

在希望的 大陆上耕耘

中国国家主席习近平在坦桑尼亚尼雷尔国际会议中心发表演讲时表示：中国将继续扩大同非洲的投融资合作，落实好3年内向非洲提供200亿美元贷款额度的承诺，实施好“非洲跨区域基础设施建设合作伙伴关系”，加强同非洲国家在农业、制造业等领域的互利合作，帮助非洲国家把资源优势转化为发展优势，实现自主发展和可持续发展。



非洲商人 义乌圆了“掘金梦”

本报记者 黄平 实习生 杨柳

“这里无论是政策支持，还是经商环境，对我都有很大的吸引力。”3月22日，从事对华贸易10多年的马达加斯加商人Vicky站在摊位前接受记者采访时笑容满面。

Vicky指的“这里”，就是她开展贸易往来的落脚点——位于浙江中部的义乌市。如她所言，来华的非洲商人无外乎看重两点：一是政策支持，二是经商环境。事实上，早在2009年中非合作论坛第四届部长级会议上，中国政府提出要在华设立有优惠、扶持政策的非洲产品展销中心。该中心于2011年5月在浙江省义乌市国际商贸城五区进口商品馆正式开业，占地5000平方米，可供40多个非洲友好国家设置摊位，每个摊位约占100平方米。在政府支持下，该中心采取公司化运作模式，为非洲国家开辟了贸易窗口，增加非洲对华出口。

据介绍，非洲产品展销中心内的40多个摊位是由非洲国家推荐的贸易促进机构或专业贸易商优先作为本国摊位的经营主体，负责商品的展示和营销等运营工作，并享受免交3年的场地使用费、物业管理费、空调费、公共区域电费优惠政策。为进一步改善贸易结构，扩大从非洲国家的进口，自2012年1月起，与中国建交的30个非洲最不发达国家开始全部享受60%商品对华出口零关税待遇。

Vicky在马达加斯加大使馆的推荐下，于2011年底开始入驻展销中心。她告诉记者：“越来越多的外籍商人和我一样都选择了义乌作为贸易往来的落脚点。”据义乌市公安局出入境管理局统计，截至2012年上半年，已有来自非洲51个国家或地区的约3.9万人次客商前往义乌采购。

“小城市、大市场”形成了义乌得天独厚的经商环境。义乌市拥有全球最大的日用消费品批发市场，被誉为“世界小商品之都”，共有170万种商品外销世界219个国家和地区，日客流量达20多万人次。借助义乌这个平台，非洲商品可以很快进入中国市场或转口到其他地区。

Vicky告诉记者，自入驻展销中心以来，她积极参与商城集团组织的展会推介活动，生意逐步形成规模，将马达加斯加的“特产”销往中国各地。平均月成交额达到了10万元人民币，相当于3个马达加斯加人全年收入的总和。

非洲产品展销中心经过近2年的发展，已成为非洲商品在中国的最大展示平台和营销中心。目前，入驻主体已由2011年的23个国家33个主体增加至27个国家37个主体，入驻商品种类达到2300余种。

目前，展销中心经营规模随着经营主体的不断增加逐渐扩大，经营方式趋向多元化，部分主体通过网络配合实体店等多种营销方式取得较好的经营业绩。“对于未来的发展，我非常有信心。”Vicky对记者说。随着中国与非洲各国友好关系进一步增强，中非贸易在互利共赢中深化发展。近些年，中非贸易对非洲经济增长的贡献率就达20%以上。

中非金融合作 踏上新征程

本报记者 陈頔

“非洲对于中国实现人民币国际化的宏伟目标而言是重要的合作伙伴。”南非最大的金融机构之一标准银行中国首席执行官克萊夫·塔斯克日前在接受本报记者专访时表示。

他说，非洲有支持人民币国际化的政治意愿，再加上在非洲有数以千计的中国人以及近百万的中国人在那里生活和工作，中非双向贸易以及投资组带的强劲，创造了天然的人民币供应，非洲各国央行已经开始在储备中配置人民币资产。此外，标准银行的团队也已成功地和非洲央行合作，帮助它们投资离岸人民币债券。标准银行的许多客户已经在同其遍布非洲各地的团队合作，直接用人民币进行结算。

塔斯克坦称，非洲是中国最合适的合作伙伴。中国在非洲已经有大量的投资，去年，中国在非洲的直接投资总额超过150亿美元。

针对中非在保险领域的合作现状与发展前景，南非和德公司国际业务发展部主管普福莱提出，中国企业已经认识到非洲的潜力，并已大量投资于非洲重点基础设施和发展项目。

保险是这些大规模的国际项目的实际需求。他说，作为新兴经济体，中国和南非的保险业渗透率都不高，有很多共同之处，可以相互借鉴和学习。为满足这一需要，中非保险业的两大知名企业中国人保和南非和德保险公司已经开始加强合作，一起为中国市场开发新的保险方案并协助我们进入当地市场。与此同时，和德利用其在非洲建立的网络，帮助中国合作伙伴满足越来越多在非洲大陆运营客户的保险需求。这些需求包括：有效的风险评估和当地的法规及合规指导，提供定制保险、再保险方案和属地理赔服务。目前和德已确定成功承保了很多中国承包商在非洲中、南部承包的资本密集型基础设施和工程项目。

普福莱强调说，合作意义不只停留在合作协议的签署，更在于探索一个在金砖国家范围内可以被其他行业、企业复制的有意义的商业模式。有着30亿人口和15万亿美元国内生产总值的金砖五国如今已成长为一个强大的经济集团。金砖五国成员国完全有能力以创造性的方式合作，充分发挥各自的优势，运用积累的经验和专业知识投身于本国经济的发展。

本版编辑 徐惠喜 李红光
本版照片由王宝琨 徐惠喜摄

“中国梦”成为非洲的榜样

——访刚果(布)政府新闻部部长比安维努·奥吉米

本报记者 王宝琨



2009年中国成为刚果(布)第一大贸易伙伴，2012年双边贸易额达到50.76亿美元。中国国家主席习近平对刚果(布)的访问在刚掀起了新一轮中国热，如何推动中刚经贸关系不断深化发展成为热议的话题。记者近日就此在布拉柴维尔采访了刚果(布)政府新闻部部长比安维努·奥吉米。

产品主要是建材、家电，未来进口会更加多元化。目前，非常需要中国的技术，中国的技术在国际市场具有很强的成本竞争力。未来，还将大幅提高对中国的出口，现在需要确定的是出口领域。

记者：您认为在两国经贸关系中，有哪些强势领域和有发展潜力的领域？

奥吉米部长：中国在刚果(布)的大型工程建设领域参与能力很强。中国建设的英布鲁水电站，在相当程度上解决了刚电力问题，这是中国为刚经济振兴作出贡献的例证。此外，中国人积极参与改善刚城市自来水系统供应质量的民生项目，造福刚果(布)人民。

其次，道路建设也是中国为刚经济建设作出贡献的代表性领域。从黑角到布拉柴维尔的1号公路，穿越了地质情况复杂危险的马永贝森林地区，为贯穿区带来了巨大变化。现在，中国的工程师和工人与刚果(布)

工人一道，还将在非常短的时间内通过在刚北部建设新的公路改变我们国家的面貌。

多家中国企业在布拉柴维尔和刚内陆地区建设公共和民生项目。在刚果(布)加速城市化建设的过程中，中国企业积极参与，为刚果(布)多个地区建设了省政府、市政府、省议会办公设施和体育场等。

中国企业还在光纤铺设等高科技领域中参与刚果(布)建设，帮助刚果(布)整个国家在2015年前达到国际电讯联盟规定的标准。

食品领域是充满潜力的合作领域，中国在这方面有很强的工业基础和可供借鉴的经验，例如，中国内蒙古的奶制品生产经验就可以为刚所用。

记者：如何丰富中刚两国经济伙伴关系内涵？

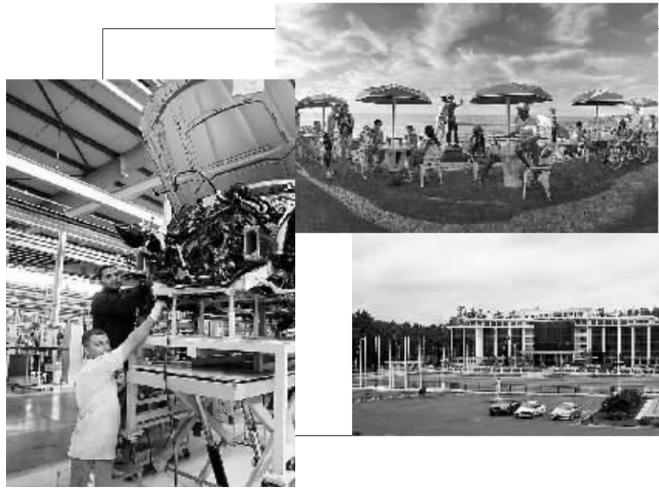
奥吉米部长：刚果(布)在过去几年来作出巨大努力吸引外资，甚至修改了投资规定

以方便外国企业进入。不久前，还决定建立马鲁库经济特区，以吸引更多外资。刚果(布)在中国企业选址、税收优惠、转移回中国的资金上限等方面为中国企业提供便利。中刚两国间有许多可以发展合作的领域，以此丰富和深化伙伴关系。

记者：您如何评价中国经济发展？

奥吉米部长：中国在过去30年里的经济发展成就令人惊叹。尽管一些有远见的专家预测到了中国的经济发展，但是如此高的速度还是令整个世界吃惊。对于很多发展中国家来说，中国是经济和社会发展成功的典范。很多人开始谈“中国梦”代替了“美国梦”。中国勾画出了一条发展路线，成为第三世界的榜样。多亏中国，非洲人不再对明天感到害怕。“中国梦”成为一个现实，成为一种自豪的榜样。

2014年是中刚两国建交50周年，这是重大事件。我们将隆重庆祝这一重大事件，因为这是对两国相互忠诚的回报，也是对两国坚定不移地共同创造未来努力的回报。



专项贷款惠及非洲百姓

本报记者 徐惠喜

“中国国家开发银行的专项贷款支持了肯尼亚中小企业的发展，为肯尼亚社会稳定、经济繁荣、增加就业、消除饥饿及减少贫困作出了巨大贡献。”这是肯尼亚工贸部部长莫瓦奎·基蒙亚在国开行向肯尼亚公平银行首次授信5000万美元全部发放到及时给予的评价。

基蒙亚所说的专项贷款，指的是中国国家开发银行非洲中小企业发展专项贷款。该贷款是中国政府在2009年中非合作论坛第四届部长级会议上宣布的对非8项举措之一，旨在增加非洲企业自主融资能力，帮助非洲国家实现可持续发展。专项贷款首期规模为10亿美元。

当前，非洲国家中小企业正处于蓬勃发展时期，民营经济活跃，但由于国际评级机构对非洲国家评级普遍不高，使非洲本地中小企业难以获得来自国际社会的资金支持。国开行通过对非洲各国国情及中小企业的调研，借鉴国内基层金融服务经验，本着市场化运作原则，在风险可控的范围内，

创新性地降低了非洲借款人贷款准入门槛，放宽借款人信用等级限制，使更多的非洲中小企业有机会获得发展所需要的资金。

截至今年2月，国开行的非洲中小企业发展专项贷款已累计承诺贷款12亿美元，实际发放7亿多美元，项目涉及安哥拉、加纳、阿尔及利亚、刚果(金)等20多个非洲国家，支持项目涉及农业种植、农田水利灌溉、农产品加工、建材、医疗卫生、商业流通和服务业，为非洲国家直接创造数万就业机会，间接使40万农户和养殖户受益，带动出口贸易4亿多美元。专项贷款通过直接贷款和授信转贷两种模式向非洲的中小企业发放。授信转贷为国开行向非洲当地的金融机构提供一定的授信额度，再通过该金融机构向当地中小企业发放贷款。

国开行已通过肯尼亚公平银行向当地中小企业发放8785万美元贷款，玛塔瑞茶厂是专项贷款在肯尼亚的第一个受益者。在获得国开行的225万美元贷款后，该茶厂将厂房进行了扩建，并新招聘了200多名工

人，由此扩大了茶叶的生产和加工能力，带动出口贸易1000多万美元。茶叶是肯尼亚的第二大出口产品，支持茶叶加工对活跃当地经济、解决就业和拉动出口有积极意义。为此，肯尼亚公平银行首席财务官保·恩雅戈专门致函国开行，称赞专项贷款“使肯尼亚中小企业得益，使个体经济发展，丰富了经济成分，特别是大力带动了就业”。

不仅在肯尼亚，在南非，国开行已向南非工业发展公司提供1亿美元授信贷款，得到南非经济发展部高度认可；在墨西哥，国开行向西非开发银行提供6000万欧元授信贷款，支持多哥、贝宁、科特迪瓦、马里等西非经济联盟成员国中小企业发展，西非经济联盟委员会主席苏迈拉·西塞称赞中国是“新兴国家的榜样”；在埃塞俄比亚，国开行向埃塞俄比亚开发银行提供2500万美元贷款支持当地中小企业发展。

埃及旺奇照明公司是非洲中小企业发展专项贷款直接贷款的首位受益者。2009年，成立之初的公司向国开行申请100万美元的流动资金贷款，用于日常生产经营和原

材料采购。如今，该公司年产普通灯泡750万只、日光灯150万只、节能灯电子板150万个，有效缓解了埃及照明灯依赖进口的局面，同时带动当地就业216人。

专项贷款着力支持非洲农业、畜牧业发展，国开行向中非棉业在莫桑比克、赞比亚、津巴布韦、马拉维等国棉花公司提供了共计8500万美元流动资金贷款用于向当地农户收购棉花，使该公司得以与各国大批农户签订种植收购协议，超过20万棉花种植家庭直接受惠；向万宝粮油发放2000万美元专项贷款用于其莫桑比克30万亩现代化粮食基地生产项目的首期10万亩土地开垦。随着专项贷款业务的推进，国开行还支持了苏丹棉花、金光农业集团利比里亚22万公顷棕榈等一批农业种植项目，有效带动非洲农业技术水平提升和劳动力就业。

每一次互利合作，都种下了一株中非友谊之花。非洲中小企业专项贷款，致力于解决非洲各国企业在发展中遇到的融资瓶颈，努力通过创新多种手段，使非洲的中小企业获益，助其发展壮大，增强“造血”功能和自主发展能力，为非洲的普通百姓带来看得见摸得着的实惠，促进非洲各国增加就业，繁荣市场和经济发展。国开行相关负责人表示，将继续有效落实中非合作论坛第五届部长级会议举措，国开行进一步扩大了专项贷款规模，额度已达30亿美元，使更多的非洲国家中小企业从中受益，打造中非合作的“新名片”，夯实中非友谊基础。