



德国缘何让黄金“回家”

魏爱苗

目前,德国是仅次于美国的第二大黄金储备国。据统计,德国联邦银行(央行)拥有的黄金储备量高达3396吨。按人口计算,平均每个德国人拥有黄金40克,按目前金价约合1700欧元。这些黄金绝大部分不在德国国内,而是存放在美国、法国和英国的金库中。在德国央行总部法兰克福储存的黄金只有1100吨,占黄金储备总量的31%,存在美国纽约的黄金储备占总额的45%,存在巴黎和伦敦的黄金储备分别为11%和13%。

这些黄金储备形成于上世纪50年代和60年代,当时正是德国经济增长高峰期,大量出口产生的贸易盈余被转换成黄金,分别储藏在几个主要国家。在当前国际金融市场不稳定的情况下,庞大的金融资产存放在国外,德国人不放心。德国央行因此调整政策,选择将黄金储备的重点放在德国国内。从今年起至2020年,逐步从美联储调回黄金储备300吨,并把德国在法国巴黎的全部黄金储备374吨运回国内。这样,德

德国央行日前宣布将运回部分存放在美国和法国的黄金储备。按照计划,德国将于2020年之前将存放在纽约的300吨黄金和存放在巴黎的374吨黄金运回法兰克福。这一举动主要是为了平息舆论的批评,排除国内的担忧,同时也是为了适应当前形势的需要,将黄金储备的重点放在德国国内。

在美国的黄金储备就由目前的45%下降到37%。从法国收回全部黄金储备后,德国本土的黄金储备量就将由目前的31%上升到50%。到2020年,法兰克福就成为德国黄金储备的第一大存储地。

德国为何不将在国外的全部黄金储备运回国内?按照德国央行董事会成员蒂勒的解释,黄金储备的目的之一就是为在发生金融危机时能够迅速地将黄金储备兑换成外汇,以保持本国的对外支付能力。德国想保持这种能力,没有必要将全部黄金储备运回国内。这也是德国为何全部收回在法国巴黎的黄金储备,而保留在

美国纽约和英国伦敦黄金储备的缘由。

法国和德国拥有共同的货币欧元。尽管存放在法国的黄金储备是免费的,但鉴于黄金储备继续存放在那里已经失去了意义,即在发生金融危机时不能将黄金储备迅速地兑换成外汇,于是德国央行决定放弃在法国巴黎的储藏地。与在法国和美国的情况相反,德国在英国伦敦储藏的黄金是要付费的。德国向英国支付的黄金储藏费用每年高达50万欧元至55万欧元。正是因为费用不低,早在2000年和2001年德国就把存放在伦敦的940吨黄金储备搬回了国内。

1991年,德国有98%的黄金储备存放

在国外,如今这一比例已下降到69%,到2020年将进一步缩减到50%。换言之,减少在国外的黄金储备并不是从现在开始的,德国一直有这样的打算。

德国声称减少在国外的黄金储备与“信任”无关,尽管如此,在遭到德国审计署的谴责之后,德国央行还是打算从美联储的金库先运回50吨黄金,然后将其熔化,检验成色,再浇铸成金砖予以保存。为了安全,德国央行没有公布将黄金储备运回国内的方式与行动计划。或许也是为了避免金融市场的动荡,德国有意将黄金储备运回国内的时间拖延到2020年完成。

德国央行将674吨黄金运回国内,将对全球金融市场格局产生一定的影响。首先是加强了德国人对欧元的信心;其次是金融市场的多元化将进一步形成;第三是美元的霸主地位有可能遭到削弱。674吨黄金的市场价为270亿欧元。德国人说,用这笔钱可以干很多事情,比如挽救所有濒临破产的银行或建几个机场。



0.9%

欧盟去年11月建筑产出环比下降

本报布鲁塞尔电 记者严恒元报道:欧盟统计局公布的统计数据显示,去年11月,欧元区区和欧盟的建筑产出环比分别下降0.4%和0.9%,同比分别下降4.7%和5.9%。

数据显示,去年11月,欧元区和欧盟的房屋建筑产出环比分别下降0.7%和1%,民用工程建筑产出环比分别增长0.9%和0.1%。在欧盟成员国中,意大利去年11月的建筑产出环比跌幅最大,为3.4%,而斯洛文尼亚建筑产出环比涨幅最大,为14.9%。

12.1%

美国去年12月新房开工量上涨

本报纽约电 记者张伟报道:美国商务部日前公布的数据显示,2012年12月美国新房开工量环比上涨12.1%,升至2008年6月以来的高点。

数据显示,去年12月美国新房开工量经季节调整按年率计算为95.4万套,高于去年11月份经修正后的85.1万套,比2011年同期增加36.9%,为2008年6月份以来的最高水平。去年12月,占新房开工量约七成的独栋房屋开工量为61.6万套,环比上升8.1%,同比上升18.5%;波动性较大的公寓楼开工量为33万套,环比上升23.1%,同比上升115.7%。

3%

2012年奥地利农产品出口增长

本报维也纳电 记者谢飞报道:根据相关部门的最新数据,奥地利2012年农产品出口总额达到902亿欧元,同比增长3%。同期,奥地利农产品进口额为980亿欧元,同比增长2%。相关人士表示,在1995年时,奥地利农产品进口额几乎是出口额的两倍,而现在农产品进出口已经基本持平。

德国依然是奥地利农产品出口的最主要目的国,对德国农产品出口近30亿欧元。奥地利产奶制品、肉类产品、水果和蔬菜都受到德国消费者的青睐。此外,意大利也是奥地利农产品的主要销售市场,2012年对意大利农产品出口额为2.39亿欧元。



匈牙利加强与阿拉伯国家合作

本报布达佩斯电 记者刘健报道:匈牙利外交部负责对外经济关系的国务秘书彼得日前表示,与阿拉伯地区加强关系一直是匈牙利外交政策的重点,自2010年以来,双方已经建立富有成果的经济关系。

彼得指出,与阿拉伯地区合作的主要领域是基础设施、农业和技术研发,匈牙利可以提供产品和服务。最近一些阿拉伯国家制定了国家发展项目,匈牙利建筑行业将参与其中。他还强调,将帮助小型和中小型企业获得国外市场,并认为这是一个重要的经济增长点。

罗尔斯·罗伊斯在华获新订单

本报讯 记者陈颖报道:全球动力系统公司罗尔斯·罗伊斯日前宣布,与中石油集团签订了价值7500万美元的协议,将为西气东输三线工程的天然气管线提供动力设备和相关服务。

根据协议,罗尔斯·罗伊斯将再为中石油提供6套RB211燃气轮机驱动压缩机组。至此,RB211机组在中国乃至中亚地区庞大的天然气管线网络中的装机数量增加到了56套。



1月20日,在泰国曼谷的派克隆花市,一名鲜花商贩准备出售鲜花。派克隆花市是曼谷最大的鲜花市场,全天24小时开放,清晨为花市最繁忙时段,数百家花店和路边摊贩在此销售各种鲜花及花卉装饰品。新华社发

本版编辑 毛铁 李红光 宋群

空中客车飞机交付量创新纪录

本报讯 记者梁国强报道:空中客车公司日前宣布,2012年该公司共向分布在全球各地的89家客户交付了588架民用飞机,交付量超过2011年,提高了10%,创造了当年的业界纪录。至此,空中客车公司飞机产量已经连续11年取得增长。与此同时,空中客车公司在2012年的总订单数达到914架,高于当年年初制订的650架的目标。截至2012年年底,空中客车公司的储备订单创造了新的业界纪录,达到4682架,价值6380亿美元。

按价值计算,2012年空中客车的总订单价值占全球100座级以上飞机市场的41%。净订单数量为833架,价值960亿美元,占全球100座级以上市场的41.5%。其中,A320neo系列飞机总订单数达到1734架,占据了同级别市场62%的份额。在宽体飞机市场,空客获得了58架A330系列飞机订单和27架A350XWB宽体飞机订单。2012年,全球超大型飞机订单总数为10架,空客A380获得了其中的9架,表明超大型飞机市场对于A380的偏爱。

2012年,空客A350XWB宽体飞机项目进展顺利,总装线已经全面启用,首架用于飞行的A350XWB飞机的机体结构已经完成总装。



1月18日,在美国纽约曼哈顿国际旅游展上,一名参展人员在推介土耳其的展台前与观众交流。当天,纽约第十届国际旅游展在纽约曼哈顿开幕,来自全世界各大洲的150多个国家和地区、近500个参展商进行了自然风光、人文景观等旅游产品的展示。由纽约时报举办的纽约国际旅游展是美国最大的专业旅游展览和旅游产品交易会,每年吸引了数万观众参加。新华社发

世界银行预测

埃及经济2013年持续增长

本报开罗电 记者胡英华报道:日前,世界银行在《全球发展视野》报告中,对埃及经济未来3年的发展提出了谨慎乐观的预期,这无疑给近期困难重重的埃及经济带来了难得的曙光。

世界银行预计,埃及经济2012至2013财年经济增长率为2.6%左右,2013至2014财年的增长率将增长至3.8%,2014至2015财年经济增长将继续回升到4.7%左右。报告指出,基于对埃及未来宏观政策不断完善健全的乐观预期,埃及经济在中长期的发展态势较为明显,同时埃及政府在经济政策方面作出的调整承诺,也会进一步降低市场投资

风险,增加市场投资特别是国外资本的进入。

世界银行预计,一旦2013年国际货币基金组织对埃及48亿美元贷款落实,将会带动其他国家和组织的援助、投资资金相继进入埃及,对埃及经济复苏至关重要。同时,埃及政府计划在其中的对能源补贴政策进行调整,以及对税收

政策进行改革,都会使政府的财政状况进一步好转。

但同时,世界银行仍然强调了埃及经济在短期内的风险和不确定性,特别是政治局势持续紧张所导致的发展缓慢、货币贬值等危机。报告指出,在短期内政治局势仍然会阻碍埃及经济增长和私人投资的进入。

近期,世界银行对埃及经济复苏给予了一系列援助贷款。2012年12月,埃及总理甘迪勒曾对外表示世行将向埃及提供10亿美元贷款用于支持埃及的减贫和社会公平发展计划。去年11月,世界银行还出资160万美元,同埃及国家妇幼理事会和慈善组织实施了“青年创业就业支持项目”。

□ 本报驻利雅得记者 王俊鹏



卡塔尔液化天然气出口战略东移

自1996年开始对外出口液化天然气以来,卡塔尔一直致力于液化天然气领域的投资和建设,如今已经成为全球最大的液化天然气出口国。早年间,卡塔尔瞄准的是美国液化天然气市场,当时业界均认为其在液化天然气领域的投资和运作几乎没有风险。然而,页岩气革命的到来几乎颠覆了国际液化天然气市场的格局。新情况显然出乎卡塔尔政府之前的预料。卡塔尔迅速调整液化天然气发展战略,希望通过欧洲和亚洲地区市场维护自身在国际能源市场上的地位,尤其将亚太地区作为发展重点。事实证明,卡塔尔的发展战略已经一定程度上取得了效果。

相关数据显示,2011年卡塔尔多出口液化天然气共7600万吨,占全球出口总量的31%。亚太地区天然气进口占卡塔尔天然气出口总量的47%,欧洲市场占42%。由于燃气发电需求高速增长,最近几年亚洲

国家和地区一直是卡塔尔液化天然气的主要进口国。日本、印度和韩国依次是卡塔尔液化天然气在亚洲的最大进口国,2011年进口量分别为1200万吨、1000万吨和800万吨。

欧洲对卡塔尔液化天然气的需求明显上升,英国一直都是卡塔尔液化天然气在欧洲的主要出口市场,该国与卡塔尔签订的液化天然气长期购销协议总计1200万吨/年。其他欧洲国家为了降低对俄罗斯天然气供应的依赖,同时为了使用相对清洁的天然气减少碳排放,也相应增加了从卡塔尔进口液化天然气的数量。其中,意大利、西班牙和法国的进口量分别达到610万吨、480万吨和320万吨。

根据目前可以获得的出口量和出口收入数据分析,2011年卡塔尔多出口液化天然气的平均售价从9美元/百万英热单位上涨到12美元/百万英热单位,涨幅高

达35%。同时,日本作为最大的液化天然气进口国之一,其液化天然气进口基准价格也显示价格增长了35%。2012年日本液化天然气价格为17美元/百万英热单位,比上年平均高出16%。由于欧洲经济增长受挫,需求受限,因此其液化天然气价格相对稳定,为11美元/百万英热单位,平均增幅为8%。显然,从利润最大化的角度考虑,卡塔尔将更加青睐亚洲市场,双方的长期购销协议数量将不断增加,同时亚太地区现货市场价格吸引力也将更加凸显。尽管近期卡塔尔没有新建项目增加产能,但是在亚太地区进口量增加和价格增长的双重作用下,卡塔尔的液化天然气出口收入仍然能够得到保障。

卡塔尔市场过渡战略看重的并不仅仅是短期经济利益,更多地还在于维护卡塔尔在全球范围内的长期经济和政治利益。

目前,卡塔尔积极寻求液化天然气出口目的地多样化。截至2011年,卡塔尔液化天然气的出口国别已经从2007年的8个国家扩大到23个。此外,卡塔尔已经与泰国签订长期购销协议,并且近期成功向新加坡出口了首批液化天然气。约旦早前也曾表示了对进口卡塔尔液化天然气的浓厚兴趣,而且目前双方正在合作建造约旦南部亚喀巴的再气化接收站。

卡塔尔液化天然气总产能为7700万吨,大部分产能用于履行长期购销协议。2012年,卡塔尔的长期购销协议总量将近5500万吨,占总产能的73%。到2014年,预计长期购销协议总量将增加到6400万吨,即总产能的84%。鉴于卡塔尔的长期发展战略,预计未来新签购销协议的出口对象将主要来自亚太和南美地区,欧洲在卡塔尔液化天然气出口中所占的比重将有所下降。