



十年牵挂心系水

本报记者 鲍晓倩

“我一辈子都在和水打交道！”一见面，全国人大代表、江西省水利科学研究院副院长傅琼华就笑着告诉记者，今年已经是她第十一次参加两会。对这位连任了3届的全国人大代表来说，水是她履职过程中最大的牵挂。

傅琼华的日常工作是水利设施建设和维护，最多的时候一年有三分之一的时间在大坝工地上忙碌。她总是不放过每一个机会，向基层水利工作人员了解情况、征询意见。

农田水利灌溉“最后一公里”问题，是傅琼华最为关注的。她多次带领技术人员深入农村灌区、田

间地头、农户家中，通过调研普查、座谈走访、咨询专家，了解到农村水利基础设施长期缺乏稳定的维修资金投入，导致工程普遍老化失修，造成灌溉效益下降、抗旱能力不足，已经直接影响到粮食安全，也在一定程度上制约了新农村建设。“为此，我连续多年提出‘设立农村水利补偿基金，解决农村水利问题的建议’、‘建立农村水利长效补偿机制的建议’、‘建立灌区末级渠系配套改造奖励补贴机制的建议’、‘拓宽水利建设基金筹资渠道的建议’等多项建议。”傅琼华说。

让傅琼华代表欣慰的是，2011年中央一号文件

《关于加快水利改革发展的决定》出台，2012年6月《关于进一步健全完善基层水利服务体系的指导意见》发布，她多年所提的建议得到了采纳。

每年两会前，傅琼华代表都会通过水利系统的内网向业内同行征求意见。今年，她还在QQ和微博上公布了自己的邮箱，征求网友的意见，“有很多网友向我反映河道污染问题，有的还拍了照片，提出了具体的意见和建议。今后，我会继续关注农村水利的科技创新问题，还会更加关注水环境安全和水污染问题，这次两会将提交5个相关建议。”

傅琼华代表对水的关切，还将继续。

全国人大代表、山西省脑瘫康复医院院长郭新志——

长年奔走为履职

本报记者 李哲

郭新志是山西代表团里一张熟面孔。11年来，她连任3届人大代表，更难得的是，过去10年她提出的7个议案有6项立法。这背后是扎实的调研，更是长年酝酿议案的认真和执着。

“上世纪80年代，我刚到院参加工作，见到许多出生缺陷的婴儿，他们撕心裂肺的哭声让我陷入思考。”现为山西省脑瘫康复医院院长的郭新志回忆道，从那时起，她开始对新生儿缺陷课题展开深入研究。“有一年，我到偏远的山村调研，发现当地一对中年夫妇养育着8个残疾孩子，这个家庭家徒四壁，而更贫困的是每位家庭成员的内心世界。”郭新志说，如果优生优育能做好，这样的痛苦会减少很多。郭新志介绍说，我国有超过三分之一的残疾人是先天性的，但如果把好几道关，先天缺陷的孩子能减少一大半：首先，通过婚检提高夫妻最优组合率；其次，通过孕检找到母亲自身原因，对症治疗消除致缺陷因素；第三，对孕期胎儿进行全程跟踪检查；最后，采用421模式，保证隐患在孩子7岁之前消除。

1992年，郭新志发表《提高中华民族素质，首先要从婚前检查和产科医生抓起》文章，得到了卫生部的重视，并制定了相应的政策，我国新生儿缺陷率开始下降。今年两会，郭新志又一次提出“关于制订中国出生缺陷防治法，降低出生缺陷，提高出生人口素质”的建议，她说，明年她将把这一内容整理成议案提出。

不分昼夜地下乡调研、问卷采集、整理建议，正是这种忘我的敬业精神，让她提出了一个又一个分量十足的议案。“肩负着代表的使命，我没有理由松懈，必须对得起‘人民代表’这4个字。”郭新志说。



上图 人大辽宁代表团分组审议最高人民法院工作报告和最高人民检察院工作报告。赵长义代表就报告中关于深化司法改革，依法保障人民群众的合法权益的表述谈自己的认识。

本报记者 李景录摄

左图 全国人大代表步入会场时热烈交流。

本报记者 李景录摄

全国人大代表、湖南万家丽投资控股集团有限公司董事长黄志明——

看到农村土地撂荒就心痛

本报记者 欧阳梦云

“我来自农村，看到土地撂荒就心痛。”全国人大代表、湖南省总商会副会长、湖南万家丽投资控股集团有限公司董事长黄志明呼吁，要进一步深化农村改革，推动农业经营的企业化和现代化。

黄志明代表向记者算了一笔账：一个农村劳动力如果去城市打工，一天能赚150元至200元，一个月收入在4000元至5000元；而一个农民种一亩水稻，收益在每亩800元左右。

“在田里辛苦一季还不如出去打工几天，这笔账农民都会算。所以越来越多的农民选择外出打工，而家里

的田要么给别人耕作，要么让它荒着。”对此，黄志明非常担忧。

黄志明代表介绍说，针对土地撂荒严重的问题，我国已制定了一系列引导性的法律法规，就土地和“三农”问题提出了新的措施，如允许转包、出租、互换、转让、股份合作等形式流转土地承包经营，鼓励发展农民专业合作社，发展多种形式适度规模经营等。

黄志明代表曾在长沙县的农村作过一个多月的实地调研。他发现，农户种一亩田才800元，而包给大户进行规模化耕作，一年也可拿到800元，还可以到流转

的土地上打工挣钱。大多农民都欢迎有资金的企业和有技术的能人流转土地，实行规模化经营。

要保证粮食安全，让农业增产、农民增收、农村稳定，应加快发展并继续规范土地流转。黄志明代表建议，要实现农业经营的企业化和现代化，通过农村土地经营和生产方式的规模化现代化，让有资金实力和有耕种技术能力的企业和个人来经营农业，以有效改善农村土地大规模撂荒的现状。为此，黄志明代表递交了“关于进一步深化农村改革，加快新农村建设实现农村土地企业化的建议”的议案。

全国人大代表、河南省邓州市中医院院长唐祖宣——

中医药作用还远未发挥出来

本报记者 李予阳 崔文苑

他是一名来自医圣张仲景故里的中医大夫，从医50年来，他救助苍生、关爱民生；履职人大代表30年来，他用心血和汗水践行着神圣的职责。他就是全国人大代表、河南省邓州市中医院院长唐祖宣。

“我的工作是为基层的老百姓服务，为他们减轻病痛，我的议案也与基层百姓密切相关。”唐祖宣代表说，自1981年当选全国人大代表以来，他已提出735件议案和建议。

“在这些议案和建议中，最让我牵挂的还是关于中医药发展的一些问题。”唐祖宣代表说，在一次外地考察过程中，他看到当地种植中草药基地毁坏严重，不法开发商为了一己之利，大片大片地将中草药砍伐，当地药农因而痛心不已。见此情景，他通过媒体发出“救救中医药”的呼吁，还在人代会上提交了加强中草药生产基地管理和保护的议案，引起广泛的社会反响。在中医药同仁和社会各界的关注下，当地破坏中草药生产基地的行为终于得到制止。

这件事让唐祖宣代表深刻认识到，我国中医中药还处于弱势状态，亟需从加强中医药管理，解决农民“看病难”等问题入手。

唐祖宣代表告诉记者，由于社会的偏见和人为的因素，中医中药的存废之争一天也没有停止过。虽然目前中医药学术水平和医疗技术水平得到较大的提高，但在解决农民“看病难、看病贵”的问题上，中医中药发挥的作用还远远不够。

“作为一名临床医生，在长期的医疗实践中，我接触到的大多是农民，深知他们由于收入不高，小病挺、大病挨。我希望，通过加大对农村中医药扶持和投入力度，健全中医药管理体制，促进农村中医药事业的发展。”唐祖宣代表说。

全国政协委员、香江集团总裁翟美卿——

为留守儿童快乐圆梦

本报记者 李佳霖 牛瑾

作为一名新履职的全国政协委员，香江集团总裁翟美卿关注的焦点是农村的留守儿童。“留守儿童几乎遍布我国每一个乡村，尤其是一些劳动力输出大省，外出打工人口占农村劳动人口总数的70%到80%。”翟美卿委员说，“他们的孩子绝大多数留在老家，由老人帮助照看，这些孩子在成长过程中容易产生许多生活及精神、心理方面的问题，加强对留守儿童家庭教育的指导非常重要。”

这次全国政协会议，翟美卿委员提交了一份“关注留守儿童家庭教育”的提案。这份沉甸甸的提案缘于翟美卿委员的另一个身份——中国少年儿童基金会副会长。长期以来，她始终关注少年儿童的成长，一些地方令人触目惊心的留守儿童问题，在她的心中留下了深深的烙印。

翟美卿委员说，全国妇联的一项调查显示，我国农村留守儿童数量超过了5800万人，占全部农村人口的28.29%。其中，57.2%的留守儿童是父母一方外出，42.8%的留守儿童是父母同时外出。79.7%的留守儿童中由爷爷、奶奶或外公、外婆抚养，13%的孩子被托付给亲戚、朋友，剩余的7.3%为不确定或无人监护。

“我们在调研中发现，这些长年见不到父母的孩子，他们的家庭教育主要存在3方面的问题：一是祖辈作为临时监护人，难以担负起抚育的重责；二是留守儿童与父母的沟通很少，关系松散，无法得到父母足够的关爱，容易造成心理问题；三是留守儿童的安全保障不足，校园安全事故、儿童意外伤害发生率较高。”

“帮助留守儿童快乐健康成长，是一项惠及家庭利益的民生工程，对提高国民素质、建设和谐社会意义重大。”翟美卿委员说。她告诉记者，她在提案中建议，将家庭教育指导作为留守儿童公益服务的重要功能之一，加大政府财政投入，防止留守儿童成为家庭教育的盲区，为留守儿童家庭教育提供有针对性的指导、辅导或治疗等公益服务，建立留守儿童档案，运用社工等方法进行跟踪服务，或提供心理治疗、法律援助等专业服务，帮助留守儿童维护合法权益。

“我要为留守儿童圆梦。”翟美卿始终牢记着肩上的重托。她说，“下一步，要想办法去推进落实。”

本版编辑 董庆森 马洪超 郭存举

“综合金融”正能量凸显

显而易见，在完成两行整合后，新平安银行与同业最大的“不一样”之处就在于“综合金融”以及由此带来的综合经营模式。

董事长孙建一提出，将根据平安银行的发展战略，在“综合金融”上构建出有别于同业的发展模式，以实现超越市场的发展速度。

从年报中不难发现，“综合金融”已渗入银行各项业务中，通过这一独特优势，新平安银行各项业务，尤其是战略核心业务正全面提速。

最明显的数字是平安银行在2012年综拓业务的高速增长。通过模式优化和流程创新，综拓存款业务增长60%、贷款业务增长120%；平安寿险推荐银行存款达148亿元、银行销售平安信托、基金、保险分别达91亿元、13亿元和12亿元，在银行整体业务中占比加大。

在小微业务和信用卡销售方面，“综合金融平台”协同优势也功不可没。2012年新增卡量449万张，同比增长69.26%；流通卡量达到1,100万张，较年初增长22%；总交易金额达到2,184亿元，同比增长64.50%，银联跨行POS交易（前16家主要发卡银行）市场份额提升明显。

此外，作为银行的另一战略核心业务，小微金融依托“综合金融平台”也加大了渠道建设和整合力度，初步打通了寿险综拓、汽融等新渠道，交叉销售业务实现了“零”突破。

平安银行独特的“综合金融”优势正逐渐显现，一方

新平安银行：走不一样的路

“平深恋”后的新平安银行近日公布首份年报，年报净利增三成，“综合金融”正能量凸显。尽管2012年国内外经济形势复杂多变，且面临银行息差空间缩窄、内部整合多重压力的挑战，但新平安银行2012年实现归属母公司净利润134.03亿元，同比增长30.39%，超出市场预期。平安银行新行长邵平强调，平安银行不会复制其他银行的发展模式，要着眼差异化，走不一样的“平安模式”。

面，平安集团的“综合金融平台”未来将向公司导入更多高净值客户；另一方面，“综合金融”还将为银行原有核心业务注入新动力，使其在小微业务和贸易融资的市场份额有望迅速提升，有助于减缓利率市场化和金融脱媒对盈利的冲击，进而实现赶超同业的目标。

着眼差异化 进入全面提速期

对于未来的差异化战略，平安银行的定位和其他股份制银行并不一样，目标市场、战略和产品也有不同。平安银行会学习和借鉴同行优秀的管理理念、经营方法和经营思想，但最终会形成独特的平安模式。

目前，平安集团旗下约有7000万个人客户、200万公司客户以及50万销售队伍。依托综合金融的平台，平安银行将在品牌、客户、渠道、产品、服务享用更丰富的资源，尤其是在交叉销售方面独具优势，随着业务的

全面提速发展，有望真正实现“一个客户，一个账户，多个产品，一站式服务”。从这一角度看，“平安模式”确难以复制的独特之处。

为探索不一样的“平安模式”，新的管理团队还在探索新的发展引擎，以期实现超越同业的全面提速。而来自科技和网络的力量，是“平安模式”的差异化战略的一大关键点。

非传统的弯道超车

以网点布局为例。在平安银行完成两行合并后，网点的扩张步伐已然加快。2012年年报资料显示，全年新增网点55家，其中一级分行1家，二级分行5家，另有49家新增支行网点。目前，平安银行网点已达450多家。虽然这与大行逾万家实体网点相比，仍然相去甚远，但网络化却提供了一个弯道超车的机会。

平安银行将要线下的业务，全部开到线上，未来几年发展战略的实现，很大程度是通过线上金融实现。平安银行架构的调整、业务的整合，未来的发展目标，都是朝着这个方向。

电子商务和网络金融也将成为平安银行未来在小微业务上后发制人的重要突破口。

上半年调整组织架构

为实现“最佳商业银行”的战略目标，走出不一样的“平安模式”，平安银行未来三到五年拟进入股份制银行第二梯队，五到八年进入第一梯队，八到十年则以零售业务为主。

在此之前，打破原有格局，进行组织架构的调整势在必行。平安银行将围绕“三步走”战略目标进行。按照计划，平安银行将推出一些客户事业部、行业事业部和产品事业部，并对前中后台进行有机整合，以实现专业化和集约化的经营需求。

新的一年，全新起航的新平安银行将全面推进经营的变革。针对其薄弱环节，重建考核激励机制，全面推行资源投入与利润产出相挂钩的考核机制，实行资源配置上权责对等管理，加大对存款增长激励、机构建设激励，以及对不良资产清收的激励等。

2012年平安银行年报中净利三成的不俗业绩和“三驾马车”的稳健增势，已使多家金融机构纷纷表示看好“综合金融”的未来前景。也许“平安模式”的差异化之路还很漫长，但一个好的开局总是让人充满遐想和期待。

文/王雯 广告