

卖价低,买价高,米商生意难做,是部分地区早籼稻收储出现的新问题

托市稻遇轮换难

本报记者 黄俊毅

目前,南方水稻正陆续成熟,早籼稻国家最低收购价也已公布。本是腾出库容、回笼资金,以备新稻收购之时,部分地区粮库的人和米商却愁眉不展。

粮库的人和米商都发愁

卖价低,买价高,粮库进退维谷,米商生意难做,是今年早籼稻收储出现的新问题。

“国家确定每斤早籼稻最低收购价1.32元,市场销售价才1.02元,不算其他成本,仅进出价格差,每斤就要亏损近3角钱。就是这个价格也不太好卖。今年我们有350万斤早籼稻需要轮换,价差上万元,这缺口可就大了。”湖北省蕲春县粮食储备库主任李继东说。

黄冈市粮食局副局长程佳群告诉记者,国家《粮油仓储管理办法》规定,粮油正常储存年限(从收获年度起算)是,长江以南地区稻谷2年、小麦3年、玉米2年、大豆2年;长江以北地区稻谷3年、小麦4年、玉米3年、大豆2年;食用植物油均为2年。超过储存年限就属于陈粮,只能作为饲料或工业原料。蕲春属于长江以北地区,按规定,稻谷最多存放3年就得出,再购进新稻轮换。

新稻收储在即,旧稻还压在库里,粮库没法沉住气了。“最近几个月,我们派出多人,分头走遍了江苏、浙江、安徽等地,拜访那些从前主动上门的老客户,但是效果很不理想。”中储粮黄冈直属库主任王丰富

说。黄冈库存存稻14万吨,每年轮换三分之一,前几个月卖了一些。

米商为何积极性不高呢?

“以前我每年要从黄冈库买上万吨稻谷,今年没买。不是不想收,是不敢收。今年生意不好做,从1月份起,米价一直在往下跌。收了也不好销,一加工就赔。”安徽省寿县隐贤镇米商鲁培贤对记者说。鲁培贤往年每天加工稻米200吨,现在一个星期也才加工200吨。上半年,他只从咸宁买了一些稻谷。“从咸宁收稻发广州,每斤运费比麻城要便宜2分钱。”

据记者了解,目前江西、浙江、湖南等水稻主产区,早籼稻都在一定程度上存在轮换价差大、市场行情低迷等问题。

稻米为何销售难

我国粮食虽然连年增产,但总体上供给偏紧,目前自给率大约在95%左右。根据2010年的数据显示,当年粮食总产5.46亿吨,消耗却达5.88亿吨。在粮食每年缺口多达几千万吨的情况下,为何会出现稻米销售难呢?

“主要是受东南亚进口大米的冲击。”湖北中健米业公司总经理胡福光说。他告诉记者,目前正规渠道进口的越南稻米,市场售价每斤1.56元。胡福光一位朋友的女儿嫁到云南红河,那里和越南接壤,一元就能买到一斤。

记者查阅了商务部有关数据,发现进口稻米并不多。今年1月至4月,我国进口

稻谷、大米总计才100万吨。据农业部总经济师毕美家介绍,即使把玉米、小麦、大米这3种粮食的进口量合到一起,进口量仍不足国内总产量的2%。那么,是不是去年进口太多,库存过大呢?也不是。中央农村工作领导小组副组长陈锡文告诉记者,去年进口大米200多万吨,虽然比以前偏多,但和我国稻谷近2亿吨总产量比,所占份额几乎可以忽略不计。这个比例,不足以改变我国稻米供需平衡。

鲁培贤给记者算了一笔账,按国家最低收购价每斤1.32元,加工大米的出厂价就得1.8元。

“另外,由于市场竞争激烈,很多米商在所加工的国产稻米中,要掺入约10%至20%的廉价进口米,以降低售价。100万吨廉价进口米,投放到国内市场上,可‘变身’上千万吨。普通东南亚进口米米质差,易断易碎,如果某大米中短碎粒偏多,基本上可认为掺进了廉价进口米。”南方某省一位稻米经销商对记者说。

再就是集中上市的因素。“最近几年粮价一直在涨,一些粮商囤积了很多稻谷,期待涨价盈利。谁知今年米价走弱,现在大家都急于脱手,客观上加剧了稻米销售难。”中粮黄冈公司总经理助理刘建成说。

三管齐下可纾困

如何破解部分地区出现的稻米收储和销售困局呢?

首先是微调收储制度。

完善粮食最低收购价政策

本报记者 吉蕾蕾

今年是我国实施粮食最低收购价政策的第10个年头。在10年的实践中,粮食最低收购价政策有力地稳定了全国农民的种粮积极性,促进了粮食生产连续多年丰收。

据了解,2004年,我国全面放开粮食收购市场和收购价格,粮食价格由市场形成。同时,为保护农民利益和种粮积极性,2004年、2006年起国家在主产区分别对稻谷、小麦两个重点粮食品种实行最低收购价政策。

粮食最低收购价是市场“托底价”。据国家发展和改革委员会介绍,国家每年综合考虑粮食成本收益、供求情况、市场价格、宏观调控等因素,确定小麦、稻谷各品种最低收购价格水平,并于作物播种前向社会发布,引导农民种植,促进粮食生产。新粮上市后,农民随行就市出售粮食。当主产区市场价格下跌较多、低于最低收购价时,国家指定企业按照最低收购价入市收购,引导市场粮价合理回升。

据发展改革委介绍,2008年以来,针对粮食生产成本上升较快的情况,国家连续6年提高粮食最低收购价格。2013年稻谷、小麦最低收购价分别提高到每斤1.39元、1.12元,6年累计分别提高0.67元、0.41元,提高幅度分别为

92%、57%。

几年来,尽管国际市场粮价大幅震荡,国内粮价始终保持平稳上升的良好态势,较好地保护了农民种粮积极性,促进了粮食生产稳定发展。

来自物价部门的信息表明,2004年至去年,国际市场粮价年均波动幅度在20%左右,特别是2008年、2012年两次大幅震荡,全年波动幅度在40%以上,而国内粮价始终保持平稳上升的良好态势,原粮收购价格平均每年上涨10%左右,成品粮零售价格年均上涨8%左右,且年度之间、月度之间变化幅度不大。

粮价是百价之基,粮价稳步上升带动了其他农产品价格合理上升,促进了农民收入较快增长。“为补偿成本上升和增加农民收入,农产品价格有必要保持适度上升态势,但目前国内粮价已较大幅度高于国际市场,价格继续上升的空间缩小,制定粮食最低收购价政策面临新的不确定因素。”发展改革委价格司有关负责人表示,国家将进一步研究完善粮食最低收购价政策,推动完善补贴机制,综合运用价格和补贴等手段,建立起既能充分发挥市场机制作用,又能保障农民利益、促进粮食生产稳定发展的符合中国国情的粮食价格支持政策体系。



农发行河南分行469亿元资金支持夏粮收购

本报讯 记者党尧报道:今年,河南省小麦又获丰收,为支持搞好今年的夏粮收购,农发行河南省各分行已开展了收购企业信用等级评定、收购贷款资格认定、最高贷款额度核定、收购网点确定等工作,并审批政策性收购资金贷款469亿元用于夏粮收购。

经农发行河南分行测算,河南小麦收购量可达330亿斤,资金需求380亿元。河南共认定并向社会公布了夏粮收购贷款资格企业430家,收购网点覆盖

全省各县市。

前不久,河南省启动了小麦最低收购价预案,并确定委托收储库点1005个,农发行河南省各级分行已做好托市收购资金供应工作,以保证托市收购、储备粮增储、轮换等政策性收购资金的及时足额供应。同时,重点支持大型加工及农业产业化龙头企业入市收购,按照区别对待的原则,实施差异化信贷政策,促使这些客户成为市场化收购的主力。择优支持粮油购销贸易企业,作为支持收购的必要补充。

农行广西分行:

助推特色农业发展

本报记者 童政 通讯员 王光强

黄锦永是广西百色市田东县中平村的香葱种植大户。农行田东县支行给予他一次性授信5万元,期限3年,3年内他可随时通过自助放贷、还贷的方式进行融资,不需要再进行贷款申请等手续。几年来黄锦永累计从农行获得了15万元贷款,将香葱种植面积扩大到30亩。

“我们中平香葱名声在外,供不应求。以前贷不到款只能打小打闹种一些,现在我们利用银行贷款,扩大了香葱种植面积,香葱产业越做越大了。”黄锦永说。

据统计,截至2012年12月底,农行田东县支行累计为中平村356户农民进行了贷款授信,授信金额为623万元,支持他们种植香葱、香蕉,发展特色产业。2012年,田东县中平村农民人均纯收入10889元,比2008年增加了6327元。

长期以来,农民因缺乏有效抵押物贷款难,农民增收致富。为此,农行广西分行探索实施了“公司+农户”、“专业合作社+农户”、“新农合+农户”、“妇联+农户”、“共青团+农户”以及公务员担保、农户联保等多种贷款形式,有效解决了农户“担保难”、“贷款难”的问题。截至2013年4月末,该行共为45.77万户农户提供了贷款授信,累计为28.21万户农民发放小额贷款315.45亿元。

在柳州市柳江县鲁比村,记者看到这里水泥路直通县城,大多数的农户建起了新房,15%的家庭有了小轿车。鲁比村是有名的双季葡萄种植村。2008年开始,农行柳江县支行通过“葡萄专业合作社+农户”的模式,先后向鲁比村村民发放惠农卡464张,并对383户农户进行了授信,农户授信覆盖面达84%,累计发放1600多万元小额贷款。在农业银行的扶持下,鲁比村农业生产技术不断提高,农民家庭收入不断增加。去年,通过葡萄产业,鲁比村人均年收入达到11000多元。

此外,农行广西分行还重点支持糖业、林业等十大产业的龙头企业,促进其向产业链上下游延伸,带动产业链上的农户致富。

以广西糖业为例,农行广西分行率先推出“阶段性保证担保+食糖质押”方式,有效解决制糖企业贷款担保难的问题。而且与制糖龙头企业共同推行“糖企+基地+农户”信贷服务模式,既有效解决了甘蔗种植农户的资金需求,也保证了蔗糖生产的原材料来源,实现了农民致富、企业增效、银行增盈的多方共赢。近年来,农行广西分行累计发放糖业贷款358亿元,累计为蔗农发放小额贷款104.09亿元,使25万户、100多万贫困农民脱贫,走上了致富的道路。

福建茶叶出口量值双增

本报讯 记者陈煜日前从福州市检验检疫局获悉:今年1月至6月福建口岸出口茶叶6139.3吨,货值4177.9万美元,同比分别增长2.2%和14.2%。这是自2009年以来该省茶叶出口首次扭转逆势,实现出口量与出口货值双增长。

据了解,今年前6个月,福建省口岸对日茶叶出口的增幅最为明显,共对日出口茶叶3258.1吨,总价值1358.9万美元,同比分别增长5.0%和19.6%。业内人士介绍,去年以来,全国茶叶农残项目遭遇日本、欧盟多项贸易技术壁垒,其中日本实施4项贸易技术壁垒措施,包括将茶叶的三唑磷限量标准值加严到0.01毫克/公斤、对乌龙茶中氟虫腈项目实施命令检查(抽检比例为100%)、对乌龙茶中茚虫威项目实施强化监督检查(抽检比例为30%)、对乌龙茶和绿茶中苯胺类项目实施强化监督检查。福建省茶叶学会负责人指出,对日茶叶出口增长表明福建省茶叶在破除国外技术壁垒方面有了明显优势。

另外,今年上半年福建特产茶,特别是乌龙茶和花茶的出口成绩也非常喜人。全省口岸出口乌龙茶4439.4吨,占全国乌龙茶出口量的52.47%,比去年同期增加了1.21个百分点。花茶出口也不逊色,942.5吨的出口量占全国花茶出口量的近34%,高出去年同期8.21个百分点,体现了福建作为乌龙茶、花茶主产区的竞争优势。

不过,有关部门也提醒相关企业,平时要多收集国外标准动态,及时向茶农发布警示信息,并加强对茶叶生产加工过程的质量安全管理人员培训,确保从源头种植户到出口企业管理者都能强化茶叶安全卫生意识。



近年来,湖北省武汉市通过政府引导、市场培育的模式,积极推动家庭农场发展。截至目前,共安排扶持资金564.7万元,扶持示范性家庭农场167家。图为武汉市新洲区仓埠街方杨村兴源家庭农场主方辉正在农场的荷花池塘里采摘莲蓬。 本报记者 吉蕾蕾摄

“双区同建”要因地制宜

瞿长福

到山东、河北等地采访,常会听到一些地方津津乐道地谈起推动“双区同建”。所谓“双区同建”,简单说就是产业园区和农村社区同时规划、同时建设、同时投入使用。这是一种标准解释,国家指定企业在实践中,由于各地经济条件不同,拆迁征地进度不同,能否同时建设、同时投入使用,另当别论。

“双区同建”好不好?客观地说,如果一个地方经济发展条件较好,有能力推动工业园区和农业园区建设,同时农民富裕程度较高,有集中上楼居住的要求和实力,在地方支持下适度集中,既有利于节约农村宅基地面积,有利于改善农民生产生活环境,也有利于以园区带动地方经济发展,是一件不错的事。实践中这样的成功案例也不少。不过,如果把“双区同建”作为一种典型模式加以推广,那就是另外一回事。

从“双区同建”的一般推进路径来看,一般是县区或乡镇先在自己区域内划出一块土地作为产业园区,如果招商引资进来的工业企业多,这一园区就规划为工业园区;如果工业企业很少甚至没有,那就规划

为农业园区,只要一两家农业企业进来牵头就行,将来有了新的“入住”者,也可以改名改规划。这是第一步。

园区需要占耕地,有些地方甚至一次性把将来20年、50年的地都占了,于是一些地方适时推动了农村社区建设,就是把农民的老房子拆掉,集中搬进新楼房。这样就节约出了土地指标,然后通过行政区划内用地指标调节,园区占地的难题也解决了。早些年,一些地方只是单纯拆掉老房子集中建新楼房,以此挖掘用地指标,后来发现把农民集中居住在园区边上更合适,既方便农民就近上班,也方便企业就地招工,“双区同建”模式就这样在实践中诞生了。这是第二步。

写到这里,“双区同建”模式到底怎么样,大体有了分寸。对集中居住到工业园区附近的农民来说,虽然整体上居住环境有了改善,但不少人为此付出了超过承受能力的代价,比如新的居住地通常远离承包地,要耕作不便,要被追流转,一些人因为各种原因进不了工厂,也无法下地,而且强行集中上楼直接加重了普通农民负担。

从城镇化规划布局来看,一些地方“双区同建”也同样短视。“双区同建”中的产业园区通常离现有城区较远,并没有纳入当地城镇化统筹部署,既不是城镇社区,也不是乡村社区,而是一个独立的工厂农民集中区,或者是一个凭空新建的农民新社区,形成“说是农民,没有土地;说是市民,不在城里”的现象。

问题还不止于此。一些热衷“双区同建”的地方,往往经济发展相对滞后,后发赶超、急起直追的劲头很足。这种精神是好的,如果既遵循经济发展规律,又依据地方实际找到一条好的发展路径,可以很好地发挥后发优势。但有些地方犯了简单攀比的毛病,把通过园区项目建设带动地方发展作为一本万利的“处方”,大张旗鼓地推进“双区同建”。这样一来弊端更明显,由于发展条件相对滞后,引进来的企业较少,征地给农民的补偿也较低,不仅难以较快促进地方经济发展,反而引发矛盾不断。

出现这种问题的原因很多,其中重要

一点,在于一些地方追求GDP增长的“土地冲动”。这些年许多地方一提到经济发展,首先想到的就是工业、房地产业,但传统上以农业为主的许多地方发展工业的条件下先天不足,所谓地面无上缺少企业、地底下缺少矿藏,惟一可以利用的就是土地。随着国家对耕地的保护越来越严格,征占耕地越来越难,借用村庄整治的名义获取用地指标就成为一些地方的通用做法。

于是,有的把新农村建设简化为“新村建设”,有的推出“双区同建”模式,有的把城镇化演化为“圈地化”,动辄把好几个甚至十几个村庄不切实际地合并。以此结余出来的土地,或者直接搞开发,或者有偿调剂给其他地区开发。

地方经济需要发展,但是需要有质量的发展,需要可持续发展。耕地资源是有限的,无论是“双区同建”模式还是其他什么模式,都必须首先注重这点。

