北的日月潭到台中的薰衣草森林，从嘉义的阿里山到垦丁的鹅銮鼻……这些秀美独特的台湾风景，都留下了大陆游客的足迹。据统计，5年来大陆居民赴台旅游人次数达623万人次。

形成双向游格局

作为海协会和海基会恢复磋商后签订的首个协议，《大陆居民赴台湾旅游协议》改写了两岸旅游单向交流的历史。2008年7月，北京、天津等13个省（区、市）成为首批开放赴台团队旅游的区域。随后的3年里，大陆31个省（区、市）分批次全部实现开放赴台团队旅游。

2011年6月，北京、上海、厦门成为首批赴台个人试点城市。目前，大陆开放自由行的城市已经达到26个。如今两岸双向旅游交流的市场格局已经全面形成，并日益成为各自重要的客源市场。

年轻化、个人游成趋势

住当地民宿、吃阿里山小火锅、在萤火虫山谷重拾童趣……北京白领王瑞回想

起2012年夏天到台湾的环岛旅行，称台湾的美景和民众的温情令她“久久难忘”。“我和同学一行，靠着网上的攻略和新手地图，在台湾完成了台北—嘉义—高雄10天自由行。”

3年来，通过“个人游”方式走进台湾的大陆游客已经累计近40万人次。大陆海旅会发布的数据显示，今年1至6月，大陆居民赴台旅游人数达112万人次，增长13.2%。上半年的数据还呈现出赴台游“一增一减”格局：团队游客90万人次，下降3.3%；个人游22万人次，增长27.5%。

对于这种趋势，大陆的旅行从业者感受最深。据携程旅游控股有限公司董事长范敏介绍，大陆居民赴台旅游开放初期，游客基本都是以年长者为主，个人游开放之后，年龄层明显下移。大陆居民赴台个人游超过五成是20至40岁的年轻游客，他们对于移动互联网应用十分热衷，习惯使用APP客户端查询旅游景点、信息攻略，预订机票、酒店。

拉动关联行业发展

大陆居民赴台游启动5年来，在壮大台湾各地旅游业的同时，还有效拉动了台

湾交通、零售、餐饮业等关联行业的发展。两岸旅游实现了从单一产业、单一领域合作进入到多产业、多领域合作新阶段。

台旅会会长谢谓君介绍，大陆赴台旅游人数的增长，相继带动旅馆投资等相关产业的发展，近5年来台湾旅馆共增加了524家，投资金额超过新台币1126亿元，预计到2016年将再增加453家，投资金额将超过新台币1920亿元。

金融合作方面，赴台旅游初期大陆游客在台湾以现金为主要支付方式。而2012年，中国银联卡在台湾刷卡消费和提款超过1000亿元新台币，2016年预计将突破3000亿元新台币。游艇产业方面，福建、上海、海南等地与台湾先后签署了旅游产业合作备忘录，台湾在大陆设厂生产游艇等旅游装备取得实质进展。而今年6月两岸签署的《海峡两岸服务贸易协议》，将为深化两岸旅游交流合作开辟更加广阔的空间。

台旅会会长赖瑟珍在接受媒体采访时表示，5年来，大陆居民来台旅游，加上探亲、商务等交流活动，估计带给台湾约4800亿元新台币。回顾两岸旅游交往对台湾的影响，她最大的感触就是“一业兴，百业旺”。

