乡村大集的“意外之喜”

本报记者 朱 磊

地点：
河北南皮县于十拨村

2月13日，农历正月初四，小雪。

听说要去采访赶大集，家里的老人告诉我，节前备足年货的乡里人不会赶这么早的集。抱着试试看的心态驱车直奔河北省南皮县的乡村大集。到了大集的地点于十拨村，这里居然已经被挤得水泄不通。大集上一路采访撞见不少新鲜事，很多都是“意外之喜”。

第一个“意外之喜”，是乡村大集吸引来了众多城里人。

上午9点半，站在于十拨村村口放眼望去，长龙般的大集上赶集人摩肩接踵。锅碗瓢盆、衣服鞋帽、猪牛羊肉、蔬果海鲜等应有尽有。

穿行在集市中采访，发现赶集的除了当地老乡，还有很多来凑热闹、寻年味、购买绿色食品的城里人。

于十拨村离市区20公里左右，因此这里的大集吸引了不少城里人。领着孩子，起大早来追寻年味的刘妍一家异常开心：“城里的农贸市场就是天天赶大集，但却少了很多新鲜感。在乡村大集可以买到农民自己种养的农副产品，浓浓的年味，更能让孩子和大人们找到了乐趣和回忆。”

刘妍刚买了两双虎头鞋，一看就是手工缝制。细密的针脚、鲜艳的色彩，活灵活现地勾勒出虎头的可爱形象。“这就是一件工艺品啊，城里买不到，孩子很喜欢。”

像刘妍这样的城里赶集人不在少数。买上几个冻柿子，称上几斤笨猪肉，喜悦的心情溢于言表，传统的年味儿在这里韵味十足。

第二个“意外之喜”，是乡村大集上出现了很多赶集“专业户”。

穆三拨村的穆连贵、穆彦喜父子，一大早就来大集上占了个好摊位。他们做的是蔬菜生意，已经做了5年赶集“专业户”。父子俩的摊位上摆满了新鲜的蔬菜。不到一个小时，菜就卖得差不多了。

穆彦喜说：“咱的菜都是从菜农那里进货，大棚里直接拉到集市上。城里的黄瓜卖8元一斤，咱就卖6元一斤；芹菜6元一斤，咱就卖4元一斤。赶一个集下来，也能赚个二三百元。”

父子俩家中都有地，但自从村里实行农地流转，他们就把地包给了别人。穆连贵说，十里八村几乎天天都有集，赶一次就能赚个几百块，比种地来钱快。

“集上很多都是老相识了，和我们一样都是赶集‘专业户’，最远能到百公里外的河间赶集去。”穆家摊位旁，卖柿饼的张桂亭说，如今在村里干这一行的人很多，没啥成本，挣钱也不少，邻里乡亲也都需要，当这个赶集“专业户”有啥不好？

第三个意外之喜，是大集旁居然有了“停车场”。

进村赶大集，又逢雨雪天。村里的柏油路上也堵车了。不但有运菜的货车、运文化用品的面包车，还有城里来的私家车，村里的农用车，把大集周边塞了个水泄不通。

堵车5分钟后，村里的干部于振富跑来指挥交通。

“各位倒倒车，集北边有停车场，都把车停那里吧。多走几步路，大家都方便！”零下2摄氏度的天气，于振富头上却冒起了汗。

“于十拨10天两个大集。以往还没啥，人们都骑自行车来。现在车多了，问题就来了。大家都挺高兴来赶集，结果堵在村里半天不动窝。有时候还有点小纠纷。村里只好把附近的麦场腾出来当了停车场，为此把不少人家的麦秸垛挪了地方。”疏通了交通后，于振富站在村口点起了一支烟。

“现在生活好了，农村里生活不错的人家也都买了车，村里也要好好规划农村停车的事了。”于振富说，“村里有车的人家，自己宅基地上都盖了车库。但是逢年过节，外地车来得多了，停车就成了问题。尤其是赶集的时候。现在只能拿麦场临时当个停车场。以后车来得再多些，就要有个真的停车场了。”

临近中午，赶集的人渐渐散去，卖货的老乡们也都收拾摊子回了家，等5天后，下个集日还会再来。

“图个开门红”

本报记者 李万祥

地点：
北京顺义区张镇赵各庄

农历正月初四上午10点多，记者坐上顺39路公交车来到北京市顺义区张镇赵各庄赶集。

集市口的两侧有序停放着自行车、三轮车、电动车、小轿车等。随着人流走进集市，各种商品琳琅满目，有大红的中国结、各式各样的自行车和电动车、各式各样的衣服，有花生、瓜子、杏仁、枣、核桃、枸杞子等，还有韭菜、豆角、黄瓜、西红柿、蒜薹、青椒、菜花、蒜黄、大蒜等蔬菜，各种可爱的玩具……

每个摊位前都挤着很多人，人们七嘴八舌地讨价还价。这不，小曾看上了一位大叔家的衣服。

“这件衣服多少钱？”

“60元。”老板还在整理衣服。

“能试下吗？”小曾不等老板说话就拉开衣服比划起来。“行，喜欢就试试。”老板抬头看见小曾都已经披在身上了，无奈地笑了笑。

“嗯，不错。老板，还有其他颜色吗？”

“有，这个还有黑色、红色、粉色、蓝色，您看看。”老板用手指着旁边的货箱说。

“嘿，老板，便宜点？”小曾开始砍价了。

“这个是最低价了。”老板摊摊手。

“老板，便宜点吧。咱们一回生二回熟，下次买衣服还来您家。我给您带新顾客来，多几个回头客。”

“那就便宜点给您，一口价，47元，我也图个开门红！”

“好！”

集市上，像这样的砍价声不绝于耳。“现在的集市方便多了，交通便利，东西又很全，大家伙都喜欢赶集。”小曾叠好刚买的新衣服，还要去其他地方瞧瞧。

2月13日，河北南皮县于十拨村大集上，赶集人满载而归。
本报记者 朱 磊摄

农历正月初五，山东省邹城市香城镇，农民购买气球，沉浸在浓浓的大集氛围中。
本报记者 郭存举摄

春节假期，北京大兴区兴丰街道举行“年货进社区，门口赶大集”活动，将一些百姓需要的年货商品带进社区，受到市民的欢迎。
本报记者 赵 晶摄

买年货泡温泉 返乡农民“不差钱”

本报记者 何 川

地点：
湖北罗田县三里畈镇

新春之际，农贸市场一派繁忙景象。琳琅满目的年货让人目不暇接，此起彼伏的叫卖声不绝于耳。

早饭刚过，集市里的年货摊点已摆开阵势，红底金字的春联、款式新潮的服装、青翠欲滴的油菜、活蹦乱跳的鲜鱼看得人眼花缭乱。

“便宜点，这半边猪肉我都要了。”一位前来赶集的顾客以每斤13元多的价格，买了约半扇猪肉。卖肉的摊主丁银元高兴地将肉切好，帮他拿到小三轮车上。丁银元告诉记者，今年的猪肉价格跟去年同期差不多，每斤13元至14元。这段时间，仅他这一个摊位平均每天就能卖两百来斤猪肉。

在一家童装店内，几位顾客正跟店主李正兴讨价还价。据他介绍，虽然童装不像成人服装那样具有很强的季节性，但春节期间的童装生意还是红火，特别是两岁以下的儿童服装销量很好。“这类童装经常被当作礼物送人，因而顾客一买就是好几套。春节期间的童装销售收入有八万元左右，毛利润也有两三万元。”李正兴说，“现在的农村市场对衣服质量和款式要求比以往有了明显提高，今年我特意进了一些质量较好、价位稍高的衣服，卖得也很好。”

在一家卖对联、剪纸、灯笼和中国结的摊位上，曹先生就买了6幅烫金字的对联、4个大红灯笼和两个中国结。“以前只买对联，今年家里盖了新房子，就多买了几样东西，图个喜庆吉祥，况且咱现在也不缺钱了。”曹先生说。

三里畈镇镇长刘海表示，为给消费者营造一个安全放心的节日市场环境，有关部门强化了农贸市场监管，专门设立集市服务台，及时受理消费投诉，并加强对食用油、猪肉、酒类等节日热销商品的检查，严禁“三无”、过期变质等商品销售。

随着赶年集的人越来越多，集市越发显得热闹。在因温泉而闻名的三里畈镇，10余家温泉洗浴中心在集市的另一头，同样也是熙熙攘攘。由于天气颇为阴冷，舒舒服服泡温泉成为不少当地群众的节日消费热点。

在一家名为“六六顺”的洗浴中心，记者看到，虽然泡温泉的价格已飙升至每人40元，但人们仍旧热情不减，排起了长队。一位顾客表示已在此等了将近20分钟，但前面仍有两个人在排着队，“我大老远赶过来就是为了泡温泉，泡个温泉好过年呐。”他笑着说。

店老板表示，很多外出务工的人回来了，带着全家过来泡温泉，因此这几天顾客比平时多了很多，店里的洗浴设施都不够用。这家洗浴中心有16个浴室，按每个浴室一天接待10位客人的保守估计，这家店一天营业收入就可达六七千元，在农村来说还是挺可观的。

据刘海介绍，为有效开发利用丰富的地热资源，带动乡亲们致富，当地政府与武汉丰太集团联合打造丰太温泉旅游开发项目，该项目总投资8亿多元，建设温泉养生基地、现代农业休闲观光园区等。“温泉开发项目是罗田县推进大别山试验区建设的五大示范工程之一，正式营业后有望成为鄂东地区生态休闲养生中心。该项目的落成，将会拉动当地洗浴、餐饮、住宿、旅游等服务业发展，并带来上千个就业岗位，给当地老百姓带来更多的实惠。”刘海表示。

连锁超市进乡镇

本报记者 郭存举

地点：山东济宁邹城市香城镇

农历正月初五，在鲁西南地区被称为“五忙日”。这一天，农民开始为新的一年忙碌起来。一大早，记者来到山东省济宁邹城市香城镇，感受乡村大集的新气象。

“按照传统风俗，香城镇每五天就有一个集，今天虽不逢集，但现在乡镇商业贸易越来越发达，镇上每天都很热闹，天天都有集赶。”镇政府工作人员张祥臣告诉记者。

在镇中心街，熙熙攘攘的人群中，赶集的农民你来我往，年轻人个个衣着时尚，小汽车一辆接着一辆，宽宽的公路平整而又干净。“现在咱老百姓富裕了，买车的可不在少数。拿俺们村来说，今年就新添了10多辆汽车。过去赶集，乡亲们要骑自行车，现在屁股底下一冒烟就到了。”张祥臣对记者说。

在镇北街，一栋崭新的楼前聚满了赶集的乡亲们，楼前飘动的彩虹带格外绚烂，原来是镇上的一家超市开业。张祥臣告诉记者，镇上之前已经有两家超市，这家连锁超市是第三家。走进超市，琳琅满目的商品让人眼花缭乱，在食品专区，鱼、肉、蛋、蔬菜、水果一应俱全；在衣服专区，各种款式的衣帽整齐地悬挂在衣架上。这家超市，无论商品的品种，还是质量和价格，记者感觉和城里超市并无差别。

记者注意到，相比前几年，香城镇集市上小摊位越来越少了，取而代之的是一个个品牌店和超市。一个镇上有3个规模不小的超市，反映出邹城市乡镇消费需求的不断旺盛和经济的快速发展。

正在专卖店买东西的张大娘告诉记者，现在香城人买东西讲究的是品牌，一般的地摊货已经没有吸引力了。

当记者正沉浸在乡镇大集的热闹氛围中时，突然不见了张祥臣的身影。“你在哪儿呢？”记者打电话问。“我在镇西南边的广场上呢，这里正在举办招聘会，我看看有没有合适表弟的工作。”

原来，济宁市2013年“送岗位送技能进农村”工程和邹城市“就业援助、情满邹城”活动启动仪式正在香城镇举行，不少乡亲们都来这里找工作。“有合适的工作吗？”在火爆的招聘会现场，记者终于看到了张祥臣的身影。“有啊，过段时间俺表弟就有可能成为镇上食品公司的工人了！”

优质苹果特价卖

本报记者 裴珍珍

地点：山西翼城县南唐乡樊店村

农历正月初七早上8点，山西省翼城县南唐乡樊店村的关玉香就和儿子乘车赶到县城。“再有一周村里又有大集了，我们得提前采购些好点的配料。农历腊月廿八的大集，我半天就卖了1000多元的面皮、米皮呢。”

樊店村位于曲沃、翼城和绛县三县交界地带，因为方便的地理位置使这里的农村集市自发形成，已经有几十年的历史。每逢农历正月初二、五、八、十的日子，来自3县的大小商贩和乡亲们云集于此，集市上各种商品，小到糖果洗衣粉，大到电视摩托车，一应俱全。各种吆喝声、讨价声不绝于耳，常常将整条街堵得水泄不通。尤其是到了春节，因为路程近，货品全，价格低，樊店大集更是附近百姓置办年货的首选。

关玉香今年63岁了，丈夫和儿子身体不好，全家就靠她在集上卖小吃维持生计。“原来集市上有几家卖面皮的，都没有关奶奶的货真价实，后来都撤摊了。”樊店村村民小王说。

“四邻八村都是熟人，咱做生意要讲良心，重诚信。我绝不添加乱七八糟的东西，买我面皮的人都排队呢。”关玉香笑着告诉记者，她的客户主要是年轻人，“他们大都在外打工，口袋鼓了，回乡都比着买小汽车，对吃的要求就更高了。而老年人还是旧观念，在大集上专挑便宜货买，有时候免不了要吃点小亏。”

据记者了解，虽然今年大集年货的价格有点偏高，但仍是一派购销两旺的场景，比如香蕉每斤2元左右，比县城的农贸批发市场卖得还便宜，引得乡亲们竞相购买。“春节期间蔬菜肉类价格都会涨价，这是市场规律。今年最让人吃惊的是苹果价格大跌，一斤只有一两块钱。”隆化镇北撖村一位姓张的果农告诉记者，去年山东一带的经销商出口订单大减，苹果价格全线回落，为了防止积压，很多商家选择在乡村大集上薄利多销。

北撖村是临汾远近出名的苹果村，近年来新技术推广成效显著，优质苹果生产基地初具规模，亩收入均在3万元以上，红富士苹果因个大味甜，热销到河南、河北等地。“我们村的苹果这几年质量提高了，出现供不应求的好局面，但现在村里只有一个冷库，存货量有限，如果能再建几个大一点的冷库，再努力打造自己的品牌，走高端路线，北撖苹果就能卖上更好的价钱。”北撖村党支部书记李红山说。

本版编辑 韩 叙 梁剑箫