

转作风 求实效

乌鲁木齐:

干部不“宅”办公室

本报讯 记者乔文汇报:“市里对下岗再就业职工减免行政事业收费的单位有11个,其中市市政市容管理局减免了城建占道费,房产局减免了房屋租赁登记费。”新疆乌鲁木齐市发改委工作人员的耐心解答,让市民周蓉不住点头。随后,打算开个面馆的她又去工商局的为民服务点咨询,同样得到了满意的回答。

乌鲁木齐市决定从今年起,将每年5月的第2周定为机关干部“为民服务周”,倡导广大机关干部躬身基层,探索服务群众的长效机制。今年5月中旬,市直和各区县的机关干部走出办公室,在公共场合开展法律咨询、就业信息咨询等服

务。窗口单位将根据群众反映的问题,在优化程序、人性化服务方面制订改进措施。

5月13日,在“为民服务周”首日,记者来到设在人民公园的为民服务点,看到公安干警在指导市民如何在“田”字型快速路建设期间,更加便捷地出行;司法局的干部为群众介绍法律援助方面的情况;工商人员在解答个体工商户登记流程……

“走出去,俯下身,干部群众才能心连心。”乌鲁木齐市工商局干部张天靖说,“为民服务周”活动非常必要,机关干部不能“宅”在办公室,要经常走出大院接地气、体民情,面对面为老百姓解决问题。

山东莱西:

“双月奋战”不空谈

本报讯 记者刘成、通讯员冯连营报道:近日,为切实提高工作效率,让各级干部带头深入一线、真抓实干,山东省莱西市决定5月、6月两个月不安排全市性会议,让各级领导干部集中精力抓招商引资和重点任务,在“双月奋战”中掀起项目建设新高潮。现在,莱西泛泛而谈的“大会”没有了,针对某一项工作、某一个项目的“调度会”渐渐多了起来。

5月9日上午,姜山镇政府一行3人来到落户于姜山工业园的青岛中晨康地农牧发展有限公司,公司总经理汪庆

刚提出了因客户要求需提前铺设燃气管道、进行试投产的建议。为此,姜山镇决定成立工作组,很快做好相关农户的工作,为企业投产提供条件。

而在莱西市利群集团莱西购物中心项目建筑工地,水集街道党工委副书记王朋亮正在认真记录利群集团项目经理刘景建提出的项目建设过程中遇到的难题。刘景建告诉记者,在项目开工初期,该街道就已经帮助协调网通、市政等部门解决了地下管线铺设问题,而在项目建设中,街道又帮助外排积水,抢救了500多万的地建工程。

我身边的 好税官

为了国家的税收权益

本报记者 崔文苑

“税务人员要有一颗为国征税的平常心。作为反避税人员,我们的信念是:一切为了国家的税收权益,也为企业创造一个更加公平的税收征收环境。”张滢是青岛国税局国际税收管理处的一名税务工作人员。就是这样一种信念支撑着这位年轻的女税官一路披荆斩棘,为国家挽回数以千万元的税款。

2010年12月的一天,山东青岛市国家税务局办公楼19层会议室,一场谈判即将举行。

谈判双方为青岛国税机关和一家在10多个国家设有分支机构的跨国公司,谈判内容是确定该公司青岛子公司向中国税务机关补缴税款的方案。临近约定的谈判时间,该跨国公司母公司副董事长、全球财务总监、生产总监等一行10人进入会议室。他们随身携带的两个行李箱装满了为此次“交锋”而精心准备的谈判资料。该公司如此多重量级人物齐聚青岛,一方面是为了向中国税务机关说明其母、子公司之间产品定价的合理性,以期否定青岛税务机关认定的子公司存在通过人为压低价格向母公司转移利润的事实;另一方面也是为了向谈判对手施压,靠人多势众从谈判桌上赢得优势。

中方负责谈判的就是青岛国税局国际税收管理处的张滢。下午2时,谈判准时开始。首先提问的是这家跨国公司全球财务总监——一位资深的税务专家、身经百战的谈判高手。他一上来就傲慢地引用《OECD转让定价指南》中几个生僻的条目发难。

然而,张滢不仅轻松回答了他的问题,还对其中的内涵作了详细的阐述,并结合青岛子公司的情况作了分析。由于准备充分,连对方的反驳点都在张滢的意料之中,她的发言句句击中要害。经过谈判,跨国公司的高管不得不承认青岛子公司存在通过转让定价向母公司转移利润、规避税收的事实。

“我们和避税企业之间不仅是专业技术上的较量,也是意志力和心理上的博弈。”张滢说。

几乎天天与外资企业打交道,而且动辄涉及数百万元甚至千万元税款,张滢坦言曾有企业通过各种渠道和方式试探她,给出一些很有诱惑的承诺。“但我非常清楚,自己刹那间的松懈,会给国家税款造成巨大的损失。”张滢强调,无论面对的是压力还是诱惑,我们都不能有丝毫动摇,只要退让一步,税款就再也追不回来了!

张滢说,调查并不是最终目的。通过我们的努力,尽可能防止国家税收流失,最大限度维护国家权益。

本版编辑 管培利

高校学生资助诚信教育活动举行

本报讯 记者韩秉志报道:教育部日前发布通知,决定自2013年起,每年5月份在各地各高校集中开展高校学生资助诚信教育主题活动。通知强调,各地各高校要提前将此项活动纳入年度工作计划,制订具体的活动方案,构建以诚信为荣的校园文化氛围。

通知要求,各地各高校要联合人民银行、银行监管等部门和国家助学贷款经办银行,共同开展高校学生资助诚信教育主题活动。结合校园文化建设、班级建设、社会实践、“我的中国梦”主题教育等活动,通过举办图片展、知识竞赛、舞台剧、征文、演讲、评选诚信自强之星等形式多样的方式,广泛宣传国家助学贷款及其他资助政策,普及征信、金融等相关知识,宣讲诚实守信事迹,倡导契约精神,促使学生树立诚信观念、增强法律意识,及时履行国家助学贷款合同,有效地将诚信教育转化为大学生自觉的素养与行为。

“粮油大叔”曹庆国的诚信经——

不用良心换财富

中国经济网记者 李羽思



在吉林榆树,国庆粮油店的“老曹”很有名,很多市民都爱到那里去买豆油、白面和大米,也有人从郊县打车好几十里地,就专门来买他的粮油,还有千里迢迢托人捎他豆油的。粮油是最普通的商品,为什么老曹卖得这么好?

老曹全名曹庆国,1990年办起了这家国庆粮油店。不大的粮油店除了大小荣誉牌,最醒目的就是门口的一副对联:信誉至上利客利主,所售粮油包退包换。

老曹总结开粮油店的生意有四个要点:货真、价实、量足、服务。“货必须要真,要和供货商搞好关系、交朋友,他们才能把好货给你,如果进的都是假货,诚信经营就是一句空话。”老曹说。

老曹对供货商的选择很苛刻。无论米、面粉,都要拿到样品亲手做、亲口尝,一旦选定则千方百计维护好关系。

他最初选择的是榆树市油脂厂的油,质量好。后来该厂改制资金紧张,不能持续生产,他筹措了45万元帮助恢复生产。这让榆树市油脂实业有限责任公司原董事长宣士华很感动,二人也成了多年的朋友。

老曹对待顾客的标准是价实、量足、亲情服务。20多年,他一直坚持“抬头

秤”。吉林省五常市长山乡个体大米加工厂厂长桑文元,是老曹的另一位供货商朋友。他现在还津津乐道老曹当年进货时提的要求:每袋大米多装半斤。因为担心水分大,时间久了会掉秤。

老曹有他自己的“诚信账”。在他看来,诚信经营卖好货不是都吃亏的,收入未必有影响。只要做到诚信了,回头客多了,卖什么都一样。

老曹说,“我们也不是不想富,但是没富,为什么?因为不能用良心去兑换财富。”“我们生产的豆油,千家万户的一家老小都要吃,弄虚作假,作为人来讲良心得不到安宁,富是富了但道德没了。”

老曹的梦想是争取把这家榆树最老的粮店变成百年老店。

中国南方电网 CHINA SOUTHERN POWER GRID

万家灯火 南网情深

探路的人多了,世上便有了路。
添绿的人多了,世界便会更绿。

近年来,许多市民、学生和媒体记者走进南方电网,此画即来自他们的一次“寻电之旅”。大家深切感受到,电网、电源、广大用户一起节能环保,对于一个低碳的未来是多么重要。南方电网通过“绿色行动”,十年累计节约标准煤1.8亿吨,减排二氧化碳4.5亿吨、二氧化硫340万吨。我们仍在努力——

打造绿色电网,建设美丽中国。

