

为成就大中华金融市场出谋划策

擘画大中华圈的金融蓝图 分论坛侧记

本报记者 廉丹

有人说,如果能够把大陆、台湾、香港的金融体制和资本市场的优势全部结合起来,那么就能最大限度地发挥其自身的特点和优势,在世界金融市场上展现出独特的一面。在第二届两岸及香港《经济日报》财经高峰论坛的分论坛上,来自两岸及香港的金融界人士共同擘画大中华圈的金融蓝图。

推进人民币国际化

在深化两岸及香港金融合作过程中,跨境贸易人民币结算将发挥重要作用。目前,香港已成为人民币贸易结算的主要平台。而随着内地与香港、大陆与台湾的经贸关系日益紧密,人民币结算和投资的潜力相当巨大。人民币国际化成为两岸及香港金融界人士关注的热点话题。

台湾富邦金控公司总经理龚天行的演讲题目是《台湾在人民币国际化过程中所能扮演的角色》。龚天行认为,人民币国际化与大陆经济的快速发展密不可分。大陆的贸易额占世界贸易总量的10%。这样一个庞大的经济体,其货币必然会被大量使用。十二五规划专门提到了人民币国际化问题,现在大陆正处于逐步推进、先行境外试点的过程中。香港已经率先成为人民币境外离岸中心,在人民币国际化方面台湾必须找准自己的定位。龚天行分析,成为人民币离岸中心最重要的一点就是建立人民币的及时清算系统。而中国银行台北分行的开业刚好提供了机会,台湾由此拥有了人民币清算银行。

一种货币的跨境使用是无法超越实体经济发展的。中国人民银行金融研究所所长金中夏在发言中表示,人民币国际化也正是中国实体经济发展到一定程度需求拉动的结果。

据统计,去年一年跨境贸易人民币结算量占大陆贸易结算总量的8%左右。金中夏认为,这个8%充分说明人民币跨境使用潜力巨大。大陆现在的金融市场本身开放度并不高,也意味着有强劲的成长空间。随着大陆的金融改革,开放度会增加,机会也将必然增加。

恒生银行是在两岸及香港实际做人民币业务的代表。香港人民币离岸发展,早期是源于对人民币升值的预期,恒生银行最高峰时人民币存款曾达到6000多亿元。恒生银行执行董事冯效忠说,现在随着人民币国际化的进展,中国经济在国际上的认可度越来越高,很多欧美贸易伙伴现在愿意持有人民币。

点心债券 是指在香港发行的人民币计价债券。其名称来源于香港的美味小点心,也暗含相对于整个人民币债券市场规模很小之意。关于 点心债券,冯效忠说,现在是投资者多而回流少,希望大陆多给些回流渠道。近期人民币债券市场有些新变化,去年是大陆机构到香港发行债券,而今年是外国企业来

发债,并且台资企业也参与了 点心债券的发行。

关于台湾成为人民币离岸中心,冯效忠给出的建议是,一要善用ECFA的政策优势,二是要抓住美元目前走弱的机会。

做强三地金融市场

尽管欧债危机的持续恶化加深了人们对于全球经济前景的担忧,并且受影响的区域也已从西往东扩散,但危机也带来了机遇,如何掌控机会成为两岸及香港关注的焦点。

据统计,2010年台湾对大陆的出口占出口总额的40%,而对美出口仅占12%;大陆对台湾的出口量尽管不大,但已是台湾的十大贸易伙伴;对大陆直接投资中,港、台分居第一、二名。两岸及香港的总体经济实力巨大毋庸讳言,单从三地经济的相互依存度讲金融整合都势在必行,金融作为服务业是不能脱离实体经济太久的。中信金控大陆事业总执行长罗联福说。

如何打造大中华经济圈金融市场,罗联福认为有3个关键点:

首先,现在世界经济的突出特点之一就是区域集团化,欧元区、北美自由贸易

区、东盟等都已融入到这个洪流之中,大中华经济圈有理由去整合金融资源。

第二,随着《内地与香港关于建立更紧密经贸关系的安排》(CEPA)、《海峡两岸经济合作框架协议》(ECFA)和《海峡两岸金融监管合作谅解备忘录》(MOU)的签署,降低了海峡两岸金融服务的管制成本和政策不确定性风险,为两岸及香港金融业提供了多元化、多层次、多领域的合作契机。

第三,欧债危机带来两岸及香港金融特色尽显的效应,两岸及香港金融合作应抓住难得的历史机遇。改革开放30多年来,大陆经济取得举世瞩目的成就,大陆市场空间广阔,金融需求巨大;而台湾在中小企业金融服务和农村金融服务方面具有非常丰富的经验;香港在金融市场发展方面国际化优势明显,值得大陆金融界借鉴。两岸及香港各有特点又互为补充,整合资源将成为一个完整的大中华金融市场。

两岸及香港金融合作已接触多年,在目前愿景一致的情况下,力行推动是重中之重。在全球金融监管越来越严格的环境下,多些兴利少些除弊才能将合作真正推行下去。打造大中华经济圈金融合作的同时,与会者认为也要关注周边的金融市场,以取长补短。

加强经济合作 惠泽更多民众

海峡两岸关系协会副会长 安民

一个生命力壮大蓬勃的大中华经济圈需要各种 营养。它需要和平稳定的政治环境,需要 合力 共赢的民意基础,需要贸易、投资、产业、金融等领域开展愈趋紧密的合作,还需要制度化合作平台的稳健运行。

香港回归以来,大陆与香港的经济往来更趋密切。双方通过签署《内地与香港关于建立更紧密经贸关系的安排》(CEPA),开启了经济一体化进程。两岸关系则在2008年实现了重大历史性转折,步入和平发展新阶段。

海协会与台湾海基会在 九二共识 基础上恢复协商,围绕促进两岸经济合作,相继签署16项框架协议,达成诸多共识。特别是《海峡两岸经济合作框架协议》(ECFA)的签署,有力推进了两岸经济关系正常化的进程,明确了两岸贸易自由化的目标,构建了两岸特色的经济合作机制。4年来,大陆居民赴台旅游已超过300万人次。大陆已持续成为台湾旅游业第一大客源地。4年来,两岸贸易总额高达5408亿美元,2011年创下1600亿美元的纪录。4年来,台商对大陆投资总额累计84.4亿美元,投资项目10626项。从2009年6月台湾方面开放大陆企业赴台投资后,大陆企业对台投资累计总额已达2.2亿美元。4年来,两岸银行、证券、保险建立了监督合作平台,开展了人民币现钞兑换与回流业务。4年来,两岸和企业界多次就两岸产业合作进行研讨,通过两会共识将LED照明、无线城市、冷链物流、TFT-LCD和电动汽车确定为两岸先期合作项目,并将继续优先在双方的重点发展产业中选择合作项目。2011年,ECFA早期收获计划顺利实施,对两岸经济的增长起到了良好促进作用。2011年1月至今年3月,自台湾进口适用早收计划优惠关税产品金额约58.9亿美元,减免关税约2.3亿美元。大陆对台湾出口适用早收计划优惠关税产品金额约13.3亿美元,减免关税约3356万美元。经过年初的第二阶段降税,超过早收产品总数94%的货物实现零关税。明年初将实现全部产品零关税,早收清单的效益将更加明显,台湾业者的受惠程度将更加显著。

当前,两岸关系和平发展正由开创期进入巩固深化新阶段。下一步,我们将抓紧推动ECFA后续协商,持续扩大ECFA的成果和效益,加快谈判进程,力争早日完成框架协议的各项目标。届时,两岸贸易将享受更大的关税优惠,两岸服务业市场将进一步开放,两岸双向投资将更加便利化,两岸关系和平发展的红利将惠及更多两岸民众,推动大中华经济圈进入繁荣壮大的新阶段。我仿佛看到,在不远的未来,两岸及香港各自的优势经一条条经贸合作渠道联结,构建出一个密不可分的强大网络,构建出一个健康、宏阔、富于活力的中华自由贸易区。这是我们身处区域经济大竞争时代的共同需要,是符合历史潮流的必然举措,更是实现中华民族伟大复兴的基石。

助力实体经济 更好更快发展

银监会主席助理 阎庆民

在国际金融危机应对和危机后的修复中,无论是学术界、市场人士还是政策制定者都痛定思痛,在新常态下寻求新的平衡,支持实体经济发展被提上重要日程。无论是大陆实施的 十二五 规划,还是台湾提出的 黄金十年 蓝图,或是香港的 未来长远规划,都把支持实体经济,推动现代制造业、服务业发展作为重中之重。在这样的形势下,需要进一步加强两岸和香港经贸投资合作,牢牢抓住机遇,携手应对挑战。

去年12月,大陆迎来了加入世界贸易组织(WTO)十周年。两岸及香港近年也围绕《内地与香港关于建立更紧密经贸关系的安排》(CEPA)和《海峡两岸经济合作框架协议》(ECFA)加大了合作力度。事实和经验表明,积极主动的开放策略、竞争合作的开放格局,优化了资源配置,拓展了产业链空间,惠及两岸及香港工商业和金融业的发展。开放在反映不断强化的国际比较优势的同时,也让我们看到了自身发展方式转变的迫切性。可以预见,在市场机制与政策引导的共同作用下,两岸和香港经济将迎来更多、更新的开放合作发展契机。

金融是现代经济的核心,是产业发展的助推器。在新的开放形势下,更好地配置资源,支持实体经济发展,增强大中华圈的国际竞争力,金融业被寄予厚望。

一是要推进服务创新。银行业要改革体制机制,转变发展方式,围绕实体经济多样化需求,在商业可持续和风险可控的前提下,积极开展产品、服务、流程创新。在两岸及香港加强开放合作的背景下,无论是传统金融产品的革新还是新金融业态的培育,无论是自主研发支持还是外部价值链整合,无论是高端财富管理还是基层社区服务,金融业都空间广阔,大有可为。

二是要优化资源配置。金融机构要帮助企业利用全球要素,优化资源配置,一方面不断扩大金融对外开放,提高利用外资水平;另一方面积极支持符合条件的金融机构跨境开展业务,为企业国际化经营提供有力的金融服务支撑。

三是要增进互利合作。在ECFA和CEPA框架下,随着两岸及香港经济融合加速,银行业合作也不断深化,亮点纷呈。海峡两岸银行业监管高层磋商迄今已成功举办两次,两岸监管合作机制得到进一步巩固和发展。两岸银行业互设机构取得了实质性进展。展望未来,两岸及香港银行业进一步共享发展机遇,共创市场空间,走合作发展之路,任重而道远。



上图 6月29日下午举行的第一场座谈会,主题为 擘画大中华圈金融蓝图。 崔军摄

左图 图为2004年1月1日,香港海关人员在检查CEPA实施后第一批进出的货物。新华社发

论坛花絮

中小企业经营者的心声

谈起在大陆的事业,台湾风尚国际开发股份有限公司电子商务经理邱丞泽充满信心。他们公司规模不大,主要从事鱼松等食品的生产与销售。今年初,产品开始进入大陆市场,在上海、南京、成都等城市展销,受到欢迎,每天的销售额达三四万元人民币。

我知道第二届两岸及香港《经济日报》财经高峰论坛在台北

举办的消息。邱丞泽因为公司业务经常往来大陆,十分关注《经济日报》报道的经济信息。他对记者说:贵报在两岸的影响力很大,你们报道的大陆经济和政策信息,对台湾企业来说是非常重要的资讯,对企业如何拓展大陆市场会产生重要影响。三家《经济日报》共同主办的财经高峰论坛是一个很好的平台,可以让台

湾的中小企业及时把握投资大陆的商机。他还建议,在财经高峰论坛结束后,能否再针对台湾中小企业最关注的实际问题,举办专题研讨会。

邱丞泽告诉记者,下一步公司将开发在大陆的网上销售业务,他近期将到北京进行考察,计划走访几家著名的电子商务公司总部。文\本报记者 毛铁

记者在台北市一家银行兑换台币,银行职员刘先生得知我们是来自北京的经济日报记者,来台北报道第二届两岸及香港《经济日报》财经高峰论坛,便和我们轻声交谈起来。

他告诉我们,现在大陆游客来得多了,来银行兑换台币的大陆游客也多了。现在台湾与大陆经贸关系已经日趋紧密,台湾

的兆丰国际商业银行最近还在苏州开设了分行。他说:如果两岸能够签署货币清算协议,两岸货币直接清算就不必再绕道香港,可以把生意留在岛内,对台湾业界当然好啦。在这个时刻,举办两岸及香港《经济日报》财经高峰论坛,研讨深化两岸及香港金融合作,太及时了。文\本报记者 毛铁

春江水暖鸭先知

畅想构建通信产业“智慧联盟”

——“前瞻两岸及香港资通讯汇流大势”分论坛侧记

本报记者 朱磊

起智慧联盟。

有机遇、有价值、有互补。中国联通副总裁邵广禄用了三个有来评价这个构想中的智慧联盟。

先说有互补。台湾在手机产品的开发能力及速度上非常优越,6个月就可以推出一款新款智能型手机,通讯科技的发展对于其他资讯产品也具有带动效果。大陆具有完整的生产制造体系、国际行销经验和庞大的内需市场,而香港又具备全球先进的投资管理经验。两岸及香港业者具有良好的合作机会,三方共同进军新兴市场,对于产业发展将收到加倍乘积的效果。

再说有价值。大陆3G网络的发展,相关产业规模达到万亿元人民币。其中,网络系统设备约4000亿元人民币,而终端市场与其他配套市场的规模将超过6000

亿元人民币。这对于在终端设备领域上具有竞争实力的台湾通信产业和擅长提供创意数字产品的香港通信业,都是极大的机会。

最后说有互补。台湾业者在通信IC设计等方面在全球都享有极高的市场占有率,大陆依然拥有成本优势,是通讯设备的加工基地,双方进行产业结合将能发挥互补效果。此外,与擅长提供创意产品的香港也将有更多的合作可能。通过三方通讯产业优势互补,共同开拓全球的新兴市场。

当然,实现愿望的前提是两岸及香港业界要达成共识,在标准制定、资费收取、清算方式上有所突破,让变化的趋势朝着三地互利共赢的方向发展。邵广禄说。

香港城市电讯主席王维基则表示,将来的智慧联盟不但是区域性的,而且要涵盖诸多产业,例如与出版业的合作,包括图书、电影、音乐、新闻资讯等,能为消费者购买数据内容提供更多选择。原来不相干的产业通过通信技术的发展有了更多的合作空间。

实现这个愿望,需要两岸及香港的运营商实现真正意义上的联通。邵广禄在论坛上通报了一条好消息:由中国联通主导兴建的淡福海缆,已经通过了各方审批,即将进入施工阶段。这将使大陆与台湾的通信互联实现数据直达。

淡福海缆如果正式开通,使智慧联盟有了硬件上的保证。邵广禄说:期待淡福海缆早日开通,也期待智慧联盟早日形成!

6月29日下午,第二届两岸及香港《经济日报》财经高峰论坛举行第二场分论坛,研讨 前瞻两岸及香港资通讯汇流大势。

台湾威宝电信总经理周钟麒首先提出,大陆张艺谋拍的《金陵十三钗》、台湾的娱乐节目《康熙来了》,还有香港拍的电视剧《宫心计》都拥有很高的收视率。如果有一个团队,通过先进的技术将这些两岸及香港的优秀节目放在中国联通的网络终端,那中国联通的3.5亿用户就可以拿着智能型手机随时、随地、随心所欲收看这些节目。这样的前景该是怎样的让人鼓舞。

香港电讯盈科总经理陈祯祥也认为,两岸及香港语言文字相通,是通讯与交流最有优势的条件,共同的语言文字能为大中华经济圈信息产业发展带来机遇。当然,这需要两岸及香港通信产业尽快建立